

证券代码:600898 证券简称:\*ST美讯 公告编号:临2024-58

## 国电美讯设备股份有限公司关于上海证券交易所2023年年度报告信息披露监管工作函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示:  
● 公司股票2024年6月12日收盘价为0.91元,已连续4个交易日低于1元。根据《上海证券交易所股票上市规则》第9.2.1条第一款第(一)项的规定,在上海证券交易所(以下简称“上交所”)仅发行A股股票的上市公司,如果连续20个交易日的每日股票收盘价均低于1元,公司股票可能被上交所终止上市交易,属于交易类强制退市,敬请广大投资者注意投资风险。

● 公司股票2024年6月12日收盘价为0.91元,已连续5个交易日市值低于3亿元。根据《上海证券交易所股票上市规则》(2023年8月修订)第9.2.1条第一款第(五)项的规定,上市公司连续20个交易日在上交所的每日股票收盘价市值低于3亿元,公司股票可能被上交所终止上市交易,属于交易类强制退市,敬请广大投资者注意投资风险。  
● 公司股票于2024年4月26日被实施退市风险警示及继续实施其他风险警示,公司于2024年4月25日发布《2024年第一季度报告》,公司于2024年第一季度营业收入387.13万元,归属于上市公司股东的净利润-1,131.40万元,归属于上市公司股东的净资产-9,458.27万元,公司经营情况并未明显改善。若公司于2024年度出现经审计的利润总额、净利润或者扣除非经常性损益后的净利润孰低者为负且营业收入低于3亿元,或经审计的期末净资产为负值等情形,根据《上海证券交易所股票上市规则》第9.3.2、9.3.7、9.3.11条等相关规定,公司股票交易将被终止上市。敬请广大投资者理性投资,注意投资风险。

美国通讯设备股份有限公司(以下简称“公司”或“国电美讯”)于2024年5月17日收到上海证券交易所下发的《关于国电美讯2023年年度报告的信息披露监管工作函》(上证公函[2024]0550号)(以下简称“监管工作函”)。公司收到《监管工作函》后,积极组织相关部门并会同相关中介机构(东审会计师事务所(普通合伙))就《监管工作函》所提问题进行逐项落实,现就《监管工作函》中的有关问题回复如下:  
与问题一:公司持续经营能力。2023年,公司实现营业收入0.39亿元,同比下降63.80%,扣除与主营业务无关的业务收入和不具备商业实质的收入后的营业收入为0.36亿元。公司自2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,年审会计师判定公司持续经营能力存在重大不确定性。公司主要开展OEM业务和ODM业务,2023年收入主要来自OEM业务。公司OEM业务采取定制生产合作模式,实现营业收入3,220万元,毛利率-89.40%。公司ODM业务实现营业收入335万元,同比减少80.80%,毛利率-1.10%。公司营业收入呈现逐季递减状态,分别为1,181.71万元、1,110万元、846万元、770万元。2024年第一季度,公司实现营业收入0.04亿元,同比减少67.23%,经营面未出现明显改善。请公司:(1)补充披露OEM业务前五大客户、供应商的采购往来情况,在手订单量、定价模式及毛利率,结算周期与回款情况,收入确认方法;(2)区分兼卖类业务,列示公司ODM业务2023年主要客户合作情况,回款情况,收入确认方法;(3)补充披露OEM、ODM业务毛利率为负的原因,是否存在进一步下滑的风险;(4)补充披露业绩逐季持续下滑的原因,并充分提示可能触及的终止上市风险。请年审会计师明确发表意见。

公司回复:  
(一)补充披露OEM业务前五大客户、供应商的采购往来情况,在手订单量、定价模式及毛利率,结算周期与回款情况,收入确认方法:  
1.截至2023年末,公司OEM业务前五大客户情况如下:

客户名称	在手订单量	产品名称及类型	销售人	销售成本	定价模式	毛利率	结算周期和方式	回款情况(2023年)	收入确认方法
深圳市华丰伟业科技股份有限公司	1,402,433.91	锂电设备配件	廖晓飞	7,903,586.90	加工费+材料费	-47.81%	月结,90天账期	12,385,574.50	全额法
深圳市华丰伟业科技股份有限公司	4,403,431.91	锂电设备配件	廖晓飞	5,086,641.22	加工费+材料费	-92.85%	月结,60天账期	6,389,363.07	全额法
深圳大通智能技术有限公司	100,728.54	PCBA贴片	孔建刚	4,902,340.72	加工费+材料费	-95.51%	月结,60天账期	2,927,577.75	全额法
深圳市华丰伟业科技股份有限公司	300,196.05	电机驱动	廖晓飞	4,522,684.31	加工费+材料费	-180.08%	月结,90天账期	5,588,318.65	全额法
上海正泰电源系统有限公司	138,509.18	逆变器	刘瑞超	2,066,683.19	加工费+材料费	-10.72%	月结,90天账期	935,647.63	全额法

公司成本核算按加工费占总工价的比例+每项费用总额,工价等于工时\*出货量。

浙江大华科技股份有限公司(以下简称“浙江大华”),浙江东鸿电子科技有限公司、上海正泰电源系统有限公司为公司全资子公司嘉兴美电子科技设备有限公司(以下简称“嘉兴美”)客户。浙江大华主要产品为安防设备,2023年7月的基本无合作,全年出货量约230万台,全年平均加工价为3.40元,单位产品加工成本为5.05元;浙江东鸿电子股份有限公司主要产品为电表主板,全年出货量约40万台,全年平均加工价为11元,单位产品加工成本约为31元;上海正泰电源系统有限公司主要产品为逆变器,全年出货量约10万台,全年平均加工单价约为20元,单位产品加工成本约为22元。

深圳市信丰伟业科技有限公司(以下简称“深圳信丰伟业”),深圳大通智能科技有限公司为公司全资子公司惠州惠德电子科技有限公司(以下简称“惠州惠德”)客户,深圳信丰伟业主要产品为智能打印设备,全年出货量约为213.12万台,全年平均加工单价为2.40元,单位产品加工成本约为4.62元;惠州惠德智能科技有限公司主要产品为POS机、打印机等,全年出货量约为73.72万台,全年平均加工单价约为6.94元,单位产品加工成本约为13.21元。

2.截至2023年末,公司OEM业务前五大供应商情况如下:

供应商名称	产品型号	最终销量	占比	结算周期和方式	合作年限
上海福安企业管理有限公司	劳务派遣	4,164,953.05	13.7%	月结,25天账期	4年
上海福安企业管理有限公司	劳务派遣	2,299,614.50	7.36%	月结,30天账期	4年
深圳市睿力源供应链有限公司	铜箔	2,217,042.74	7.11%	月结,30天账期	4年
嘉善和顺人力资源服务有限公司	劳务派遣	1,658,223.73	6.60%	月结,25天账期	2年
宁波和顺人力资源服务有限公司	劳务派遣	1,614,678.33	5.17%	月结,25天账期	1.5年

(二)区分兼卖类业务,列示公司OEM业务2023年主要客户合作情况,回款情况,收入确认方法:  
公司2023年末开展兼卖类业务,截至2023年末公司ODM业务前五大客户情况如下:

客户名称	产品名称及类型	销售收入	销售成本	毛利率	结算周期和方式	本期销售金额(2023年)	收入确认方法
康启源信息技术有限公司	汽车电子	2,230,088.48	2,116,938.84	-5.67%	收账后按30天账期支付	1,260,000.00	全额法
上海福安企业管理有限公司	电子备件	686,495.49	690,405.09	0.15%	月结40%,收账后5天内支付60%(含税,承兑)	-	全额法
四川普丰石油设备有限公司	焊丝	107,575.52	174,656.63	-71.44%	预收货款	114,800.00	全额法
中移铁通集团上海分公司	焊丝	86,858.41	73,704.34	15.15%	收账后按30天账期支付	109,200.00	全额法
中移物联网有限公司	焊丝	83,107.56	88,176.17	-6.10%	预收货款30天支付90%,月结30天账期	927,110.10	全额法

(三)补充披露OEM、ODM业务毛利率为负的原因,是否存在进一步下滑的风险:  
1.OEM业务毛利率为负的原因  
2023年,ODM行业巨头继续主导全球智能手机、ODM/IDM行业的竞争格局,几乎占据了整个市场的大部分份额。总的来看,2023年智能手机行业依然处于供应链去库存阶段,主要经济体通货膨胀和美元加息对行业需求产生了消极影响;与此同时,在国内外供应链重构和经济区域化的趋势下,中国对大陆电子产品制造服务产业上游供应链将面临更多挑战。此外,技术进步持续推动电子产品和产业升级迭代,行业内的企业长期处于较大的经营压力下,如产品创新、品质提升、降本增效、持续投入等方面,企业需要努力开拓新产品和客户增量需求,增强设计开发能力,精工细作,提升智能制造及新产品研发能力,强化与客户的合作粘性,增加产品附加值,中小厂商面临着激烈的市场竞争和生存压力。

产品的报价按市场上同类加工订单标准定价,订单数量不足导致固定费用的分摊比例提高导致业务毛利率为负。目前公司与客户洽谈产品的加工费成本包括变动成本和固定成本,根据客户提供的产品技术资料和自我生产能力,分解项目工艺流程,根据工艺流程核算出产品的各项单位变动成本;根据客户的设计产能以及实际当年实际产量计算单位产品应分摊的固定成本。

2023年,由于客户回款周期延长,部分债权出现逾期,公司OEM业务客户回款紧张,公司为控制风险降低了部分高风险、低毛利率的ODM业务,导致OEM业务占比被动上升,OEM业务成本构成中,人工成本和制造费用等固定成本占比较高,原因是此类业务模式需要以薄利多销、高周转进行业务驱动。公司OEM业务和ODM业务产线共用,2023年度业务订单量下滑严重,造成公司实际产能与设计产能差异较大,产生“线闲置、厂房拥挤”等制造费用支出的固定成本更多在OEM业务列支,导致OEM业务毛利率为负。  
2.进一步下滑的风险  
公司于2024年4月25日发布《2024年第一季度报告》,公司2024年第一季度营业收入387.13万元,归属于上市公司股东的净利润-1,131.40万元,归属于上市公司股东的净资产-9,458.27万元,公司经营情况并未明显改善,同时目前移向终端制造领域竞争激烈,彼此之间竞争与合作并存,订单众多,自身生产能力不足或竞争对手的产品的成本优势明显,会将订单或部分生产环节外协生产的方式竞争对手替代为生产,但总体而言仍为竞争关系居多。未来,公司如果在技术和产品研发、品质管控、成本控制、产能匹配等方面不能适应市场竞争的变化,不能保持核心客户竞争优势和核心竞争力,将面临订单不足,甚至客户流失的经营风险,公司存在业绩进一步下滑的风险。

(四)补充披露业绩逐季持续下滑的原因,并充分提示可能触及的终止上市风险。  
1.业绩逐季持续下滑的原因  
公司主营业务为智能终端产品的研发、生产和销售,公司的主要业务模式为OEM、ODM两种形式,主要以OEM为主。2023年公司实现营业收入3,097.26万元,四个季度营业收入分别为1,181.27万元、1,101.14万元、845.86万元、770万元,业绩逐季递减趋势明显。

业务类型	一季度(1-3月)	二季度(4-6月)	三季度(7-9月)	四季度(10-12月)
OEM	10,231,062.15	9,750,766.46	5,790,181.12	6,854,742.17
ODM	689,380.88	866,079.01	1,803,431.31	-3,919.12
其他业务	892,207.04	864,518.82	895,979.15	869,153.12
合计	11,812,652.07	11,481,377.28	8,486,581.58	7,699,976.17

由上表可知,公司OEM业务在一季度和二季度实现的营业收入较高,ODM业务季度间波动较大,其他业务各季度实现的营业收入相对平衡。2023年,由于“客户收缩规模和暂缓扩产政策,公司为控制风险降低了部分高风险、低毛利率的ODM业务,ODM业务未得到开展”。2023年第二季度OEM业务延续1-6月订单,其中,主要客户为浙江大华和深圳信丰伟业,其OEM的销额收入分别为785.97万元、196.75万元,占比分别为40.10%、10.04%。  
从第三季度起,OEM业务降幅明显,因费用客户对未来预期存在观望状态,消费类客户OEM订单未能形成持续批生产,由于外部环境的不利压力因素和消费性电子产品行业的持续低迷,工厂正常的生产经营受到影响,供应链物料无法正常供应,成品质物积压,客户下调出货需求,订单量骤减;同时,新能源车和汽车电子方面合作出现超预期,原有客户导入计划受到阻碍,客户订单下降明显;同时,回款周期延长,部分回款出现逾期,金融机具结构调整,进一步加剧公司的资金周转压力。第四季度,浙江大华科技有限公司随着订单的到期与公司终止合作。

2.可能触及的终止上市风险  
(1)根据《上海证券交易所股票上市规则》(2023年8月修订)第9.2.1条第(五)项的规定,上市公司连续20个交易日在上海证券交易所的每日股票收盘总市值均低于3亿元,公司股票可能被上海证券交易所终止上市,具体详见公司于2024年6月6日披露的《关于公司股票可能在因市值低于3亿元而终止上市的风险提示公告》(公告编号:临2024-55)。  
(2)根据《上海证券交易所股票上市规则》(2023年8月修订)第9.2.1条第一款第(一)项的规定,在上交所仅发行A股股票的上市公司,如果连续20个交易日的每日股票收盘价均低于1元,公司股票可能被上交所终止上市交易,具体详见公司于2024年6月7日披露的《关于公司股票可能存在因股价低于1元而终止上市的风险提示公告》(公告编号:临2024-54)。  
(3)公司于2024年1月31日、3月12日、4月16日及4月16日发布关于股票可能被实施退市风险警示的相关风险提示公告,公司于2024年4月26日被实施退市风险警示,并发布《关于实施退市风险警示及继续实施其他风险警示停牌的公告》(公告编号:临2024-36),公告中可能触及终止上市的情形进行了充分的风险提示。根据《上海证券交易所股票上市规则》第9.3.2、9.3.7、9.3.11条等相关规定,若公司于2024年度出现下列情形,公司股票交易可能被终止上市:

①最近一个会计年度经审计的利润总额、净利润或者扣除非经常性损益后的净利润孰低者为负且营业收入低于3亿元,或追溯重述后最近一个会计年度利润总额、净利润或者扣除非经常性损益后的净利润孰低者为负且营业收入低于3亿元;

②最近一个会计年度经审计的期末净资产为负值,或追溯重述后最近一个会计年度期末净资产为负值;

③中国证监会行政处罚决定书表明公司已披露的最近一个会计年度经审计的年度报告存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,导致该年度相关财务指标实际已触及①项、②项情形的;

④公司不符合撤销退市风险警示条件或者未在规定时间内申请撤销退市风险警示的;

⑤未在法定期限内披露年度报告;

⑥半数以上董事无法保证公司所披露年度报告的真实性、准确性和完整性,且在法定期限内未改正。

敬请广大投资者理性投资,注意投资风险。  
(5)会计师事务所意见  
1.OEM业务核查程序  
(1)获取公司OEM业务前五名客户的销售合同,关注公司与客户的结算模式、支付方式、信用期限等;

(2)获取公司OEM业务前五名客户期后截至2024年5月26日在手订单量,了解公司与OEM客户未来的合作安排,分析公司OEM业务的可持续性;

(3)检查公司OEM业务前五名客户2023年度回款情况;

(4)获取公司OEM业务前五名供应商的采购合同,关注公司与供应商的结算模式、支付方式、信用期限等;

(5)对公司OEM业务前五名客户、供应商验证公司与其2023年度的采购往来情况;

(6)获取公司OEM业务成本构成情况,关注成本构成合理性并与上期数据做对比分析。

2.ODM业务核查程序  
(1)获取公司ODM业务前五名客户的销售合同,关注公司与客户的结算模式、支付方式、信用期限等;

(2)获取公司ODM业务前五名客户截至2024年5月26日在手订单量,了解公司与ODM客户未来的合作安排,分析公司ODM业务的可持续性;

(3)检查公司ODM业务前五名客户2023年度回款情况;

(4)获取公司ODM业务前五名供应商的采购合同,关注公司与供应商的结算模式、支付方式、信用期限等;

(5)对公司ODM业务前五名客户、供应商验证公司与其2023年度的采购往来情况;

3.毛利率为负核查程序  
(1)查阅同行业可比公司的年度报告,分析公司的业务构成及毛利率情况,并可比公司进行对比,核查公司毛利率为负的原因及合理性;

(2)访谈销售部经理,了解同行业竞争情况及产品销售情况;

(3)访谈生产部经理及成本核算会计,了解主要产品生产的生产流程及成本构成,制造费用分摊核算情况。

4.业绩逐季持续下滑核查程序  
(1)向公司管理层了解业绩持续下滑的原因,并判断其合理性;

(2)向公司管理层了解公司主要客户的合作情况,并获取相关订单情况;

(3)查阅同行业可比公司的年度报告,并分析公司的业绩逐季持续下滑的原因及合理性。

5.核查结论  
经核查,我们认为:  
(1)公司OEM业务与前五大客户、供应商的采购往来情况正常;公司与客户、供应商的相关销售采购定价模式、结算周期与合同约定相符;

(2)公司ODM业务与前五大客户、供应商的采购往来情况正常,相关定价模式、结算周期与合同约定相符;

(3)OEM业务在手订单量逐渐萎缩,部分客户未继续合作,未来业务可持续性存在不确定性,与去年同期相比OEM业务成本构成情况及总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(4)公司业绩持续下滑,且2024年第一季度无明显改善,根据《上海证券交易所股票上市规则》相关规定,公司股票交易存在被终止上市的风险。  
(5)公司自2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(6)公司业绩持续下滑,且2024年第一季度无明显改善,根据《上海证券交易所股票上市规则》相关规定,公司股票交易存在被终止上市的风险。  
(7)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(8)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(9)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(10)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(11)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(12)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(13)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(14)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(15)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(16)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(17)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(18)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(19)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(20)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(21)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(22)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(23)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(24)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(25)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(26)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(27)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(28)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(29)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(30)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(31)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(32)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(33)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(34)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(35)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(36)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(37)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(38)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(39)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(40)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(41)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83,349,906.61元,2023年公司实现营业收入为39,072,615.10元,较上年下降63.80%;同时,财务报表为亏损,与去年同期相比,公司营业收入下降,且总成本占比在OEM,主要原因是公司本期ODM业务暂时停,固定资产折旧摊销等固定支出主要在OEM业务摊销所致;同时,根据2024年第一季度财报显示,公司经营情况并未明显改善,存在进一步下滑的风险。  
(42)公司于2017年以来连续亏损,2023年亏损1.11亿元,归属于上市公司股东权益金额为-83