

国办印发工作方案确保如期实现碳达峰

据新华社电

为深入贯彻党的二十大和二十届二中、三中全会精神,认真落实党中央、国务院决策部署,建立能耗双控向碳排放双控全面转型新机制,国务院办公厅日前印发《加快构建碳排放双控制度体系工作方案》(以下简称《方案》)。

《方案》提出到2025年、“十五五”时期,碳达峰后3个阶段工作目标。一是到2025年,碳排放相关统计核算、监测计量能力得到提升,为“十五五”时期在全国范围实施碳排放双控奠定基础。二是“十五五”时期,实施以强度

控制为主、总量控制为辅的碳排放双控制度,建立碳达峰碳中和综合评价考核制度,确保如期实现碳达峰目标。三是碳达峰后,实施以总量控制为主、强度控制为辅的碳排放双控制度,建立碳中和目标评价考核制度,进一步强化对各地区及重点领域、行业、企业的碳排放管控要求,推动碳排放总量稳中有降。

《方案》明确提出将碳排放指标纳入国民经济和社会发展规划,并要求建立健全地方考核、行业碳管控、企业碳管理、项目碳评价、产品碳足迹等政策制度和管理机制。一是完善碳排

放相关规划制度。合理确定五年规划期碳排放目标,制定碳达峰碳中和有关行动方案,完善碳排放双控相关法律法规制度。二是建立地方碳排放目标评价考核制度。合理分解碳排放双控指标,建立碳达峰碳中和综合评价考核制度,推动省市两级建立碳排放核算管理制度。三是探索重点领域碳排放预警管控机制。完善重点领域碳排放核算机制,常态化开展重点领域碳排放形势分析监测和预警。四是完善企业节能降碳管理制度。健全重点用能和碳排放单位管理制度,发挥全国碳排放权交易、全国温

室气体自愿减排交易、绿证交易等市场机制调控作用。五是开展固定资产投资项碳排放评价。将碳排放评价有关要求纳入固定资产投资项节能审查,对项目用能和碳排放情况开展综合评价;制定重点行业建设项目温室气体排放环境影响评价技术规范。六是加快建立产品碳足迹管理体系。制定产品碳足迹核算规则标准,加强碳足迹背景数据库建设,建立产品碳标识认证制度。

《方案》要求,各地区、各有关部门要结合实际细化落实方案,按照职责分工扎实推进各项任务。

深圳多举措超前布局低空基础设施

证券时报记者 周春媚

8月2日,以“低空新质 圳在腾飞”为主题的深圳市低空经济高质量发展大会在深圳召开。大会汇聚了低空经济领域的500多名专家、企业、政府代表,发布了一系列重磅的政策措施和试点成果。

记者梳理发现,面对具有“异构、高密度、高频次、高复杂性”特点的低空飞行活动以及不断蓬勃发展的“低空+”新兴业态,搭建低空智能融合基础设施“四张网”(设施网、空联网、航路网、服务网)是当前深圳发力低空经济的重点。

会上,《深圳市低空起降设施高质量建设方案》发布。根据该建设方案,未来深圳将构建层次分明、结构合理的低空起降服务体系,打造由直升机/eVTOL(电动垂直起降飞行器)载客运输、物流运输、社区配送、公共治理服务等组成的低空起降网络,到2025年底,建成1000个以上低空飞行器起降平台,航线1000条以上,实现低空飞行服务保障达到国际先进水平。

深圳市交通运输局表示,深圳将探索构建高效协同的低空空域管理机制,力争到2025年全市120米以上适飞空域开放面积占比突破75%、低空商业航线总数突破1000条;同时,建设高质量的低空运行管理服务体系,支撑大规模商

业化飞行需求,2025年底前具备支撑1000架以上商业运营的低空航空器同时在空、每日1万飞行架次的服务保障能力。深圳市工业和信息化局有关负责人表示,下一步深圳将着力推动信息基础设施通感一体化建设,加快部署低空通感5G-A试验基站,实现低空通信、监视全覆盖。

除此以外,粤港澳大湾区数字经济研究院在会上发布了智能融合低空系统 SILAS (Smart Integrated Lower Airspace System) 先锋版。该系统汇集深圳全市空域的全因素数据,具备支持深圳所有同时在空合作飞行器的基础管理和服务能力,是首个将市级低空空域数字化,融合城市级CIM底座与全域智算算力的低空管理和服务操作系统。作为“低空的大脑”,SILAS是建设“四张网”的核心,将推动深圳建设低空智能融合基础设施。

作为前沿科技,低空经济的蓬勃发展离不开资金的扶持。记者在会上还了解到,深圳正在搭建规模约20亿元的产业基金,将加大对低空经济企业的融资支持力度,全周期、全链条支持低空经济产业发展。“我们围绕低空产业链强链,深度服务好链上企业和机构,推动深圳加速向‘低空经济第一城’迈进!”深圳市工业和信息化局有关负责人表示。

金融监管总局将修订保险资产风险分类标准

减值准备比例标准拟与商业银行一致

证券时报记者 秦燕玲

8月2日,金融监管总局就《保险资产风险分类办法(征求意见稿)》(下称《办法》)公开征求意见。意见反馈截止时间为2024年9月2日。

金融监管总局有关局负责人指出,近年来,随着保险资金投资范围不断拓宽,投资结构更加复杂,现行规则在实践中暴露出监管约束力不足、资产分类范围和分类标准有待完善、第三方监督机制欠缺等问题,无法满足保险公司风险管理和监管需要,亟需修订完善。

相较现行的《保险资产风险五级分类指引》,《办法》修订内容主要包括五方面:

一是提升制度约束力。明确保险资产管理责任,强化全面风险管理,提升资产风险分类的制度约束力。

二是完善固定收益类资产分类标准。调整本金或利息的逾期天数、减值准备比例标准等,与商业银行保持一致;增加利益相关方风险管理状况、抵质押物质量等内容,丰富风险分类标准的内外部因素。

三是完善权益类资产、不动产类资产风险分类标准。明确确定性和定量标准,要求穿透识别被投资企业或不动产项目相关主体的风险状况,根据底层资产出现风险情形占比以及预计损失率指标来判断资产分类档次。

四是完善组织实施管理。优化了风险分类的“初分、复核、审批”三级工

作机制,明确了董事会、高级管理层和相关职能部门的工作职责。

五是增加外部约束。新增审计条款,要求保险公司进行内外部审计,压实会计师事务所的审计责任。

金融监管总局有关局负责人指出,保险资金的投资领域相对广泛,包括固定收益类、权益类、不动产类资产以及各类金融产品,不仅面临利率风险和信用风险,还面临权益价格风险、房地产价格风险等。国际监管规则对商业银行资产风险分类及结果运用规定比较明确,但对保险资产风险分类尚缺乏通行的规则。

因此,借鉴商业银行监管实践经验,《办法》对固定收益类资产风险分类实行五分类法,即正常类、关注类、

次级类、可疑类、损失类,同时对股权类和不动产类资产实行三分类法,即正常类、风险类、损失类,对金融产品风险分类提出了穿透要求。

上述负责人表示,按照资产风险实质确定资产的范围,有利于全面评估保险资产投资风险,真实反映资产质量。

《办法》要求,保险公司应加强对资产风险的监测、分析、预警以及分类结果的应用,重点关注不良资产或风险资产,频繁下调分类的资产,以及公允价值长期低于账面价值的长期股权投资等资产,动态监测风险变动趋势,深入分析风险成因,充分计提资产减值准备,及时采取风险防范及处置措施。

(上接A1版)

会议指出,今年以来,外汇管理部门统筹外汇领域防风险、强监管、促发展,各项工作取得积极成效。深化外汇领域改革开放。有效防范外部冲击风险。完善外汇储备经营管理,外汇储备规模稳定在3.2万亿美元以上。

会议强调,外汇管理部门要扎实推进做好下半年工作。稳步推动资

本项目高质量开放,稳健拓展金融市场互联互通,升级扩围跨国公司本外币一体化资金池政策。有序推进外商直接投资外汇管理改革,更大力度吸引和利用外资。完善跨境资金流动监测预警和响应机制,加强预期管理,维护外汇市场基本稳定。加强外汇储备经营管理能力建设,保障外汇储备资产安全、流动和保值增值。

科创板刮起“另类”减持风 询价转让渐成新趋势

证券时报记者 王军

在减持行为受到多重条件“束缚”的背景下,今年以来,科创板上市公司的股东掀起了“另类”减持小高峰。

据证券时报记者统计,今年以来,已有37家科创板公司相继推出股东询价转让计划,这一数量超过2023年全年的水平。截至目前,科创板共有84家上市公司的股东完成134单询价转让,总成交金额超过560亿元。

多位市场分析人士在接受证券时报记者采访时表示,在当前市场整体比较低迷的情况下,科创板上市公司股东以询价转让方式减持,一方面可以满足股东的资金需求,另一方面也可以缓解市场压力,稳定市场情绪。

询价转让渐成新趋势

8月1日,莱斯信息公布公司股东询价转让定价情况,根据7月30日询价申购情况,初步确定本次询价转让价格为46.68元/股。这意味着,公司此次询价转让将进入实施过程。

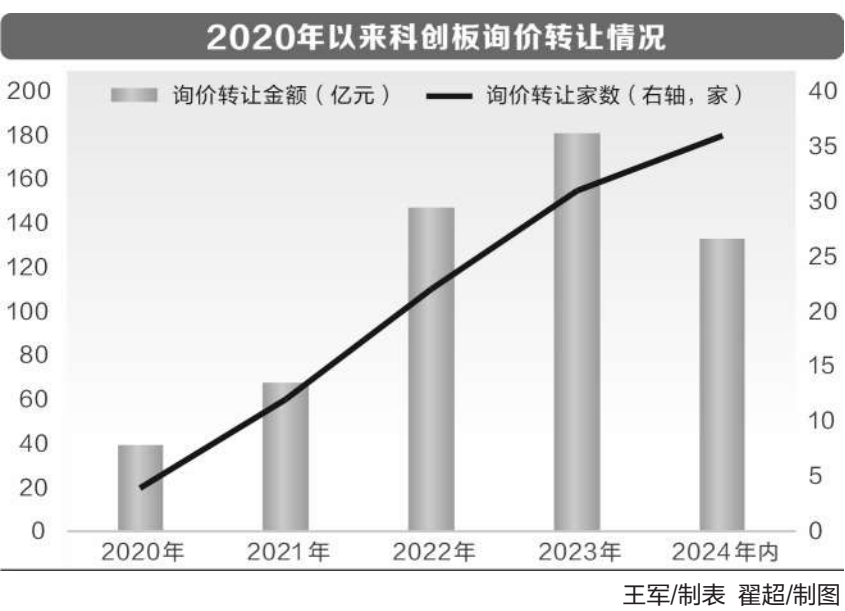
自7月以来,已有恒玄科技、乐鑫科技、力芯微、聚辰股份、澜起科技、芯源微、思特威、莱斯信息等8家科创板公司相继推出股东询价转让计划。截至目前,乐鑫科技、力芯微、聚辰股份、澜起科技等多家科创板公司的相关股东已完成转让。

据东方财富Choice的数据,年初至今已有37家科创板公司推出股东询价转让计划,而2023年全年为31家。与集中竞价、协议转让、大宗交易常规操作相比,询价转让逐渐成为科创板上市公司股东减持的新趋势。

不过,由于今年科创板股单笔转让金额相对较少,年内询价转让金额合计为133.03亿元,与2023年同期的148.58亿元相比,减少10.47%。

询价转让是注册制下科创板的创新性制度安排。2020年7月,上交所经中国证监会批准,发布《科创板上市公司股东以向特定机构投资者询价转让和配售方式减持股份实施细则》,科创板率先试点持有首发前股份的股东以询价转让方式减持。

目前,询价转让已在科创板试点4年。据证券时报记者统计,包括实施完成和实施中的询价转让案例,截至目前,科创板共有84家上市公司的股



东完成134单询价转让,总成交金额达568.36亿元。

其中,澜起科技作为2019年首批科创板上市企业,公司股东通过询价转让机制,分7批累计成交107.92亿元,询价转让金额为迄今为止科创板最多者。同年上市的金山办公,自2020年以来,公司股东通过询价转让机制,分5批累计成交84.44亿元。

减少对二级市场的冲击

科创板创设询价转让机制,本质上是为了更好地实现股东减持诉求和中小投资者利益保护之间的平衡。上市公司股东减持问题既涉及股东正常转让股份,也涉及证券市场正常交易秩序的维护。

自股权分置改革施行以来,上市公司股东减持引发市场的剧烈震荡频频出现,对市场和实体经济造成一定影响。

“相较于传统的减持方式,询价转让对二级市场的冲击较小。通过询价机制,股东可以在相对平稳的市场环境中完成减持,避免了集中抛售可能引发的股价大幅波动。”安爵资产董事长刘岩在接受记者采访时表示,询价转让的定价是由买卖双方通过市场博弈形成,更加贴近市场实际情况,有利于在保障股东自身利益的同时,维护市场的稳定。

与此同时,在询价机制下,通过与

上市公司股东的深入交流,机构可以更全面地了解公司情况,降低信息不对称风险。与其他机构投资者的合作则有助于形成合力,共同推动询价转让项目的顺利进行。

近年来,监管层对上市公司减持行为升级了监管力度。去年8月,证监会进一步规范股份减持行为,从破发、破净和分红等方面对重要股东减持进行严格限制;今年3月,证监会发布《关于加强上市公司监管的意见(试行)》,严格规范大股东减持行为,有效防范绕道减持。

在此背景下,如何在满足上市公司资金需求的同时,减少对二级市场的伤害,成为业界关注的焦点。不少分析人士指出,关键在于如何发挥中长期资金的“稳定器”“压舱石”作用。

华辉创投投资总经理袁华明在接受记者采访时指出,询价转让对二级市场直接冲击较小,一定程度上打通了风投和长期机构对接通道,有利于风险投资市场的长期健康发展。从科创板股东角度看,询价转让提供了没有转让比例上限的灵活性。从机构投资者角度看,不得低于转让前20个交易日股票交易均价的70%提供了比较大的博弈空间和中期盈利空间。

虽然科创板询价转让机制值得肯定,但也有业内人士指出,需要防止别有用心者通过操纵询价过程来影响转让价格,从而谋取不当利益;或将询价转让变成“过桥减持”,实现相关股东

的利益最大化等。

考验机构投资者投研能力

凭借“稳定上市公司二级市场股价”“为股东提供便捷退出渠道”等优势,越来越多的科创板上市公司股东通过询价转让减持公司股份。

从目前科创板询价转让的受让方来看,公募、私募、险资、外资机构等机构成为询价转让的“常驻嘉宾”。据证券时报记者观察,公募基金中,兴全基金、富国基金、诺德基金、国泰基金等公募基金频繁亮相。

以澜起科技为例,7月27日,公司发布的询价转让结果显示,兴全基金、诺德基金、广发基金等多家公募机构在列,摩根士丹利、摩根大通、瑞银等外资巨头也有参与。此外,澜起科技此次询价转让还吸引了上海一村投资等私募机构、兴业证券等券商机构以及太平洋资产管理有限责任公司等险资。

“询价转让对机构投资者而言,是机遇与挑战并存。机遇在于,能以合理价获得相关资产,丰富投资组合。挑战则在于,需要仔细甄别相关资产可能存在的风险。”排排网财富管理师曾伟向记者表示。

从已披露的询价转让案例来看,多数公司在披露询价转让计划书后,股价表现相对比较稳定。机构在折价参与询价转让的情况下,往往能够实现获利。

但折价带来的“安全垫”,并不意味着“绝对安全”。刘岩认为,询价转让虽然为机构提供了投资新机遇,但也伴随着不确定性风险,如市场波动风险、估值偏差风险、信息不对称风险等。

“机构需根据自身的风险偏好、资本实力及风险承受能力,合理设定投资额度、分散投资组合,并制定相应的风险缓释措施,以应对可能出现的不利情况。在制定投资策略时,机构应注重策略的前瞻性、灵活性和可操作性。既要考虑当前市场环境和公司状况,又要预判未来发展趋势,灵活调整投资策略以适应市场变化。策略的制定还需考虑实际操作的可行性,确保在复杂多变的市场环境中能够有效执行。”刘岩表示。

西部地区经济向新求质 上半年增速包揽全国前三

(上接A1版)

从以新能源产业为代表的新产业新产品看,上半年,青海、四川和云南等传统清洁能源大省的地位进一步巩固,其他西部省份也交出亮眼的“成绩单”:广西风力发电机组、汽车用锂离子动力电池、服务机器人等产品产量分别同比增长2.7倍、1.8倍和1.6倍;新疆太阳能发电量、风力发电量分别增长69.8%、16%,太阳能电池(光伏电池)、锂离子电池、风力发电机组产品产量分别同比增长15.5倍、3.4倍和19.6%。产量增加转化为产值增长的正反馈进一步形成,如广西上半年新产业、新产品对产值增长贡献率超过50%。

从传统产业转型升级看,上半年,重庆在智能网联新能源汽车新赛道上持续发力,贵州大力推进“富矿精开”,陕西聚焦钢铁、有色、纺织等的新技术、新工艺、新设备相关标准加快实施应用,甘肃持续推动有色冶金、装备制造、煤炭化工等传统优势产业改造升级。

“西部地区需要发展新质生产力,也有条件发展新质生产力。”冯奎表示,近年来,西部地区比较成功地发展了风电、光伏、氢能、储能等千亿级产业集群,这是发挥地区优势形成的新产业,也为当地传统产业转型提供了支撑。

邱东阳谈到,西部地区不少省份和城市是重要的老工业基地。在不同经济发展阶段,这些省份始终致力于制造业发展,一次次的产业转型升级经验和多年积累的工匠型人才队伍为当地制造业持续发展打下了基础。在新兴产业发展方面,西部地区具有重要的战略地位、独特的区位和资源优势。

发展开启新篇章

上半年,进一步构建“新格局”绘写“新篇章”的号角已吹响。在受访专家看来,西部地区已经开展

的很多工作将为接下来的高质量发展蓄力。

投资既是当下的需求,也是未来的供给。上半年,内蒙古、甘肃、青海、重庆、四川、贵州等地的工业投资、制造业投资实现两位数同比增长。邱东阳表示,在西部地区,投资保持快速增长为经济持续稳定运行奠定基础,更重要的是西部地区各省份都制定了制造业集群发展方案。与之配套的还有生产性服务、金融服务能力提升规划。如果这些安排都得到落实,地区经济发展空间将进一步打开。

栽下梧桐树,引得金凤来。西部地区省份从优化营商环境、招才纳贤、支持创新等方面多管齐下。四川出台政策,以控制成本为核心,打造一流营商环境。陕西启动实施了新一轮秦创原创新驱动平台建设三年行动计划,扩围科技成果转化试点单位。

“开放合作”是新时代西部大开发新格局的鲜明底色。上半年,西部陆海新通道网络覆盖国家(地区)增加4个、港口增加33个,推动沿线地区的开发开放。新时代西部“双城记”加速推进。专家认为,西部地区积极融入共建“一带一路”建设,构建内陆多层次开放平台,加快构建陆海内外联动、东西双向互济的开放格局。这种开放融合战略不仅巩固了西部地区的区位优势,也为机电产品为主的进出口贸易创造了有利条件,为西部大开发增添活力。

冯奎认为,增强西部地区的发展韧性,释放更大潜力是扩大形成内需的重要方面,可从三方面发力。宏观规划层面,要着眼于构建优势互补的区域经济布局和国土空间体系,推动西部大开发形成新格局;区域战略重点方面,要推动成渝地区双城经济圈建设走深走实;区域关系方面,要深化东中西部产业协作。