

实探“华夏东极”抚远:

打造“东方蔓越莓之都” 稳步推进育种国产化

(上接A1版)

“因为线上销量突然大增,导致我们的库存也变得紧张起来,为了应对火爆的销售,我们及时进行了补货。”余国华说,目前蔓越莓的关注度和销售热度依然较高,已经有线上和线下的客户在提前洽谈2024年采摘期的蔓越莓鲜果预订事宜。

据了解,蔓越莓鲜果颗粒饱满、色泽鲜红、口感独特、营养价值极高,在北美大陆有着悠久的种植历史,被誉为“北美红宝石”。早在2015年,抚远已正式开始对蔓越莓大规模种植,目前国内线上销售的蔓越莓鲜果即是产自抚远。

抚远的蔓越莓产业

说到抚远的蔓越莓,就不得不提到抚远红海植业有限公司(下称“红海植业”),正是这家公司最早在抚远种植蔓越莓,现在也是亚洲唯一成功的规模化蔓越莓种植基地。

1月17日,证券时报记者来到红海植业的生产基地,看到工人们正围坐在工作台分拣蔓越莓鲜果。由于近期鲜果的市场需求量大增,因此红海植业也相应地增加了人手。

抚远的蔓越莓产业也经历了一个从无到有的过程。“我们在2010年从北美引入蔓越莓苗并开始在国内进行实验种植,这也让我们成为中国最早将蔓越莓实施田间种植和管理的企业。蔓越莓项目于2014年落户抚远,并于2015年正式开始在抚远进行蔓越莓大规模种植。”红海植业总经理李峰告诉证券时报记者。

李峰说,之所以将项目落户抚远,是因为蔓越莓属于寒带植物,生长在北纬47°附近,而抚远恰好是同一纬度范围。蔓越莓比较喜欢酸性活性炭土壤,抚远的土壤环境也符合这一要求。另外,抚远地处黑龙江、乌苏里江交汇处,拥有丰富的水资源,并且水质非常好,这成为种植蔓越莓的重要因素。

“2019年国产蔓越莓迎来首个丰收年,在2020年以后已经形成比较稳定的产量。经过近些年的持续发展,抚远的蔓越莓种植面积已经从最初的100亩发展到现在的4200亩,产量也在逐渐提升,2023年产量已经达到2700吨。抚远生产的蔓越莓只有极少一部分是用于鲜果销售,绝大多数都用于供给下游的果脯、饮料生产企业。”李峰表示,中国目前是世界上最大的蔓越莓进口国,抚远的蔓越莓产量远不能满足巨大的国内市场需求,未来若干年仍需要大量进口蔓越莓。

李峰介绍,同种植水稻和大豆等传统粮食作物相比,种植蔓越莓的确实具有非常高的经济效益。以蔓越莓盛果期每亩产量2吨,每吨市场价2万元计算,每亩蔓越莓收入可以达到4万元。“考虑到较高的经济效益和巨大的市场需求,我们希望能够带动更多的人参与种植蔓越莓,这对于提高农民收入,实现乡村振兴都具有积极意义。”李峰表示。

值得一提的是,种植蔓越莓前期投入较大,1亩地需要投入3.5万元至4万元,主要用于前期土地平整、安装喷灌设施、建设排放沟渠等。经过成功种植,蔓越莓需要3年方可挂果,5年至6年才会迎来盛果期。当蔓越莓达到盛果期后,一年可收回前期投入的成本。通常情况下,蔓越莓进入盛果期后会持续多年稳产。

证券时报记者在采访中注意到,红海植业已经开发出蔓越莓面膜、蔓越莓唇膏等产品,但是受限于现阶段的蔓越莓种植规模,这些产品均未投入批量生产。

“我们接下来肯定要进一步扩大蔓越莓的种植面积,政府也在协调解决用地问题。”李峰说,当蔓越莓种植面积和产量达到更大规模,并且能源源不断为相关产品提供原材料时,会考虑建设产品生产线。

培育超级太空莓

证券时报记者在采访中了解到,抚远的产业体系是由商贸、旅游、新型工业、现代农业和特色渔业等五大产业构成,蔓越莓产业即属于现代农业。早在几年前,抚远就提出打造“东方蔓越莓之都”,全力支持蔓越莓产业发展。抚远通过校园招聘、人才引进、市



抚远市蔓越莓种植基地工人在挑选鲜果

抚远东极鱼市

抚远东极机场

孙宪超/摄 翟超/制图

企联聘、实习实训等方式,引进各类人才助力蔓越莓产业发展,并筹集资金建成全国首个蔓越莓研发中心。

截至目前,抚远蔓越莓研发中心吸引农业领域专家13人参与科研,并组建了省级蔓越莓领军人才梯队,专项从事浆果类植物学特征等研究工作。该研发中心通过围绕空间站蔓越莓新品种太空诱变、良种培育繁育攻坚等,已与黑龙江省科学院、黑龙江省农技推广总站等开展长期深度合作。

此前,抚远已先后两次实施太空育种试验。2022年6月,抚远的5万粒蔓越莓种子搭载“神舟十四号”载人飞船进入太空,创下国内首个蔓越莓“太空育种”先例。2022年12月4日,“神舟十四号”载人飞船返回舱在东风着陆场成功着陆,和3位航天员一起回家的还有抚远的蔓越莓种子,这些蔓越莓种子“飞天”归来之后进入抚远蔓越莓研发中心,进入培育研究阶段。2023年5月,抚远的蔓越莓种子再次随着“神舟十六号”载人飞船进入太空。

种子是农业的“芯片”,一粒良种就是一把丰收的“钥匙”,是发展现代种业、保障粮食安全的基础和关键所在。因此,要想发展蔓越莓产业,蔓越莓种子的优劣至关重要。抚远市2023年政府工作报告中提及“完成蔓越莓科研中心建设,培育超级太空莓种苗,实现蔓越莓育种国产化”。

“我们现在没有任何一粒蔓越莓种子拥有自主知识产权,这些种子全

部是从北美引进的,而且还不是北美的最佳品种。种子问题已经成为中国蔓越莓产业面临的重大发展瓶颈,因此一定要培育出拥有自主知识产权的蔓越莓品种,这已经刻不容缓。”李峰告诉证券时报记者,“太空育种能够快速改变种子的基因,帮助我们培育出适合中国特定环境种植并能够进行推广的种子。太空育种加速了中国选育优良蔓越莓品种的科技实力,使中国蔓越莓在国际市场更具竞争力。我们后续将会同生物领域的科学家、科研单位一起在抚远开展温室繁育、种苗移栽、优良单株类型品种选育及区域试验,进行蔓越莓品种的改良创新,培育具有自主知识产权的超级太空莓,在填补国内空白的同时,打破国外长达160多年的技术垄断。”

蔓越莓引发的连锁反应

抚远的蔓越莓爆发,也引发了广大网友热议:“黑龙江是躺着全国种的蔓越莓吗?”

更让人意想不到的是,爆发后的蔓越莓还引发了连锁反应,广大网友开始深度挖掘全国各地“不为人知”的特产,其中有些也刷新了人们的传统认知。

谈起车厘子,大家首先就会想到“海外直采,智利进口”。然而,让人意想不到的,是与黑龙江相邻的吉林省竟然也产车厘子。吉林省通化市冰壶镇车厘子主要产自吉林省通化市冰壶镇。冰

壶镇独特的气候和土壤条件为车厘子提供了得天独厚的生长环境,这里生长的车厘子色泽鲜艳,口感脆甜,在品质上具有一定的优势。

鲟鱼子酱具有极高的营养价值,有“黑色黄金”之称。提起鱼子酱,第一时间就会想到俄罗斯进口。实际上源自杭州千岛湖的中国鱼子酱,如今已走向全球市场,年产量近80吨,占据了全球35%、中国80%的市场。2023年,淳安县县委政府提出要打造鱼子酱之城,丰富鱼子酱体验场景,打造具有国际品位的鱼子酱体验基地。

身处中原大地的河南竟然生产钻石。中国机床工具工业协会超硬材料分会的数据显示,我国人造金刚石产量占全球总产量的95%,而河南人造金刚石产量占全国的80%。正因如此,人造钻石才会成为河南“新特产”。据媒体报道,1月14日和15日,洛阳市文旅局曾在龙门高铁站、龙门石窟给游客派发人造钻石,此举也让洛阳市文旅局迅速出圈。

甘肃出产“南美白对虾”的消息,着实令人震惊不已。据当地媒体报道,2018年开始,甘肃白银景泰县开始试验盐碱水养殖南美白对虾,经过几年摸索,景泰县下属的五佛乡南美白对虾养殖面积已达460亩。

由抚远蔓越莓引发的“不为人知”的特产大摸底,让很多地区的独有资源第一次进入了人们的视野,通过网络传播之后,打响了相关地区和产品的知名度,进一步拓宽了这些产品的销售渠道,起到了意想不到的宣传效果。

“华夏东极”迎接一天当中的第一缕阳光,品尝营养美味的淡水鱼。

其实,冬季的抚远也颇具观赏性,在零下二三十度的低温下,完美地展示了“千里冰封,万里雪飘”的北国风光。

现在抚远也充分发挥自身比较优势,努力抢抓这一轮冰雪旅游机遇。1月12日,抚远和南宁举行了旅游合作座谈会,为两地的文旅发展开辟新路。抚远还向南宁市民免费发放黑瞎子岛门票、东极明信片以及东极元素的文创礼物,并向南宁市民发出了“来抚远东游,找福气源头”的邀请。

几天之后,抚远还将在哈尔滨的中央大街进行线下推介,网红水果蔓越莓也将会以冰糖葫芦的形式出现在那里,与“南方小土豆”来一次亲密接触。

拥有丰富自然资源的边境小城抚远,正以优美的生态、自信的姿态赋能城市发展,同时也希望以自己的淳朴、真挚、热情,迎接八方来客。

多家上市公司业绩预增 半导体企业“成绩突出”

证券时报记者 刘灿邦

1月21日晚间,多家上市公司披露了业绩预增公告,其中涉及不少半导体企业。

睿创微纳(688002)预计2023年净利润5亿元左右,同比增加59.55%左右。报告期内,公司持续加大研发投入和新产品开发力度,积极开拓市场,扩大销售,保持订单充足,营业收入同比有较大增长。2023年前三季度,睿创微纳实现净利润3.87亿元,由此计算,2023年第四季度,公司实现净利润1.1亿元左右。

在此前的业绩说明会上,睿创微纳董事长兼总经理马宏表示,红外、微波、激光作为基础的感知技术,应用领域较广,不同应用场景有不同的指标和形态要求,同一应用场景也有不同的定制化需求,客观决定了公司的产品系列较多。公司在满足客户需求的同时,加强研发设计和供应链管理,尽可能在规模化和大批量上降低成本。

另一家业绩预增的半导体上市公司华海清科(688120)预计2023年实现净利润6.59亿元~7.74亿元,同比增长31.38%~54.31%。华海清科称,公司CMP产品作为集成电路前道制造的关键工艺设备之一,市场占有率和销售规模持续提升;同时,晶圆再生、CDS和SDS等新业务开发初显成效,提升了公司营收和盈利规模。

2023年前三季度,华海清科实现营业收入18.4亿元,同比增长62.37%;实现净利润5.64亿元,同比增长64.46%;实现扣非净利润为4.59亿元,同比增长72.46%。该报告期,公司研发投入达2.14亿元,同比增长50.14%。

此前,华海清科副总经理、董事会秘书王同庆表示,公司高度重视CMP产品的技术和性能升级,加大研发投入,持续推进面向更高性能、更先进节点的CMP设备开发及工艺突破。

华海清科目前还在推进新产能建设,全资子公司华海清科(北京)科技有限公司在北京经济技术

开发区实施“华海清科集成电路高端装备研发及产业化项目”,用于公司开展化学机械抛光设备、减薄设备、湿法设备等高端半导体设备研发及产业化,建设周期预计为26个月。王同庆表示,半导体专用设备的国产化需求愈发迫切且增长迅速,公司需要前瞻性地扩大生产能力来满足快速增长的市场需求。

相比上述2家公司,奥特维(688516)的情况有些特殊,公司是横跨光伏、锂电和半导体多个专业领域的智能装备制造制造商。奥特维预计2023年实现净利润11.55亿元~12.83亿元,同比增长62.05%~80.05%。2023年,公司各类产品得到客户认可,核心产品继续保持竞争优势,高速增长;新产品订单持续提升。

奥特维董事长、总经理葛志勇透露,公司新签订单主要是光伏设备,主要产品是串焊机、单晶炉、丝网印刷线、硅片分选机等,其中串焊机占比最高。在2023年前三季度收入中,串焊机、单晶炉、丝网印刷线、硅片分选机、储能模组等均实现收入确认,其中串焊机占比最高。此外,公司目前半导体设备订单金额较低,公司产品布局主要是在半导体封装环节,CMP目前尚在研发中。公司储能模组PACK线,已经取得包括阿特斯等客户的订单。

当晚披露业绩预增的上市公司还包括青达环保(688501),公司预计2023年实现净利润8000万元~9600万元,同比增加36.57%~63.89%。报告期内,受益于国家新建火电投资加速及升级改造等一系列利好政策影响,公司产品市场需求持续提升,推动了经营业绩稳定增长;新产品钢渣节能环保处理系统正式推向市场,取得创新性突破。

此外,乐心医疗(300562)预计2023年实现净利润3200万元~3600万元,同比扭亏,2022年公司亏损3229.32万元。不过,铭普光磁(002902)预计2023年亏损2.2亿元~2.9亿元,同比扭亏,2022年公司盈利6887.78万元,原因包括收入减少及资产减值。

2美元拿下赞比亚铜矿 金诚信再拓海外资源

证券时报记者 刘灿邦

1月21日晚间,金诚信(603979)公告,公司拟新设境外全资子公司以1美元收购KBI持有的标的公司Lubambe Copper Mine Limited(简称“LCML”)的80%股权,并以1美元收购Lubambe Copper Holdings Limited(简称“LCHL”)向LCML提供8.57亿美元贷款所形成的债权。LCML的核心资产为非洲赞比亚Lubambe铜矿。本次交易若顺利完成,金诚信将拥有Lubambe铜矿80%的权益。

公告显示,本次主要交易方LCHL是一家根据开曼群岛法律注册的实体。KBI是一家根据巴巴多斯共和国法律注册的实体。EMR通过LCHL及KBI拥有标的公司80%的权益,标的公司其余20%的股权由ZCCM-IH持有。

EMR是一家专注于矿山资源的专业私募基金公司,拥有约50亿美元的资产管理规模,其战略是投资铜、黄金、焦煤和钾肥等资源。ZCCM-IH的控股股东是赞比亚政府全资拥有的IDC。

金诚信自2017年开始承接Lubambe铜矿井下矿山服务业务,目前正在履行的合同为《鲁班比铜矿有限公司地下采矿南翼开拓和生产运营合同》,合同期自2023年6月1日至2026年6月30日。

此外,标的公司LCML是一家注册于赞比亚共和国的私营股份有限公司,成立于1996年11月11日,现阶段主要从事Lubambe铜矿的地下开采及选矿业务,主要产

品为铜精粉。

项目资源情况及项目进展方面,LCHL通过KBI拥有Lubambe铜矿80%权益。该铜矿位于赞比亚铜带省孔科拉盆地,周边有金森达、谦比希等30多个铜矿,距赞比亚首都卢萨卡以北350公里。

Lubambe铜矿矿权有效期至2033年4月28日,矿权面积5813.03公顷。根据交易对方提供的资源模型,截至2023年9月30日,Lubambe铜矿资源量(探明+控制+推断)为8660万吨,铜品位1.95%。矿山设计规模为250万吨/年,但由于多方面原因,矿山一直无法达产,同时由于基金可投资及持有的时间限制,卖方选择退出该项目。

金诚信认为,Lubambe铜矿在采矿及选矿方案方面有改进空间,拟在收购Lubambe铜矿后,以稳定正常生产为前提,充分考虑项目建设地的实际情况,统筹设计、合理规划,对Lubambe铜矿的开采方案、选矿厂产能、选矿指标等方面进行优化,力争尽早实现达产。

《赞比亚鲁班比铜矿采选工程可行性研究》显示,在矿山原设计规模下,考虑对现有矿山进行一定的技改优化,预计可实现项目年均铜精矿产量为7.75万吨,铜精矿含铜金属量为3.25万吨。初步估算项目爬坡期投资为1.14亿美元,维持运营投资1.9亿美元;生产期内平均的现金成本为83.75美元/吨。按照铜价8300美元/吨、排产年14年计算,项目年均净利润总额1588.15万美元,税后利润1268.82万美元,税后投资回收期7.40年。