

一、重要提示
本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。
所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。
天职国际会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为：无保留意见。

公司上市时未盈利且目前未实现盈利
适用√/不适用
董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
适用√/不适用
公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。截至报告期末，母公司存在未弥补亏损，母公司资产负债表中未分配利润为-2,388,931,851.15元，合并资产负债表中未分配利润为-1,701,632,064.26元。根据《公司章程》规定，公司2025年度未满足现金分红条件，故公司2025年度不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案
适用√/不适用
二、公司基本情况
(一)公司简介
股票简称 创世纪
股票代码 300083
股票上市交易所 深圳证券交易所
变更前股票简称(如有) 劲拓智能
联系人和联系方式 姓名 孙永兵 职务 董事长兼秘书 证券事务代表
姓名 孙明三、李强 职务 董事会秘书

(二)报告期主要业务或产品简介
公司是国内领先的高端智能装备整体解决方案服务商，主要从事高端智能装备的研发、制造、销售与服务，旗下拥有合群精机、赫勒精机等知名品牌，产品涵盖各类加工中心及数控车床、走心机等精密加工设备，广泛应用于3C电子、新能源汽车、人工智能、机器人、航空航天、精密模具、5G通讯、医疗器械等高端制造领域。公司深耕CNC数控机床领域二十余年，总部位于深圳，拥有完善的研发体系、生产基地与供应链能力，产品线齐全，技术积累深厚，先后获评广东省制造业500强、深圳市500强企业。

报告期内，公司主营业务未发生重大变化，未新增其他重要非主营业务。公司继续贯彻“聚焦核心主业”的战略方针，资源高度集中于高端智能装备业务产品的研发与制造，为主营业务长期高质量发展构筑坚实基础。

1. 高端智能装备业务概述
(1) 公司高端智能装备业务主要产品
公司产品门类齐全，涵盖金属切削机床和非金属切削机床领域，是国内同类型企业中技术宽度最广、产品种类最全的企业之一，产品种类包括钻铣加工中心、立式加工中心、卧式加工中心、龙门加工中心、五轴联动加工中心、数控车床、型材加工中心等产品。公司主要产品及用途介绍如下：
1) 钻铣加工中心系列
钻铣加工中心是公司的拳头产品，集铣、钻、镗和攻丝等多种加工功能为一体，主要应用于3C消费电子、AI液冷、具身机器人、低空经济、5G通讯、小型精密零件/壳体类零件等相关结构件的精密加工，基本已实现下游3C领域核心用户的全面覆盖，品牌口碑良好，市场占有率位居行业前列，2022年该产品成功入选国家工信部制造业单项冠军产品。



2) 立式加工中心系列
立式加工中心产品是公司通用领域的奠基之作。该系列机床具备高刚性、高精度、高生产效率等特点，可以实现高速高刚性切削，在AI液冷、具身机器人、汽车零部件、精密零件、精密模具、医疗器械、5G通讯行业得到广泛应用。目前，该系列产品已成为公司明星产品。



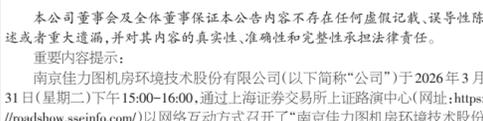
3) 卧式加工中心系列
公司卧式加工中心系列产品可广泛应用于小零件和中大型零件的加工，特别适合于各种异形零件、高精度箱体类零件的加工。其中，为适应新能源汽车领域的零部件量加工需求，公司推出了高性能多加工的J、Q、K系列高速产线型卧式加工中心，灵活应对包括前箱体(电机壳)、中间壳体、下油路板、减震塔、电控箱体、控制臂、铝制转向节等在内的汽车零部件加工。



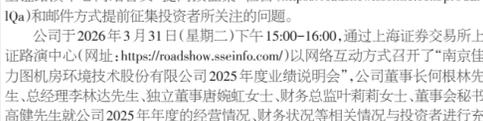
4) 龙门加工中心系列
公司龙门加工中心系列产品主要应用于大型精密零件和精密模具的钻、铣、攻、镗、3D铣面加工，可广泛应用于新能源汽车、航空航天、轨道交通、模具、工程机械等行业中大型复杂零件(如精密模具、轴承、螺旋桨等)加工。其中，公司着力打造的高速龙门加工中心G-VU系列机型具备AC双摆头、五轴联动，可以对复杂的空间曲面、腔体进行高精度、高效率加工，具备大行程、强结构、高效率的特点，适用更大工件的精密加工。



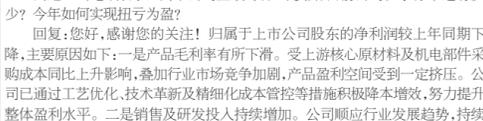
5) 五轴联动加工中心系列
五轴联动机床是公司重点培育的种子产品。五轴联动，一次装夹可实现对空间复杂曲面零件的多面高效、高速、高精度加工，具有节约空间成本、经济实用的特点，相较于普通数控机床其优势在于加工精度更高，适用于更复杂的加工场景，满足更高效更动感的加工需求。其中，五轴联动立式加工中心，主要应用于具身机器人、航空航天、船舶、精密模具、汽车等领域的精密模具、精密部件加工；五轴卧式加工中心广泛应用于新能源汽车等行业中大型压铸件加工，如一体压铸类、中大型车架、后底板类零件、异形复杂零件等；高效型五轴联动钻铣加工中心，主要是针对3C领域复杂异形结构件的加工，同时该设备在具身机器人、汽车、仪器仪表、机械制造、医疗器械等行业的中小型精密部件加工中广泛应用。



6) 数控车床系列
公司数控车床分为卧式车床、立式车床两个系列，广泛应用于新能源汽车、AI液冷、具身机器人、工程机械、电子通讯、船舶等行业的零部件加工，尤其在网带、轴承、汽车零部件(刹车盘、飞轮、制动毂、减速器等)及机器人传动部件(齿轮、丝杠等)领域深受客户青睐。



7) 型材加工中心系列
公司型材加工中心产品包括动柱式型材加工中心、动梁式龙门型材加工中心等产品，应用于汽车零部件、AI液冷、工程机械、轨道交通等领域，主要针对新能源汽车电池托盘、盖板等大尺寸铝型材、钢件等加工，以及AI液冷领域的大型分水器等散热结构件加工，可实现高速、高效加工、重切削加工。



广东创世纪智能装备集团股份有限公司

证券代码: 300083 证券简称: 创世纪 公告编号: 2026-021

2025 年度报告摘要

图2-4 五轴龙门加工中心

5) 五轴联动加工中心系列
五轴联动机床是公司重点培育的种子产品。五轴联动，一次装夹可实现对空间复杂曲面零件的多面高效、高速、高精度加工，具有节约空间成本、经济实用的特点，相较于普通数控机床其优势在于加工精度更高，适用于更复杂的加工场景，满足更高效更动感的加工需求。其中，五轴联动立式加工中心，主要应用于具身机器人、航空航天、船舶、精密模具、汽车等领域的精密模具、精密部件加工；五轴卧式加工中心广泛应用于新能源汽车等行业中大型压铸件加工，如一体压铸类、中大型车架、后底板类零件、异形复杂零件等；高效型五轴联动钻铣加工中心，主要是针对3C领域复杂异形结构件的加工，同时该设备在具身机器人、汽车、仪器仪表、机械制造、医疗器械等行业的中小型精密部件加工中广泛应用。



图2-5 五轴联动加工中心系列产品

6) 数控车床系列
公司数控车床分为卧式车床、立式车床两个系列，广泛应用于新能源汽车、AI液冷、具身机器人、工程机械、电子通讯、船舶等行业的零部件加工，尤其在网带、轴承、汽车零部件(刹车盘、飞轮、制动毂、减速器等)及机器人传动部件(齿轮、丝杠等)领域深受客户青睐。



图2-6 数控车床系列产品



图2-7 型材加工中心系列产品

(2) 整体解决方案
公司除了为客户提供多样化、优质的数控机床产品，还持续加强“一体化”的高端智能装备整体解决方案“能力建设，致力于将产品核心竞争力升级为整体解决方案核心竞争力，提升产品附加值，全方位地满足客户需求。

1) 创世纪AI云平台
智能制造浪潮下，装备的数字化、智能化应用成为行业的必然发展趋势。为此，公司整合装备制造、装备应用及工业互联网建设能力，历经数年打造了“机床云”管理平台和数字工厂建设方案，旨在帮助客户进行数字化升级改造，满足和实现个性化定制、智能化生产、协同化设计、服务化延伸等。“机床云”管理平台，通过机床设备联网、数据传输、数据分析计算，帮助下游客户实现以“云平台”为依托的数字化生产过程管控，通过电脑、手机等终端设备，实现设备快速联网、机床状态监控、设备维修保全、加工程序在线管理、刀具寿命管理、生产自动报工、成本绩效管理等功能，助力客户打造“数字车间”，较大程度提高生产管理效率。创世纪“机床云”已在钻铣加工中心、立式加工中心等产品中应用推广，并受到客户的认可和青睐。



图2-8 创世纪AI云平台方案

2) 高端机床数字化解决方案
公司针对高端机床推出了以数字化为基础的虚拟机床，与实物机床各项参数配置完全一致。工件的打样工艺流程可以先在虚拟机床上进行和实际机床操作近乎100%相同的仿真加工。虚拟机床可实现验证客户加工需求、检验程序的合理性、规避加工撞机风险、提前预知加工效率等功能，提高设备利用率，大幅降低工件打样成本。

3) 行业解决方案
公司始终以客户需求为导向，以加工场景为牵引，面向3C消费电子、AI液冷、具身机器人、低空经济、新能源汽车、模具行业不同零部件加工需求，灵活推出定制化机床产品，以及由立式加工中心、龙门加工中心、数控车床、卧式加工中心产品组成的组合方案，以满足特定的加工需求。例如，面向新能源汽车产业链企业推出了三电系统(电池、电机、电控)、驱动系统、转向系统、轮毂、底盘悬架等所需的高效加工解决方案；针对具身机器人关节、大腿、灵巧手、仿生关节等不同部位的差异化类型结构件加工难点，推出了一套高效、精准、柔性的整体加工解决方案，通过高端五轴(五轴钻铣、五轴立加)等高效复合的产品组合方案，为机器人制造商提供覆盖粗加工、半精加工、精加工、多角度加工及复杂曲面成型等加工方案。

4) 自动化柔性线解决方案
公司向面向单件、小批量多品种以及批量产品的企业推出了自动化柔性生产线，实现无人化生产。自动化柔性线解决方案通过机外装夹、零件刀具自动

上下机台、刀具数据库及寿命管理，工件自动识别及取数，程序自动传输及执行，生产任务智能化分配执行(线内自动换产)过程监控及生产数据统计，实现产品的快速换产、缩短生产周期，提高生产效率，提升品质稳定性。

2. 公司的经营模式
公司数控机床业务拥有完整的研、产、供、销、服体系，在各价值链环节中采取资源配置与附加值大小相匹配的原则，使内部资源配置达到安全、高效、集约、弹性目标，确保公司业务各关键环节可控，提高价值链整体附加值。在附加值较高的研发设计和产品销售与服务环节，以及对技术及经验积累要求较高的精密制造和检测环节，公司积极投入资源、重点布局；对于生产所需核心部件按照供应保障安全、可控的原则，主要通过“自主设计+委托加工”以及多种形式的采购方式获取，未在零部件环节大规模投入重资产及相关人员，减少生产依赖，降低业务淡季和周期性波动带来的经营风险。

(1) 研发模式
公司基于“客户第一、科技创新”的核心理念，形成了用户需求导向特质的技术研发体系，公司始终坚持创新驱动发展，应用性研发与前瞻性研发并重，致力于产品综合性能及高性价比产品的技术提升。

公司研发活动围绕“整机+”展开，即以整机研发为基础，积极布局关键部件研发、数控软件开发等。在整机研发方面，公司基于加工场景和用户痛点，持续推动整机机型创新及加工精度、加工速度、加工效率、稳定性的代际提升。在关键部件研发方面，公司围绕主轴、刀库、BC轴转台、直角铣头等核心部件进行技术研发，不断推进自主化。同时根据客户需求，进行数控系统的合作开发和二次开发。公司在确保现有产品技术性能的基础上投入资源，加大五轴等高档数控机床的储备与研发。

(2) 生产模式
公司生产采取“长期规划与短期计划”结合的滚动管理模式，管控销售及生产交付；并且在生产过程中将特定步骤、工件模块化、标准化，进一步提升生产效率。

在精密制造环节，公司依托标准化的制造工艺流程，模块化精益生产，流程化控制，确保制造的效率和质量。在检测环节，公司拥有专门的工程检测实验室、计量中心和精密测量室，配备先进的进口检测仪器，依托完善的品质管控体系和成熟的检测流程，经过十余道严格的检测工序，最终确保产品高标准出库。公司较高的精密制造及检测水平，保障产品的精密性、稳定性、可靠性。

(3) 采购模式
公司通过战略采购、规模化集采、定制化采购、委托加工等多种方式，确保核心部件的稳定供给，实现成本控制、质量保证、交付保障等关键目标。目前，在数控系统、丝杆、线轨、精密轴承等方面，公司主要通过向核心供应商进行战略采购或规模化集采。在主轴、刀库、转台等功能零部件方面，公司已基本实现技术自主化，通过自主设计、委托加工或直接外购，提高生产效率。在铸件、钣金等方面，公司通过规模化集采、标准距离配送等方式实现配套供应保障。

(4) 销售模式
公司销售模式以直销为主，经销为辅，主要是在客户分散度较高的区域及加快拓展的海外市场，根据需要采用经销模式，结合公司产品定位、区域市场特点、客户群体特点发展经销渠道。

3. 公司产品的行业地位
公司聚焦于高端数控机床业务，具有完整的研、产、供、销、服体系，已成为国内数控机床行业领先的上市公司。

3C行业是公司产品应用的优势领域，主要面向手机、平板、PC、智能穿戴等3C产品相关金属及非金属结构件的精密加工，市场占有率领跑行业。公司通过持续技术研发突破，营销牵引，规模化制造，不断推动自主替代，并在产品综合性能、技术水平、性价比和本地化服务等方面积累了多重优势，具有较强的品牌影响力和市场竞争力。

通用领域是公司业务增长的关键驱动力，下游广泛覆盖制造业各领域，如机器人零部件、AI液冷/冷液部件、汽车零部件、自动化设备、机械加工、模具加工、轨道交通、医疗器械等领域。近年来公司持续加大在技术、研发、生产、营销等方面投入，集中资源重点打造工业加工中心系列产品，开拓龙门加工中心、卧式加工中心、数控车床、型材加工中心等通用系列产品市场，公司通用领域业务呈现多点开花态势，抗风险能力增强，为公司做大做强奠定了坚实基础。

其中，新能源汽车领域是公司大力开拓的市场，尤其当下“碳达峰、碳中和”目标全面引领中国经济社会绿色发展转型，新能源替代传统能源的进程中，新能源汽车行业将迎来加速发展新阶段。公司向新能源汽车行业布局了立式加工中心、龙门加工中心、卧式加工中心、型材加工中心、数控车床等多款产品。目前公司机床产品在新能源汽车领域得到客户普遍认可。

具身机器人、低空经济、人工智能等新兴经济领域近年来技术飞速发展，产业利好政策频出，产业化进程速度加快。公司密切关注新兴经济领域的发展新动向，积极开拓市场，目前已与具身机器人领域部分客户及其零部件加工厂商、部分液冷硬件厂商及其代工厂建立合作关系，针对客户个性化需求推出定制化加工产品，通过精准匹配应用场景、优化工艺方案，有效帮助客户提升加工效率与产品良率。

以五轴产品为代表的高精尖应用市场是公司积极培育的领域。为顺应市场发展趋势，加速进口替代实现自主可控，公司持续投入五轴高端数控机床的研发，目前已向市场推出多款五轴高端数控机床，并已实现批量交付。

(三) 主要会计数据和财务指标
1. 近三年主要会计数据和财务指标
公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据
□是√否

Table with 5 columns: 2025年末, 2024年末, 本年比上年增减, 2023年末. Rows include 总资产, 归属于上市公司股东的净资产, 营业收入, 归属于上市公司股东的净利润, 归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润, 经营活动产生的现金流量净额, 基本每股收益(元/股), 稀释每股收益(元/股), 加权平均净资产收益率.

2. 分季度主要会计数据
单位: 元

Table with 5 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度. Rows include 营业收入, 归属于上市公司股东的净利润, 归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润, 经营活动产生的现金流量净额.

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异
□是√否

(四) 股本及股东情况
1. 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表
单位: 股

Table with 5 columns: 报告期末普通股股东总数, 报告期末表决权恢复的优先股股东总数, 报告期末表决权恢复的优先股股东数量, 报告期末表决权恢复的优先股股东数量, 持有有限售条件股份的数量, 质押、冻结或司法冻结的股份数量. Includes a sub-table for the top 10 shareholders.

持股5%以上股东、前10名股东及前10名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况
□适用√不适用
前10名股东及前10名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化
□适用√不适用

公司是否具有表决权差异安排
□适用√不适用
2. 公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表
□适用√不适用
3. 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



说明: 以上为截至本报告披露日, 公司控股股东、实际控制人夏军先生及其一致行动人凌慧女士持有公司股份的情况。用于计算持股比例的总股本已扣除存放于公司回购专用账户中的股份。

(五) 在年度报告批准报出日存续的债券情况
□适用√不适用
三、重要事项
(一) 向特定对象发行股份, 提振市场信心

为优化资本结构, 更好地满足经营发展对流动资金的需要, 公司拟向特定发行对象——公司实际控制人夏军先生发行股份, 发行股票的数量不超过100,917,431股, 募集资金总额不超过人民币55,000万元(含本数), 募集资金净额将用于补充流动资金和偿还银行贷款。通过本次发行, 实控人夏军先生将进一步提升持股比例, 为公司的持续发展奠定基础; 同时本次发行将有利于优化公司资本结构, 提升公司资产实力, 保持公司市场竞争力。具体内容详见公司于2025年2月25日在巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)上披露的《2025年创业板向特定对象发行股票预案》。2025年4月17日, 公司召开2025年度第二次临时股东大会, 审议通过了向特定对象发行股票事项相关议案。

2025年6月19日, 深圳证券交易所受理了公司报送的向特定对象发行股票的申请文件; 2025年7月29日, 公司向深圳证券交易所提交了关于申请向特定对象发行股票的审核问询函回复报告; 2025年8月29日, 公司向深圳证券交易所提交了关于申请向特定对象发行股票的审核问询函回复报告修订稿。截至本公告披露日, 公司本次向特定对象发行股票事项尚在深圳证券交易所审核阶段。

(二) 回购股份进展
公司于2024年10月7日召开第六届董事会第十五次会议、第六届监事会第十四次会议, 审议通过《关于回购部分社会公众股份的方案》, 公司拟以集中竞价方式回购部分社会公众股份, 用于股权激励计划或员工持股计划, 本次拟用于回购股份的资金总额为10,000万元-20,000万元, 回购价格不超过9.09元/股(含), 回购的实施期限为董事会审议通过回购方案之日起12个月内。

报告期内, 公司累计回购公司股份2,219,500股, 成交金额为17,717,698元(不含交易费), 最高成交价为8.04元/股, 最低成交价为7.89元/股。截至2025年10月6日, 公司通过回购专用证券账户以集中竞价交易方式累计回购公司股份16,795,000股, 占公司总股本的1.01%, 最高成交价为8.28元/股, 最低成交价为6.51元/股, 成交总金额117,754,846.00元(不含交易费用), 本次回购方案已实施完毕。具体内容详见公司于2025年10月10日在巨潮资讯网上披露的《关于股份回购结果暨股份变动的公告》。

(三) 实施2025年限制性股票股权激励计划, 为主业发展提供保障
“以人为本建设为中心”的发展理念是公司长久以来一直所坚持贯彻的。2025年, 为更好地建设核心人才, 增强团队凝聚力, 保障主业发展, 公司向部分董事、高级管理人员、核心骨干员工合计首次授予1,300万股第二类限制性股票(另预留授予150万股)。公司限制性股票激励计划以高端智能装备业务相关的营业收入及净利润作为考核目标, 兼具挑战性、科学性、合理性。限制性股票股权激励计划的实施, 有效地将股东、公司和核心团队三方利益结合在一起, 使各方共同关注公司的长远发展, 有利于促进公司发展战略和经营目标的实现。具体内容分别详见公司于2025年2月27日、2025年4月2日在巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)上披露的《2025年限制性股票激励计划(草案)》《关于2025年限制性股票激励计划首次授予限制性股票的公告》。

(四) 子公司重大诉讼进展
报告期内, 全资子公司深圳创世纪与北京精雕科技股份有限公司(以下简称“北京精雕”)关于侵害技术秘密纠纷一案已作出二审判决。二审判决田某、深圳创世纪连带赔偿北京精雕经济损失379,630,000元和合理开支2,000,000元, 共计381,630,000元, 并承担一审、二审案件受理费共计3,935,400元; 判决田某、深圳创世纪立即停止披露、使用, 允许他人使用北京精雕的涉案技术秘密等。目前案件进入执行阶段, 截至本报告披露日, 深圳创世纪部分银行账户被冻结, 深圳创世纪持有的其子公司宜宾创世纪、浙江创世纪100%股权被冻结。敬请广大投资者谨慎决策, 注意投资风险。详见公司于巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)披露的《关于全资子公司涉及诉讼的进展公告》。

广东创世纪智能装备集团股份有限公司
董事会
2026年4月1日

证券代码: 603912 证券简称: 佳力图 公告编号: 2026-019
转债代码: 113597 转债简称: 佳力转债

南京佳力图机房环境技术股份有限公司关于2025年年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏, 并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。
重要内容提示:
南京佳力图机房环境技术股份有限公司(以下简称“公司”)于2026年3月31日(星期二)下午15:00-16:00, 通过上海证券交易所上证路演中心(网址: https://roadshow.sseinfo.com/)以网络互动方式召开了“南京佳力图机房环境技术股份有限公司2025年年度业绩说明会”, 就公司2025年年度的经营情况、财务状况等相关情况与投资者进行充分的交流和沟通。

一、本次业绩说明会召开情况
公司于2026年3月24日通过上海证券交易所官网(http://www.sse.com.cn)披露了《关于召开2025年年度业绩说明会的公告》(公告编号: 2026-017), 并披露了上证路演中心网站首页“提问预征集”栏目 https://roadshow.sseinfo.com/preCallQs)和邮件方式提前征集投资者所关注的问题。

公司于2026年3月31日(星期二)下午15:00-16:00, 通过上海证券交易所上证路演中心(网址: https://roadshow.sseinfo.com/)以网络互动方式召开了“南京佳力图机房环境技术股份有限公司2025年年度业绩说明会”, 公司董事长何根林先生、总经理李林达先生、独立董事唐炳虹女士、财务总监叶莉莉女士、董事会秘书高健先生就公司2025年年度的经营情况、财务状况等相关情况与投资者进行充分的交流和沟通, 在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了回答。

二、本次会议投资者提出的主要问题及公司的回复情况
公司在本次说明会上就投资者关心的问题给予了回答, 主要问题及答复整理如下:
问题1: 叶总, 您好! 去年公司业绩为什么亏损, 目前公司在手订单还有多少? 今年如何实现扭亏为盈?
回复: 您好, 感谢您的关注! 归属于上市公司股东的净利润较上年同期下降, 主要原因如下: 一是产品毛利率有所下降。受上游核心原材料及机电部件采购成本同比上升影响, 叠加行业市场竞争加剧, 产品盈利空间受到一定挤压。公司已通过工艺优化、技术革新及精细化成本管控等措施积极降本增效, 努力提升整体盈利水平。二是销售及研发投入持续增加。公司顺应行业发展趋势, 持续

推进多渠道市场布局与数据中心领域客户开拓, 加大市场推广、品牌建设和客户拓展力度, 相关市场培育具有一定周期, 当期投入尚未完全转化为订单收入。同时, 公司在高效热管理技术、节能散热系统等创新领域加大研发投入, 研发投入相应增加。三是基建项目处于阶段性培育期。楷德悠云数据中心项目部分资产已达到可使用状态并转入固定资产, 项目前期运营费用已发生, 导致项目出现阶段性亏损。未来随着客户逐步进驻, 项目正式投运营, 公司经营业绩将得到有效改善。截至2025年12月31日, 公司在手订单金额为94,730.92万元。公司会尽最大努力改善业绩, 维护投资者利益。谢谢!

问题2: 1、领导您好, 佳力转债将于今年7月到期, 目前距离到期仅剩3个月, 属于临期品种。请问公司对于这笔资金是希望转股以继续支持公司发展, 还是计划到期赎回还本付息? 如果公司有强赎意愿, 目前转股价值较低, 公司有何计划来促成转股? 2、请问公司如何看待目前的股价表现? 今年一季度及半年报的业绩增长点在哪儿? 在仅剩的3个月多时间里, 公司是否有信心通过业绩释放或资本运作, 让股价站上强赎线, 从而保护广大可转债投资者的利益? 3、如果到期无法转股是否有办法到期全部还本付息?
回复: 您好, 感谢您的关注! 根据目前公司股价和转债余额情况, 佳力转债暂未触及募集说明书中的强赎条款。未来若触及相关条款, 公司将严格按照相关法律法规要求, 履行决策程序和信息披露义务, 服务好全体股东和可转债持有人。二级市场股价受宏观经济环境、行业周期及市场流动性等多重因素综合影响。公司生产经营正常, 现金流充足, 如若公司可转债触发赎回条款, 公司具备较强的偿还能力。公司目前常态化开展降本增效活动, 持续加强成本管控, 不断增强各业务板块市场开拓, 强化公司的经营管理, 持续加大研发投入, 不断推进科技创新, 提升公司核心竞争力, 促进公司稳健、高质量发展, 以最大努力回馈广大投资者。谢谢!

问题3: 领导您好, 1、佳力转债将于今年7月到期, 目前距离到期仅剩3个月。请问公司对于这笔资金是希望转股以继续支持公司发展, 还是计划到期赎回还本付息? 如果公司有强赎意愿, 最后时刻公司还有什么计划来促成转股? 2、请问公司如何看待目前的股价表现? 今年一季度及半年报的业绩增长点在哪儿? 在仅剩的3个月多时间里, 公司是否有信心通过业绩释放或资本运作, 让股价站上强赎线, 从而保护广大可转债投资者的利益? 3、如果到期只能还钱, 是否

能按期还本付息?
回复: 您好, 感谢您的关注! 根据目前公司股价和转债余额情况, 佳力转债暂未触及募集说明书中的强赎条款。未来若触及相关条款, 公司将严格按照相关法律法规要求, 履行决策程序和信息披露义务, 服务好全体股东和可转债持有人。二级市场股价受宏观经济环境、行业周期及市场流动性等多重因素综合影响。公司生产经营正常, 现金流充足, 如若公司可转债触发赎回条款, 公司具备较强的偿还能力。公司目前常态化开展降本增效活动, 持续加强成本管控, 不断增强各业务板块市场开拓, 强化公司的经营管理, 持续加大研发投入, 不断推进科技创新, 提升公司核心竞争力, 促进公司稳健、高质量发展, 以最大努力回馈广大投资者。谢谢!

问题4: 领导您好! 请问公司最新液冷产品技术如何?
回复: 您好, 感谢您的关注! 公司从风液协同到液冷不断探索。预制化液冷方案等产品矩阵, 为高密度场景定制温控方案。新一代rCooling系列列间变频液冷空调, 单机70kW冷量突破, 让单机柜功率密度无限制; 集装箱式液冷“交付即开”, 使绿色算力部署更高效便捷。同时公司凭借深厚的技术积累与规模化生产能力, 深度聚焦液冷测试环境专用设备的研发与制造, 为行业提供从核心设备到整体系统的全链条测试基础设施解决方案。公司已实现2MW级别IDU的成熟交付与批量生产能力。如贵方有项目提供的2MW机柜级CDU, 属于国内专为超大规模智算集群配套的高密度液冷机柜性能测试而设计的房间级高难度产品, 其中单台换热量达到2MW级别。谢谢!

问题5: 公司首发募集资金进展怎么样了?
回复: 您好, 感谢您的关注! 公司首发募集资金投资项目“智能建筑环境一体化集成方案(RDS)研发项目”与“年产3900台精密空调、150台磁悬浮冷水机组建设项目”为在同一地点上实施的公司主业机房环境控制领域的扩产及研发项目, 基于公司产品需求, 根据轻重缓急的原则, 扩产项目的实施进度相对较快。目前“年产3900台精密空调、150台磁悬浮冷水机组建设项目”已基本完成投入, “智能建筑环境一体化集成方案(RDS)研发项目”的建设工程投资也已基本完成, 部分研发设备、软件以及研发费用的相关投入尚待支付。结合公司募集资金投资项目建设周期, 公司拟将募集资金投资项目“智能建筑环境一体化集成

方案(RDS)研发项目”达到预定可使用状态实施期限延期至2026年6月30日。谢谢!

问题6: 领导, 公司在提高毛利率上有没有什么对策或者计划?
回复: 您好, 感谢您的关注! 毛利率受上游核心原材料及机电部件采购成本同比上升影响, 叠加行业市场竞争加剧, 产品盈利空间受到一定挤压。目前公司已通过工艺优化、技术革新及精细化成本管控等措施积极降本增效, 努力提升整体盈利水平。谢谢!

问题7: 领导, 数据中心项目二、三期大概什么时候完工? 后面还会再延期么?
回复: 您好, 感谢您的关注! 公司建立了健全的募集资金管理制度, 审慎使用募集资金。本次募集资金投资项目虽经过充分的可行性论证, 但实际执行过程中受到市场环境等多方面因素影响, 南京悠云数据中心项目(二、三期)目前主体结构建设基本完成, 正在进行建筑水电、消防系统安装、室外道路及景观工程, 待上述建筑工程施工完成后进行机电设备安装。南京悠云数据中心项目“交付即开”, 使绿色算力部署更高效便捷。同时公司凭借深厚的技术积累与规模化生产能力, 深度聚焦液冷测试环境专用设备的研发与制造, 为行业提供从核心设备到整体系统的全链条测试基础设施解决方案。公司已实现2MW级别IDU的成熟交付与批量生产能力。如贵方有项目提供的2MW机柜级CDU, 属于国内专为超大规模智算集群配套的高密度液冷机柜性能测试而设计的房间级高难度产品, 其中单台换热量达到2MW级别。谢谢!

问题8: 领导您好! 请问公司最新液冷产品技术如何?
回复: 您好, 感谢您的关注! 公司从风液协同到液冷不断探索。预制化液冷方案等产品矩阵, 为高密度场景定制温控方案。新一代rCooling系列列间变频液冷空调, 单机70kW冷量突破, 让单机柜功率密度无限制; 集装箱式液冷“交付即开”, 使绿色算力部署更高效便捷。同时公司凭借深厚的技术积累与规模化生产能力, 深度聚焦液冷测试环境专用设备的研发与制造, 为行业提供从核心设备到整体系统的全链条测试基础设施解决方案。公司已实现2MW级别IDU的成熟交付与批量生产能力。如贵方有项目提供的2MW机柜级CDU, 属于国内专为超大规模智算集群配套的高密度液冷机柜性能测试而设计的房间级高难度产品, 其中单台换热量达到2MW级别。谢谢!

问题9: 领导您好! 请问公司首发募集资金投资项目“智能建筑环境一体化集成方案(RDS)研发项目”与“年产3900台精密空调、150台磁悬浮冷水机组建设项目”为在同一地点上实施的公司主业机房环境控制领域的扩产及研发项目, 基于公司产品需求, 根据轻重缓急的原则, 扩产项目的实施进度相对较快。目前“年产3900台精密空调、150台磁悬浮冷水机组建设项目”已基本完成投入, “智能建筑环境一体化集成方案(RDS)研发项目”的建设工程投资也已基本完成, 部分研发设备、软件以及研发费用的相关投入尚待支付。结合公司募集资金投资项目建设周期, 公司拟将募集资金投资项目“智能建筑环境一体化集成

方案(RDS)研发项目”达到预定可使用状态实施期限延期至2026年6月30日。谢谢!

关于本次业绩说明会的具体情况详见上海证券交易所上证路演中心(网址: https://roadshow.sseinfo.com/)。感谢各位投资者参加公司的业绩说明会, 欢迎广大投资者通过电话、邮件等方式与公司进行沟通, 衷心感谢各位投资者对公司的关注和支持!
特此公告
南京佳力图机房环境技术股份有限公司董事会
2026年4月1日