大禹节水集团股份有限公司

证券代码：300021 证券简称：大禹节水 公告编号：2023-088
债券代码：123063 债券简称：大禹转债

2023半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

□适用 √不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

□适用 √不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 √不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	大禹节水	股票代码	300021
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	陈静	何运文	
电话	022-59679306	022-59679306	
办公地址	天津市武清区京滨工业园民旺道10号	天津市武清区京滨工业园民旺道10号	
电子信箱	dyjszqb@dyjs.com	dyjszqb@dyjs.com	

2、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 √否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	1,112,891,462.80	1,383,043,388.34	-19.53%
归属于上市公司股东的净利润（元）	24,492,331.23	32,285,448.09	-24.14%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	13,449,925.17	25,987,416.76	-48.24%
经营活动产生的现金流量净额（元）	-211,360,080.08	-100,472,720.68	-110.37%
基本每股收益（元/股）	0.0289	0.0410	-29.51%
稀释每股收益（元/股）	0.0365	0.0330	10.61%
加权平均净资产收益率	1.21%	1.88%	-0.67%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	7,006,487,556.45	6,951,784,865.45	0.79%
归属于上市公司股东的净资产（元）	1,961,855,026.36	2,027,955,562.10	-3.26%

3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末普通股股东总数	27,895	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0

前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
王浩宇	境内自然人	21.55%	185,748,831	139,311,623	质押	38,800,000
仇玲	境内自然人	21.04%	181,318,818			
中国建设银行股份有限公司－华泰柏瑞富利灵活配置混合型证券投资基金	其他	2.41%	20,804,750			
王冲	境内自然人	1.43%	12,311,017	9,233,263		
武汉懋舜勤合商业管理有限公司	境内非国有法人	1.36%	11,709,102			
中国建设银行股份有限公司－华泰柏瑞多策略灵活配置混合型证券投资基金	其他	1.21%	10,420,300			
#共青城泰复投资中心（有限合伙）	境内非国有法人	0.78%	6,748,000			
兴业银行股份有限公司－华泰柏瑞鼎利灵活配置混合型证券投资基金	其他	0.78%	6,717,400			
中国水利水电科学研究院	国有法人	0.44%	3,818,420			
#汇天泽投资有限公司	境内非国有法人	0.43%	3,692,703			
上述股东关联关系或一致行动的说明	王浩宇和仇玲为母子关系，二人为一致行动人。王冲和王浩宇为叔侄关系，彼此间不存在一致行动关系。公司未知前十名其余股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。					
前10名普通股股东参与融资融券业务股东情况说明（如有）	股东共青城泰复投资中心（有限合伙）通过普通证券账户持有0股，通过中信证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有6748000股。股东汇天泽投资有限公司通过普通证券账户持有0股，通过广发证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有3692703股。					

公司是否具有表决权差异安排

□是 √否

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

□适用 √不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

□适用 √不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、在半年度报告批准报出日存续的债券情况

√适用 □不适用

（1）债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	发行日	到期日	债券余额（万元）	利率
大禹节水集团股份有限公司创业板公开发行可转换公司债券	大禹转债	123063	2020年07月28日	2026年07月27日	63,455.16	1.2%

（2）截至报告期末的财务指标

单位：万元

项目	本报告期末	上年末
资产负债率	67.58%	66.07%
流动比率	1.53	1.45
速动比率	1.37	1.33
项目	本报告期	上年同期
EBITDA利息保障倍数	2.32	2.34
利息保障倍数	1.29	1.8
现金利息保障倍数	-4.49	-2.05

三、重要事项

（一）报告期公司主要的业绩驱动因素

报告期内，公司实现营业收入111,289.15万元，较上年同期下降19.53%；实现归属于上市公司股东的净利润2,449.23万元，较上年同期下降24.14%。报告期内，公司新签订单29.36亿元，较上年同期增长20.86%；今年年初至今，公司新签订单45.50亿元，较上年同期增长70.79%。报告期内公司主要的业绩驱动因素有如下方面：

1、报告期内，受整体经济环境下行和个别项目开工进度有所延滞等因素，公司项目交付与验收进度受到一定程度影响，导致营业收入和净利润水平同比有所下降。

2、报告期内，全国范围持续加大水利基础设施投资力度，着力深化农业水价综合改革，统筹推进现代化灌区与高标准农田建设。公司通过模式和方案营销作为牵引，全国市场开拓形势良好，今年年内新签订单同比实现较大幅度增长。

3、报告期内，公司持续进行信息化产品研发投入，销售费用跟随订单获取态势而同比有所增长，管理费用因组织和人才优化实现同比有所下降，总体上各项期间费用得到有效控制。

（二）报告期内的主要经营活动

报告期内，全国范围持续加大水利基础设施投资力度，公司面向全国市场开拓形势良好。报告期内，公司新签订单29.36亿元，较上年同期增长20.86%；今年年初至今，公司新签订单45.50亿元，较上年同期增长70.79%。报告期内，受整体经济环境下行和个别项目开工进度有所延滞等因素，公司项目交付与验收进度受到一定程度影响。报告期内，公司实现营业收入111,289.15万元，较上年同期下降19.53%；实现归属于上市公司股东的净利润2,449.23万元，较上年同期下降24.14%。报告期内，公司主要的经营活动如下：

1、升级营销模式，突显综合解决方案能力

报告期内，公司充分发挥全产业链优势，下属各板块之间协同营销，公司投、建、管、服综合解决方案能力进一步突显。公司有效调动和配置内外部资源，陆续编制《大禹节水高标准农田业务推进模型手册》《大禹节水现代化灌区业务推进模型手册》等模式研究指南，形成大项目策划、推进、管理及运行机制，营销转型升级成效显著。报告期内，公司与海南省水务厅、陕西省泾惠渠灌区中心、湖北省钟祥市政府、中国水务投资有限公司等单位签署了战略合作协议；与多个省级水行政主管部门、多家地级市政府、各大央国企、金融机构深度对接，推动更深层次合作。以今年年初至今新签订单进行结构分析，从项目规模看，5,000万元以上订单占比72.74%，500万元以下订单占比9.74%；从项目类型看，特许经营项目占比30%，工程项目占比19%，EPC项目占比15%，设计及信息化项目占比15%，BOT项目占比10%，EPC+O项目占比8%，单一材料及零售项目占比3%；从业务领域看，水利和灌区领域占比60%，农业节水（含高标准农田）领域占比27%，生态治理领域占比13%。

截至目前，公司相继中标实施的重点项目有：(1)水利和灌区领域：甘肃省玉门市疏勒河引水工程特许经营社会资本采购项目、宁都县灌区高效节水与现代化改造EPC总承包项目、渭源县路园镇灌区维修改造设计施工总承包项目、肃北马鬃山经开区核心区调蓄水池EPC+O总承包项目；(2)农田基础设施及高标准农田建设领域：辽中区2023年高标准农田改造提升项目、2023年科右前旗"EPC+O"高标准农田建设项目、2023年科尔沁右翼中旗高标准农田新建项目、2022年濮阳县高标准农田建设项目；(3)环境治理领域：重庆市长寿区桃花河流域环境综合治理项目；(4)水利设计和信息化领域：湖北省鄂北地区水资源配置工程自动化调度运行系统项目、利通区现代化生态灌区信息化项目、高密市东部供水一体化勘察设计项目、凉州区杂木灌区骨干工程与地下水灌溉区域连通勘察设计项目。

2、推动变革发展，强化项目精细化管理

报告期内，公司坚持利润为导向，进一步优化组织体系，健全管理机制，完善制度流程设计，提高公司管理效率。大禹农水集团完成各区域总公司的组织变革，成立华中总公司，将原有区域升级为宁夏、江西、山东、海南区域公司；大禹慧图集团优化组织结构，梳理业务单元顺应市场形式与客户需要；大禹设计咨询集团强化大项目策划能力，健全班子议事机制，进一步做实区域设计院；大禹生态环保集团拓宽新业务领域，在新能源和水流城域治理领域取得新突破；大禹研究院加强首科办职能，强化外部协作，继续升级"没有围墙的研究院"。

报告期内，公司以项目全生命周期管理为主线，全面推进项目标准化、精细化管理。一方面，公司强化成本管理，严控项目部费用开支，加强项目分包管理，杜绝"以包代管"现象发生，切实提升项目盈利能力，确保实现目标利润。另一方面，公司实施《项目建设目标责任考核激励办法》，推行项目经理负责制，细化项目过程管理，进一步提高项目经理经营意识，提升项目管理水平，严格把控项目质量、进度和安全。

3、加大科研投入，引领数字水利行业发展

报告期内，公司依据数字水利行业与研究院平台，持续加大科研投入，已完成信息化产品"禹鸿""禹蒙""水蒙"商标注册，成功申报华北地下水超采区节水压采产能提升新技术与新装备项目、河西走廊主要粮经作物节水丰产优质与适水种植技术项目、黄淮地区集约化农田精准喷灌技术装备研发与集成示范项目、智慧灌溉大数据与关键技术设备的研发和推广项目4项国家重点研发计划项目，获批农业农村部企业重点实验室、与天津市大学联合申报天津市产教溶液研究生工作站。报告期内，公司加强外部科研院所协作，与中国农业大学、中国农业科学院农田灌溉所签订战略合作协议。公司信息化终端产品研发取得阶段性成就，其中：蓝牙超声波水表、NB超声波水表、高度集成智能灌溉控制器进入中试阶段，"禹鸿"系列智能水表信息化终端产品鸿蒙化通过认证等。

公司相继在数字孪生流域、水网工程、数字灌区、水旱灾害防御等方面取得不同程度突破进展，成功开发应用于现代化灌区、中小水库预警、农村人饮、高标准农田监测等领域的SaaS化垂直化产品，打造完全替代进口、保障关键水利数据安全的智能测控一体化闸门解决方案。截至目前，公司旗下慧图科技已获取信息化业务订单3.15亿元，较上年同期增长56%。同时，慧图科技依托数字孪生技术优势，在水利部先行先试应用案例推荐名录的基础上，陆续取得并开展大禹渡、疏勒河二期等数字孪生项目实施工作。

4、加强运营维护，拓宽可持续盈利模式

公司将运营特征类别业务作为重点战略方向，持续加大拓展力度。从今年年初至今的订单结构来看，BOT、EPC+O、特许经营等各类带有运营特征的订单占比近50%。运营类别业务不仅立足于解决政府客户项目"有人建、无人管"的痛点问题，又能给公司带来长期持续稳定现金流，是公司战略规划的重要组成部分。报告期内，公司系统梳理、总结经验，按照权责利相匹配原则，制定《公司运营管理办法》《基础设施运维绩效考核管理办法》《投资类项目验收及移交管理办法》《大禹农水集团运营服务公司组建方案》，不断健全公司运营维护机制。

一方面，公司继续深耕细作农水、环境和信息化各领域的现有运营维护项目，陆续开展天津市武清区新一轮农村生活污水处理工程委托运营维护服务项目等集团重点项目直接相关的运营维护业务；另一方面，公司对外承接拓展各类现代化灌区、污水处理、高标准农田建设等各类运营维护类别项目，先后中标实施静海镇前杨村后杨村农村污水处理站运维服务项目、肃州区十五个乡镇污水处理站维修服务项目等，深入对接山西、山东、湖北、四川等多省运营维护业务，编制相关运营方案。

5、推进党建引领，发挥人力资源效能

公司党委是全国优秀基层党组织，公司始终坚持党建引领，发挥党员先锋模范作用，进一步夯实推动各项工作的中坚力量，增强职工的凝聚力、向心力和约束力，汇聚强大的企业发展合力。报告期内，公司隆重召开"庆祝建党102周年大会"，对在公司生产、管理和发展过程中取得突出业绩、作用重要贡献的党务工作者和优秀党员进行表彰奖励。同时，公司积极发挥工会在构建和谐企业中的重要作用，组织开展员工生日会、趣味运动会、健步走等户外多种形式的团建活动，加强员工之间情感交流和团队协作，进一步彰显公司企业文化。

公司始终把人才作为第一资源，全方位打造人才资源核心优势。报告期内，公司坚持人才引进，与中国农业大学水利与土木工程学院签署战略合作协议，推动院企人才深度合作。同时，公司持续强化各板块专业队伍培养，提升专业能力，开展各板块专项培训159场次，并通过专业技术职务晋升、绩效考核使公司人才持续迭代更新，进一步提升专业技术实力和高端人才队伍建设。

6、强化品牌建设，ESG建设取得市场认可

公司持续推动品牌建设，不断提高市场竞争力。报告期内，公司依托水利部在云南省元谋县召开深化农业水价综合改革、推进现代化灌区建设现场会的广泛影响力，在全国范围内进一步树立元谋模式品牌典范。新华社、人民网等中央媒体、多家省级新闻媒体相继对公司元谋项目、武清项目和鹿邑项目进行报道。

报告期内，公司作为上市公司协会ESG专业委员会委员，全面贯彻可持续发展理念，不断优化ESG管理体系，加强ESG治理力度，将ESG核心理念融入企业经营的各个环节，推进公司实现可持续发展。公司ESG评级持续提升，陆续获评Wind、商道融绿、中诚信、秩鼎、华证指数、华证碳中和等机构给予的A、A-、A+、AA、A、B级，以上评级结果均居前10%行列。

大禹节水集团股份有限公司
法定代表人：王浩宇
2023年8月22日

证券代码：601899 股票简称：紫金矿业 编号：临2023-069

紫金矿业集团股份有限公司
关于收购西藏朱诺铜矿权益的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示：

● 紫金矿业集团股份有限公司（以下简称"公司"）全资子公司西藏紫金实业有限公司（以下简称"紫金实业"）拟与紫金实业参股公司西藏紫隆矿业股份有限公司（以下简称"紫隆矿业"，紫金实业持有紫隆矿业49%股权）共同参与西藏中汇实业有限公司（以下简称"中汇实业"或"标的公司"）股权重组。本次重组中，紫金实业将通过受让中汇实业股权，及对中汇实业和紫隆矿业增资等方式，共计出资人民币164,602.12万元（币种下同），穿透后合计最终获得中汇实业48.591%股权。

● 本次重组及探矿权变更事宜已经西藏自治区政府相关部门同意，重组完成后，中汇实业将持有西藏日喀则昂仁县朱诺铜矿（以下简称"朱诺铜矿"）探矿权，朱诺铜矿为超大型铜矿，矿区内控制+推断级铜金属资源量约220万吨，平均品位0.62%；另有低品位铜金属资源量约134万吨，平均品位0.29%。本次重组后，紫金实业将主导朱诺铜矿建设及运营。项目为露天开采，设计采选规模为2,400万吨/年，总服务年限20年（不含基建期2年），达产年平均产铜9.9万吨。

● 本次交易不构成关联交易，亦不构成重大资产重组。本次交易经公司第八届董事会2023年第12次临时会议审议通过，无须提请股东大会批准。

一、交易概述

2023年8月21日，公司全资子公司紫金实业、参股公司紫隆矿业、西藏盛源矿业集团有限公司（以下简称"盛源集团"）、西藏藏格创业投资集团有限公司（以下简称"藏格创投"）、西藏喜孜能源矿业有限公司（以下简称"西藏喜孜"）及中汇实业共同签署了《朱诺铜矿项目重组合作协议》（以下简称"合作协议"）。

根据合作协议，在本次股权重组中，紫金实业将受让部分中汇实业股权，及对中汇实业和紫隆矿业增资，共计出资人民币164,602.12万元。本次重组完成后，紫金实业将直接持有中汇实业26.10%的股权，并通过持有紫隆矿业49%股权（紫隆矿业直接持有中汇实业45.9%股权）的方式间接持有中汇实业22.491%的股权，穿透后合计最终获得中汇实业48.591%股权。本次重组完成后，朱诺铜矿探矿权将过户至中汇实业名下，并由紫金实业主导朱诺铜矿的建设及运营。

本次重组的对价，系公司在对标的公司资产进行业务、技术、财务、法律等方面充分尽职调查的基础上，结合公司专业团队对标的资产价值的谨慎评估，在一般商业原则下经各方公平友好协商并达成一致后确定的。

本次交易经公司第八届董事会2023年第12次临时会议审议通过，公司13名董事参与投票并一致同意。本次交易无须提请股东大会批准，亦不构成关联交易和重大资产重组。

二、交易各方基本情况

（一）藏格创投

公司名称：西藏藏格创业投资集团有限公司

法定代表人：肖永明

注册资本：100,000万人民币

注册地点：青海省格尔木市藏青工业园管委会4号办公楼308室

经营范围：创业投资、创业投资管理。钾肥、氯化镁、矿产品、建材销售。

藏格创投与公司不存在关联关系。

（二）盛源集团

公司名称：西藏盛源矿业集团有限公司

法定代表人：拉巴次仁

注册资本：813,316.72万人民币

注册地点：西藏自治区拉萨市北京中路21号（区地勘局院内）

经营范围：对矿业投资、咨询、矿山设计；矿产品的加工、销售、仓储；矿山机械设备的销售；进出口贸易；探、采技术、工艺的研发。

盛源集团与公司不存在关联关系。

（三）紫隆矿业

公司名称：西藏紫隆矿业股份有限公司

法定代表人：拉巴次仁

注册资本：10,000万人民币

注册地点：西藏自治区拉萨市城关区北京中路21号（区地勘局院内）

经营范围：许可项目：矿产资源勘查；矿产资源（非煤矿山）开采。一般项目：常用有色金属冶炼；贵金属冶炼；矿产资源储量评估服务。

紫隆矿业为公司参股公司，公司全资子公司紫金实业持有其49%的股权，盛源集团持有其51%的股权。

（四）西藏喜孜

公司名称：西藏喜孜能源矿业有限公司

法定代表人：扎西顿珠

注册资本：2000万人民币

注册地点：西藏自治区日喀则市桑珠孜区城南街道黑龙江南路与卡热浦东路交口处（边贸名优特三楼）

经营范围：许可项目：金属与非金属矿产资源地质勘探；非煤矿山矿产资源开采；矿产资源勘查。一般项目：矿产资源储量评估服务；住房租赁；非居住房地产租赁；土地使用权租赁。

西藏喜孜与公司不存在关联关系。

（五）紫金实业

公司名称：西藏紫金实业有限公司

法定代表人：吴健辉

注册资本：350,000万人民币

注册地点：拉萨经济技术开发区格桑路五号总部经济基地大楼1416房

经营范围：矿山地质技术服务；矿产资源信息咨询服务；矿产品销售及进出口贸易；机电设备、机械配件、建材、钢材的采购、销售；仓储服务（不含危险化学品和易燃易爆危险品）；供应链管理；企业管理服务（不含投资管理和投资咨询业务）；市场营销策划服务。

紫金实业为公司全资子公司。

三、标的公司基本情况

（一）标的公司概况

公司名称：西藏中汇实业有限公司

法定代表人：肖永明

成立时间：2011年12月13日

注册资本：5,000万人民币

企业类型：有限责任公司（自然人投资或控股）

注册地点：昂仁县金塔路12号发改委住宿房

经营范围：矿产品加工、销售

股权结构：藏格创投持有55%的股权，盛源集团持有45%的股权。

截至2022年12月31日，中汇实业资产总额为8,576万元，负债总额为4,358万元，净资产为4,219万元，2022年度实现营业收入0元，净亏损为124万元。（以上财务数据经审计）

截至2023年6月30日，中汇实业资产总额为8,898万元，负债总额为4,874万元，净资产为4,023万元，2023年1-6月实现营业收入0元，净亏损为195万元。（以上财务数据经审计）

本次重组完成后，中汇实业主要资产为持有的朱诺铜矿探矿权。

（二）朱诺铜矿概况

1、自然地理和基础设施情况

朱诺铜矿位于西藏自治区日喀则地区昂仁县城北东方向，有简易公路相通，总里程约170公里。从昂仁县城沿G219国道经拉孜县折G318国道东行410公里经日喀则市可达拉萨市，日喀则市至拉萨市的铁路已开通营运，拉日高速正在建设中，交通较方便。

矿区地处冈底斯山脉中段，为典型的高原高山峡谷地貌，项目采选作业均在海拔4,460～5,850米标高，作业条件较恶劣。矿区属高原温带半干旱季风气候区，日照时间长，昼夜温差大，年平均日照时间3,269小时，年最高气温27.6℃（6月），年最低气温-21.1℃（1月）；每年6～9月为雨季，年均降水量354.4毫米。

矿区水系较发育，可满足矿山生产、生活用水。阿里与藏中电网途经距矿区较近的拉孜县和昂仁县，可为矿山开发提供可靠电源。矿区内少有永久性居民，不涉及禁止开发区和限制开发区。

2、矿权情况

朱诺铜矿已取得"西藏日喀则昂仁县朱诺铜金矿详查"探矿权，编号T54000020080830100013031，勘查面积17.92平方千米，有效期限2022年3月24日至2027年3月24日。

目前，探矿权人仍为西藏地质矿产勘查开发局第二地质大队（以下简称"地质二队"），根据合作协议，本次重组完成后，探矿权将过户至中汇实业名下。

3、资源情况

朱诺铜矿地处世界三大斑岩成矿域之一特提斯-喜马拉雅成矿域的冈底斯成矿带，属大型斑岩型矿床。矿区共圈定7个矿体，为地表一半隐伏矿体，赋存于二长花岗斑岩、花岗斑岩和似斑状二长花岗岩中，受赋矿斑岩控制。主矿体占总资源量98.65%，平面形态呈不规则椭圆状，空间形态呈厚板状（中间厚四周薄），长2,150米，宽2,300米，埋深标高4,500～5,325米，厚14～333米，平均132.94米；矿体上部为工业矿，品位较高，低品位矿多沿工业矿体四周分布，且以下部为主。浅部矿石氧化程度较高。

根据地质二队于2023年6月提交的详查报告，朱诺铜矿区（控制+推断）资源量共计：铜矿石量35,363.27万吨，铜金属量2,203,021.54吨，平均品位0.62%；其中，控制资源量：铜矿石量14,052.11万吨，铜金属量953,366.85吨，铜平均品位0.68%；推断资源量：铜矿石量21,311.16万吨，铜金属量1,249,654.69吨，铜平均品位0.59%。此外，朱诺探矿权范围内尚难利用矿产资源共计：铜矿石量46,510.71万吨，铜金属量1,340,224.5吨，铜平均品位0.29%。

经过公司专业技术团队现场评估，认为朱诺铜矿资源量大，资源基本可靠，矿体边部及中深部未完全封闭，有较好的找矿增储潜力。

4、开发方案

朱诺铜矿矿体呈不规则椭圆状，空间上呈厚板状，半隐伏状，南东段局部出露，矿体埋藏浅，适合采用露天开采方式。根据公司初步规划，项目设计采选规模为2,400万吨/年。露天开采总服务年限20年（不含基建期2年），达产年平均产铜9.9万吨。原生矿和混合矿矿石选矿采用"粗碎+半自磨（顽石破碎闭路返回）+闭路球磨+铜钼混合浮选和铜扫选+铜钼混合精选+混合精选精矿再磨+铜钼分离浮选"的工艺流程，产品为铜精矿、钼精矿；氧化矿采用前期采出后暂时堆存，后续逐渐配入原生矿中进入浮选系统进行综合回收。

四、合作协议主要内容

藏格创投、盛源集团、紫隆矿业、紫金实业、西藏喜孜、中汇实业于2023年8月21日签署朱诺铜矿项目重组合作等相关协议，主要内容如下：

（一）重组方案及交易目的概述

1.1各方同意，按照本协议约定的条款和条件对标的公司进行股权重组，以下事项均完成并完成相应工商及自然资源管理部门变更登记之时视为本次重组完成：

（1）标的公司重组后股权结构为：

股东	注册资本（人民币/元）	持股比例(%)
紫隆矿业	37,923,475.61	45.90
紫金实业	21,564,329.27	26.10
藏格创投	14,871,951.22	18.00
西藏喜孜	8,262,195.12	10.00
总计	82,621,951.22	100.00

（2）朱诺铜矿探矿权过户至标的公司名下。

（二）重组方案及路径

2.1标的公司重组对价

协议各方商定，按照西藏自治区政府批准的重组方案及有资质评估机构价值评估结果，朱诺矿权转入标的公司名下。

2.2重组路径及相关安排

2.2.1第一步：由藏格创投向紫金实业转让标的公司25.2561%股权，股权转让价款为51,775万元，根据工商变更登记及重组完成时间分三期支付。

2.2.2第二步：盛源集团向紫金实业转让标的公司6.318%股权，股权转让价款为12,951.90万元，根据工商变更登记及重组完成时间分三期支付。

前述股转完成后，由盛源集团和紫金实业共同对紫隆矿业增资。其中，盛源集团将其持有的标的公司38.682%的股权作价79,298.10万元增资至紫隆矿业，同时，紫金实业以现金对紫隆矿业进行同比例增资，增资价款为76,188.37万元，紫金实业应于本协议签署生效且朱诺矿权已过户至标的公司名下之日起30日内完成支付。

2.2.3第三步：各方同意，于前述两步完成后，由紫隆矿业、紫金实业、西藏喜孜共同向标的公司增资，藏格创投股权比例相应稀释。其中，紫隆矿业认缴增资额76,188.15万元，紫金实业认缴增资额23,686.85万元，西藏喜孜认缴增资额33,875万元。增资后，标的公司注册资本变为82,621,951.22元，增资价款多余部分转为资本公积或转增资本。

紫隆矿业、紫金实业增资款分二期支付至标的公司，第一期支付增资价款的10%，于标的公司增资工商变更登记完成及朱诺矿权过户完成后10日内支付；第二期支付增资价款的90%，于朱诺项目取得西藏自治区发改委开发核准批文后10日内支付。西藏喜孜以标的公司建设经营所需的土地作价、朱诺矿权出让收益以及其在标的公司的未来分红作为增资的资金来源，其中未来分红应予优先支付。

（三）标的公司重组后的治理结构

3.1标的公司重组完成后（以下简称"新标的公司"），新标的公司设股东会，股东会由藏格创投、紫金实业、紫隆矿业、西藏喜孜共同组成。

3.2新标的公司设董事会，由6名董事组成，其中紫隆矿业委派3名、紫金实业委派2名，藏格创投委派1名。董事长由紫隆矿业委派的董事担任，由董事会过半数（不含本数）选举产生。董事会决议必须经全体董事过半数（不含本数）表决通过。董事任期每届3年，任期届满，可以连任。

3.3新标的公司设监事会，由6名监事组成，其中紫隆矿业委派1名、紫金实业委派1名，藏格创投委派1名、西藏喜孜委派1名，职工监事2名。监事会主席由西藏喜孜委派的监事担任，由监事会过半数（不含本数）选举产生。监事任期每届3年，任期届满，可以连任。

3.4新标的公司设总经理1名、财务总监1名均由紫金实业提名，董事会聘任；公司根据生产经营管理需要设副总经理级管理人员若干名，其中藏格创投委派副总经理1名，均由总经理提名，董事会聘任。

总经理为公司法定代表人。

（四）标的公司运营

4.1各方一致同意，为充分发挥紫金矿业的技术和管理优势，朱诺矿权项目由紫金实业主导建设、运营。

4.2各方一致同意，用于本项目建设运营所需资金不通过股东增资筹措，除标的公司自有实收资本外，朱诺矿权项目建设运营所需资金由标的公司筹措，紫金实业承诺保证项目建设运营所需资金的融资。

4.3如果向金融机构融资需要担保的，由标的公司以自身资产进行担保；标的公司资产无法实施担保或担保额度不足的，各股东按持股比例进行担保，股东因客观情况无法实施担保的，由其他股东代为提供担保。股东为融资进行担保的，由标的公司向实施担保的股东支付担保费；如其他股东代为实施担保的，被担保股东应以自身持有的股权提供反担保。

4.4如果股东或其关联主体以自有资金向标的公司出借资金的，其他股东应以其持有的股权向借款股东提供担保。

（五）交割及过渡期间

5.1本协议约定的重组事项对应的工商变更备案登记及朱诺矿权过户全部完成之日为交割日。自本协议签署之日至交割日的整个期间为过渡期。过渡期内，朱诺矿权应保持合法有效，不存在可能导致朱诺矿权效力发生变化的任何风险或重大不利变化。

5.2鉴于本次重组导致藏格创投与盛源集团原《联合开发协议》无法继续履行，公司同意对之前投入的勘探费用及藏格创投需向盛源集团承担的补偿义务予以适当的分摊。

（六）违约责任

自本重组协议生效之日起，因任何原因导致朱诺矿权未能过户至标的公司名下超过一年，进而导致本协议之目的无法实现的，任一方可选择单方解除本协议，已支付的交易价款等应原路返还，并按同期LPR计算对应的利息。

（七）其他

协议还约定了过渡期间承诺与保证、保密、通知、不可抗力、法律适用及争议解决及协议的解除等条款。

五、本次交易对公司的影响

朱诺铜矿为中国境内稀缺的未开发超大型铜矿，资源量大，矿床边部及中深部仍有一定找矿潜力；矿体厚度大，埋藏浅且以山坡坑为主，适合露天大规模开采；矿区交通、水、电等基础条件便利，不涉及禁止开发区和限制开发区，具有相对较好的建设条件。公司拥有较强的自主地质找矿勘查能力，以及低品位斑岩型铜矿开发的技术优势，且具备多个在高寒高海拔地区开发运营项目的成功经验，有助于公司快速推进该项目的勘查及开发。

该项目所在外围地区有大量的铜多金属异常，在项目附近的中央基金前期勘查项目已经有重要发现，显现该地区良好的增储空间及找矿前景。

西藏是中国铜资源储量最大的地区，是国内新时期最主要的铜矿产地，也是公司长期跟踪和关注的投资项目地，本次重组方案得到了西藏自治区政府相关部门同意，有利于朱诺铜矿的后续建设和开发。朱诺铜矿将与公司旗下的西藏巨龙铜矿一起产生巨大的集群效应，西藏地区将成为公司铜矿产最重要的增长极之一，进一步培厚公司国内铜资源储量和产量，对公司未来发展具有重大战略意义。

六、风险提示

朱诺铜矿位于雪域高原，开发运营条件相对恶劣，且标的公司尚未取得采矿权证，存在矿山开发建设进度不及预期、无法达产达标等风险。朱诺铜矿仍然属低品位矿山，浅部部分矿石氧化程度较高，项目效益对铜价格波动敏感，存在一定投资风险，敬请投资者关注。

紫金矿业集团股份有限公司
董 事 会
二〇二三年八月二十二日

浙江晶盛机电股份有限公司

证券代码：300316 证券简称：晶盛机电 公告编号：2023-044

2023半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

□适用 √不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

□适用 √不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 √不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	晶盛机电	股票代码	300316
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	陆晓雯	季仕才	
电话	0571-88317398	0571-88317398	
办公地址	浙江省杭州市临平区顺达路500号	浙江省杭州市临平区顺达路500号	
电子信箱	jsjd@jsjd.cc	jsjd@jsjd.cc	

2、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 √否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入（元）	8,406,376,083.95	4,369,983,594.92	92.37%
归属于上市公司股东的净利润（元）	2,206,062,763.28	1,206,941,601.44	82.78%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	2,072,840,426.19	1,110,653,682.55	86.63%
经营活动产生的现金流量净额（元）	1,017,716,550.22	-52,645,254.79	2,033.16%
基本每股收益（元/股）	1.69	0.94	79.79%
稀释每股收益（元/股）	1.69	0.94	79.79%
加权平均净资产收益率	18.53%	16.38%	2.15%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产（元）	33,562,050,331.23	28,886,657,776.01	16.19%
归属于上市公司股东的净资产（元）	12,590,753,823.02	10,773,288,735.40	16.87%

3、公司股东数量及持股情况

单位：股

报告期末普通股股东总数	30,495	报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0

前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
绍兴上虞晶盛投资管理咨询有限公司	境内非国有法人	47.42%	620,635,522			
香港中央结算有限公司	境外法人	10.64%	139,248,084			
邱敏秀	境内自然人	2.92%	38,172,420	28,629,315		
曹建伟	境内自然人	2.72%	35,587,266	26,690,449		
中国建设银行股份有限公司－华夏国证半导体芯片交易型开放式指数证券投资基金	其他	1.09%	14,226,646			
全国社保基金一零一组合	其他	0.84%	10,978,832			
毛全林	境内自然人	0.81%	10,636,476	7,977,357		
浙江大晶创业投资有限公司	境内非国有法人	0.71%	9,335,228			
中国银行股份有限公司－国泰CES半导体芯片行业交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.66%	8,658,118			
何俊	境内自然人	0.65%	8,470,176	6,352,632		
上述股东关联关系或一致行动的说明	绍兴上虞晶盛投资管理咨询有限公司为公司控股股东，其实际控制人为邱敏秀女士和曹建伟先生。邱敏秀女士与何俊先生系母子关系，为一致行动人。除此之外，公司未知前10名股东之间是否存在关联或一致行动关系。					
前10名普通股股东参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无					

公司是否具有表决权差异安排

□是 √否

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

□适用 √不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

□适用 √不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、在半年度报告批准报出日存续的债券情况

□适用 √不适用

三、重要事项

报告期内，公司继续贯彻"先进材料、先进装备"的发展战略，紧抓各业务板块的行业发展机遇，持续加强研发和技术创新，快速推进材料业务项目扩产，持续推进国际化市场开拓，深入推行精益制造和质量管理，全面提升组织管理效能，促进公司高质量的可持续发展。2023年上半年，公司实现营业收入840,637.61万元，同比增长92.37%，归属于上市公司股东的净利润220,606.28万元，同比增长82.78%。报告期内完成的主要工作如下：

（一）加强研发和技术创新，以创新型装备引领发展

报告期内，公司持续加强研发技术创新，加大新产品开发力度，研发投入59,984.73万元，同比增长118.68%。公司基于下游更高转换效率需求，成功开发了基于N型产品的第五代单晶炉，将半导体超导磁场技术导入光伏领域，彻底打开了低氧N型晶体生长的工艺窗口，从材料端提升电池效率。同时，第五代单晶炉在原智能整厂长晶集控系统、AI数据分析系统基础上，为客户提供了单晶炉单机开放二次平台，客户可在平台上对工艺和逻辑进行自主编程，深度挖掘数据价值，打造差异化的核心竞争力。公司开发了新一代光伏硅片分选装盒一体机，该设备集AI高速检测、分选、自动包装为一体，大大提升了检测分选环节的效率。基于光伏行业产业链延伸，加速推进光伏电池装备及组件装备的新产品进程，有序开展相关新产品在客户端的验证工作。依托半导体装备国产替代的行业发展趋势和机遇，加速延伸半导体产业链核心装备布局。成功研发出具有国际先进水平的8英寸单片式碳化硅外延生长设备，在6英寸外延设备原有的温度高精度闭环控制、工艺气体精确分流控制等技术基础上，解决了腔体设计中的温场均匀性、流场均匀性等控制难题，实现了成熟稳定的8英寸碳化硅外延工艺。

（二）快速推进项目扩产，促进新材料业务快速发展

报告期内，加速推进宁夏坩埚生产基地的产能提升，随着扩产产能的逐步释放，公司石英坩埚业务取得快速增长；在金刚线领域，自一期量产项目投产并实现批量销售，积极推动二期扩产项目建设。并基于行业发展趋势，加快钨丝金刚线的研发进程，为公司多元化业务发展助力。持续加强大尺寸碳化硅材料的研发，推动技术和工艺创新，提升良率，积极推进8英寸碳化硅衬底的送样和验证，加快产业化进程。

（三）深化服务品质，开拓国际市场

受国际形势影响，欧洲各国乃至世界其他国家愈发重视新能源发展，纷纷上调光伏清洁能源需求预期，并相继提出光伏能源建设发展目标，全球光伏行业继续保持快速增长。公司紧抓行业发展趋势，积极提升技术服务品质，优化服务平台建设，拓展境外服务渠道，加快推进国际化发展步伐。报告期内，公司在马来西亚设立控股子公司，推进全球化业务发展。

（四）强化精益制造和质量管理，提升供应链保障

报告期内，公司进一步加强稳定批量和柔性快捷的双模制造模式，深入推行生产制造的信息化管理，打造设备精益制造智能工厂和先进材料自动化生产，提升生产效率和产品质量，根据订单情况，科学有序的进行产能扩产，并加强质量管理，实现质量和产能的双向提升，满足行业发展的产能供给需求。面对当前供应链紧张的行业局势，公司积极推进关键零部件制造的产能扩充，进一步提升公司产业链配套服务能力。同时持续加强优质供应商培育，根据生产计划提前锁定供应商产能，并积极寻求替代方案，多措施并举提升供应链保障能力。

（五）深入实施数字化和智能化管理，加强人才队伍建设，提升组织管理效能

报告期内，公司深入实施数字化和智能化管理，以SAP为平台，根据业务发展的实际情况，持续完善"以财务管理为核心、业务流程规范化、数据管理标准化、业务数据及时共享以及业务决策可视化"的业财一体化系统架构，实现各业务系统的互联互通，针对各项业务实施端到端一体化精细管理，全面提升公司的运营效率、分析能力和风险管控能力。

面对光伏及半导体行业快速发展的重大机遇，公司不断扩充研发队伍，增强研发能力，并根据公司战略发展规划，持续加强高端人才培养和引进力度，通过人才引进和内部培养相结合的方式持续扩充人才队伍，截至2023年6月30日，公司拥有博士及博士后人才35人，硕士人才342人，通过优化多层次人才梯队建设，为公司长久发展奠定人才基础。

浙江晶盛机电股份有限公司
2023年8月21日