

DeepSeek热潮席卷证券业 十余家券商快速完成本地化部署

证券时报记者 许盈

银行、券商、基金、保险……国产大模型DeepSeek热潮正在全面席卷金融行业。

近日,又有近10家券商官宣完成DeepSeek-R1的本地化部署,DeepSeek-R1是DeepSeek系列模型的最新版本。至此,证券业探索DeepSeek模型应用的券商至少已有16家。

业内人士表示,从长期来看,券商将受益于大模型技术的发展与AI应用的加速落地,这有助于提升业务效率,拓宽金融科技护城河。然而,在短期内,投资者需要警惕二级市场跟风式概念炒作。

1 多家券商快速行动

券商正在快速行动,截至发稿,至少有16家券商宣布已完成DeepSeek-R1模型的本地化部署,包括国泰君安、国金证券、中泰证券、兴业证券、国元证券、华福证券、光大证券、华安证券、广发证券、国盛证券、中金财富证券、华西证券、国信证券、中信建投、东兴证券、西南证券等。

多家券商称,已将DeepSeek融入公司多个核心业务领域,将赋能信息检索、文档处理、行业研究、市场研判、辅助软件研发、辅助制定营销方案、合规问答、业务办理指引等多个业务场景。

例如,2月8日,中金财富证券宣布完成与DeepSeek-R1大模型深度融合。据介绍,此次技术应用不仅实现智能投顾助手IC-Copilot的升级迭代,更开创性地构建公司投顾服务领域“热点发现-资讯处理-策略生成”三位一体的服务生态。

光大证券介绍,近日光大证券AI(人工智能)中台新增DeepSeek大模型本地化部署和多场景应用测试,并基于华为NPU算力平台实现国产化适配。据悉,光大证券此次部署以“自主可控+创新应用”为核心,依托国产化算力基础设施,自主研发知识库构建引擎和多模态数据处理框架,大幅降低大模型应用成本。

华安证券也在近日完成DeepSeek的本地化部署及场景适配。华安证券认为,DeepSeek-R1大模型“性能倍增、成本递减”的双重优势将加

部分金融机构披露的DeepSeek应用场景

机构	应用场景
国泰君安	赋能千亿参数的多模态证券垂类大模型“君弘灵犀”。智能问答、智投服务、投教、行业研究、市场分析、合规风控、信息检索、文档处理等。
国金证券	信息检索、文档处理、行业研究及市场研判等。
中金财富证券	推动智能投顾助手IC-Copilot升级迭代;辅助投资顾问高效完成市场热点分析和大盘解读。
华安证券	合规问答、智能取数等。
中泰证券	自动绘制产业链图谱、运营助手、制度库问答等。
光大证券	通过赋能“光小e”智能服务助手,在证券业务智能办理、内部知识智能检索、专业文本智能生成与处理、代码编写测试智能辅助以及智能构建合规知识图谱等方面,提升员工的工作效率。
中信建投	构建全天候7×24小时的舆情监测网络,以及财富管理、机构投研、投资服务等。
兴业证券	客户问答、智能客服、辅助制定个性化方案、研发辅助提升效能等。
广发证券	智能客服、代码生成辅助、智能投研等。
华福证券	员工知识问答、辅助软件研发、辅助制定营销方案、增强客户陪伴等。
国元证券	整合至自研的“燎元智能助手”中,覆盖合规问答、业务办理指引、知识查询等场景。
九方智投	投研投顾、风险合规、智能营销、客户服务等。
汇添富基金	投资研究、产品销售、风控合规、客户服务等。
诺安基金	投研分析、客户服务、风险管理等,并推出“诺安AI助手”。

数据来源:公开资料 许盈/制表 翟超/制图

速人工智能在垂直领域的规模化应用,目前公司已初步打造AI中台,以大模型作为中枢,整合、调配各类AI能力,实现AI资源的高效利用与协同运作,为后续业务的智能化升级和创新发展提供有力支撑。

事实上,DeepSeek对于券商而言并非新事物,近年来在证券行业数字化转型快速推进下,一些券商早在2024年就已积极拥抱DeepSeek等模型。

例如,中信建投证券有关负责人介绍,早在2024年上半年,中信建投证券便在业内率先接入DeepSeek大模型,推动人工智能技术在风险管理及业务创新等领域深度应用。该负责人

称,在风控领域,该系统充分发挥DeepSeek的语义理解能力,构建起7×24小时全天候的舆情监测网络,将新闻响应时效缩短至分钟级。随着DeepSeek-R1发布,中信建投证券信息技术部在春节期间也完成了本地部署。

广发证券相关负责人也介绍,广发证券在2025年春节前已完成DeepSeek-V3和DeepSeek-R1的接入,并于春节前上线基于DeepSeek的微信小程序,赋能投顾和公司员工开展春节拜年等客户服务。此外,广发证券已完成DeepSeek模型的本地化部署,以进一步优化已经建成的智能客服、代码生成辅助、智能投研等各类AI场景的应用。

2 使用场景暂集中在内部

“目前DeepSeek主要供内部员工使用,目的是提升客户服务的深度和响应速度。针对客户直接使用的场景,我们正在积极探索,部分产品很快会进入内部测试阶段。”国金证券相关负责人告诉证券时报记者。

记者观察到,从DeepSeek模型在券商核心业务的落地场景而言,各券商当前的应用主要集中在券商内部。从记者采访所获反馈来看,DeepSeek的优势主要体现在提升效率方面,它能够辅助投顾、投研、合规等日常工作,使其提质增效。

例如,中金财富证券相关负责人表示,通过大模型的自然语言处理与事件推理能力,可对

政策、行业研报、上市公司公告等非结构化文本进行自动化解析,辅助投资顾问高效完成市场热点分析和大盘解读,显著提升信息处理效率与决策精准度,单日处理量突破了万份文档,较传统人工处理效率提升了90%。

中泰证券相关负责人也向证券时报记者介绍,2025年1月DeepSeek-R1推出后,中泰证券迅速对多个DeepSeek-R1模型进行本地化部署,并基于DeepSeek创建了215个知识库。凭借这些成果,中泰证券成功将其应用于运营助手、制度库问答等场景,为公司员工提供问答服务,且问答精确度超过95%。

此前的2024年12月,中泰证券就运用

DeepSeek-V3模型,融合专家规则与思维链技术,在金融新闻文本挖掘与分析领域实现突破。该负责人称:“通过将金融专家规则融入提示词,模型能够自动绘制产业链图谱,清晰呈现上市公司、行业、产业等实体之间的复杂关系网络。同时,模型还能精准判断新闻中提及实体的正负面情绪,准确率高达90%。这一创新极大地降低了传统深度学习算法对大规模标注数据以及模型训练的依赖,为市场动态的捕捉和研判提供了实时、可靠的支撑。”

“DeepSeek现在太火了,业内也在不断探索更多应用场景,目前大多数券商是在内部使用,针对客户的直接应用场景可能没那么快推出。整体而言,DeepSeek的逻辑性很强,但是在准确性方面仍有待提高。”一位券商网金部的负责人表示。

辅助中进一步提升研发效能。

西南证券介绍,该公司目前已完成DeepSeek的本地部署与适配,并基于DeepSeek-R1模型实现公司已有的大模型产品——智能知识库助手的升级改造,高效赋能知识查询与问答。后续,公司将DeepSeek及智能化中台扩展应用至更多核心业务领域,如智慧投研、智能投顾、智能客服、合规风控、智慧办公等,不断完善智慧金融服务体系。

业内人士称,DeepSeek凭借低成本、高性能的特性,其在业内的渗透速度令人瞩目。借助DeepSeek模型,券商在数字化转型进程中,有望突破传统“高投入、高算力”的研发模式,加速金融科技的全面迭代。

投教、行业研究、市场分析、合规风控、信息检索、文档处理等多个核心业务场景的应用,将为员工和用户提供更加精准、高效的AI服务。

兴业证券则搭建了数智中台,支持包括QWen等不同开源大模型接入及融合应用,目前已追加完成了DeepSeek-V3和DeepSeek-R1两款大模型产品接入中台大模型矩阵,可实现诸多业务场景的全面赋能升级。未来,DeepSeek可以在知识库问答场景中辅助员工高效获取知识,在智能客服领域助力客户服务质量和提升,在智能服务场景中辅助制定个性化方案,在研发

等众多领域广泛应用。

值得一提的是,海通证券认为,DeepSeek的开源策略对AI应用产生了深远影响,打破了少数企业的技术垄断,激发了其他企业和科研机构的技术创新与探索热情,推动了AI技术的快速发展。DeepSeek的系列模型正在通过高性能、低价格的模式打开全新的AI发展范式, AI全面落地的时代有望加速到来。

申万宏源也称,证券行业积极拥抱金融科技及AI有望从多场景、多维度赋能业务能力,提升业务效率。

受益四季度发力 多家银行全年业绩改善

证券时报记者 刘筱攸

上市银行2024年业绩快报正在陆续披露中。汇总截至目前发布的快报数据,并结合去年三季报可以发现,去年四季度对银行业绩影响重大,部分银行凭借这个季度拉动全年盈利指标大幅优化,部分银行的相关指标甚至同比由负转正。

多名业内人士在分析相关银行营收和净利润改善的原因时,都提到了非息收入的拉动作用。去年四季度,多家银行主动把握市场机遇,积极增厚投资收益、交易性资产等其他非息收入大幅增长。

从资产端投放来看,去年四季度既是2025年“开门红”项目的储备期,又遇上了化债用途的地方政府再融资债券密集发行。这使得银行信贷投放不能只注重规模,更要重视结构。

在既要保证全年营收,又要实现“开门红”的压力下,多家银行去年四季度的经营并不轻松。而在政策利率仍有下行空间、城投化债继续拉低贷款收益率、存款挂牌利率持续调整等可预见变量的影响下,2025年银行营收存在较大变数。

多家银行业绩改善

2024年业绩预报显示,不少上市银行的经营效益呈现翘尾行情。去年四季度带动全年营收和归母净利润指标大幅改善,其中招商银行、兴业银行、郑州银行和厦门银行的相关经营指标由负转正。

招行去年三季报显示,2024年1~9月,招行实现营业收入2527.09亿元,同比下降2.91%;实现归母净利润1131.84亿元,同比下降0.62%。而招行2024年业绩预告显示,其全年实现营收3375.37亿元,同比下滑幅度收窄至0.47%;归母净利润1483.91亿元,同比增长1.22%,一举转为正增长。这意味着,招行在去年四季度扭转了此前营收和净利的负增长态势,为全年营收降幅收窄、净利润实现正增长贡献了关键力量。

兴业银行2024年前三季度营收为1624.17亿元,同比增幅为1.81%;归母净利润为630.06亿元,同比下降3.02%。经过去年四季度加码,兴业银行2024年营收为2122.26亿元,同比增幅为0.66%;实现归母净利润772.05亿元,同比增幅0.12%,实现正增长。

郑州银行同样在去年四季度发力,去年前三季度营业收入为90.41亿元,同比下降13.71%;归母净利润为22.44亿元,同比下降18.41%。业绩快报显示,该行去年实现营业收入128.61亿元,虽同比仍下降,但降幅收窄至5.9%;实现归母净利润18.66亿元,同比变为正增长,增幅为0.88%。

厦门银行2024年前三季度实现营业收入41.61亿元,同比下降3.07%;实现归母净利润19.34亿元,同比下降6.27%。而经过去年四季度,该行全年归母净利润为25.94亿元,同比降幅收窄至2.61%;但营收已经转正,全年实现营业收入57.61亿元,同比增长2.82%。

除了上述四家银行,据不完全统计,至少还有中信银行、浦发银行、南京银行等相关盈利指标大幅优化。

中信银行去年前三季度和全年的营收及净利增速均为正,虽然不存在“逆转”情况,但在四季度实现了大幅提升。中信银行去年前三季度的归母净利润同比增幅为0.76%,而业绩预报显示全年的净利润增幅提升至2.33%。

3 加速券商自研系统迭代

据记者了解,券商利用开源技术开展创新应用并非新鲜事。近两年,不少券商积极拥抱金融科技,尝试借助各种开源技术,自建智能助手、证券垂类大模型、智能中台等。而随着DeepSeek模型在证券行业的逐步渗透,将极大地加快券商自研创新系统的迭代速度。

例如,国泰君安研发了业内首个千亿参数的多模态证券垂类大模型——“君弘灵犀”,并将大模型能力全面融入客户数字化服务体系。据国泰君安介绍,此次DeepSeek-R1模型的部署,将赋能和拓展“君弘灵犀”在智能问答、智投服务、

4 本地化部署成普遍选择

国泰君安分析,本地化部署大模型或将为金融企业的普遍选择。由于金融行业的特殊性,其对数据安全性的要求往往高于其他行业,监管部门对于金融数据的安全性也有较为严格的要求。因此,金融企业在执行过程中,为严格遵守相关规定,一般会选择将数据存放在本地。DeepSeek-R1发布后,金融企业能够以相对较低的成本在本地部署具备一流能力的大模型,进而可以将本地数据与大模型相结

投资收益 拉动非息收入增长

信贷资产投放力度加大、付息率管控、精细化管理降本增效、风险管理及处置水平提升、风险成本耗用减少等,都是银行经营效益增长的常见因素。谈及2024年业绩预报整体符合甚至超出预期的原因时,多名受访人士除了提到上述因素,还提及投资业务带来的非息收入对整体收益的拉动。

浦发银行在业绩快报中表示,经营效益增长的主要原因之一是非息收入同比增长。该行主动把握市场机遇,积极增厚投资收益,交易性资产等其他非息收入显著增长。

招行副行长兼财务负责人彭家文在去年三季度投资者交流会上也提及投资业务,称要“抓住债券市场的波动和震荡带来的市场机遇,做好波段操作”。

此外,长江证券也在相关研报中称,去年银行营收端主要受益于债市行情。“预计上市银行2024年四季度普遍依靠投资收益及其他非息收入拉动营收回升,同时代理业务收入受益资本市场回暖预计环比回升。”

实际上,合理推测可知去年三季度末多家银行经营压力较大。当时距离年底仅剩一个季度,要将全年营收拉回正增长轨道时间紧迫。而且从银行资产端来看,2025年的“开门红”因遇上了化债用途的地方政府再融资债券密集发行,信贷投放不能只追求规模,更要注重结构。

因此,除了抓住债市牛市,不少业内人士还认为,在“量增、价易降”的2024年,部分银行还通过控制准备计提来实现盈利增长。

影响银行 今年营收变量有哪些?

2025年,有多个影响银行营收的关键变量较为明确:一是政策利率仍有下行空间,这将促使存量贷款重定价,拉低新增贷款定价;二是城投化债工作持续推进,法定债务利率远低于隐性债务利率,债务置换对银行贷款收益率影响较大,会带动银行利息收入下行;三是商业银行的存款挂牌利率预计还会下调,虽然这在一定程度上能对冲LPR下行的影响,但可能加剧居民储蓄向理财端流动,银行需加强财富管理能力以顺应这一趋势。

虽然存在上述不利因素,但多家研究机构对2025年银行业经营的展望,给出一些较为乐观的看法:2025年净利息收入降幅有望收窄、净息差降幅收窄、手续费及佣金净收入下滑的坡度收窄、投资收益很难与2024年持平、债市回调导致其他非息收入增速有所放缓。

在此基础上,部分机构对今年银行业信贷投放增速、利息收入、贷款收益率、息差下行幅度等部分关键经营指标作出了较为明确的区间预判:

一是中国银行研究院发布的《2025年经济金融展望报告》预计2025年净息差将略微下降至1.5%左右,综合规模影响,预计商业银行利息收入将增长7%左右。

二是摩根士丹利预测,2025年平均贷款收益率将下降15至20个基点,同时存款和融资成本也将有类似幅度的下降;2025年净息差下行压力将明显小于2024年。

三是中金公司研究部预测,2025年上市银行手续费收入增长在-5%至0%的区间,节奏上可能前低后高;预计2025年息差同比降幅约10个基点以内,收窄幅度小于2024年;预计2025年信贷增速降至约7.2%,较2024年信贷增速下降约1个百分点。

部分银行2024年业绩快报概况

银行	营业收入(亿元)	总资产(亿元)	归母净利润(亿元)	归母净利润增幅(%)
招商银行	3375.37	121520.00	1483.91	1.22
兴业银行	2122.26	105107.31	772.05	0.12
中信银行	2136.46	95303.21	685.76	2.33
浦发银行	1707.48	94618.80	452.57	23.31
江苏银行	808.15	39518.14	318.43	10.76
宁波银行	666.32	31251.66	271.27	6.23
南京银行	502.71	25914.02	201.77	9.05
杭州银行	383.81	21125.91	169.83	18.08
长沙银行	259.36	11470.18	79.80	6.92
齐鲁银行	124.96	6895.39	49.86	17.77
厦门银行	57.61	4078.28	25.94	-2.61
苏农银行	41.67	2133.57	19.26	10.5