近八成公司预喜 市场期待年报行情

证券时报记者 李曼宁

A股2022年报披露将自今年2月 拉开帷幕。伴随年报季渐近,一批绩优 与绩差公司先行揭面。目前,披露业绩 预告或业绩快报公司近两百家,其中近 八成公司预喜,预喜公司主要分布在机 械设备、电子和医药生物行业。

业绩主线正在成为市场焦点。1 月11日,多只年报预增股大涨,其中电 子城、东尼电子周内已斩获三连板。

近八成公司预喜

据Wind数据统计,截至记者1月 11日晚间发稿时,目前A股已有186 家公司以业绩预告形式透底2022年 全年业绩。从业绩预告类型看,预增 86家、略增39家、续盈11家、扭亏8 家,合计144家公司预喜,占已披露业 绩预告公司的比例约77%。

行业(按申万一级行业)分布上, 预喜公司以机械设备、电子和医药生 物行业公司居多,分别有22家、21家

此外,保利发展、上港集团、圆通 速递、深圳燃气等13家公司已披露 2022年业绩快报。其中,保利发展、 深圳燃气、桃李面包去年净利润同比 下滑,其余公司业绩预增。

从业绩增速看,截至目前,55家 公司2022年净利润或实现翻倍式增 长。剔除扭亏公司,电子城暂为A股 业绩预增幅度最大公司。该公司预 计2022年实现净利润4.70亿元至 6.80 亿元,同比增长1388.52%至 2053.60%

此外,京泉华、艾比森、天华超 净、东睦股份、道明光学等公司净利 润预计增幅超过5倍。

业绩反转靠主业

还有部分公司去年业绩预计大 幅修复,实现扭亏为盈。上海谊众、 实益达、盛路通信、雄韬股份等公司 2021年出现亏损,最新业绩预告显示 2022年盈利将在亿元以上。

业绩大幅反转公司均主业表现 亮眼。其中,盛路通信预计2022年净

2022年业绩预告增速前十公司						
	证券代码	证券简称	预告 净利润上限 (亿元)	预增幅度 上限(%)	所属行业 名称	
6	600658.SH	电子城	6.80	2053.60	房地产	
(002885.SZ	京泉华	1.55	677.79	电子	
	300389.SZ	艾比森	2.30	668.15	电子	
;	300390.SZ	天华超净	68.00	646.68	有色金属	
6	600114.SH	东睦股份	1.65	539.00	机械设备	
(002632.SZ	道明光学	3.40	518.82	基础化工	
6	688556.SH	高测股份	8.20	374.83	电力设备	
6	688063.SH	派能科技	13.10	314.32	电力设备	TI-NI I
(300625.SZ	三雄极光	1.08	309.77	家用电器	
(002965.SZ	祥鑫科技	2.52	293.24	汽车	图虫创意/供图 李曼宁/制表 彭春霞/制图

利润达2.25亿元~2.75亿元,上年同期 亏损2.12亿元。盛路通信表示,2022 年公司通信设备和微波电子业务整 体发展趋势向好,订单逐步交付,营 业收入和净利润较2021年有较大幅

雄韬股份预计2022年盈利1.5亿 元~2.25亿元,而2021年同期亏损超 4.2亿元。公告显示,雄韬股份业绩增 长原因包括:多年来公司在战略上锂 电替代铅酸的努力开始显现成果,锂 电池销售额几乎以每年翻一番的速 度高速增长,公司同时积极布局储能 市场,带来新的利润增长点和增长空 间;期内越南铅酸工厂一切恢复正 常,越南工厂订单量饱满,海外市场 销售额大幅度增长,为公司贡献了较 多利润等。

从净利润额度来看,目前有138家 A股公司预计净利润上限超过1亿元, 其中31家公司预计净利润上限超过 10亿元,贵州茅台、盐湖股份、广汇能 源3家公司预计净利在百亿元以上。

贵州茅台暂为预计净利最高公 司。2022年贵州茅台预计超额完成 年度目标,公司年初曾定下营收增长 15%的业绩目标。贵州茅台近期披露 的年度生产经营情况显示,公司预计 实现营业总收入1272亿元左右,同比 增长16.20%;预计实现净利润626亿 元左右,同比增长19.33%。

从产业链角度,锂电产业链延续 了高景气度,天华超净、长远锂科、容 百科技、振华新材、帕瓦股份等多家 正极材料公司已率先发布业绩预喜

年报行情或已启动

作为年报季序曲,伴随A股公司 陆续披露业绩预告或业绩快报,二级 市场上年报行情已经拉响。截至目 前, 业绩预告股中, 已有18家公司开 年来股价涨幅超过20%。

1月11日,年报预增概念再度表 现活跃。截至收盘,电子城、东尼电 子斩获三连板;康达新材、实益达涨 停,广汇能源大涨超过8%等。

电子城预计2022年净利润最高 或同比增长超20倍,业绩高增主要源 于按计划实现了科技园区项目的交 付,同时科技服务业务运营质量进一

东尼电子也取得了可观的业绩 表现。该公司预计2022年净利润增 幅可达2倍。同时,公司还公告,子公 司东尼半导体与下游客户T签订《采 购合同》,约定东尼半导体2023年向 该客户交付6英寸碳化硅衬底13.50 万片,含税销售金额合计人民币6.75 亿元;2024年、2025年分别向该客户 交付6英寸碳化硅衬底30万片和50

电子城、东尼电子11日均一字涨 停。同日晚间,两家公司分别发布股 价异动和交易风险提示公告。

电子城最新公告称,公司目前生 产经营活动正常,内外部经营环境未 发生重大变化,不存在影响公司股票 交易价格异常波动的重大事项。

东尼电子表示,鉴于公司股票交 易价格短期内涨幅明显高于同行业 公司,但公司主营业务及外部市场环 境、行业政策并未发生重大变化,特 别提醒投资者注意防范投资风险。 包括提示前期签订的重大合同履行 存在不确定性风险、多名高级管理人 员减持计划实施中等。

业绩预增正在成为市场资金的 热门方向。国盛证券研报表示,市 场持续缩量,节前效应明显,目前市 场或处于"上涨犹豫期",各板块轮 动较快,资金分歧较大,确定性机会 较少,而年报预增历来是二级市场 最为关注的机会之一,因为年报不 仅是对过去一年的总结,也一定程 度上体现了对未来一年的规划,特 别是上市公司的年报基本都是在第 二年的4月之前发布,而业绩预告通 常是在1月前后,这就给了市场想象 的空间,尤其是股市整体相对疲软 之时,年报预增由于确定性高,容易 引起系统性行情。

拟斥资百亿跨界光伏 仕净科技收关注函

证券时报记者 孙宪超

仕净科技(301030)1月9日晚间公 告,公司与宁国经开管委会就公司在 宁国投资建设高效太阳能电池片生 产项目的相关事宜签订合同。1月10 日、1月11日,仕净科技的二级市场股 价连续两个交易日出现下跌。截至1 月11日收盘时, 仕净科技报于37.98 元,跌幅为9.49%。1月11日,深交所 向仕净科技发出关注函。

据仕净科技公告,仕净科技拟投 资的高效太阳能电池片生产项目计 划总投资最高不超过112亿元,其中 固定资产投资90亿元,建设内容为年 产24GW高效N型单晶TOPCon太阳 能电池项目。

该项目分二期建设,一期计划总 投资75亿元,于2023年4月开工建设, 2023年11月全部建成投产。二期年 产6GW高效N型单晶TOPCon太阳能 电池项目待一期全部建成达产后适时

对于仕净科技而言,本次投资建 设高效太阳能电池片生产项目属于 跨界投资。

在1月11日的关注函中,深交 所要求仕净科技补充说明本次投资 项目立项、论证、筹划、决策过程,公 司相关人员、技术、设备、客户等资 源储备情况,公司光伏电池片在研、 在产情况,已有产品的成本、性能等

关键指标与行业平均水平的差异; 结合以上问题的回复,以及光伏电 池片市场竞争格局、技术发展趋势 等,补充说明公司是否存在研发进 度、产品性能、市场销售不达预期的 风险。

据仕净科技公告,项目计划总投 资最高不超过112亿元,其中固定资 产投资90亿元。项目资金来源包括 但不限于自有资金、金融机构借款或 其他融资方式,同时地方政府会给予 有力的政策支持,公司将进行合理规

不过,根据仕净科技2022年三季 报,公司期末总资产32.75亿元,总负 债21.71亿元,货币资金仅4亿元,与 项目拟投入金额差异较大。

为此,深交所要求仕净科技补充 说明本次投资所需资金的测算依据 及测算过程,自有资金、自筹资金及 政策补贴的投入比例,对于自筹资金 的融资安排(如有)及其可行性。

仕净科技需要结合公司财务状 况、资金筹措安排及其可行性、具体 建设计划,补充说明第一期项目能否 于2023年11月建成投产,如否则应 结合公司实际情况充分提示项目建 设进度的不确定性。

同时, 仕净科技应补充说明本次 投资对公司资产负债率、现金流的影 响情况,并充分提示可能面临的财务 风险和流动性风险。

挖掘机销量下滑逾两成 2023或为复苏之年

证券时报记者 张一帆

2022年挖掘机销售成绩单出 炉。2022年全年,26家挖掘机制造企 业共销售挖掘机26.13万台,同比下 降23.8%。在国内销售低迷的情况 下,出口市场规模再创新高,成为最

2022年下半年以来,挖掘机行业 向上修复态势明显。机构普遍判断, 2022年工程机械行业或已完成筑底, 2023年有望成为需求拐点之年。

出口成最大亮点

中国工程机械工业协会1月10 日晚间披露,2022年1-12月,26家挖 掘机制造企业共销售挖掘机 26.13万 台,同比下降23.8%。其中,国内销量 15.19万台,同比下降44.6%;出口销 量10.95万台,同比增长59.8%。这是 2016年以来我国挖掘机年销量增速 的首次转负,约26万台的年销量基本 回到了2019年的销售水平,当年销量 约为23.5万台。

国内市场低迷是挖掘机销量回 落的重要原因,约15万台的国内销量 是2018年以来的最低值。2022年挖 掘机内销的低迷,受到行业周期、疫 情防控以及原材料价格震荡等多方 面因素的影响。一方面,在此之前挖 掘机内销已经历了较长期的高速增 长,2020年3月至2021年3月,销量平 均增速在78%以上。另一方面,新冠 疫情的反复、宏观周期的波折走势也 影响了各地工程的开工情况。

不过,挖掘机在2022年下半年已 呈现逐季回升的走势,反映了行业持 续修复的态势。按月度数据来看,至 2022年11月,国内挖掘机销量同比增 长2.74%,实现19个月以来的首度正 增长,体现了各级政府"稳增长"政策 的逐步落地生效。工程机械企业人 士表示,近几个月挖掘机开工、销售 情况正在持续好转。

挖掘机出口再创新高,则是2022 年行业的最大亮点。在2020年、2021 年,挖掘机出口增速分别达30.5%、 97.0%的高基数上,2022年挖掘机出 口再创新高。出口量占销售总量的 比重达到近42%,较2021年的20%占 比实现翻倍。在2022年9月,我国挖 掘机单月出口量更是首次超过了内 销量,企业出海的趋势极为明显。

挖掘机龙头企业三一重工 (600031)此前透露,该公司主导产品 市场份额持续提升,挖掘机械、混 凝土机械销量居全球第一;国际市 场强劲增长,带动销售规模企稳及 产品毛利率逐步回升,公司将坚定 不移地推进智能化、电动化、国际 化战略。

短期因素扰动

同日,中国工程机械工业协会还 披露了2022年12月挖掘机销售情 况。当月26家挖掘机制造企业销售各 类挖掘机 1.69万台,同比下降 29.8%, 其中国内6151台,同比下降60.1%;出 口1.07万台,同比增长24.4%。

这一销售表现未能延续近几个 月来行业整体的修复态势,尤其是挖

掘机内销的情况,大幅低于行业预 期。此前,《工程机械杂志》预计12月 挖掘机国内市场预估销量1.05万台, 同比降幅在32%左右。

不过,这一表现明显系受短期因素 扰动影响。同时,春节前本就是行业的 销售淡季,此时的单月销售回落对行业 整体修复态势的影响并不太大。

短期扰动因素一是排放标准的 切换,导致终端用户的部分需求提前 预支。去年12月1日落地实施的非 道路移动机械国家第四阶段排放标 准,将价格较低的"国三"设备销售最 后销售窗口期卡在了11月,由此带来 了一波小的采购高峰,高峰过后的短 期销售回落属正常。

第二个扰动因素则是防疫政策 优化后,新冠感染的快速达峰影响了 各地工程的开工情况。当然,近日多 地已发布最新研判,均已平稳渡过了 第一波感染高峰。

工程机械龙头企业相关人士接 受记者采访时表示,预计今年春天, 工程开工情况将会比较乐观,并带动 挖掘机销量增速继续走高。

复苏之年或来临

新年已至,多家机构近期发布年 度策略,提出2023年或为工程机械行 业的拐点之年。

2022年工程机械板块股价表现 不佳, Wind 工程机械指数全年跌幅达 23%。随着产品销售的回暖,工程机 械指数在去年11月反弹大涨13%,今 年1月以来累计涨幅超5%。华安证 券指出,目前工程机械板块的市盈率 水平,接近2016年以来的市盈率中位 数水平,存在一定的估值修复空间; 而根据 Wind 预期, 2023 年工程机械 板块预测净利润增速为26.7%。

中泰证券指出,预计2022年工程 机械行业将筑底,2023年有望成为需 求拐点之年,工程机械板块股价有望 企稳反弹。中泰证券分析,2022年11 月以来,稳增长及防疫放松等相关政 策陆续出台,将增强基建、地产等下 游行业回暖预期,有望加快推动工程 机械内销市场改善。主要政策包括: 疫情防控政策优化、国常会释放降准 信号、优化房企股权融资、金融16条 措施支持下游平稳发展。

西南证券同样认为,2023年国 内挖掘机市场回暖可期。西南证券 称,政策托底下地产投资有望企稳, 稳经济预期下基建加码是政策重要 选项,工程机械、轨道交通迎来阶段 性反弹。

东吴证券也认可2023年工程机械 企稳回升判断,同时提示关注工程机 械出口带来的机会。东吴证券指出, 2022年亚洲、北非、美洲等地区预计均 实现50%以上增长,在海外品牌产品 提价背景下,国产品牌产品性价比优 势凸显,2023年行业出口仍有望继续 保持30%-50%增速,全球化进入兑





宏和科技专精特新"小巨人"企业优势将在2023年释放潜能

设计,积极培植工业互联网发展和创新, 纤维布项目首批装置试生产启动仪式, 公司高端电子纱自给自足,成本控制能 从"互联网+"战略到工业互联网创新发 在完成试生产阶段各项工作后,项目预 展战略,政策规划推动工业互联网从概 计将于今年第二季全面投产。宏和科 互联网平台背后是工业转型升级、智能 资源上的新的突破,建成后在成本、技 化改造、数字经济发展的迫切需求。

(证券简称:宏和科技,证券代码: 空间,积极推动了宏和科技的产业升级,"小巨人"企业,在本次授牌仪式上获 是对公司的品牌影响力、产品质量、 603256)紧抓时代缆绳,深化研究开 意义重大。 发,以超薄布、极薄布、超细纱、极细纱 济发展。

新年伊始 多项喜事彰显创新潜能

2023年1月1日,公司在黄石厂区举 苏后,价格有望获得修复。成本方面,随 质企业。

近年来,中国在政策层面加强顶层 行年产5040万米5G用高端电子级玻璃 着新产线投产,生产效率及单耗优化,且 术及产业链完整性方面将实现行业领

天风证券研报认为,宏和科技高端 为基础,融合物联网、边缘计算、大数 电子布技术有优势,为全球第一梯队,逐 细化、特色化、新颖化四大优势,属于关 取得成就的强有力证明,有利于提 业公司,2023年公司产能将获明显增长, 业数据链,推动智能化生态圈的不断 据、云计算、人工智能等技术并实现了 步实现高端电子纱自供,建议关注黄石 键产业链、供应链细分领域的中小企 高公司核心竞争力和业界影响力, 且产品结构升级,竞争优势持续加强,给 发展。 自主创新、进口替代,助力国家数字经 纱布项目投产节奏及运行效果。中银国 业。专精特新"小巨人"企业是"专精特 对公司未来发展将产生积极和深远 予公司增持评级。 际证券预测,产能方面,5040万米电子布 新"中小企业中的佼佼者,在全国中小企 的影响。 项目建成后公司电子布产能将提升 业评定工作中拥有最高等级的荣誉称 40%。价格方面,2022年消费电子行业 号,评选的企业均是专注于细分市场、创 需求不振,各品类电子布价格均出现下 新能力强、市场占有率高、掌握关键核心 滑,后续价格下探可能性不大,待需求复 技术、质量效益优、进口替代能力强的优

宏和电子材料科技股份有限公司 先,支撑公司规模,提供充足未来发展 和信息化部第四批国家级专精特新 势、核心竞争优势等方面的认可,也 业引领地位。 得授牌。

保持行业引领地位 推动PCB智能化创新发展

宏和科技是电子布行业技术领先企 未来充分受益。

公司此前已入选 2021 年度上海 业,薄布、超薄布和极薄布产品具有核心 市"专精特新"企业名单,并在2022年 竞争力,超薄布、极薄布全球产能第一。 PCB 公司不断持续创新、深耕,共同 8月顺利通过工信部第四批专精特新 目前行业竞争格局已定,公司高端电子 推动了印制电路板技术的技术转型、 2023年1月6日,上海市浦东新区 企业相关审核及公示。在2023年新 布产能相当于其他主要竞争对手的产能 升级。2021年,宏和科技生产出世界 念普及走向行业深耕,快速发展的工业 技总经理杜甫表示,该项目是整合产业 中小企业推进服务中心举行了关于浦 年伊始,公司获得专精特新"小巨人" 总和,规模经济效益持续凸显。公司将 上最薄的超薄电子布(约9微米),载 东新区专精特新"小巨人"企业授牌仪 企业授牌,是对公司在持续创新能 秉承电子产业链国产化的战略目标,不 入行业发展的里程碑。公司创新型 式暨政策宣讲会,宏和科技作为工业 力、专业化发展战略、市场竞争优 断提升公司产品能力和荣誉度,保持行 产品主要应用于智能化设备、消费性

加速产业结构优化,国内厂商深度布局 术发展和持续创新作出贡献。

宏和科技与全球下游 CCL 公司、 电子领域,围绕数字化、网络化、智能 中银国际证券2022年12月对公司 化为主线,公司实现了新一代信息技 技术等方面的肯定,更是对公司在印 首次覆盖研报指出,公司定位中高端产 术与印制电路板新材料行业的深度 "专精特新"企业指具备专业化、精 制电路板行业及消费性电子领域所 品,产品附加值高,因此估值明显高于同 融合,有助于打通智能化行业的全产

未来,宏和科技将再接再厉,迎难 国泰君安在电子行业2023年投资 而上,进一步加大科研投入,提高核心 策略中针对PCB板块提出,目前PCB下 竞争力,在PCB智能化新材料领域做 游汽车、服务器以及XR眼镜持续进行技 精、做深、做强,致力于为客户提供更丰 术升级,将进一步打开PCB广阔空间并 富的优质产品和解决方案,为行业的技

(CIS)