

推进转型突破 上市公司实现基业长青

珀莱雅董事长侯军呈：

坚持科技驱动 构筑世界美妆企业创新体系

证券时报记者 聂英好

从化妆品批发代理商，到如今负芒披莘的上市公司掌门人、中国化妆品产业领军者，珀莱雅(603605)董事长侯军呈的人生，亦是温商敢闯敢拼、敢想敢干的时代缩影。

上世纪90年代初，侯军呈在义乌从事化妆品批发和代理，他的诚信经营和坚韧品质，赢得了厂家和客户的信任，业务亦得到迅速发展。随着业务范围不断扩大，他开始考虑成立自己的生产企业和品牌。2003年，侯军呈在浙江杭州创立珀莱雅，并立志打造国货美妆品牌。

2017年11月，侯军呈带领珀莱雅成功登陆A股主板，成为国货美妆第一股，业绩也全面进入快速增长阶段，截至2023年12月4日收盘，珀莱雅化妆品股份有限公司市值为390.8亿元。2019年，侯军呈敏锐洞察市场环境，充分把握杭州作为“互联网之都”的优势，通过科技驱动，转变传统营销思路，实施线上渠道为主、线下渠道并行的策略，从此为品牌发展注入新活力。

数据显示，2023年上半年，珀莱雅线上渠道占主营业务收入比重达92.03%，达上市以来新高。2023年“双十一”期间，在整体美妆大盘承压的大环境下，主品牌珀莱雅荣登天猫、抖音平台美妆类目成交金额第一，力压一众外资品牌；珀莱雅公司子品牌彩棠荣登天猫国货彩妆、抖音彩妆成交总额榜首，实现多品牌全面开花。

从创立之初发展至今，珀莱雅已成长为拥有多个知名品牌、年营收超60亿的集研发、生产、销售于一体的中国化妆品龙头

企业。连续5年营收总额增速跑赢社会零售总额增长，连续5年营收和净利润增长双双保持在20%以上，连续5年被评为A股上市公司价值百强。

回首来时路，侯军呈认为，珀莱雅做得最正确的事情就是坚持科技创新。为此，珀莱雅不断加大研发投入，打造全球一流的化妆品创新研发体系，目前珀莱雅在浙江杭州、上海等地设有研发中心，拥有超过200人的专业研发团队。珀莱雅公司也充分利用全球资源，与多个国际科研机构合作，在科技护肤层面不断推陈出新。

珀莱雅以科技助力科学护肤，推出以红宝石精华、双抗精华等为代表的系列科技护肤明星产品。2020年，珀莱雅推出主打抗皱成分维A醇和六胜肽的红宝石精华，后推出主打氧糖双抗的双抗精华，并进一步把年轻人的生活方式引入到护肤场景中，将护肤公式化，早抗氧晚抗老，组成“早C晚A”王牌套组，成为最早预见并持续带动中国市场“早C晚A”护肤趋势的美妆品牌。这一系列单品在实现品牌破圈的同时亦带动业绩高速增长，依靠的正是持续加大研发投入。

从研发投入来看，珀莱雅的研发投入和研发占比都在不断增长，今年前三季度1.29亿元的研发费用已超去年全年，同比增长35.12%；研发占比则同比提升0.05个百分点至2.46%。在专利数量方面，截至2023年6月30日，珀莱雅已累计获国家授权发明专利111项，实用新型专利24项，累计主导或参与制定国家标准16项，行业标准3项等。

秉持感恩，追求卓越，做中国的珀莱雅，世界的珀莱雅



珀莱雅 董事长 侯军呈

坚守“道德为底线 法律为准绳 科学为依据 质量为生命”的宗旨，更好地服务于国人，服务于世界



欧林生物 董事长 樊绍文

欧林生物董事长樊绍文：

立志成为国际知名 国内领先的优质疫苗供应商

证券时报记者 唐强

“中国医药的品质越来越高，中国医药的品牌越来越强。”欧林生物(688319)董事长、总经理樊绍文表示，“我们将不断提升品质，建设好公司品牌，使欧林生物屹立于全球疫苗之林，更好地服务于国人，服务于世界。”

樊绍文是一名地道的技术专家，他曾任中国科学院输血研究所蛋白室主任，对中国医药事业始终饱含热忱，渴望以自己的力量为国家健康事业发展作出贡献。

在四十余年的生物医药探索中，樊绍文主持了国家重大新药研发创制等多项科研项目，获得过四川省科技进步一等奖等荣誉。樊绍文认为，向消费者提供安全、有效的产品，才能直接实现医药创新的意义与价值。于是，樊绍文进行了多种多次创业，先后担任四川蜀阳药业集团副总裁、贵阳黔峰生物总经理等职务，最终成长为一名颇具战略眼光和领导魅力的企业家。

2009年，基于服务国家健康事业的理想，以及对疫苗行业发展的长期看好，樊绍文选择了第四次创业——成立欧林生物，专注于人用疫苗的研发、生产和销售。

人用疫苗研发周期长、风险高，对创业者是极大的挑战，但樊绍文没有退缩。“一个企业的诞生，成长之路无论多么迂回曲折、艰难险阻，只要始终坚定信念，目标如一，就会不断发展壮大，终成事业。”

在成立的10余年间，欧林生物成功获得三个疫苗生产批件，并实现公司科创板上市，产业转化效率在行业

内领先。2017年，欧林生物首款产品吸附破伤风疫苗获批上市，很快得到了市场的认可，上市以来市场占有率一直保持行业第一。2018年~2021年，欧林生物Hib结合疫苗和AC结合疫苗先后上市，进一步增强了企业品牌影响力和盈利能力。2023年，欧林生物第四款产品AC-Hib联合疫苗在上市期待中正式申报生产注册，一旦投产上市，将会为公司赢得新的增长。

通过传统疫苗筑牢企业发展根基，通过创新疫苗引领企业高质量发展，樊绍文为欧林生物制定的战略规划十分清晰。

早在2011年，樊绍文就带领欧林生物与陆军军医大学签署了合作协议，共同研发1.1类新药重组金葡菌疫苗。该疫苗在国际上曾引起多家大型跨国医药公司的关注，并开展了同类产品的研发，但至今没有成熟产品问世。

经历十余年的持续投入和攻关，欧林生物的金葡菌疫苗项目于2022年成功进入了III期临床试验，这是目前国内唯一进入临床试验的耐药细菌疫苗，也是国际上已知组分最多的金葡菌疫苗。如果该产品成功上市，不仅将填补世界空白，而且给长期受其危害的人类带来福音。

展望未来，樊绍文坚信，中国是发展最快、最健康的经济体。在中国这片广阔的土地上，欧林生物将迎来更多、更好的机遇。不忘初心、方得始终，樊绍文将带领欧林生物坚持创新发展，勇担社会责任，持续为广大患者提供更安全、更优质的疫苗，将公司发展成为“国际知名、国内领先的优质疫苗供应商”。

新媒股份董事长蔡伏青：

变则通，通则久

证券时报记者 李映泉

“变则通，通则久。只有不断推进转型变革，才能保持长久的市场竞争力，实现基业长青。”新媒股份(300770)董事长蔡伏青如此解释公司长久发展的关键，这句话同样也是新媒股份发展历程的真实写照。

作为广东广播电视台旗下新媒体与现代视听技术相融合的新型媒体企业，新媒股份是全国首家实现独立IPO上市的播控平台运营公司。

身为广东广播电视台党委书记、台长，同时兼任新媒股份董事长的蔡伏青，是推动新媒股份媒体融合发展的顶层设计师。他积极推动传统媒体与新兴媒体在体制机制、生产方式、分发播控、人才技术等方面深度融合，建立了以内容建设为根本、先进技术为支撑、创新管理为保障的全媒体传播体系。

在内容建设上，新媒股份持续打造国潮、少儿、银发等丰富精品内容，自制内容《技惊四座》《国乐大典》入选“中华文化广播电视传播工程”重点项目；搭建起可对全业务实现支撑的全媒体融合云平台，实现对省内多运营商IPTV、互联网电视及4K等广电基础视频业务的统一支撑；同时创新机制，提升组织运营效率，推进广电新媒体产业的发展，实现新旧媒体的融合发展。

蔡伏青也是先进技术的积极拥抱者。在他的带领下，新媒股份重点布局“云计算、大数据、人工智能、元宇

宙”等创新技术，推动科技和经济紧密结合，努力实现优势领域、共性技术、关键技术的重大突破。公司还与广科院、科大讯飞、中国传媒大学等行业科研机构展开合作，积极开展相关技术研究及产业合作，聚焦科技创新和产业融合。

目前，新媒股份已累计取得软件著作权123项、专利54项，体现了良好的科技创新和社会服务能力；已建成全国首个广电新媒体融合平台——“全媒体融合云平台”，实现了一个平台统一支撑IPTV、互联网电视等主营业务；已获得“王选新闻科学技术奖二等奖”、“广电总局人工智能应用创新大赛一等奖”、广电总局主办的“全国智慧广电网络新服务”文化数字化创新应用等11项省部级科技奖项。

这些改革创新举措取得了显著的成效，新媒股份从一家业务单一的小规模企业快速成长为全国领先的新媒体上市公司。2018年~2022年，公司的净利润从2.06亿元增长到6.91亿元，复合增长率超过35%；全网覆盖用户数显著增长，截至2023年6月末，新媒股份全国专网有效用户超过1981万户，互联网电视云视听系列APP有效用户超过2.49亿户。

在蔡伏青的带领下，新媒股份相继荣获了第十五届“全国文化企业30强”、广州市人民政府授予的“2019年广州市总部企业”、2022年中国上市公司价值评选“创业板50强”等奖项。而蔡伏青本人也被《南方人物》评为“2020年度特别人物”。

奋楫扬帆，赓续前行



新媒股份 董事长 蔡伏青

保守心志，心意更新



海泰新光 董事长 郑安民

海泰新光董事长郑安民：

与“光”为伴 聚焦内窥镜行业突破创新

证券时报记者 黄翔

基于常年在专业领域深耕，郑安民不断为我国内窥镜行业发展作出贡献。2011年~2013年，郑安民两次获青岛市海外归国人士创业创新杰出成就奖。2015年带领团队设计并实现全球首支聚焦高清晰度内窥镜。在稳定发展事业的同时，郑安民投身于公益事业，持续进行社会捐赠，为社会作贡献。

内窥镜被誉为医生的另一双“眼睛”，帮助医生在临床检查、诊断、治疗中提供人体内部解剖结构图像。早年间，医用内窥镜国内临床领域被国外品牌占据，而郑安民带领企业在多个细分领域实现突破，助力行业“啃”下了这个高技术壁垒的“硬骨头”。

郑安民深耕光学领域。1986年就就读于浙江大学光学仪器工程系光学仪器专业；1989年硕士就读于中国科学院上海技术物理研究所；后为中科院上海技术物理研究所和英国Reading大学联合培养光学博士。

在创立海泰新光(688677)之前，郑安民曾就职于英国Barr Associates Ltd、美国Barr Associates Inc.及美国E-Tek Dynamics Inc.并在2003年创立美国飞锐光谱有限公司，就任董事长。基于当时的市场环境和发展规划，同年，郑安民决定将美国飞锐的IBS离子溅射技术引进中国，回国开

创激光晶体镀膜事业，在青岛成立了“青岛海泰镀膜技术有限公司”(海泰新光前身)，在不断完善自身光学技术的同时，将公司业务逐步拓展到医疗、生物医疗和生物识别等领域。2021年，海泰新光成为国

内首家以医用内窥镜产品为主营业务上市的企业。

多年来，郑安民利用自身的学识与研发能力，提出并实现离子束溅射来制造光通讯中的100G波分复用滤光片，此发明在2000年6月美国JDSU和ETEK两家上市公司价值185亿美元的合并中起了关键作用；2004年亲历Laserscope公司将120瓦绿色激光应用于泌尿外科手术中，为120瓦绿色激光应用于泌尿外科手术中作出重要贡献；2008年率先将大功率高亮度LED光源成功应用于医疗内窥镜系统，替代之前的250瓦氙灯。

郑安民在其研究领域创立了多个“第一”，第一个提出并验证离子辅助的碲化铅镀膜生产工艺，并投入商业运营；第一个提出并验证应用位相散射设计高性能带通滤光片；第一个提出并验证三种材料用来设计和制造对温度不敏感的带通滤光片。此外，他率先提出将光纤通讯技术应用于荧光显微镜，并把LED光源应用于荧光显微，并是唯一一对Ge、Si、ZnS、ZnSe、SiO2和MgF2等材料进行温度从4K到325K，波长从2.5微米到50微米测量和分析的科研人员。2000年，郑安民发起创立硅谷科技协会，并任副会长至今。

在郑安民的带领下，海泰新光自2003年成立以来，一直坚持自主研发与创新，随着发展目标的调整与锁定，公司进一步聚焦光学和微创医疗器械技术，经过多年的技术研发和经验积累，现在已在多个细分领域实现技术引领。