

稳定股价措施频频开启 年内多家上市银行出手护盘



见习记者 黄钰霖

日前,兰州银行披露,拟采取主要股东、现任董事与高管增持本行股票的方式履行稳定股价义务。同时,该行部分监事及其他管理人员也自愿加入增持队伍。

本月初,兰州银行曾表示,自9月25日起,该行股价已连续20个交易日收盘价低于4.55元,达到触发稳定股价措施的启动条件。

据统计,今年以来,已有重庆银行、瑞丰银行、齐鲁银行等多家A股上市银行的主要股东、现任董事与高管出手增持自家股票。

年内第二次出手护盘

根据公告披露,出于对兰州银行未来发展前景的信心和对该行成长价值的认可,前述增持主体将以集中竞价交易方式或符合相关法律法规的其他方式增持股票。

其中,主要股东以不低于稳定股价具体方案公告时所持有的兰州银行最近一个年度现金分红15%的资金增持该行股份;现任董事(不含独董及未在该行领取薪酬的董事)、现任高管(不含未在该行领取薪酬的高管)自该行股票上市之日起每十二

个月内用于稳定该行股价的金额,不低于稳定股价具体方案公告时上一年度其从该行获取的税后薪酬总额的15%。

上述拟增持股份金额合计不低于3267.23万元,其中主要股东合计拟增持3162.81万元,现任董事、高管合计拟增持104.42万元。

根据兰州银行2023年三季度数据,本次参与增持的主要股东为该行前五大持股股东,包括兰州市财政局、兰州国资投资(控股)建设集团有限公司、华邦控股集团有限公司、兰州天庆房地产开发有限公司、甘肃盛达集团有限公司。

此外,兰州银行还公告称,该行部分监事及其他管理人员自愿增持股份,包括该行监事长周伟、职工监事雷鸣、兰州市纪委监委派驻兰州银行纪检监察组组长李登武,合计拟增持不少于35.29万股。

这是兰州银行年内第二次出手护盘。今年3月,兰州银行发布公告,相关稳定股价措施已完成,该行主要股东及董事、高管以集中竞价方式累计增持股份806.04万股。

今年前三季度,兰州银行营业收入突破60亿元,达到62.41亿元,同比增长9.78%;实现净利润14.81亿元,同比增长9.98%。

股价稳定措施频现

今年以来,除了兰州银行,重庆银行、瑞丰银行、齐鲁银行、厦门银行等多家上市银行由于股价波动,均触发了各行稳定股价措施,相关股东及董事、高管接连出手护盘。

2月17日,重庆银行发布关于稳定股价的公告称,该行12名董事、高管及第一大股东重庆渝富拟履行增持义务,积极稳定该行A股股价,合计增持规模不低于2898万元。

3月29日,瑞丰银行发布关于稳定股价的公告,该行董事、高级管理人员计划以自有资金通过上海证券交易所交易系统以集中竞价交易方式增持该行股份,增持金额合计不低于86.76万元。

7月18日,齐鲁银行公布稳定股价方案公告,该行持股5%以上的股东及高管拟合计增持不低于5608万元。其中,股东澳洲联邦银行拟增持股份金额合计不低于1861.59万元;济南市国有资产运营有限公司拟增持股份金额合计不低于1186.14万元。

8月4日,厦门银行发布稳定股价方案公告,该行将采取由持股5%以上的股东增持股份的措施稳定股价。同时,该行在任董事(不含独立董事)、监

事(不含外部监事)、高管主动增持公司股份。前述主体合计拟增持股份金额不低于4268.95万元。

银行业正向预期不断

业内人士认为,前期银行板块“破净”频发,估值处于低洼,因此频频触发上市银行稳定股价措施。不过,下半年以来银行业相关利好消息不断,市场信心得以提振。随着企业经营持续回暖,作为周期性行业之一的银行业有望受益。

光大银行金融市场部宏观研究员周茂华向记者表示,主要股东、董事等增持自家股票有助于稳定市场情绪,目前市场对经济复苏前景总体乐观,银行板块基本面稳健,因此有望与股东、高管等增持利好形成共振。

同时,周茂华预计银行业未来净息差将持稳。一方面,国内经济处于修复阶段,银行继续让利实体经济,促进融资综合成本稳中有降,因此银行净息差短期将继续面临压力;但另一方面,经济稳步恢复,实体经济融资需求增加,市场流动性保持合理充裕,加之银行积极管理负债成本并提升经营效率,都有助于净息差趋稳。

短期健康险监管再收紧 产品开发规则设红线

证券时报记者 邓雄鹰

针对短期健康险业务的强监管仍在继续。

11月16日,证券时报记者获悉,近日有地方监管部门向相关保险公司传达了关于部分短期健康险产品开发规则的通知,以进一步规范短期健康险业务经营。通知要求,保障一般医疗费用的医疗保险,最高保额不得超过600万元,其中因癌症住院产生的医疗费用保障不得超过300万元。保障私立医院或海外就医医疗费用的医疗保险,最高保额一般不得超过800万元。

通知还要求,不得开发保障无定价基础的单一病种责任产品。对于有一定数据基础的慢病管理产品,在风险可控的前提下,允许公司进行一定尝试并加强同监管的沟通。此外,医疗保险免赔额一般不得高于5万元、赔付比例一般不得低于25%。

上述要求对于规范短期健康险业务经营,防范噱头营销,发挥健康险保障作用有积极意义。

短期健康险是重要的人身险险种。当前热销的“百万医疗保险”、城市定制型商业医疗保险(即惠民保)等都属于短期健康险业务。值得关注的是,短期健康险在快速发展的同时,也存在诸多问题。

例如,国家金融监督管理总局深圳监管局此前在非现场监管中发现,

个别财险公司为发展短期健康险业务,将低保费、低保额、高免赔的医疗险、重疾险等作为“引线”保险方案进行获客,进而引导客户“升级”投保常规医疗险或重疾险。这类业务存在产品开发管理不规范、营销宣传不规范、业务经营管理粗放、费用问题极为突出等四大风险。

为进一步规范短期健康险业务经营,近期监管部门发布了多项举措。11月6日,保险监管部门向保险公司连续下发《关于进一步做好短期健康险业务有关事项的通知》(下称“《通知》”)和《关于短期健康险产品有关风险提示》(下称“《提示》”)两份文件。

其中,《通知》从产品开发设计、销售队伍、渠道管理、产品定价等方面对保险公司的短期健康险业务经营行为进行规范。要求保险公司严格按照定价的数据基础确定各期保险费率,不得通过随意调整精算假设等方式改变产品的费率结构,严禁出现“0”费率等各类明显不符合精算原理的情况。《提示》则向保险公司提示短期健康险产品的有关风险,要求不使用“保费低至(最低)X元”“每月X元起”“保障高至(最高)X万”等词汇进行不当宣传,同时提示险企防范因业务退保率偏高而产生的套利风险。

随着一系列针对短期健康险业务的强监管措施落地,该业务的经营有望迎来进一步规范 and 洗牌。

德华安顾人寿董事、总经理殷晓松: 围绕五大方向转型升级 持续深耕细分市场

证券时报记者 熊菲

作为第一家总部设在山东的全国性合资寿险公司,德华安顾人寿至今已走过十年历程。近日,德华安顾人寿增资正式获批,此前不久,德华安顾人寿外资股东增资扩股申请已获得监管批复。

完成增资和股权变更后,德华安顾人寿未来如何布局?德华安顾人寿董事、总经理殷晓松近日接受证券时报记者专访时表示,本次增资推动公司偿付能力水平大幅提升。在股东方的支持下,德华安顾人寿将保持战略定力,通过数字化赋能和知识赋能加速提升各渠道的专业经营能力,继续从增产、提效、减费、风控、客户体验等五个方面推动公司实现高质量发展。

外资股东增持至65%

德国安顾集团此前宣布,其在华合资公司德华安顾人寿股权变更申请获国家金融监督管理总局山东监管局正式批准。

至此,德国安顾集团及其权属企业在德华安顾人寿的持股比例由50%提升至65%。其中,德国安顾集团股份持有德华安顾人寿35%的股权,并通过其子公司德国安顾人寿保险股份有限公司持股30%。另外,山东省国有资产投资控股有限公司则持有德华安顾人寿35%股权。

据了解,德华安顾人寿股东还拟向公司增资4亿元,以支持公司业务发展。作为此次增资扩股计划的一部分,监管部门于9月22日正式批复了德华安顾人寿注册资本从20亿元增加至22.4亿元,原有股东及出资比例保持不变。

殷晓松介绍,本次增资完成后,公司的偿付能力水平得到大幅提升,为公司更加深入推进高质量发展提供坚实的保障。

本次增资后,公司实际资本显著上升,偿付能力明显提升。10月30日最新披露的德华安顾人寿2023年第三季度偿付能力报告显示,德华安顾人寿核心偿付能力充足率提升67.51个百分点至144.66%,综合偿付能力充足率提升71.25个百分点至195.84%。

围绕五大方向转型升级

殷晓松表示,经过多年努力,德华安顾人寿逐步构建起以个险为核心渠道,创新业务渠道为新发点,团险及

中介等渠道并举的多元渠道营销体系,持续聚焦长期价值业务的发展。目前,公司个险业务在山东、江苏、青岛区域市场保持合资公司领先地位。

在数字化营销和服务方面,德华安顾人寿2016年已实现100%线上出单,目前核保、续期、理赔、保全双录和客户服务的数字化覆盖率超过90%,成为行业里第一批能够做到全流程数字化运营的公司之一。

谈及未来发展,殷晓松说,当前寿险行业正在经历从“重量”向“重质”转变。过去是哪里建队伍容易就在哪里开分支机构,现在市场环境发生了变化,必须要以消费者需求为导向。

他进一步表示,公司将继续从增产、提效、减费、风控、客户体验等五个方面持续推动实现高质量发展,包括提高渠道专业经营能力,深入推动精益管理,降本增效,加强资产负债管理和投资能力建设,以及不断完善“爱+”客户经营服务体系。

深耕互联网与细分市场

德华安顾人寿也是较早在互联网渠道建立长期保单销售能力的中小公司之一,该公司于2018年就提出大数据线上线下融合(O2O)项目理念。近年来,该项目致力于长期期缴业务,在引流获客、客户分析、保险产品与客户服务创新、大数据研究等方面积极探索。

“我们比较早地看到人口老龄化背后的巨大市场,主动选择了老年人市场作为细分市场进行差异化经营,及早布局并确定了‘银发市场’的策略。”殷晓松表示,德华安顾人寿是业内仅有的几家自2015年开始持续提供老年防癌产品保障的公司。

他表示,公司将坚持深耕细分市场尤其是中老年市场的发展策略,针对中老年群体的需求提供更丰富的产品和服务。同时,公司也在推动拓展“带病体”细分市场,真正深入到需要保障保障的人群和市场去。

“我们相信,在股东方的支持下,德华安顾人寿将保持战略定力,通过数字化赋能和知识赋能提升多渠道专业经营能力,扎实推进渠道转型发展,持续深耕价值业务。”殷晓松表示。

券商资管转型加速 中信证券公募大集合完成管理人变更

证券时报记者 刘艺文

券商资管子公司开启新征程。

11月14日,中信证券资管发布公告称,中信证券旗下19只公募大集合产品的管理人自11月1日起变更为中信证券资管子公司。这表明,经过一系列的申请、获批、准备等工作之后,中信证券资管子公司开启了新篇章。中信证券资管业务规模多年稳居行业首位,其动向备受关注。

受益于“一参一控一牌”政策的放宽,包括中信证券在内的多家券商,纷纷以设立资管子公司的形式谋求公募牌照。

接管19只公募大集合

11月14日,中信证券资产管理有限公司(中信证券资管)发布公告称,公司已于2023年3月1日正式成立,并于近日正式获得经营证券业务许可证。

根据监管要求、公司安排及资产管理合同的有关约定,原中信证券管理的19只按照《证券公司大集合资产管理业务适用操作指引》要求完成变

更后的证券公司大集合资产管理产品管理人,已于2023年11月1日变更为中信证券资管子公司。

公告称,经与托管人协商一致,中信证券资管就管理人变更事项对部分产品(中信证券现金增值货币型集合资产管理计划、中信证券现金添利货币型集合资产管理计划除外)资产管理合同、托管协议等进行修改。资产管理合同与托管协议以签署补充协议的方式进行修改,同时更新了部分产品的托管人信息。

上述产品管理人变更完成后,意味着中信证券资管已与中信证券完成了公募大集合的移交交接,中信证券资管将以独立公司的身份开启新篇章。

规模堪比中小基金公司

中信证券资管由中信证券出资设立,业务范围为证券资产管理业务(不含养老金业务),同时还可以作为合格境内机构投资者,从事境外证券投资业务。中信证券资管获批设立后,中信证券则相应减少了证券资产管理业务(养老金业务除外)。

与中信证券交接完成后,目前中信证券资管公募大集合管理规模接近260亿元,达到中小基金公司规模水平。

据Wind统计显示,截至今年三季度末,上述19只公募大集合产品合计净值规模为258.33亿元,其中非货规模241.89亿元、货币基金16.44亿元。非货产品中,混合型基金占据大头,达到182.01亿元,占资产净值比例超过七成,仅中信证券卓越成长、中信证券臻选回报两年持有、中信证券臻选价值成长的合计规模便接近120亿元。此外,股票型、债券型产品规模分别为2.89亿元、50.18亿元。

公开信息显示,自2013年以来,中信证券的资管业务收入连续9年稳居行业第一名,2021年达到117.02亿元,一度突破百亿。2022年四季度,中信证券私募资管(不包括养老业务、公募大集合产品以及资产证券化产品)月均规模达1.09万亿元,稳居行业首位,远超第二名的5574.07亿元。

券商资管公募化再提速

当前,券商正通过设立资管子公

司申请公募牌照等方式,加速布局公募业务。

2022年5月,证监会发布《公开募集证券投资基金管理人监督管理办法》,“一参一控一牌”政策落地,明确了券商可以通过申请设立资管子公司、公募基金子公司以及参与控股公募基金公司的方式来开拓公募业务。政策端放宽了相关牌照限制,加速了券商资管公募化进程。

今年7月,招商证券全资子公司招商资管公募基金管理业务资格获批,成为“一参一控一牌”新规实施后首家获批公募基金管理业务资格的券商资管机构,兴证资管紧随其后。

证监会官网显示,目前还有包括广发资管、光证资管、安信资管、国金资管等4家券商资管在排队申请公募牌照。

与此同时,券商资管子公司也在不断扩容。

今年4月,证监会批复长城证券设立资管子公司。9月,证监会发布核准2家证券公司设立资管子公司的批复,分别是华安证券、国联证券。

