

决胜“十四五” 擘画“十五五”·地方资本市场高质量发展之宁波篇：

先进制造“甬”挑大梁 铸就资本市场“宁波方阵”

证券时报记者 聂英好

“海定波宁”，是为“宁波”，也为“甬城”。海洋文明带来的韧性和闯劲，让宁波工业制造产业纵深的硬实力享誉全国。宁波是中国第一个“百冠之城”，2024年末单项冠军企业104家、连续7年全国第一，宁波舟山港年货物吞吐量连续16年居全球第一位。

证券时报记者了解到，宁波“十四五”时期整体发展后劲十足，特别是港口与营商环境优势明显，人工智能产业的发展方兴未艾。目前，宁波市123家境内上市公司当中，有九成公司属于先进制造业。

展望“十五五”，宁波资本市场正锚定高质量发展目标，持续强化对全球智造创新之都建设的支撑，推动资本与先进制造、开放经济深度融合，在国家战略布局中释放“资本市场+实体经济”的双重价值。

筑牢产业资本“压舱石”

宁波人常说：“阿拉勿响，阿拉做生活（我们不说，我们做事）。”宁波企业的特点是稳健经营，专注主业、少跨行业经营。作为资本市场核心载体，宁波上市公司梯队实现量质齐升。

宁波证监局数据显示，“十四五”时期，宁波新增上市公司31家，目前以123家的数量在证监会派出机构各辖区中稳居第12位。上市公司总市值从2020年末的1.09万亿元增长到今年9月末的1.68万亿元，总市值在全国主要城市中排名第12。宁波本地企业积极拓展多条融资路径，用好境内外“两个市场、两种资源”，今年11月6日，辖区上市公司均胜电子在香港联交所主板挂牌上市，成为宁波首家“A+H”股上市公司。

在规模增长的同时，上市公司创新能力与回报意识同步增强。“十四五”时期，宁波上市公司累计研发投入867.23亿元，年均增速超10%，成为地方科技创新和新质生产力发展的生力军。

投资者回报机制也持续优化。宁波证监局推动辖区上市公司践行“以投资者为本”理念，“十四五”时期累计分红945.05亿元。其中2025年有14家上市公司开展中期分红，现金分红总额55.60亿元，分红家数同比增长71.43%，既提升了投资者获得感，也向市场传递了未来发展信心。

上市公司股份回购力度同样加大。“十四五”时期，沪深两市宁波辖区54家上市公司披露90单回购方案，回购规模上限合计133.63亿元；实际执行中，56家公司累计回购金额达102.31亿元，杉杉股份、雅戈尔、公牛集团、金田股份等回购金额位居前列。

并购重组成为上市公司优化产业链的核心抓手。在宁波证监局、市委金融办等部门推动下，宁波上市公司用好“并购六条”“科创板八条”等政策，通过并购重组优化产业链布局，加强上下游协同。“并购六条”发布以来，累计完成并购重组36起，累计金额57.59亿元，其中汽车零部件行业上市公司并购尤为活跃，借并购实现全球化布局、提升核心竞争力，经营业绩稳步增长。

全品类融资工具落地

资本是产业升级的“催化剂”与实体经济的“活水泉”。“十四五”时期，宁波资本市场锚定科技创新，通过股债基联动、私募基金赋能等方式，让金融资源紧跟产业、围绕实体，激活高质量发展动能。

本土行业机构持续壮大，服务能力稳步提升。宁波辖区唯一证券法人机构甬兴证券2020年初获批成立后，2022年另类投资子公司获证监会核准，2025年两融业务也成功获批，服务范围与能力进一步拓展；本土具备证券服务业务资质的会计师事务所、律师事务所实现零的突破，2家会所、1家律所先后完成备案；宁波股权交易中心获批份额转让试点资格，“专精特新”专板成功设立。

债券融资实现规模扩容与结构优化。“十四五”时期，宁波辖区新发生债券融资3352.20亿元，净融资1242.51亿元；截至目前，宁波辖区存续交易所债券规模2349.05亿元，较“十四五”初期增长112.29%，成为企业直接融资主渠道。在科创领域，宁波科创债募集资金直接投资项目19个，参与出资基金23只，撬动基金规模1044.8亿元，主要

投向集成电路、人工智能、高端制造等高新技术领域。

期货市场与私募基金分别扛起“风险对冲”与“耐心资本”职责。截至2025年10月底，宁波辖区共有30家期货交割（厂）库，期货投资者开户数8.18万户，客户保证金余额254.80亿元，较“十三五”末分别增长65.25%、2.06倍。“十四五”时期，宁波期货经营机构在全国126余个县市落地“保险+期货”项目82个，保险保障金额59.51亿元，赔付金额超1.28亿元，惠及4.5万余户农户，有力支持乡村振兴工作。

在私募基金领域，宁波证监局通过强化政策支持、推进份额转让试点，营造良好生态等举措，引导股权、创投基金向战略性新兴产业和未来产业布局。截至2025年9月底，辖区在中基协备案的私募基金管理人586家、管理规模6473.58亿元，均居全国各省市第7位；全国私募基金投资宁波中小企业的在投项目达2150个，在投金额1073.76亿元。

构建安全高效市场生态

资本市场健康发展，既要“放水养鱼”也要“筑堤护河”。“十四五”时期，宁波证监局紧扣“建制度、不干预、零容忍”方针，落实监管“长牙带刺”要求，牢牢防控系统性风险的底线。

数据显示，“十四五”时期宁波证监局累计查办各类证券期货违法案件36起，较“十三五”时期增加13%，案件类型从老鼠仓、短线交易等逐步转向信息披露违法、私募基金违法等多元领域，重点打击财务造假、资金占用等严重违法违规行为。

在惩戒力度上，宁波证监局紧扣“零容忍”要求，突出“打大、打恶、打重点”，对恶劣违法行为除高额罚款外，还依法适用市场禁入工具，“十四五”时期累计对9名严重违规主体采取市场禁入；同时推动行刑衔接，向公安机关移送案件8起，对5名当事人采取限制出境措施。

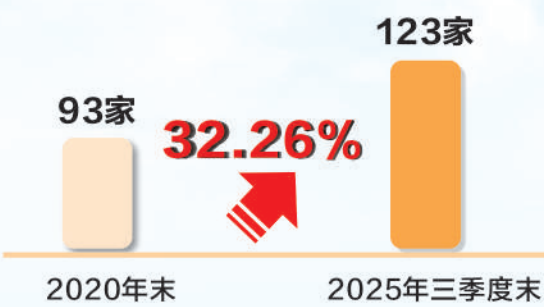
此外，宁波辖区不断健全投资者保护机制。一方面创新纠纷化解模式，宁波证监局联合市中院、鄞州区法院、中证资本市场法律服务中心等建立“一站式”纠纷调解机制；另一方面开展精准投教，建立常态化与专项性结合的投教模式，在日常监管中加强对高杠杆、高龄等重点投资者的交易监测与风险管控。

展望“十五五”，宁波证监局表示，将持续贯彻党的二十届四中全会精神，落实证监会“十五五”时期资本市场工作部署，围绕服务实体经济宗旨，引导各类融资工具助力本地科技创新与新质生产力发展，扎实推进防风险、强监管、促高质量发展任务，构建投资者保护长效机制，保障辖区资本市场平稳健康运行，塑造良好市场生态。

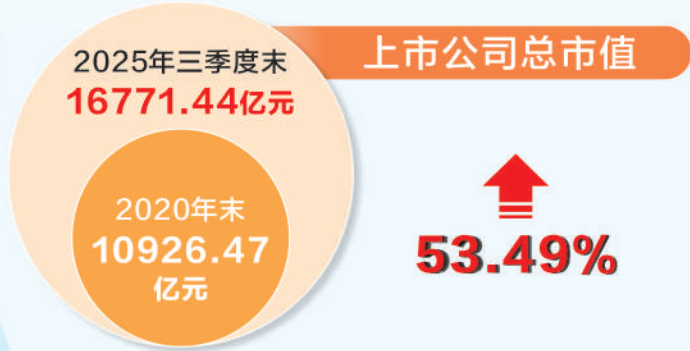
宁波资本市场

「十四五」主要成果

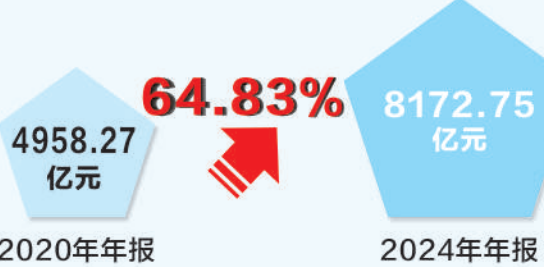
上市公司数量



上市公司总市值



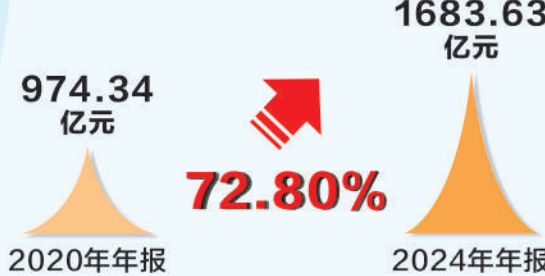
上市公司总营收



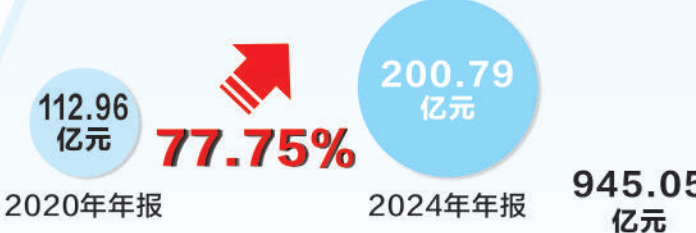
上市公司归母净利润



上市公司海外收入



上市公司研发支出

上市公司分红规模
（“十四五”时期累计）

945.05亿元

高端海缆量产落地
东方电缆筑牢“第二增长曲线”

证券时报记者 聂英好

“‘十四五’这五年，公司一直坚持海陆并进的发展战略，牢牢抓住主业不动摇，抓住自主创新不动摇。”东方电缆相关负责人向证券时报记者表示。

作为国内电力工程与装备线缆、海底电缆与高压电缆、海洋装备与工程运维三大板块协同发展的龙头企业，在“十四五”时期，东方电缆在产业上形成了国内“东部+南部+北部”的布局，谋划国际，为“十五五”时期行业发展储备坚实的产能基础。

在技术层面，东方电缆在高端海缆领域实现多项关键技术突破，不仅完成大长度500kV三芯交流海底电缆全球首次应用、开启±525kV直流海缆量产交付，深远海动态缆系统应用于“海油观澜号”浮式风机平台，并实现陵水1500米水深超深水脐带缆的国产化。

政策红利为东方电缆发展注入强劲动能。“十四五”规划明确的海上风电装机目标，为东方电缆核心的海底电缆业务创造了确定性的市场需求，带动东方电缆在手订单快速增长，截至2025年三季报披露日，海底电缆与高压电缆在手订单已达117.37亿元。同时，针对高端装备国产化出台的政策，为东方电缆的500kV超高压海缆等“卡脖子”技术攻关带来专项补贴和税收优惠，数字化改造支持则提升了公司的生产与品控。

“十四五”时期，东方电缆在坚持上市以来每年现金分红的基礎上，制定未来三年股东回报规划。同时，东方电缆已完成了总额约1.07亿元的股份回购，未来将用于员工激励。

面向“十五五”，东方电缆表示将坚持“海陆并进”和“国际化”战略，公司将深远海输电技术视为未来增长的关键，目标是实现从“浅海”到“深远海”的跨越，这要求突破一系列关键技术。未来公司在高端海缆、绝缘材料、超高压系统附件以及智能运维等领域的核心技术攻关能力将进一步提升。

宁波精达锚定“定制化成形装备专家”

证券时报记者 聂英好

“‘十四五’的五年对宁波精达发展意义重大，一方面借助国家相关产业政策支持，公司找到了新的业务增长极，尤其在新能源精密压力机方面取得突破，做到了进口替代；另一方面依靠资本市场机制，宁波精达引入通商集团成为公司控股股东，并收购了产业链上企业无锡微研，促进了业务开拓。”宁波精达相关负责人对证券时报记者表示。

“十四五”时期，宁波精达在换热器装备、精密压力机两大核心业务上实现关键突破。换热器装备业务方面，受节能政策及以旧换新政策刺激，宁波精达通过实现微通道、小管径、铝代铜等方面的技术积累，自主研发并确立了换热器专用胀管机、换热器发夹型弯管机等五项国家行业标准，目前产品已拓展至海外60多个国家和地区。微通道装备及高速精密压力机装备业务高速发展，其中新能源压力机装备成长为公司占比最大的业务，目前该业务已成为公司的第二增长极。

在资本市场整合方面，2025年，宁波精达完成了对无锡微研的收购，新增精密模具、微孔电火花机床等业务。宁波精达表示，该次并购是公司上市10多年来迈出的第一步。

“收购无锡微研之后，双方在技术、客户资源、销售、内部管理等方面发挥协同效应，该次并购亦支撑宁波精达实现向定制化成形技术及装备综合服务商转型的战略规划。”宁波精达表示。

作为宁波国资下属唯一的装备制造上市企业，未来将持续并购整合不同成形技术的装备，实现成为上市装备平台的目标。

在稳健经营的基础之上，宁波精达注重投资者回报，自上市后共分红11次，累计分红6.46亿元，近几年股息率都保持在3%以上。

面向“十五五”，宁波精达目标成为全球领先的定制化成形技术及装备服务商，通过自主研发、产业整合、出海拓展、资本收购等方式，积极拓展公司新的增长极。

金田股份深挖铜基材料与磁材护城河

证券时报记者 聂英好

作为国内铜加工领域的龙头企业，金田股份在“十四五”时期锚定高质量发展主线，以“铜基材料+稀土磁材”两大业务驱动，完成了从规模领先到质效双优的关键转型。

金田股份聚焦有色金属加工领域39年，形成了以铜及铜合金材料、稀土永磁材料为核心的多品类细分产品矩阵。数据显示，2021—2024年金田股份铜材产量年复合增长率达8%，2024年铜及铜合金材料总产量攀升至191.62万吨，占国内铜加工材料综合产量的9%，铜材总产量位居全球第一。

在稳固规模优势的基础上，金田股份坚持深化“产品、客户双升级”战略，陆续开发高导抗电弧、高导高初、耐高温翘曲、高耐磨高耐蚀、高纯无氧等一批具有自主知识产权的铜基先进材料，满足新能源汽车、清洁能源、半导体芯片、机器人、低空经济等战略新兴市场需求。

在磁性材料方面，金田股份自2001年起布局磁性材料业务，经过20余年的深耕发展，现已成为国内同行业中技术较高、产品体系完善的企业之一。目前，金田股份设有宁波和包头两处磁性材料生产基地，包头基地一期已投产，金田股份稀土永磁材料的年产能已提升至9000吨。目前正在积极推进包头基地二期项目，以进一步将产能提升至1.3万吨。

得益于资本市场的“金融活水”，金田股份成功公开发行两期可转债融资近30亿元，不断优化公司宁波基地、广东基地、泰国基地的产能布局。同时，金田股份践行“以投资者为本”的发展理念，持续推进股票回购及分红计划。自2020年上市以来，金田股份累计回购金额达6.9亿元，累计现金分红9.30亿元。

展望“十五五”，金田股份确立了“全球领先的铜及铜合金材料供应商”的战略定位，绘制了“高端化、国际化、多元化”三大主线战略蓝图。金田股份表示，将始终聚焦国际化战略目标，并深化高端行业、新兴领域应用，抢抓绿色低碳发展契机，助力公司综合盈利水平的持续提升。

图虫创意/供图

决胜“十四五” 擘画“十五五”
地方资本市场高质量发展