

2024年全球贸易投资促进峰会在京举行

多方看好中国经济未来发展

证券时报记者 秦燕玲

5月13日,2024年全球贸易投资促进峰会在北京举行,来自国际组织和工商界的与会嘉宾均看好中国经济未来发展。会上发布的《2024年全球贸易投资促进峰会北京倡议》(以下简称《倡议》)呼吁,工商界要通过维护产业链供应链稳定畅通,加强国际产业分工协作,推动产业链供应链优化升级,搭建务实经贸合作平台等举措,在共同推进复苏和发展中发挥更大作用。

联合国驻华协调员常启德在接受记者采访时指出,当今世界正面临多方面的挑战,各地冲突加剧、全球

供应链出现中断,因此,“我们需要更多的开放”。

同时,新开发银行行长、巴西前总统罗塞芙认为,当前国际贸易已呈现出新形势——新兴市场的发展中国家加强了国际贸易、金融等领域的联系,这为塑造更为多边的贸易和金融秩序奠定了基础。

今年一季度经济数据发布后,高盛、摩根士丹利等国际机构上调了今年中国经济增速预期。罗塞芙表示,当前中国对开放型世界经济的承诺是明确的,作为全球第二大经济体,中国的经济表现为世界经济增添了急需的稳定性。

此次参会的工商界人士同样再

次显示出对中国经济发展的信心。“我们在中国已经40多年了,一直非常看好中国的投资环境和中国未来经济的发展,我们在中国的投资一直是坚定不移的,非常认可。”正大集团资深副董事长谢毅对记者表示,未来将持续关注乡村全面振兴,尤其是产业振兴方面的投资机会,“我们在这方面有一些做法、一些模式,也非常愿意在中国,跟中国一同发展。”

去年以来,《关于进一步优化外商投资环境 加大吸引外商投资力度的意见》《扎实推进高水平对外开放更大力度吸引和利用外资行动方案》等重磅政策相继发布,旨在更大力度吸引和利用外资。

“从去年到现在,我本人接待了120多位世界500强的CEO,从大量的交谈过程中发现,大家对中国都充满了信心。”中国贸促会会长任鸿斌分享过去一年的对外活动经历时表示,从最新数据看,90%以上驻华外资企业,对中国的营商环境,特别是新出来的政策环境是满意的,这个数字也能够说明中国的整个营商环境在改变。

会上,中国贸促会还代表与会工商界发布了《2024年全球贸易投资促进峰会北京倡议》,《倡议》提出加快推动世界经济复苏、维护产业链供应链稳定畅通、拥抱人工智能变革力量、激发绿色低碳发展动力、打造互

利共赢的工商界伙伴关系等方面的内容。

具体来看,《倡议》呼吁,全球工商界要加快推动世界经济复苏,坚定维护以世贸组织为核心的多边贸易体制,完善全球经济治理,为恢复全球经济活力、增强世界经济发展韧性注入强大动力。同时,加强国际产业分工协作,推动产业链供应链优化升级,构筑安全稳定、畅通高效、开放包容、互利共赢的全球产业链供应链体系。

《倡议》强调,要搭建务实经贸合作平台,培育全球发展新动能,营造公平、透明、稳定、可预期的营商环境,在共同推进复苏和发展中发挥更大作用。

大国重器展现 中国品牌“硬核”实力

加强品牌建设是发展新质生产力、推动高质量发展的内在要求。正在上海举办的2024年中国品牌日活动上,超大直径竖井掘进机“梦想号”模型、用于刀盘焊接的智能机器人、“深海一号”能源站模型等一系列大国重器星光闪耀,展现中国品牌的“硬核”实力。

地下空间是城市发展新的空间载体。在中国品牌日配套活动中国品牌博览会现场,记者看到,中国铁建中铁十五局带来的超大直径竖井掘进机“梦想号”模型引来各方关注。“梦想号”整机高10米,开挖直径达到23.02米,设备集开挖、出渣、支护、导向等功能于一体。在水下施工作业,最大开挖深度可达80米。

中国铁建中铁十五局集团参展商陈紫萱介绍,“梦想号”所打造的垂直立体式地下停车库是一个集设备、操作、监控、维保、管理智能化于一体的现代化智慧车库,304个车位只需手机一键触达,停车时间平均仅需90秒。

工欲善其事必先利其器,刀盘焊接是地下隧道施工利器盾构机组装的重要环节。中国品牌博览会现场,中铁十四局展示的用于刀盘焊接的智能机器人格外亮眼。中铁十四局大盾构公司技术中心工程师马泽坤介绍,刀盘焊接机器人优化了刀盘焊接效率和质量,可减少人力约40%,提高施工效率约50%,目前已在京滨城际铁路、通苏嘉甬高铁等工程应用。

首次亮相中国品牌日的中国海油也带来一系列大国重器。“深海一号”能源站模型、“绿能港”沙盘及“璇玑”系统实物模型等展品,结合裸眼3D等展示方式,让前来打卡的观众深入了解海洋能源全产业链前沿科技成果。

据介绍,“深海一号”大气田是我国迄今为止自主发现的水深最深、勘探开发难度最大的海上超深水气田,它的投产标志着我国海洋石油勘探开发能力已实现从300米深水到1500米超深水的历史性跨越。

此外,中核集团带来了具有完全自主知识产权的“华龙一号”核电技术展示模型,中国南方电网带来了电力行业首个自主可控的电力大模型“大瓦特”、中国航空工业展示了大型水陆两栖飞机“鲲龙”AG600……品牌日活动上展示的大国重器覆盖能源、交通运输、城市建设等各个方面,全面展示了中国品牌的“硬核”实力。(据新华社电)

雄安新区公布 37个“特岗特薪”岗位

5月12日,雄安新区在第二届科技·人才·创新周启动仪式上公布2024年“特岗特薪”岗位清单,包括16家企事业单位的37个特聘岗位。

据介绍,为支持企事业单位引进急需紧缺人才,雄安新区执行“特岗特薪”政策,岗位分为A、B、C三档,根据聘用对象的岗位类别,按用人单位给予薪资的50%至100%给予岗位奖励。“特岗特薪”政策重点支持疏解央企总部及二、三级企业或创新业务板块引进的高精尖人才,新一代信息技术、现代生命科学和生物技术、新材料、高端现代服务业、绿色生态农业等新区五大高端高新产业引进的急需紧缺人才,科研院所、新型研发机构、重大创新平台等引进的行业领军人才。

此次公布的37个特聘岗位,包括中移雄安信息通信科技有限公司首席技术官、中国矿产资源集团有限公司首席贸易谈判代表、中国星网数字科技有限公司人工智能技术专家、中国大唐集团科技创新有限公司首席科学家、中铝节能环保集团有限公司环保领域高级研究员、中国雄安集团投资管理有限公司首席投资官、雄安宣武医院首席专家等。一些专家说,“特岗特薪”政策将为雄安新区吸引高层次人才提供有力支持。(据新华社电)

(上接A1版)

不同于此前抗疫特别国债安排在两个月内基本发行完毕,今年的超长期特别国债从5月中旬开始招标发行,持续到11月中旬发行完毕,其间将发行22次。东方财富证券首席分析师王琳琳对证券时报记者表示,发行节奏将较为平缓,这有利于避免集中发行给资金面造成阶段性压力。

在王琳琳看来,未公布每期发行金额,可以为后续根据实际需求调整发行计划留出空间。同时,通过拉长发行时间,财政部也可以依据债券市场需求情况和宏观经济走势,适时调整后续每期的发行规模,减少因大规模集中发行可能带来的市场压力。

杭州国资创投:做民间资本的“最佳拍档”

证券时报记者 卓泳

被誉为“资金第五城”的杭州,近年在国内资本圈的热度不断攀升,不仅民间资本比重大、活跃度高,在各地“基金招商”的浪潮中,地方国资也逐渐从幕后走向台前。过去的2023年,杭州GDP站上2万亿元,背后数字经济与制造业“双引擎”持续发力,这离不开各路资本的撬动力量。

去年年中,杭州组建了总规模超3000亿元,覆盖全生命周期、全产业链的“3+N”产业基金集群。从最早进行风险投资探索,到激活民间资本成就“风投之城”,再到如今国有资本躬身入局,打造千亿级“基金矩阵”,杭州国资创投正在下一盘怎样的“大棋”?

构建全生命周期 投资体系

今年2月,杭州科创基金公示了第二批6家拟合作单位,短短一年时间内,这只1000亿元母基金已相继公示两批13家拟合作投资机构。

将时间拉回至去年6月,杭州就《关于打造“3+N”杭州产业基金集群,聚力推动战略性新兴产业发展的实施意见》公开征求意见,明确要整合组建杭州科创基金、杭州创新基金和杭州并购基金三大母基金,由其参与投资N只行业母基金、子基金、专项子基金等,最终形成总规模超3000亿元的“3+N”杭州基金集群。至此,杭州的这三大母基金全新亮相,基金规模均为1000亿元,资金来源包括自身的存量基金、市财政预算资金、市属国有企业自有资金和其它盘活存量资金等。

充沛的民间资本加上规模上不断进阶的国有创投资本,杭州无疑成为这两年投资界的“流量担当”和“募资圣地”。与北上广深这四个一线城市相比,杭州无论是创新创业氛围还是独角兽数量,都不逊色,但创投资本的规模化、品牌化、体系化以及集群化,在3000亿元基金集群设立之前,都未成气候,这主要体现在:民营创投机构虽然很多,但整体小而散;此外,缺乏大体量的母基金。

意识到这个问题后,杭州从2021年后在母基金的设立上开始频频发力。先后设立总规模1000亿元的杭州创新基金、1000亿元的杭州科创基金、50亿元的科技成果转化基金、50亿元的中信杭州城西科创大走廊产业基金、200亿元的杭州泰格生物医药产业基金等。在此基础上,又打造了上述3000亿元“3+N”杭州基金集群。这些母基金的设立,不仅吸引了国内头部管理合伙人(GP)机构落地杭州,还进一步壮大了本地创投机构的资本实力。

看似与全国多地百亿、千亿“基金矩阵”无差的“3+N”杭州产业基金集群,背后却是一个覆盖企业全生命周期的投资体系,以“接力投资”实现企业全阶段赋能。

同时管理杭州科创基金和杭州创新基金的杭州资本方面对证券时报记者介绍,杭州科创基金定位为政策性的政府引导基金,投资方向为“投早、投小、投科技”,投资阶段以初创期的科创投资(包括天使投资、创业投资)为主。目前已经建立创业投

资引导基金、天使引导基金、科技成果转化基金。截至2023年年底,杭州科创基金累计合作规模超600亿元,累计合作子基金数量超200只,累计投资企业超2000家,撬动社会资本超450亿元。

而杭州创新基金则是一只市场化国资产业基金,投资阶段以成长期私募股权投资(PE)为主,以母基金的形式参股投资或发起设立各类行业母基金、子基金和专项子基金。比如,与泰格医药组建的200亿元产业基金,目前已投子基金数量超过30个,直投项目超过50个。据介绍,截至2023年年底,杭州创新基金组建规模超850亿元,累计投资项目超过300个,累计投资金额超230亿元,撬动社会资本超800亿元。

杭州并购基金则定位为市场化的国资并购基金,该基金管理人杭州金投方面对证券时报记者介绍,该基金重点关注扩张成熟阶段企业的合作,通过子基金投资、股权直投、结构化投资等多种投资方式的组合,满足不同阶段企业的多种需求。与前面两个基金相比,并购基金的投资方式更具综合性和金融服务的特点,通过与头部财务投资机构、本地特色财务投资机构、产业资本、券商银行、上市公司等合作,帮助杭州企业围绕自己的产业链进行补链、强链、拓链。截至2023年年底,杭州并购基金组建规模近610亿元,撬动社会资本近470亿元;累计投资项目超1000个,累计投资金额近500亿元。推进了蚂蚁金服、零跑汽车、西湖云谷等重大项目的投资。

在今年举办的杭州产投生态峰会上,有外地投资人评价道,随着3000亿元基金群的设立,杭州产投生态更加完善和系统化,不仅有利于本土创业者和创投机构,还拥有了与一线城市竞争的资本,杭州也借此打造了创投这张新的名片,值得资本持续关注。

织密“生态网” 做伯乐的伯乐

“投早、投小、投科技”已成为国内投资圈的共识,无论是民营资本还是国有资本,都不会轻易放过“千里马”和“潜力股”。况且对于一个城市而言,锚定创新的“星星之火”,进而将其发展为“燎原之势”,也就找到了产业跃升的“密码”。

在此背景下,不少地方政府已不甘于做背后的出资人,而是纷纷开始下场做直投。但相比于其他城市,杭州国资机构直投项目占比整体仍然较少,更多以母基金的方式引导和推动市场化机构投向早期创新项目。比如,杭州的两大引导基金——创业引导基金和天使引导基金,都明确规定不能直投。杭州市创业投资协会轮值会长周恺秉对此评价:“杭州的国有资本更愿意去做伯乐的伯乐。”

杭州资本董事长孙刚在接受记者采访时也表示,以母基金为主的投资策略,更有利于支持民营投资机构“百花齐放”。“对发展城市经济而言,最重要的是能吸引一批投资人在这个城市找项目做投资,所以我们以母基金为链接点,织起一张杭州的创新创业创投生态网,充分发挥国有资本的引导作用,引导更多创新主体和



要素资源汇聚到杭州。”孙刚表示。

显然,杭州国资更愿意相信市场,让市场主体充分发挥专业能力。或许有人会认为,市场也有失灵的时候,但在孙刚看来,与其说市场失灵,不如说市场会有盲点,也可能会有了追求眼前的利益而缺乏远见。“市场肯定会比政府敏锐,但未必每个市场主体都能抓住稍纵即逝的机会。母基金织起的生态网络,就能链接更多市场的智慧,尽可能覆盖市场盲点,破除信息不对称。”

那么,如何让生态网络上的每一个资源和要素快速匹配,如何让创业企业快速获得赋能?杭州国资创投给这张生态网络插上了数字化的“翅膀”。“杭实集团投资了我们之后,帮我们对接了包括政府资源在内的多种资源,还为我们对接了投资机构,这进一步加速了公司业务的发展。”浙江晨霖益嘉科技有限公司相关负责人表示,如今,公司正加速生产钙钛矿电池的真空镀膜设备。

善于挖掘极具潜力的项目,不仅靠火眼金睛,还有技术的加持。去年年底,杭实集团发布了“实业智投”数字平台。据了解,这个平台一方面能通过建模,将算法融入产业评估,为基金节省尽调项目的时间;另一方面,针对复杂市场环境下企业发展面临的不确定性,该平台还能以数据和智能为抓手,把项目和资源、投资机构、政策等自动匹配起来,进一步放大联动效应。“‘实业智投’数字平台可以有效串联产业链、投资链、招商链、赋能链上相关主体资源,加速推动投资要素多向流动与协同。”杭实集团旗下的杭实资管相关负责人表示。

在市场失灵时补位

“市场化”是国内许多投资人对

杭州国资创投的评价。在民间资本活跃的地区,国资如何在市场缺位时补位,同时又不会成为社会资本取代者和挤出者,杭州给出了令人满意的答案。

杭州资本方面介绍,以创新基金为例,在母基金层面与国内外投资机构、行业头部企业合作,设立行业母基金和子基金;在推进重大项目落地,创新基金还通过“头部机构推荐+市区共同研判+社会机构领投”的机制来发现优质项目。“比如创新基金投资的某个具有市场潜力的生物医药项目,在项目选择阶段,我们组织了投资团队与头部机构一起进行市场调研和尽职调查,确保了项目的可行性和盈利性。”孙刚锋表示。

杭州金投管理的并购基金,除了在合作伙伴上涵盖头部机构、区域特色机构、产业资本、上市公司、科研院所之外,还在管理模式上进行了市场化的探索,根据杭州并购基金特点和实际业务开展情况积极探索建立项目跟投、超额收益分成、延期支付等市场化机制,激励约束基金管理主体不断提高运作管理水平,强化投资行为决策责任。

记者了解到,不少地方国资除了管理本地引导基金,以财政或国有企业自有资金做投资以外,还开始输出管理经验,接管外地引导基金,也开始凭借专业的投资能力向社会募集资金,从而扩大基金管理规模。杭实资管就是其中一个走向市场的国资创投,据了解,目前杭实资管除了管理杭州区域政府基金外,还接管了浙江省其他县市的政府产业引导基金,

一线调研看新局·解码地方国资创投