

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展计划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

□适用 √不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

□适用 √不适用

公司计划不派发现金红利,不送红股,不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 √不适用

二、公司基本情况

1. 公司简介

股票简称	宇信科技	股票代码	300674
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董秘会秘书处	证券事务代表	
姓名	胡明	王娟	
电话	010-59137000-558	010-59137000-558	
办公地址	北京市朝阳区望京阜外大街1号国贸大厦A座2601室	北京市朝阳区望京阜外大街1号国贸大厦A座2601室	
电子信箱	ir@uyix.com.cn	ir@uyix.com.cn	

2. 主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 √否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入(元)	1,415,599,112	1,489,850,640,69	-5.01%
归属于上市公司股东的净利润(元)	220,453,014,51	162,988,655,41	35.26%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	215,722,578,16	144,340,767,11	49.45%
经营活动产生的现金流量净额(元)	-40,025,46,32	-337,499,446,97	-19.28%
基本每股收益(元/股)	0.32	0.24	33.33%
稀释每股收益(元/股)	0.32	0.24	33.33%
加权平均净资产收益率	5.04%	3.96%	1.08%
本报告期末	上年年末	本报告期比上年同期末增减	
总资产(元)	5,564,900,671	5,853,169,063,21	-4.47%
归属于上市公司股东的净资产(元)	4,352,214,563,30	4,274,611,426,44	1.82%

3. 公司股东数量及持股情况

单位:股	报告期末普通股股东总数	报告期末表决权恢复的优先股股东总数(如有)	持有特别表决权股份的股东总数(如有)	质押,标记冻结情况
	92,816	0	0	0

前10名普通股股东持股情况(不含通过可转换债券取得的股份)

股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	质押,标记冻结情况	股份数量	股状态	数量
珠海宇亨鸿泰创业投资有限公司	境内非国有法人	24.67%	173,696,041	0	质押		21,190,000
境内非国有法人	境内非国有法人	3.64%	25,600,000	0	不适用		0
PONT WING DEVELOPMENT COMPANY LIMITED	境外法人	3.63%	25,352,192	0	不适用		0
北京宇信科技股份有限公司-国泰君安证券账户	其他	1.93%	13,573,156	0	不适用		0
当士文士	境内自然人	1.21%	8,540,060	0	不适用		0
宋秉玲	境外自然人	0.97%	6,818,324	0	不适用		0
香港中央结算有限公司	境外法人	0.93%	6,552,076	0	不适用		0
王廷鹤	境内自然人	0.81%	5,736,772	0	不适用		0
王征	境内自然人	0.79%	5,560,629	0	不适用		0
招商银行股份有限公司-南方中证1000交易型开放式指数基金	其他	0.74%	5,208,440	0	不适用		0
中国建设银行股份有限公司-华宝中证金融科技主题交易型开放式指数基金	其他	0.69%	4,847,888	0	不适用		0
上述股东关联关系或一致行动的说明							
前十名股东及前10名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况							
□适用 √不适用							
前十名股东及前10名无限售流通股股东因转融通出借归还原因导致较上期发生变化							
□适用 √不适用							
公司是否具有表决权差异安排							
□是 □否							
4. 持股股东或实际控制人变更情况							
报告期内控股股东变更							
公司报告期控股股东未发生变更。							
实际控制人报告期内变更							
□适用 √不适用							
公司报告期实际控制人未发生变更。							
5. 公司报告期实际控股人未发生变更。							
公司报告期无优先股股东未持股情况。							
6. 在年度报告批准报出日存续的债券情况							
□适用 √不适用							
三、重要事项							
1. 公司主营业务情况							
作为内外上市公司规模最大的金融科技解决方案市场领导者,宇信科技在报告期内继续顺应金融数字化发展建设趋势,通过提供咨询规划、软件产品、软件开发及服务、运营维护、系统集成、业务运营等金融科技服务,向以银行为主的金融机构、其他非银金融机构,以及海外市场金融全方位提供金融科技解决方案。							
公司主营业务为银行提供解决方案、方案和创新运营服务三大类,产品和服务方面覆盖客户业务、渠道管理类等,并始终保持在网络银行、信贷管理、商业智能、风险管理及托管等多个细分解决方案领域的领先地位;同时,公司在各类解决方案的整合上,在信息技术应用创新的产业、替换、适配、融合、应用落地和持续发展上有了坚实的基础;在创新运营业务领域,凭借公司的全方位能力,进一步强化了公司的优势地位。							
公司主要通过招投标或协议销售等方式提供软件产品、软件开发及服务和业务运营服							
5. 公司报告期无优先股股东持股情况表							
6. 在半年度报告批准报出日存续的债券情况							
□适用 √不适用							
7. 重要事项							
2025年上半年,为进一步推进海云天技术创新方面取得一定突破。一方面,成功中标某大型金融科技“AI+监管”项目,构建AI驱动增长型平台,另一方面,“AI+实施数据治理”和“AI+监管知识库”解决方案已在部分大型行业落地实施,并取得效果。							
在生态行业,公司取得重大进展。推出的“星睿智调”产品已在信贷尽职调查场景中实现规模化应用,成功中标某大型银行多家城商行、农商行,智能审批产品在某大型银行进件平台进行深度合作,成为该行信贷尽职调查场景的独家解决方案。							
与此同时,以大模型为代表的高新技术正在推动银行数字化转型进入“下半场”,加速了AI Agent的应用需求。目前多家银行积极布局大模型,探索将AI嵌入原有产品与流程的细分环节,未来将通过解决方案向客户端延伸,将取决于其运用AI对传统解决方案进行优化与改造升级的能力。							
根据宇信顾问报告,2024年是大模型在银行业落地应用的元年,并推动银行业IT解决方案的重大突破。未来三到五年,中国银行业IT解决方案市场份额将从2023年的10%提升至2024年的15%,2025年提升至20%。宇信科技在报告期内已通过招投标或协议销售等方式提供软件产品、服务和业务运营服务,帮助金融机构实现业务规模增长。公司的盈利模式主要为应用软件开发及服务、科技咨询和承包及包括系统解决方案销售及服务模式。							
根据宇信顾问《2024年中国银行业IT解决方案市场份额分析报告》,当前阶段金融行业通过数字化转型,进而提升全面企业级的能力的需求是推动金融科技投入持续动力。随着银行业数字化向智能化、开放化方向深入发展,行业已进入精细化管理的新阶段,更加注重数字钱包、支付、运营、风险评估等综合解决方案的持续迭代。							
与此同时,以大模型为代表的高新技术正在推动银行数字化转型进入“下半场”,加速了AI Agent的应用需求。目前多家银行积极布局大模型,探索将AI嵌入原有产品与流程的细分环节,未来将通过解决方案向客户端延伸,将取决于其运用AI对传统解决方案进行优化与改造升级的能力。							
根据宇信顾问报告,2024年是大模型在银行业落地应用的元年,并推动银行业IT解决方案的重大突破。未来三到五年,中国银行业IT解决方案市场份额将从2023年的10%提升至2024年的15%,2025年提升至20%。宇信科技在报告期内已通过招投标或协议销售等方式提供软件产品、服务和业务运营服务,帮助金融机构实现业务规模增长。公司的盈利模式主要为应用软件开发及服务、科技咨询和承包及包括系统解决方案销售及服务模式。							
根据宇信顾问《2024年中国银行业IT解决方案市场份额分析报告》,当前阶段金融行业通过数字化转型,进而提升全面企业级的能力的需求是推动金融科技投入持续动力。随着银行业数字化向智能化、开放化方向深入发展,行业已进入精细化管理的新阶段,更加注重数字钱包、支付、运营、风险评估等综合解决方案的持续迭代。							
与此同时,以大模型为代表的高新技术正在推动银行数字化转型进入“下半场”,加速了AI Agent的应用需求。目前多家银行积极布局大模型,探索将AI嵌入原有产品与流程的细分环节,未来将通过解决方案向客户端延伸,将取决于其运用AI对传统解决方案进行优化与改造升级的能力。							
根据宇信顾问报告,2024年是大模型在银行业落地应用的元年,并推动银行业IT解决方案的重大突破。未来三到五年,中国银行业IT解决方案市场份额将从2023年的10%提升至2024年的15%,2025年提升至20%。宇信科技在报告期内已通过招投标或协议销售等方式提供软件产品、服务和业务运营服务,帮助金融机构实现业务规模增长。公司的盈利模式主要为应用软件开发及服务、科技咨询和承包及包括系统解决方案销售及服务模式。							
根据宇信顾问《2024年中国银行业IT解决方案市场份额分析报告》,当前阶段金融行业通过数字化转型,进而提升全面企业级的能力的需求是推动金融科技投入持续动力。随着银行业数字化向智能化、开放化方向深入发展,行业已进入精细化管理的新阶段,更加注重数字钱包、支付、运营、风险评估等综合解决方案的持续迭代。							
与此同时,以大模型为代表的高新技术正在推动银行数字化转型进入“下半场”,加速了AI Agent的应用需求。目前多家银行积极布局大模型,探索将AI嵌入原有产品与流程的细分环节,未来将通过解决方案向客户端延伸,将取决于其运用AI对传统解决方案进行优化与改造升级的能力。							
根据宇信顾问报告,2024年是大模型在银行业落地应用的元年,并推动银行业IT解决方案的重大突破。未来三到五年,中国银行业IT解决方案市场份额将从2023年的10%提升至2024年的15%,2025年提升至20%。宇信科技在报告期内已通过招投标或协议销售等方式提供软件产品、服务和业务运营服务,帮助金融机构实现业务规模增长。公司的盈利模式主要为应用软件开发及服务、科技咨询和承包及包括系统解决方案销售及服务模式。							
根据宇信顾问《2024年中国银行业IT解决方案市场份额分析报告》,当前阶段金融行业通过数字化转型,进而提升全面企业级的能力的需求是推动金融科技投入持续动力。随着银行业数字化向智能化、开放化方向深入发展,行业已进入精细化管理的新阶段,更加注重数字钱包、支付、运营、风险评估等综合解决方案的持续迭代。							
与此同时,以大模型为代表的高新技术正在推动银行数字化转型进入“下半场”,加速了AI Agent的应用需求。目前多家银行积极布局大模型,探索将AI嵌入原有产品与流程的细分环节,未来将通过解决方案向客户端延伸,将取决于其运用AI对传统解决方案进行优化与改造升级的能力。							
根据宇信顾问报告,2024年是大模型在银行业落地应用的元年,并推动银行业IT解决方案的重大突破。未来三到五年,中国银行业IT解决方案市场份额将从2023年的10%提升至2024年的15%,2025年提升至20%。宇信科技在报告期内已通过招投标或协议销售等方式提供软件产品、服务和业务运营服务,帮助金融机构实现业务规模增长。公司的盈利模式主要为应用软件开发及服务、科技咨询和承包及包括系统解决方案销售及服务模式。							
根据宇信顾问《2024年中国银行业IT解决方案市场份额分析报告》,当前阶段金融行业通过数字化转型,进而提升全面企业级的能力的需求是推动金融科技投入持续动力。随着银行业数字化向智能化、开放化方向深入发展,行业已进入精细化管理的新阶段,更加注重数字钱包、支付、运营、风险评估等综合解决方案的持续迭代。							
与此同时,以大模型为代表的高新技术正在推动银行数字化转型进入“下半场”,加速了AI Agent的应用需求。目前多家银行积极布局大模型,探索将AI嵌入原有产品与流程的细分环节,未来将通过解决方案向客户端延伸,将取决于其运用AI对传统解决方案进行优化与改造升级的能力。							
根据宇信顾问报告,2024年是大模型在银行业落地应用的元年,并推动银行业IT解决方案的重大突破。未来三到五年,中国银行业IT解决方案市场份额将从2023年的10%提升至2024年的15%,2025年提升至20%。宇信科技在报告期内已通过招投标或协议销售等方式提供软件产品、服务和业务运营服务,帮助金融机构实现业务规模增长。公司的盈利模式主要为应用软件开发及服务、科技咨询和承包及包括系统解决方案销售及服务模式。							
根据宇信顾问《2024年中国银行业IT解决方案市场份额分析报告》,当前阶段金融行业通过数字化转型,进而提升全面企业级的能力的需求是推动金融科技投入持续动力。随着银行业数字化向智能化、开放化方向深入发展,行业已进入精细化管理的新阶段,更加注重数字钱包、支付、运营、风险评估等综合解决方案的持续迭代。							
与此同时,以大模型为代表的高新技术正在推动银行数字化转型进入“下半场”,加速了AI Agent的应用需求。目前多家银行积极布局大模型,探索将AI嵌入原有产品与流程的细分环节,未来将通过解决方案向客户端延伸,将取决于其运用AI对传统解决方案进行优化与改造升级的能力。							
根据宇信顾问报告,2024年是大模型在银行业落地应用的元年,并推动银行业IT解决方案的重大突破。未来三到五年,中国银行业IT解决方案市场份额将从2023年的10%提升至2024年的15%,2025年提升至20%。宇信科技在报告期内已通过招投标或协议销售等方式提供软件产品、服务和业务运营服务,帮助金融机构实现业务规模增长。公司的盈利模式主要为应用软件开发及服务、科技咨询和承包							