

主编:王安平 编辑:郑加良 美编:彭春霞 2024年11月8日 星期五 Tel:(0755)83501634

进博会"牵线搭桥"科技企业加速落地生根

证券时报记者 王一鸣

电影场景中出现了巧克力,观影者马上能闻到对应的气味;穿上世界上第一双机器人鞋,能体验以跑步速度行走的感觉;喜剧明星刚刚说完粤语台词,下一秒,他就能说出30多种语言,并且AI自动将角色嘴型与声音匹配同步,画面清晰度依旧……

上述场景都来自今年进博会创新孵化专区中的新展品。自2021年设立以来,创新孵化专区已成为一个集项目展示、资本对接、市场拓展于一体的国际化创新平台,有超过500个处于种子期、初创期、成长期的科技类企业项目搭上进博会的高速列车,加速了他们在中国的发展。

证券时报记者现场了解到,今年进博会上的创新孵化专区规模实现了新的突破,质量进一步提升。该专区专注"上新",首次聚焦数字经济、绿色低碳、生命科学、制造技术四个赛道进行策展,集中展示360个创新项目,参展项目数较去年增长了20%。

进博会开幕以来,来自美国的瞬动科技展台上的参观者络绎不绝。吸引他们驻足体验的是一款名为踏月者(Moonwalkers)的产品,这是世界上首款能让人以跑步速度行走的智能动力鞋。

"到目前为止,我们已接待了很多的体验者,他们的热情远远超过了我们的预期。"瞬动科技CEO张恂杰近日向记者介绍,踏月者最大速度可达11公里/小时,产品已在北美上市,尚未进入中国市场,今年的进博会是其在国内的首秀,也是进入中国市场的关键一步。

在距离瞬动科技不远处,来自中国香港的晒趣科技展台正在播放一段经典电影片段,只见片中主人公说完粤语后,将相同的台词用普通话、英语、阿拉伯语等语言又说了一遍。

"我们是全球首个实时多国语言面容翻译 SaaS 平台。透过这一平台,能让所有电影的角色流利地说出 32 种语言;不仅声音能够被克隆;在嘴型同步的基础上,我们的 AI 技术还拥有比同行更先进的超分辨率技术,画质达到电影级。"晒趣科技首席运营官朱会泳告诉记者,公司拥有计算机视觉 (CV) 和生成式人工智能技术中心来进行研发,目前已掌握 18 项中国/美国相关专利。

"这次参加进博会收获很大,很多人对产品感兴趣,例如有媒体提出主持人有实时翻译需求,还有人希望该产品用于直播带货出海。同时,AI研发需要不断投入,此前我们曾获得新西兰AUT投资,这几天接触到不少对项目感兴趣的投资方,将在会后做进一步洽谈。"朱会泳说。

今年创新孵化专区的另一个亮点是加强与国际创新孵化平台合作,包括英国 EGG孵化器等多家国际创新孵化平台首 次组织初创企业批量参展。

"我们专注孵化一些早期科研型团队,以各个大学的博士、博士后以及教授的项目为主;关注的领域是新能源、新材料和人工智能等。在此过程中,EGG会给予公司从0到1(从无到有)和1到10(规模化发展)的帮助。"英国EGG孵化器集团全球联席总裁陆城宽近日向记者介绍。

陆城宽阐述,例如对于种子轮企业, EGG会从三方面孵化,除了资金,还会投 人资源和时间。孵化器能够解决企业的 物理空间、财税和法务等各类咨询需求; 同时,培训创业者如何开源节流、寻找供 应链、快速扩张以及提高国际知名度,比 如进博会就是很好的展示舞台。

气味王国是EGG服务的企业之一,该公司专注于数字气味技术研发和应用。当展台上播放的电影场景中出现巧克力、水果、洗发水时,记者戴上设备后就能同步闻到。"我们产品可以应用于影院、车载、教育等。进博会来得很值得,包括学校老师、汽车厂商等都对产品很感兴趣;还有医疗等机构提出就融资事项进一步洽谈。"气味王国产品负责人王旭阳说。

在陆城宽看来,中国具有早期科技和人才的优势;同时,在企业从1到10的发展阶段,中国基于在产业供应链和市场等多方面的显著优势,可以助力企业更高速、更精准发展。"所以我们会把一些早期的海外优质项目带回中国。"他说,"当他们度过0~1之后,在中国进行1~10的产业化,未来再从中国走向世界。"



2024第三届绿色金融论坛举办

绿色资产具有新时代的财富效应

论坛声音

证券时报记者 陈雨康

11月7日,由国际金融报主办的2024 第三届绿色金融论坛在上海举行。该论坛 为第七届进博会上海交易团配套活动。绿 色先锋案例、《2024绿色金融白皮书》、"靠 普"合伙人等项目在论坛现场发布。

国务院原副秘书长、参事室原主任王仲伟表示,绿色金融是体现鲜明政策导向的金融。"凡是'增绿'的要鼓励,减排的要鼓励;反之,要限制,要抑制。正向激励,反向抑制,导向要鲜明,力度要足够大,精准度要不断提高。"王仲伟认为,绿色金融也是创造新财富的金融。绿色资产具有新时代的财富效应,有商业属性,可以产生经济效应,不能把它看作慈善事业。要把绿色金融视为遵循金融本身属性和规律而生的产物。

"绿色金融是可持续的金融。"王仲伟进一步表示,"迄今为止,我们的金融对应的是工业文明需要,是工业文明的产物。今天包括绿色金融在内的一些创新性的金融,其根本属性就是要拥抱从工业文明向新文明过渡的新需求,根本的还是可持续文明。"

白皮书显示,银行绿色产品在绿色金融业务中呈现核心地位,其中,绿色信贷和绿色债券是商业银行的核心绿色金融业务。截至2023年末,我国绿色债券市场累计存量规模为22157.53亿元,人民币本外

币绿色贷款存量规模已突破30万亿元。绿色贷款余额占各项贷款余额比例达13.4%。

国家绿色发展基金董事长寿伟光表示,将进一步关注未来可能对国家绿色发展战略起到根本支撑性作用的新型储能、氢基能源、绿色航空、绿色建筑等领域,给予优质企业在商业化产业化转变发展阶段的资金支持,引导更多社会资本进入。



进博故事

小众产品也有大声量

证券时报记者 梅双

历届进博会上,医疗器械及医药保健展区一直是最火爆也是"最卷"的展区之一。穿过人声鼎沸的场馆,证券时报记者步入一个稍显安静的展台。展台以冰岛知名的活火山和黑沙滩为灵感,采用蓝黑色调,满满的"北欧冷峻风"。"我们是冰岛唯一一家在进博会有独立展台的企业。"Ossur奥索亚洲区总裁朱璟昊向记者介绍

源自冰岛的奥索公司是假肢矫形行业的创新者。朱璟昊提及,奥索在冰岛可谓"家喻户晓"。"冰岛人口三十多万,在冰岛的公司也不算多,更常见的是一些做海洋产品的公司,像我们这样的医疗公司并不多,因此我们在冰岛的辨识度很高。"

然而,在接受记者采访时,朱璟昊多次用"小众"来形容公司。"尽管我们在行业内处于领先地位,但我们的公司在全球范围内相对小众。"朱璟昊表示,假肢产品不同于快消品,公司所处赛道也相对"小众"。

朱璟昊介绍,公司此前更多的是参加行业 展会,聚集的都是假肢品牌,更像是"内部交流"。进博会则为公司提供了更大的舞台。"通过进博会这一舞台,我们得以与来自世界各地的企业共同展示自身,获得更多发声的机会。 进博会现场也有很多专业观众、不同领域的经销代理商,给了我们更多拓宽销售渠道的

机会。"她表示。

"曾经有推着轮椅的顾客到我们展台,表示很需要我们这样的产品,这也让我们意识到,我们做的产品能一定程度帮助残障人士恢复自信。"朱璟昊表示,进博会的平台,让"小众"的产品也能拥有大声量。2006年,奥索于上海徐汇区成立奥索假肢矫形康复器材(上海)有限公司,开拓中国市场。今年是奥索第六次参加进博会,公司还带来了亚洲首发的全新脚板:暴风飞毛腿大地脚板。这是一款性能全面的脚板,可以适应各种用户在不同生活场景下的需求。

朱璟昊坦言,无论是在业务拓展,还是品牌形象提升方面,进博会都对公司有着巨大的帮助。"每年,我都能在这里了解到全球医疗器械市场的最新趋势和创新技术,这有助于我们更好地把握行业动态,调整公司的战略方向。同时,作为参展商,通过展示我们的产品和技术,我们结识了许多慕名而来的合作伙伴,创造了新的商业机会。进博会还给了我们品牌和产品很好的曝光和宣传。"朱璟昊说,希望有越来越多的北欧国家能将自己的企业引入中国。

- ① 新西兰中国商会展台的工作人员在第七届中 国国际进口博览会食品及农产品展区内直播 带货。 中新社记者 王紫儒/摄
- ② 第七届中国国际进口博览会汽车展区内,观众参观氢能源大巴。中新社记者贾天勇/摄
- ③ 奥索大使黄新福在进博会上向观众演示"盘 古主动力膝关节"产品。 梅双/摄

高端访谈

沃兰特航空创始人兼首席执行官董明:

国内低空经济产业可望比肩国际顶尖水平



证券时报记者 陈雨康

作为今年最受关注的细分赛道之一,低空 经济在第七届进博会上大放异彩。沃兰特航 空首次亮相进博会,带来了自主研发的产品 VE25-100型eVTOL(电动垂直起降飞行器)。 沃兰特航空创始人兼首席执行官董明在接受证券时报记者专访时表示,截至目前,沃兰特航空VE25-100型eVTOL签订战略合作及意向订单860余架,意向订单金额220亿元,覆盖低空观光、培训、短途运输、货运、应急救援、城市出行六大类eVTOL应用全场景。

近年来,沃兰特航空可谓资本宠儿。在完成了8轮融资后,沃兰特航空仍将继续"扩充弹药"。董明透露,今年可能会再进行一轮融资。他还表示,希望经过未来2~3年的努力,国内低空经济产业能和国际顶尖的技术水平同台竞技,甚至处于更领先的地位。

证券时报记者:这次进博会上,沃兰特航空主要展示了哪些产品?

董明:本届进博会上,沃兰特航空首次带

来了VE25-100型eVTOL的全真1:1机舱,这是目前世界上已知的起飞重量最大、客舱空间最宽阔的载人eVTOL,可搭载一名驾驶员和五名乘客。VE25-100型eVTOL巡航速度可达235km/h,里程可达200km至400km。

证券时报记者:沃兰特航空在进博会上达成了哪些新协议(或落地了哪些新项目)?

董明:11月6日,沃兰特航空在进博会上与南航通航、金鹿公务、中国通航、中国飞龙新签 VE25-100型 eVTOL意向订单超 165架,订单金额逾35亿元人民币。

金融合作方面,沃兰特与农银金租、南航租赁就 VE25-100型 eVTOL达成融资租赁等金融模式的探索,并与交通银行上海分行达成数亿元的综合授信合作。

证券时报记者:未来公司有何融资计划?

董明:在国家低空经济战略引导下,公司今年可能会再进行一轮融资。之后,公司将转人较为被动的融资状态。融资完成后,我们将继续专注研制高等级商载客运eVTOL。未来,沃兰特将围绕VE25-100型eVTOL的适航审定、产线建设及商业化应用三方面扎实推进,打造eVTOL新生态。

证券时报记者:同海外发达地区相比,中 国低空经济产业是否存在差距和短板?

董明:公司2021年成立时,我们注意到国内的技术同国外最先进的水平相比,有3~5年的差距。经过3年左右的追赶,我们的技术、供应链等与国外先进水平的差距可能只有1~2年左右。我们希望经过未来2~3年的努力,能和国际顶尖的技术水平同台竞技,甚至处于更领先的地位。