

“定制农业”逐渐站上风口 黑龙江锚定农业发展新路径

证券时报记者 孙宪超

在黑龙江,定制农业逐渐成为现代农业融合发展的新趋势。

日前,证券时报记者在采访中了解到,农业大省黑龙江为了推动农业向高质量高效益迈进,真正实现从“种得好”向“卖得好”转变,正在大力发展定制农业,把定制农业作为深化农业供给侧结构性改革、拓展农民增收空间、开辟农业新领域新赛道的重要抓手。

目前,黑龙江各地结合当地农业资源禀赋,已经掀起发展定制农业的高潮,正逐渐站上风口;今年定制农业的发展规模已经超出此前计划。

典型案例

今年国庆期间,黑龙江域内天气以晴好为主。10月7日,宁安市玄武湖大米专业合作社理事长褚丽娟,正组织农民抓紧时间将已经收割的水稻进行自然晾晒。

宁安市玄武湖大米专业合作社目前种植水稻面积超万亩,其中绿色水稻8000亩左右,有机水稻2000亩左右。“2024年,我们拿出100余亩有机稻田用于发展定制农业。”褚丽娟告诉记者。

据介绍,该合作社采取庄主认种和粮票定制两种个性化定制模式。

“庄主认种”模式是指庄主在春播时缴纳认购金,每个庄主可以认购1亩至3亩石板田,秋收后合作社按照每亩350斤标准定期定量给庄主配送有机石板大米。种植过程中,每块庄主田都设有专门的田间管家,庄主可以完全独立生产也可以全部托管给田间管家,这期间庄主还可以参与插秧、收割等田间体验并享受免费的农家旅游和餐饮服务。

“粮票定制”模式是将秋天收获的稻谷存储在恒温恒湿的谷仓里,按照客户订单量,每个月开机碾米,客户可以随时以粮票兑现,合作社保证水稻脱壳99小时内配送到客户餐桌上。

“2024年共有60余位庄主认购石板田,主要是以南方客户为主。”据褚丽娟介绍,“为了保护石板田和黑土地,我们坚持人工插秧、人工推垄、人工除草、人工收割。另外,我们还建有可追溯系统,稻田中安装监控器等现代化设备,严格从农田到餐桌全过程质量监控,按批出具定制产品检测报告。客户可以通过手机APP,全程监督水稻从种植到加工的完整过程,真正实现看得见摸得着。”

褚丽娟表示,定制农业既可以让客户吃到健康的农产品,同时又帮助农民增加500元/亩至1000元/亩的收入,真正实现了双赢。为此,宁安市玄武湖大米专业合作社计划在2025年进一步将定制农业的规模扩大至200亩以上。

黑龙江目前正在大力发展定制农业,全省各地在实践中探索形成了托管、认领、会员、众筹等比较成熟的定制农业模式。黑龙江此前公布了第一批定制农业典型案例,宁安市玄武湖大米专业合作社榜上有名。

国企入局

谈到黑龙江农业发展,不得不提到有着“农业国家队”之称的北大荒。国庆节前夕,证券时报记者在北大荒采访时了解到,该公司现阶段也在大力发展定制农业。

李小龙是北大荒股份友谊分公司第二管理区第一作业站的站长,他管理的作业站在今年共计种植了645亩酿酒型粒用高粱。与以往不同的是,今年年初,第一作业站就已经与黑龙江绿缘供应链管理有限公司签订了合同,双方在合同中约定,待高粱成熟后,黑龙江绿缘供应链管理有限公司将以1.5元/斤的价格全部收购。

李小龙告诉证券时报记者,酿酒型粒用高粱预期产量是8吨/公顷,从现在高粱的长势看,实际产量要超过预期。第一作业站种植的农作物首次采用定制方式,考虑到最近两年粮食收购价格时常有所波动,通过定制方式提前锁定销售价格是一个比较好的选择。

“目前我们定制农业的规模还不

据介绍,截至目前,黑龙江省种植业定制规模达到**110万亩**,畜禽养殖业定制规模达到**43万头(只)**,水产养殖业定制规模达到**850吨**。

2024中国品牌价值评价信息显示,黑龙江有11个地标品牌入榜,品牌总价值超**1800亿元**。近两年来,黑龙江集成寒地黑土和绿色有机两大优势,推出了“黑土优品”省级优质农业品牌,目前已有**378家企业**的**923款**产品获得“黑土优品”标识授权。



孙宪超/摄 彭春霞/制图

大,尚处于探索路径、总结经验的阶段,涉及定制的品种也仅限于高粱、鲜食玉米和西瓜。”北大荒股份友谊分公司农业生产部副总经理马永亮介绍,不过可以肯定的是,定制农业已经成为农业现代化发展的创新路径,是农业生产经营模式的变革。因此稳扎稳打、有序推进定制农业发展,将是未来一个阶段的重点工作内容。

2024年,北大荒股份宝泉岭分公司探索定制农业项目,围绕鲜食玉米、绿色营养米打造定制农业基地1200余亩,其中鲜食玉米1000亩,主要与加工厂商合作,按标准种植优质鲜食玉米;绿色营养米200亩,全程采用绿色种植模式。

“为了更好地为客户服务,宝泉岭分公司在绿色营养米的定制现场设立360度旋转摄像头,客户可以实时观看种植现场;同时,建立专属微信客服,定期开展活动回馈定制客户。”据宝泉岭分公司相关工作人员介绍,为了增强客户的体验感,宝泉岭分公司还推出“文旅+定制农业”融合的方式,增强客户近距离体验插秧、收获的田园乐趣。

此前,北大荒的控股股东北大荒集团召开定制农业专题工作推进会,明确提出,在充分调研讨论的基础上,推进试点先行,前期重点打造几个成功的案例,再大力推进。

北大荒股份宝泉岭分公司总经理任艳军表示,在做好农业稳产增产的同时,将深度挖掘产品潜力与市场价值,不断丰富定制农业产品体系。要发挥农文旅融合发展优势,做强专属品牌,扩大客户增值服务,加大宣传力度,提升定制农业推广覆盖率,推动现代化大农业向更高层次发展。

先发优势

定制农业作为一种新型农业生产方式,契合农业供给侧结构性改革的内涵要求,黑龙江发展定制农业具有先发优势。

黑龙江拥有全国面积最大的黑土耕地,土质肥沃,绿色有机食品认证面积近1亿亩,居全国首位。黑龙江建

有较为完善的农产品质量安全追溯体系,2500多家生产主体入驻农产品质量安全追溯平台,实现“从农田到餐桌”全程可追溯。

2024中国品牌价值评价信息显示,黑龙江有11个地标品牌入榜,品牌总价值超1800亿元。特别是近两年来,黑龙江集成寒地黑土和绿色有机两大优势,推出了“黑土优品”省级优质农业品牌,目前已有378家企业的923款产品获得“黑土优品”标识授权。

黑龙江农产品量大质优、各有特色,不仅具备得天独厚的资源优势 and 地域优势,更兼具产业发展的品牌优势和链条优势,因此2024年黑龙江省委一号文件中提出:“大力发展定制农业,制定定制农业发展规划,运用信息化、数字化手段,推动单一种植、简单营销的传统农业发展方式向全产业链谋划、全要素支撑转变,提高农产品附加值。”

黑龙江省农业农村厅今年上半年下发的《2024年全省定制农业实施方案》中提及,2024年,全省定制农业产业体系初步形成,种植业定制规模发展到84万亩;畜禽养殖业定制规模发展到42万头(只);水产养殖业定制规模发展到450吨。全省定制农业总产值达到33亿元。

不过从公开信息看,黑龙江定制农业已超预期。9月19日,黑龙江省人民政府新闻办公室举办“进一步全面深化改革推动高质量发展”系列主题新闻发布会(第一场)上,黑龙江省农业农村厅相关负责人介绍,截至目前,全省种植业定制规模达到110万亩,畜禽养殖业定制规模达到43万头(只),水产养殖业定制规模达到850吨。

掀起高潮

证券时报记者在采访中了解到,黑龙江各地已经掀起发展定制农业的高潮。

大庆市出台了《2024年大庆市定制农业实施方案》,并成立定制农业工作专班,大力发展定制农业。2024

年,全市定制农业产业体系初步形成,大庆定制农业试点发展到18个以上,种植业定制规模发展到3.3万亩,畜禽养殖业定制规模发展到3万头(只),水产养殖业定制规模发展到300吨。

“定制农业作为一种新型农业生产方式,契合农业供给侧结构性改革的内涵要求。”大庆市农业农村局相关负责人表示,大庆市先后出台一系列方案,明确全市定制农业发展方向,同时,指导县区结合自身资源禀赋,研究谋划具有本地特色的定制农业发展模式,形成区位优势突出、资源特色明显的定制农业发展格局。接下来,大庆市将深入开展市场产销对接情况调研,了解市场需求和竞争状况,指导定制农业企业按照定制需求开发新产品,满足客户个性化需求,不断扩大市场份额。

黑河市结合品牌农业、智慧农业和休闲农业,重点发展“一亩田”“一头猪”“一塘鱼”等高端定制项目。2024年,黑河市已发展大米、果蔬和鲜食玉米等种植类定制生产16万亩,奶牛、肉牛、生猪、家禽等养殖类定制生产69万头(只),冷水鱼900吨,均已签订定制合同,拟实现年定制生产总产值8.6亿元。目前,建设定制农业种植基地16个,畜牧养殖基地20个,水产养殖基地3个。

“定制农业未来具有广阔发展空间,我们将继续结合本地农业资源禀赋,大力开展定制农业工作。”黑河市农业农村局局长王元武表示,黑河市下一步将扩大定制农业的覆盖面,满足更多消费者需求;同时,还要加强定制农业品牌建设,提升知名度和美誉度;加强定制农产品与电商平台的合作,推动物流电商深度融合,拓展定制农业营销渠道;提高定制农产品的质量 and 安全标准,确保消费者食用安全;强化信息化支撑,推动数字赋能,借助传感器等智能装备,实现种养农业生产和加工全过程可视、可溯,让消费者全面了解定制农产品生产环境、生产过程和农业投入品数量等信息,提高定制农业生产管理过程透明度。

徐工机械拟发行 不超200亿资产证券化项目

证券时报记者 范璐媛

10月16日晚,徐工机械(000425)发布公告,为优化资产结构、提高资产运营效益,公司拟发行总额不超过200亿元(含)的资产证券化项目,包括深交所市场资产支持专项计划100亿元和银行间市场资产支持票据100亿元。

本次资产证券化项目以徐工机械及其分公司、子公司基于业务合同享有的应收账款债权及其附属担保权益(如有)作为基础资产,发行期限不超过5年,可分为优先级、次级,优先级可以进一步分档,具体分层以实际发行情况为准。

发行利率将根据市场情况确定,募集资金用途包括补充公司营运资金、偿还金融机构借款等。公司对资产证券化项目下资金不足以支付相应的税金、费用、优先级产品预期收益和应付本金的差额部分承担流动性差额补足义务。

徐工机械表示,此次发行资产证券化项目,有助于公司盘活存量资产、提高资产周转效率、加速现金回流、降低融资成本、改善资产负债

结构。截至2024年9月30日,徐工机械已发行并在存续期内的应收账款资产证券化产品包括七期应收账款资产支持票据,合计债券余额96.2亿元。

徐工机械是我国工程机械行业规模宏大、产品品种与系列齐全、极具竞争力、影响力和国家战略地位的企业。今年上半年,徐工机械实现营业收入496.32亿元,同比减少3.21%,实现归属于母公司净利润37.06亿元,同比增长3.24%,资产结构中,应收账款459.94亿元,占总资产比重为27.64%。

当前,发行资产证券化产品已成为越来越多上市公司的融资手段。除应收账款外,收益权、租赁权、知识产权等都是公司发行证券产品的常见底层资产。9月24日,潍柴股份公告拟开展供应链资产证券化业务,总体额度不超过100亿元。9月8日,英飞特公告拟参与知识产权资产证券化融资,将名下有权处分的部分知识产权质押给国投泰康信托,向其申请最高额度不超过人民币2000万元,期限为一年期的综合授信。

玉龙股份旗下金矿再增储 金金属量同比增加20万盎司

证券时报记者 赵黎昀

10月16日晚间玉龙股份(601028)公告,根据全资子公司Yuxin Holdings Pty Limited(以下简称“玉鑫控股”)最新出具的《Annual Mineral Resource Statement》,截至2024年6月30日,位于澳大利亚昆士兰州境内的帕金戈金矿区拥有符合JORC标准矿石量1349.1万吨,比上年同期增加258.3万吨,金金属量222.3万盎司(69.14吨),比上年同期增加20.2万盎司(6.28吨),平均品位5.1克/吨。

玉龙股份主要从事黄金贵金属采选及大宗商品贸易业务。

今年上半年,该公司黄金贵金属采选业务收入和净利润持续保持增长,实现营业收入7.89亿元,同比增长17.62%,实现净利润3.23亿元,同比增长42.63%;公司按照既定战略压缩、处置大宗业务,大宗业务实现收入8801.76万元,同比下降64.22%。

在黄金矿产板块,玉龙股份主力矿山帕金戈金矿2024年上半年实

现产金量约4.92万盎司(折合1.53吨),实现营业收入7.89亿元,同比增长17.62%,实现净利润3.23亿元,同比增长42.63%。

帕金戈金矿共拥有18个近地表金矿体、29个深部金矿体和3个高品位零星金矿体。

在2024年半年报中,玉龙股份曾披露,根据玉鑫控股出具的《Annual Mineral Resource Statement》,截至2023年6月30日,帕金戈金矿拥有符合JORC标准资源量1090.8万吨,黄金金属量202.1万盎司(62.86吨)。

近年来,玉鑫控股不断加大帕金戈金矿勘探增储力度,成立了专业勘探公司Auspin,推进地质找矿突破,在探矿增储方面取得较大突破。

今年上半年,玉龙股份持续优化帕金戈金矿生产经营流程,巩固并扩大提质、降本、增效成果,加强产学研结合,稳步提升选矿综合回收率和矿山电力使用效率,同时持续优化矿山体系管理,实现生产组织的集约高效。

通富微电拟受让 滁州广泰31.9%合伙份额

证券时报记者 孙宪超

通富微电(002156)10月16日晚公告,公司拟出资2亿元受让深圳市领先半导体发展有限公司持有的滁州广泰半导体产业发展基金(以下简称“滁州广泰”)31.9%合伙份额1.47亿元出资额,以间接持有引线框架供应商Advanced Assembly Materials International Limited股权(以下简称“AAMI”)。

滁州广泰为AAMI的上层持股主体,通富微电本次投资的实质为间接持有引线框架供应商AAMI股权,AAMI专业从事引线框架的设计、研发、生产与销售。

据了解,引线框架是一种重要的半导体封装材料,借助于键合材料实现芯片内部电路引出端与外引线的电气连接,形成电气回路,起到和外部导线连接的桥梁作用。

AAMI在引线框架领域深耕超过40年,是全球前列、国内领先的引线框架供应商,拥有先进的生产工艺、高超的技术水平和强大的研发能力,积累了丰富的产品版图、技术储备和客户资源,在高精密和高可靠性等高

端应用市场拥有极强的竞争优势,产品广泛应用于汽车、计算、工业、通信及消费类半导体,得到各细分领域头部客户的高度认可,与全球顶尖的半导体IDM和封测代工企业建立了稳固的合作关系。

通富微电先后在江苏南通崇川、南通苏通科技产业园、安徽合肥、福建厦门、南通市北高新区建厂布局;通过收购AMD苏州及AMD槟城各85%股权,在江苏苏州、马来西亚槟城拥有生产基地。

据通富微电10月16日晚公告,本次投资旨在加强公司与产业链上游企业的关系,进一步提高公司供应链的稳定性和安全性,持续做强公司的主营业务。

由于未来市场、政策及环境可能存在变化,可能会导致AAMI未来经营状况出现不达预期经营目标的风险,公司持有的滁州广泰的合伙份额的价值取决于AAMI的经营状况,公司可能面临AAMI经营业绩不及预期进而影响基金价值的风险,以及投资后无法实现预期的收益、不能及时有效退出的风险。