

最后“减税月”机不可失 银行让利抢开个人养老金账户

证券时报记者 黄钰霖

“开户就能领购物立减金!”近日,华南地区某大行员工告诉证券时报记者,临近年底,银行对个人养老金账户的营销力度明显加大,除了购物优惠券、个税减免等,有的机构甚至还派出“开户送黄金”福利,吸睛效果十足。

从试运行至今,个人养老金制度已历经两年发展,相关理财产品和开户人数持续增加,但“缴存冷”仍与“开户热”形成鲜明对比。业内人士建议,可以通过丰富产品体系、调整支取制度等方式,提升居民开户后的投资意愿。

12月11日,有知情人士向证券时报记者透露,多家商业银行近日接到通知,有关部门将于本月中旬召开全面实施个人养老金制度视频会议,或与全面扩大个人养老金制度实施范围有关——“全面开闸”呼之欲出。

开户送黄金 抢抓最后“减税月”

“体验养老金,至高领200mg黄金”,证券时报记者打开京东金融APP,映入眼帘的是这样的标语。据了解,该平台目前支持开通民生、平安、交通、兴业等多个银行的个人养老金账户,投资者成功开通账户、缴存个人养老金后,可以获得规定克重的积存金奖励。

近期,中行、工行、农行等几大国有银行也纷纷加码营销个人养老金账户,为此推出的立减金、购物券等开户礼也令人眼花缭乱。以中国银行个人养老金“金账户养成计划”为例,在12月31日前首次开户并缴存个人养老金的用户,最高可叠加领取678元的微信立减金。

12月1日,2025年度个人所得税专项附加扣除信息确认已开始,纳税人可提前确认明年用于减免个税的项目。这意味着,12月份将是本年度的最后“减税月”,成为近期金融机构力推个人养老金账户的主要宣传点。

此前,财政部、国家税务总局发布的《关于个人养老金有关个人所得税政策的公告》明确,自2022年1月1日起,对个人养老金实施递延纳税优惠政策。根据相关金融机构提供的推算表,以个人养老金最高12000元/年的缴费标准推算,投资者最高可省个税5400元/年。

开户热缴存冷 个人养老金遇“卡点”

“我去年开了个人养老金账户,缴存够了12000元的最高额度,买的是定期存款。”29岁的孟女士告诉证券时报记者,她去年之所以开通个人养老金账户,一方面是想获得个税减免;另一方面则是因其欲购买的养老定存产品年化利率达3.5%,高于市面上大部分同类定存产品。

不过,孟女士还表示,今年自己的个人养老金账户仅购买了5000元的定期存款,剩下的7000元额度暂未继续缴存的意思。

“主要原因是担心自己‘用不上’。”孟女士解释,延迟退休等政策陆续出台实施,自己目前离退休、养老的人生阶段仍有较长时间,不确定性因素较多,但个人养老金账户资金支取条件严格,流动性一般。

孟女士的顾虑,也是当下个人养老金账户推广所面临的“卡点”之一。从正式实施至今,个人养老金制度已走过了两年,但“开户热缴存冷”的局面仍待突破。“每天大概会新开一个个人养老金账户。”华南地区某



“个人养老金账户实行封闭运作,目前支取条件较为严格,是否允许参加人在一些特殊情境下(如罹患大病时)提前支取,还可以进一步研究。”

图虫创意/供图 彭春霞/制图

大行员工向证券时报记者透露,个人养老金制度实施以来,新开户数就成为其所在支行的绩效考核指标,“实际缴存”则暂未作硬性要求。

“我们在推广时也会告知客户,资金存入后虽然可以购买理财产品获得收益,但账户资金是要退休后才能支取的。一般距离退休还有一定时间且手头流动资金不多的投资者,都会有所顾虑。”上述工作人员说。

还有多位银行工作人员告诉证券时报记者,目前个人养老金账户缴存的主力军,集中在35岁至40岁的高收入人群。“这类人群提前为退休养老做准备,还有抵税的意愿,都比较高。”某股份行支行的一名工作人员称。

或将全面开闸 产品体系需持续丰富

12月11日,某国有大行的一名工作人员向证券时报记者透露,近日其在银行已接到通知,本月中旬有关部门将召开全面实施个人养老金制度视频会议。有业内人士预计,该会议与扩大个人养老金制度试点的范围有关,个人养老金制度或将迎来“全面开闸”。

根据国家社会保险公共服务平台数据,截至12月10日,个人养老金产品共有836款,其中储蓄、基金、保险、理财产品数量分别为466只、200只、144只、26只。

邮储银行研究员姜飞鹏表示,

金融机构拓展个人养老金业务,需做好金融产品创新,同时也要不断丰富产品销售渠道,“做好线上服务渠道建设,提高产品触达客户的便利性,以方便更多的养老客户获得金融服务”。

对于缴存遇冷的现象,招联首席研究员董希淼表示:“个人养老金账户实行封闭运作,目前支取条件较为严格,是否允许参加人在一些特殊情境下(如罹患大病时)提前支取,还可以进一步研究。”他同时表示,金融机构包括商业银行、保险公司、基金公司等要推出更多符合投资者需求的专属产品,特别是银行要引入更多的同业产品,让投资者有更多、更丰富的选择,从而提高开户后的投资意愿。

SPRINT 先锋 深耕半导体装备“卡脖子”领域 先锋精科迎来上市时刻



江苏先锋精密科技股份有限公司(简称“先锋精科”)迎来上市时刻。

创立于2008年的先锋精科,在刻蚀设备和薄膜沉积设备的关键零部件上实现了国产化的自主可控,为国产替代进程作出贡献。尤其在刻蚀设备领域,公司是少数已量产供应7nm及以下国产刻蚀设备关键零部件的制造商,直接与国际厂商竞争。

公司实际控制人、董事长兼总经理游利近日对笔者表示,公司致力于解决半导体核心设备的“卡脖子”问题,要在核心零部件上匠心雕琢中国“精度”。



聚焦半导体设备核心零部件

先锋精科总部位于江苏靖江,在长江之畔的办公室内,游利谈起了公司的成长历程。“我们国家在某些装备领域制造能力不强,相当大的原因是诸如精密制造等基础制造能力较弱。”游利有着20余年国内外精密制造经验,基于对精密制造规律的洞悉,他坚定将创业方向聚焦在半导体装备领域,“国家出台了一系列支持半导体设备相关产业发展的政策及法规,为行业的快速发展带来新的机遇。”

在半导体制造过程中,刻蚀设备和薄膜沉积设备是技术难度仅次于光刻设备的两大核心设备,价值量合计约占半导体设备市场的40%。也正是在此背景下,先锋精科确立了专注于刻蚀设备、薄膜沉积设备等半导体核心设备中的核心零部件的“双核”产品路线。

公司先后与北方华创、中微公司开展密切合作,“作为核心零部件的重要供应商,我们协助客户的诸多设备经历了研发、定型、量产和迭代至先进制程的完整历程。”

在刻蚀领域,先锋精科主要提供以反应

腔室、内衬为主的系列核心配套件,并成为国内少数已量产供应7nm及以下国产刻蚀设备关键零部件的供应商,直接与国际厂商竞争;在薄膜沉积领域,先锋精科主要提供加热器、匀气盘等核心零部件及配套产品。

公司拳头有多硬?招股说明书显示,2023年度,先锋精科已量产应用在刻蚀设备的关键工艺部件在中国境内同类产品的细分市场规约为7.77亿元,细分市场占比超过15%;已量产应用在薄膜沉积设备的关键工艺部件在中国境内同类产品的细分市场规约为11.20亿元,细分市场占比超过6%。

作为一家深耕半导体产业链“卡脖子”领域的企业,先锋精科受益于下游行业的快速发展,经营业绩及财务状况不断夯实,业务及资产规模不断扩大。2020-2023年,公司营业收入复合增长率超过40%,扣除非经常性损益后归属于母公司所有者的净利润复合增长率超过45%。今年第一季度,先锋精科主营业务收入达到2.14亿元,同比上升123.41%,扣非后净利润增幅更是达到429.28%。

载誉前行 拳头产品非一蹴而就

先锋精科拥有诸多热门“标签”。

公司是国家专精特新“小巨人”企业和国家高新技术企业,同时也是江苏省气相沉积设备部件工程技术研究中心、江苏省基于5nm芯片工艺刻蚀设备PM模块工程研究中心。最引人关注的是,先锋精科是全球为数不多的已量产供应7nm及以下国产刻蚀设备关键零部件的制造商。

2021年度至2023年度,先锋精科研发费用分别为2154.10万元、3097.44万元、3630.90万元,不断加大的研发投入是公司产品力的底蕴。

“一直跟着客户、市场需求走,我们在自身的研发、制造能力以及质量和交付上,都建立起一整套保障体系,所以当机会到来时,我们就可以乘风而上。”游利表示。

2020年以来,先锋精科累计导入逾1.1万种新零部件开发,并在多种关键工艺零部件上实现国产化突破。通过持续的技术研发投入,在国产CCP高容性高能等离子体刻蚀领域,先锋精科批量生产的腔体规模化应用在国际最先进的7nm及以下芯片刻蚀设备。

另外在国产主流等离子LED芯片刻蚀领域,先锋精科是该类设备反应腔室套件的核心供应商;在氮化镓基LEDMOCVD领域及12寸PECVD领域,公司是该类设备关键工艺部件——匀气盘的核心供应商。此外,公司通

过高端器件的设计及开发技术实现了金属加热器的自主创新突破。

“具体问题具体分析,遇到问题解决问题,公司针对产品多品种、小批量、定制化的特点,形成了一套适合自身的柔性精益制造体系。该体系的建立使得公司成为半导体设备精密零部件的生产制造整合平台,能够以较高的效率、具有竞争力的价格向客户交付最终产品。”游利介绍,目前先锋精科已成为中微公司、北方华创、海海清科、拓荆科技、屹唐股份等国内头部半导体设备厂商的战略合作伙伴。

明星股东陪跑多年 耐心资本静待蝶变

伴随着我国半导体产业链全面国产替代的开启,先锋精科也迎来新的发展时期,明星股东的长期陪伴,承载着公司开放的梦想。

从公司股东名单中,中小企业发展基金、中微公司、北京集成电路基金、上海航空产业基金、上海超越摩尔、深创投等知名机构悉数在列,背后更有国家集成电路产业投资基金的身影。

如今在先锋精科生产车间内,忙碌的场景几乎已经成为这里的常态,扩大产能也成

为公司面临的当务之急。

招股说明书显示,公司计划募资5.87亿元用于精密装配零部件制造、模组生产与装配和精密制造技术研发以及补充流动资金,形成靖江、无锡两个制造基地和一个研发中心的格局。

从具体布局来看,靖江精密装配零部件制造基地扩容升级项目深耕半导体设备零部件市场,持续突破先进制程工艺;无锡先研设备模组生产与装配基地项目将紧跟国产化替代进程,拓展关键器件领域及模组产品;无锡先研精密制造技术研发中心项目将依托现有技术和产业化能力,拓展其他精密制造领域。

“通过上市,先锋精科能够进一步提升研发能力、扩充产能、丰富产品线,投入更多资源解决关键零部件‘卡脖子’问题。”游利强调,“未来公司将继续坚持面向经济主战场、面向国家重大需求,优先服务国内本土半导体设备企业的战略方针,持续加大技术研发投入,提升工艺水平和产品性能,筑牢国产半导体核心设备供应链基础,努力成为全球有竞争力的半导体零部件精密制造专家。”

(CIS)