

坚持自主创新 创业先锋打造独门秘籍

航天工程董事长姜从斌： 强化科技创新能力 打造原创技术策源地

证券时报记者 吴志

把煤投入气化炉内，在一定的温度及压力下，使煤中的有机质与气化剂发生一系列化学反应，就能将固体煤转化为含有一氧化碳、氢气、甲烷等物质的可燃气体。这就是煤气化过程，气化所得的可燃气体就是被熟知的煤气。

在工业上，以煤为原料生产煤气，已有百余年的历史。但早期煤气化大都在常压下进行，存在能耗高、规模小、效率低及环境污染严重等问题。随着技术的发展，大型现代煤气化技术，已经成为实现煤炭清洁高效利用的重要手段。

成立于2007年的航天工程(603698)以航天粉煤加压气化技术为核心，专业从事煤气化技术及关键设备研发、工程设计、技术服务等业务。公司成功将中国航天高温燃烧、传热、控制等核心技术转化到煤化工产业，是我国煤气化工程领域中既拥有核心专利技术，又拥有工程设计、设备成套供应及工程总承包能力的专业化工程公司。

作为航天工程公司董事长，姜从斌是航天工程公司在科技创新、经营生产、品牌建设、成果转化等方面的领军人。他始终致力于自主煤气化技术的技术创新和市场拓展，带领公司在十几年时间里完成巨大飞跃。

早年，先进的洁净煤气化技术一直被国外公司所垄断。航天工程公司的航天煤气化技术首套示范装置一举打破垄断，此后又连续开发了1000吨级、2000吨级、褐煤气化技术、“三高煤”气化技术等新技术，大幅提高装置产能、效率、煤种适应性。

2021年，国家提出“碳达峰碳中和”目标，航天工程公司承接国家重大专项“大规模干煤粉气流床煤气化技术开发及示范”，成为国内首

个推出最先进煤气化技术的企业。公司的粉煤加压气化、褐煤气化、无烟煤气化3项技术鉴定为国际领先，航天炉连续运行时间5次打破世界纪录。

“十四五”以来，航天工程公司坚持需求导向和问题导向，确立煤炭清洁高效利用、高端装备制造、环保运营产业、绿氢工程技术“四大业务板块”多元化发展方向，为国家能源安全和经济发展服务。

为了实现不同煤种的清洁高效利用，公司用数年时间开展全球主要产煤区的煤质分析研究，建立了全球首个涵盖近700种煤样的航天炉煤质特性数据库，完成多项国家标准制定。航天粉煤气化装置被工信部认定为“制造业单项冠军产品”。

为推动环保业务发展，公司把有机废盐资源化利用作为核心技术切入点，潜心钻研，在实验室开展含碳有机废盐成分分析与污染物识别、化学反应热力学实验等基础理论研究。经过3年攻关，公司探索出有机工业废盐玻璃化反应的化学方程式和核心条件，实现机理突破并自建试验台完成验证，该技术有望彻底解决我国医药化工园区高危废盐处理的痛点难题。

针对化工行业急需低碳、零碳和负碳技术解决方案的痛点，航天工程公司顺势推出3000吨级航天炉煤炭清洁高效利用解决方案、电解水制氢与绿色化工耦合解决方案、可再生资源大规模低成本制氢解决方案。

在姜从斌的带领下，航天工程始终坚定航天报国志向，坚定航天强国信念，坚持服务国家重大战略，坚持科技创新自立自强，坚持以人为本和谐发展，不断强化科技创新能力，打造原创技术策源地，向着世界一流绿色低碳工程技术公司、航天技术应用产业中国式现代化标杆企业迈进，用实际行动助力航天强国建设。

坚持科技自立自强
创新驱动高质量发展

航天工程 董事长
姜从斌



守正创新、共赢未来



华夏眼科 董事长
苏庆灿

华夏眼科董事长苏庆灿： 打造眼科诊疗的“最后一站”

证券时报记者 李曼宁

医疗服务新路径。

他是公立医院改制创新的探索者，是大型眼科医疗集团——华夏眼科(301267)的掌舵人。“不论富贵贫穷，都要服务好每个病人，让每个人拥有一双健康明亮的眼睛”，带着这份初心，苏庆灿投身眼科医疗领域已二十载。

2004年开始，苏庆灿主导厦门眼科中心开启创新发展之路，他提出将“一切以医生为中心”的理念改变为“一切以病人为中心”，并在全省医疗行业内率先成立客服部，开通24小时热线咨询，还通过院内监督、患者监督双管齐下，提升服务质量，完善就医体验等等。

一系列创新举措推动下，厦门眼科中心从一家区属二级医院发展成为国家三甲医院、厦门大学附属医院，并设有博士后科研工作站、院士专家工作站等。

近年来，非公医疗机构大量涌入市场，但整体实力仍不足以与公立医院分庭抗礼，苏庆灿深知，高质量发展是非公医院成长的必由之路，医疗安全与质量是非公医院发展的“生命线”。

在高质量发展路上，华夏眼科是“医教研”一体化均衡发展的先行者，公司始终坚持“以学术为指导、以技术为支撑、以患者为中心”，从规模发展到内涵建设，逐渐走出一条“医教研”三位一体塑造品牌、赢得口碑的

“要让华夏眼科的科技量值跃升到一个新的高度。通过系统全面的有力举措，努力实现‘病人满意、员工满意、同行认同、社会认同、政府放心’的目标。”苏庆灿说。

正是凭借多年积累的医疗服务技术，以及较高的品牌影响力，华夏眼科从众多区域性眼科专科医院中脱颖而出，实现了从区域运营到全国连锁的跨越。

以“源于厦门，服务中华，走向世界”为目标，如今，华夏眼科已经成长为国内领先的大型眼科医疗连锁集团。苏庆灿介绍，华夏眼科致力打造国内眼科诊疗的“最后一站”，截至2023年6月，已在全国21个省(直辖市)及55个城市，管理67家眼科专科医院和53家视光中心，业务范围涵盖眼科全科，包括青光眼、白内障、屈光、视光、眼底等。

稳步发展的同时，苏庆灿把目光投向资本市场。2022年11月，华夏眼科登陆创业板，正式叩开了资本市场的大门。在苏庆灿看来，成功上市后，华夏眼科重新进入了高速扩张发展的快车道。未来，公司将充分运用资本市场工具，学习借鉴成熟的资本运作模式，坚持“内生增长+外延并购”发展战略，加快完善国内眼科医疗服务网络布局，实现业绩持续增长，力争用优异的业绩回报股东、回馈社会。

三人行董事长钱俊冬： 坚守创业精神 负责任、有担当、受尊敬

证券时报记者 刘灿邦

“积极乐观、永不言弃。”这是三人行(605168)创始人、董事长兼总经理钱俊冬始终坚守的人生信条。

时钟拨回20年前的2003年，年仅23岁，还是大学在校生的钱俊冬就创办了三人行公司。2016年1月，三人行加入中国·4A，2020年5月28日，三人行成功在上海证券交易所主板上市，这些片段构成了三人行与钱俊冬创业史中浓墨重彩的一笔。

如今，三人行已经成为国内广告营销行业的领头羊，这当然离不开公司练就的独门“秘籍”。在洞察客户品牌的市场定位、发掘客户产品或服务营销亮点的基础上，三人行结合自身在数字营销、场景活动和校园媒体营销等业务领域的布局，为客户提供品牌策略、创意策划、内容制作、媒介策略、广告投放、活动执行、效果评估及优化等全流程的整合营销服务，满足客户在全国范围内跨媒体、多渠道的品牌曝光和产品或服务推广的营销需求。

正如前述，凭借专业的整合营销服务能力，三人行业务已覆盖全国大部分区域，在广告行业建立了较高的品牌知名度及市场地位，得到了国民经济重要领域众多大型知名企业客户的长期认可，持续为其提供整合营销服务。

在不断发展的过程中，通过优质

的服务、高素质的人才团队获得了众多客户、供应商的信赖，三人行在广告行业内建立了较高知名度的品牌形象，公司获得包括金网奖、长城奖、虎啸奖等多项广告行业重要奖项。

与此同时，现任全国青联常委、中国青年企业家协会副会长、中国广告协会副会长等职务的钱俊冬也成为激励千万广告人不断奋进的标杆。他还曾荣获陕西省“优秀民营企业”称号、第六届“中国青年创业奖”、第二十届“陕西省十大杰出青年”、安徽省青年“五四”奖章获得者、首届“西安市市长特别奖”；他还是2009年中宣部、教育部、共青团中央联合组织的“大学毕业生建功立业先进事迹报告团”成员。

值得一提的是，2012年，在国务院召开的全国就业创业工作表彰大会上，钱俊冬作为“全国创业就业先进个人”受到表彰，并受到时任中共中央政治局常委、国务院副总理李克强等党和国家领导人的亲切接见。其创业经历被央视、《人民日报》等多家媒体采访报道。

20年来，三人行初心未改，坚持奋斗文化、结果文化以及始终创业的精神。2018年到2022年五年间，三人行营业收入复合年均增长率达50.58%，归母净利润复合年均增长率达56.10%，公司持续现金分红积极回报广大投资者。

积极乐观永不言弃，坚持奋斗文化、结果文化、始终创业的精神

三人行 董事长
钱俊冬



在AI时代，打造AI视觉与机器人中台，助推具身智能机器人加速度赋能千行百业



奥比中光 董事长
黄源浩

奥比中光董事长黄源浩： 打造“机器人之眼” 让所有终端都能看懂世界

证券时报记者 康殷

在中国，3D视觉感知产业是一个新兴行业。2013年，奥比中光(688322)与国内3D视觉感知产业一同诞生，如今已成长为最具代表性的国产3D视觉感知整体技术方案提供商，致力于为智能终端打造“机器人之眼”。

回顾奥比中光的创业史，可谓厚积薄发。2010年6月，微软发布了一款具有跨时代意义的Xbox 360体感周边外设Kinect V1(第一代Kinect)，其背后的3D视觉感知宣告开启一场新的技术革命。

赴美留学的黄源浩高度关注这场机器视觉的革命。秉持“争做人工智能3D传感赛道领跑者，践行新时代中国青年奋斗精神，为中国3D传感事业的腾飞做出贡献”的信念，2013年黄源浩回国创办奥比中光。

海外留学背景、国际化视野叠加强对3D视觉技术的热爱，黄源浩带领奥比中光跃居我国3D视觉感知龙头企业并非偶然。

“工欲善其事，必先利其器。”发展至今，奥比中光全面布局六大3D视觉感知技术路线，已掌握“全栈式技术研发能力+全领域技术路线布局”的3D视觉感知技术体系，致力于将3D视觉感知产品应用于“衣、食、住、行、工、娱、医”等人类生活的各个领域，现已在机器人、生物识别、3D打印、AIoT、工业三维测量等市场实现了多项具有代表性的商业应用。奥比中光是国内率先开展3D视觉感知技术系统性研发并实现产业化应用的少数企业之一，是全球市场上为数不多能够提供全套自主知识产权3D视觉感知产品的企业。

从0到1，奥比中光由研发起步，2015年

发布第一代用于结构光3D视觉传感器的深度引擎芯片MX400，让中国企业拥有了自己的3D视觉感知核心技术。截至目前，公司在3D视觉感知领域的专利申请总量已超过1700项，知识产权储备位列行业第一梯队。2016年开始，奥比中光给机器人提供3D视觉传感器，并于2023年正式搭建“机器人视觉产业技术中台”，全面布局视觉技术在机器人领域的各类应用。目前，“公司已赋能全球超百家机器人企业。在中国服务机器人3D视觉传感器领域，奥比中光市占率已超过70%”。

作为奥比中光董事长、总经理及核心技术人才，黄源浩身兼数职，是国内3D视觉感知技术领域的领军人才，先后获评“深圳经济特区建立40周年创新创业人物和先进模范人物”、“深圳十大杰出青年”等荣誉称号。

不忘初心，方能行稳致远。在黄源浩看来，持续高强度的研发投入，为奥比中光的技术储备打下坚实基础。通过“深度+广度”双向驱动进行可持续战略布局与技术储备，奥比中光已成为全球3D视觉感知重要供应商之一，在下游客户资源方面积累了多家行业龙头客户并形成了较强的客户黏性，截至目前已服务超千家全球客户及众多开发者。

2022年7月，奥比中光成功在科创板上市，正式登陆资本市场，被誉为“3D视觉第一股”。

站在全新的起点，在黄源浩的带领下，奥比中光秉承“让所有终端都能看懂世界”的使命，致力于在最好的时代攀最高的山峰，在最前沿的行业啃最硬的骨头，进击具身智能，打造“机器人之眼”，实现看懂世界，照亮未来！