

一、重要提示
 本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。
 所有涉及未来计划的事项均属于前瞻性陈述,不构成任何承诺,投资者应当注意投资风险。
 非标准审计意见提示
 □适用 √不适用
 董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
 √适用 □不适用
 是否以公积金转增股本
 □适用 □不适用
 公司本次董事会审议通过的利润分配预案为:以564,849,146为基数,向全体股东每10股派发现金红利3.54元(含税)、派红股1股(含税),不以公积金转增股本。
 董事会会议通过的本报告期优先股利润分配预案
 □适用 √不适用
 二、公司简介
 1.公司简介

股票简称	股票代码	上市交易所	简称	简称
浙江英特	000411	深圳证券交易所	英特集团	000411
股票上市交易所	深圳证券交易所	股票简称	浙江英特	股票简称
名称	浙江英特集团股份有限公司	注册地址	浙江省绍兴市越城区迪荡新城天目山路1111号	注册地址
办公地址	浙江省绍兴市越城区迪荡新城天目山路1111号	办公地址	浙江省绍兴市越城区迪荡新城天目山路1111号	办公地址
电话	0571-86043322	电话	0571-86043322	电话
传真	0571-86043322	传真	0571-86043322	传真
电子邮箱	zqsb@stcn.com	电子邮箱	zqsb@stcn.com	电子邮箱

2.报告期主要业务或产品简介
 本公司作为区域性医药流通领域的重点企业,主营业务包括药品、中药及医疗器械的批发与零售。公司拥有多年、涵盖医药全产业链的运营经验,在采购、销售、仓储、物流、配送、信息化等方面形成了完整的业务体系。报告期内,公司实现营业收入199,956,597.68元,同比增长1.46%。报告期内,公司的主要业务及经营模式保持稳定,未发生重大变化。

1.公司采购情况
 公司在采购策略上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

2.公司销售情况
 公司长期专注于医药批发与零售领域,构建了覆盖药品、医疗器械等多个板块的多元化产品体系。其中,药品批发业务为公司核心业务,涵盖化学药、生物制品、中成药等品类;医疗器械业务增长迅速,产品范围包括医用耗材、普通医用耗材及体外诊断(IVD)等。
 (1)医药批发业务
 公司在医药批发业务上持续优化,充分利用渠道优势与专业能力,与众多优质供应商建立了深入合作关系。通过商务谈判,获取有利合作政策,签订年度采购协议,明确约定付款周期、结算周期、支付方式,以及部分品种的账期与账目,在保障供应链稳定的同时,提升资金使用效率。报告期内,公司持续推进供应链优化,提升采购效率,降低采购成本,有效提升了整体运营效率。在采购管理方面,公司建立了完善的采购管理制度,明确了采购流程与职责分工,确保采购过程的透明、合规与高效。报告期内,公司严格执行采购管理制度,规范采购行为,提升采购质量,有效控制了采购风险。在供应商管理方面,公司建立了科学的供应商评价体系,定期对供应商的资质、信誉、履约能力、产品质量、售后服务等方面进行综合评估,确保采购物资的质量与供应的稳定性。报告期内,公司不断优化供应商结构,提升供应商的整体素质,为公司的持续经营提供了坚实的保障。

浙江英特集团股份有限公司

证券代码:000411 证券简称:英特集团 公告编号:2026-029

2025年度报告摘要

司现金分红)及《公司章程》(未来三年股东回报规划)等规定,综合考虑公司目前总体运营情况及公司所处发展阶段,在保证公司正常经营和长远发展的前提下,为了更好回报股东的利益,2025年度利润分配预案如下:
 公司以目前总股本564,849,146股为基数,每10股派发现金红利3.54元(含税),拟派发现金红利总额为199,956,597.68元(含税)。
 自分配预案披露至实施利润分配的股权登记日期间,公司股本因新股份上市、股权激励行权、可转债转股、股份回购等原因发生变化的,将按照现金分红总额不变的原则对分配比例进行相应调整。
 2.2025年,公司未发生派发分红、半年度分红、特别分红,未发生以现金为对价,采用集中竞价、要约方式实施股份回购的情况。如未来年度经股东大会审议通过,2025年度现金分配总额为199,956,597.68元,占本年度归属于上市公司股东的比例为39.89%。
 根据《公司法》(以下简称“法律”)相关规定,公司分配税后利润时,应当提取利润的10%列入公司法定公积金。本年度提取利润15,869,338.89元列入公司法定公积金。
 三、现金分红方案的具体内容
 (一)公司现金分红不违反其他风险警示情形

项目	2025年12月31日	2024年12月31日	2023年12月31日
归属于上市公司股东的净资产	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68
归属于上市公司股东的现金	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68
归属于上市公司股东的应收账款	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68
归属于上市公司股东的存货	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68
归属于上市公司股东的其他流动资产	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68
归属于上市公司股东的其他非流动资产	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68
归属于上市公司股东的总资产	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68

特此说明:
 最近三年合计净利润(2023—2025年),公司累计现金分红金额为558,499,873.26元,占公司最近三个会计年度末净利润的116.65%,未触及《深圳证券交易所股票上市规则》第8.1条第九项规定的公司股价可能无法实施其他风险警示情形。
 (二)现金分红方案的合理性说明
 本次利润分配符合《公司法》(上市公司监管指引第3号——上市公司现金分红)、《深圳证券交易所上市公司募集资金管理规定》、《公司章程》及《公司章程》(未来三年股东回报规划)等相关规定。本次利润分配预案立足于可持续发展的目标,高度重视对投资者的回报,综合考虑了公司经营业绩、经营净现金流状况、经营发展规划、符合公司利润分配政策、具备合法性、合规性、合理性。
 公司最近两个会计年度(2024、2025年度)经营中的非金融类金融资产、衍生金融资产(定期保本工具除外)、股权投资、其他权益工具投资、其他非流动金融资产、可供出售金融资产(持有待售金融资产)、合同资产等与经营活动产生的资产(除金融资产类资产)等财务报表项目金额分别为1,406,398.63元和655,614.70元,占当期经审计总资产的比例分别为0.01%和0.00%,均远低于5%。
 特此公告。

1.公司十二次董事会决议。
 浙江英特集团股份有限公司
 2026年4月23日

证券代码:000411 证券简称:英特集团 公告编号:2026-031

浙江英特集团股份有限公司关于重大资产重组业绩承诺实现情况及业绩承诺首期减值测试情况的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。
 浙江英特集团股份有限公司(以下简称“公司”)于2026年4月21日召开公司第十届二次董事会会议,以11票同意、0票反对、0票弃权审议通过了《关于重大资产重组业绩承诺实现情况及业绩承诺首期减值测试情况的议案》。公司2023年向交易对方浙江英特医药集团有限公司(以下简称“医药集团”)、浙江华晟医药集团有限公司(以下简称“华晟医药”)以及股份支付对象支付的现金、购买国联集团和华晟医药合计持有的医药集团和国联集团股权(以下简称“标的资产”)的交易,标的资产100%股权,根据深圳证券交易所相关规定,现将业绩承诺2025年度业绩承诺完成情况说明如下:
 一、本次交易的基本情况
 公司于2023年5月25日召开第九届十五次董事会会议及第九届十一次股东大会,2023年11月25日召开第二届第二次临时股东大会审议通过了本次交易相关议案。
 2023年2月27日,公司收到中国证监会核准的《核准浙江英特集团股份有限公司向浙江医药国际医药集团有限公司等发行股份购买资产并募集配套资金行政许可决定书》(证监许可[2023]109号)。
 2023年3月1日,英特药业已承接本次交易资产,并取得《相关工商变更登记》。根据浙江省市场监督管理局于2023年2月28日核发的《营业执照》(营业范围),本次交易的资产过户登记手续已办理完成。交易对方国联集团和华晟医药将其所持标的公司50%股权过户登记至英特集团名下。本次交易完成,公司直接持有英特药业100%股权。
 二、业绩承诺实现情况
 2022年10月25日,公司与国联集团和华晟医药签订《重大资产重组之盈利预测补偿协议》(以下简称《盈利预测补偿协议》),约定具体业绩承诺事项如下:
 (一)业绩承诺事项
 本次交易涉及的业绩承诺方、补偿义务人为国联集团和华晟医药。本次交易的业绩承诺期为本次收购完成日后的连续三个会计年度(包括本次交易实际完成的当年),如本次交易在2022年度内完成,则业绩承诺期为2022年、2023年及2024年;如本次交易在2023年度内完成,则业绩承诺期为2023年、2024年及2025年;以此类推。
 业绩承诺方承诺:如本次交易在2022年度内完成,标的公司在2022年、2023年、2024年实现的净利润数分别不低于39,200.00万元、42,200.00万元、46,000.00万元;三年累计实现的净利润数不低于127,400.00万元。如本次交易在2023年度内完成,标的公司在2023年、2024年、2025年实现的净利润数分别不低于42,200.00万元、46,000.00万元、47,800.00万元;三年累计实现的净利润数不低于136,000.00万元。若本次交易不能在2023年度内完成,则各方就英特药业2026年度净利润数和补偿进行友好协商并签订补充协议予以约定。协议约定英特药业在业绩承诺期内实现的净利润指标为扣除非经常性损益后的合并报表口径下归属于母公司所有者的净利润。
 (二)业绩承诺考核
 标的公司每年实现的净利润数未达到利润承诺数,业绩承诺方应根据下述约定计算补偿金额并实施补偿,以现金方式进行(如本次交易中取得的股份价值进行补偿,股份不足以补偿的情况下,业绩承诺方应以现金继续补足,当期以现金补偿金额及当期补偿金额总数的计算如下):
 (1)股份补偿公式
 当期应补偿金额=(截至当期期末累积承诺净利润数-截至当期期末累积实现净利润数)÷补偿期限内各年的承诺净利润数总和×当期应补偿股份数×每股发行价格
 业绩承诺方应当在具有证券期货业务资格的会计师事务所出具的《专项审核报告》出具(专项审核报告),若存在业绩补偿情形,业绩承诺方应根据《盈利预测补偿协议》之约定程序对英特集团进行补偿。在逐年补偿的情况下,业绩承诺方在业绩承诺期内各年计算的当期应补偿金额<0时,按取值为0,即已经补偿的股份不冲回。业绩承诺方采用股份方式进行补偿时,业绩承诺方应向英特集团返还该部分股份自登记至业绩承诺方名下之日起取得的利润分配(如有)。业绩承诺方股份补偿数量按现金补偿数总计不超过其在本次交易所获得的股份和现金对价总额。
 (2)减值测试补偿
 在业绩承诺期满后,英特集团委托具有从事证券期货业务资格的中介机构对标的公司进行减值测试,并在《专项审核报告》出具后30个工作日内出具《减值测试报告》。如标的公司减值金额大于业绩承诺期内已补偿金额(即:业绩承诺方已补偿股份对应本次交易的发行价格+业绩承诺方累积补偿现金数),则业绩承诺方应向英特集团支付减值补偿,具体计算方法如下:
 应补偿金额=期末减值额÷补偿期限内各年实际净利润数×本次承诺净利润数已支付的补偿额
 应补偿股份数量=应补偿金额÷每股发行价格
 期末的承诺净利润=业绩承诺方对应对应的股份价格×业绩承诺方对应期末的承诺资产价值(扣除业绩承诺期内增值、减值以及与利润分配等因素的影响)
 业绩承诺方先以本次交易中取得的股份价值进行补偿,股份不足补偿的部分,应现金补偿。业绩承诺方应补偿股份数和现金补偿中的股份补偿数及现金补偿数总计不超过其在本次交易所获得的股份和现金对价总额。
 如英特集团在业绩承诺期内实施转增或送股分配的,则股份数量进行相应调整。
 三、业绩承诺实现说明
 根据天健会计师事务所(特殊普通合伙)出具的《关于浙江英特药业有限责任公司业绩承诺完成情况鉴证报告》,标的公司英特药业2025年度业绩承诺完成情况如下:
 单位:万元

项目	2025年12月31日	2024年12月31日	2023年12月31日
归属于上市公司股东的净资产	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68
归属于上市公司股东的现金	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68
归属于上市公司股东的应收账款	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68
归属于上市公司股东的存货	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68
归属于上市公司股东的其他流动资产	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68
归属于上市公司股东的其他非流动资产	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68
归属于上市公司股东的总资产	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68	1,199,956,597.68

特此公告。
 浙江英特集团股份有限公司
 2026年4月23日

证券代码:000411 证券简称:英特集团 公告编号:2026-033

浙江英特集团股份有限公司关于英特药业为智网科技融资提供担保的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。
 2026年4月21日,浙江英特集团股份有限公司(以下简称“英特集团”或“公司”)第十届二次董事会会议以11票同意、0票反对、0票弃权审议通过了《关于英特药业为智网科技提供融资担保的议案》,现将具体情况公告如下:
 一、担保事项概述
 公司全资子公司浙江英特医药有限公司(以下简称“英特药业”)为支持英特集团全资子公司浙江英特智网科技有限公司(以下简称“智网科技”)的项目建设及业务发展,拟在2026—2027年度提供融资担保,担保金额为90,000万元,具体情况如下:
 单位:万元

项目	2026年12月31日	2027年12月31日	2028年12月31日
担保金额	90,000	90,000	90,000
担保期限	2026-2027	2027-2028	2028-2029
担保利率	4.75%	4.75%	4.75%
担保方式	连带责任担保	连带责任担保	连带责任担保

英特药业为智网科技在2026年至2027年期间发生的银行融资提供担保,每笔融资的期限最长不超过二十天。
 本次担保事项经智网科技董事会审议批准。
 二、被担保人基本情况及本次担保的主要内容
 1.基本情况
 公司名称:浙江英特智网科技有限公司(以下简称“智网科技”)
 成立日期:2026年6月18日
 公司住所:浙江省绍兴市越城区刘文路355号1幢4层479室
 法定代表人:孙博群
 注册资本:30,000万元
 主要股东:英特集团持有100.00%股权。
 经营范围:许可项目:互联网信息服务;茶叶制品生产;互联网信息服务;医疗器械互联网信息服务;道路货物运输(不含危险货物);道路货物运输(网络货运)。一般项目:软件开发;网络与信息安全软件开发;信息技术咨询服务;市场营销策划;道路货物运输经营;仓储设备租赁服务;运输设备租赁服务;互联网信息服务(除依法须经批准的项目外,凭营业执照依法自主开展经营活动);物联网技术服务;物联网技术服务;物联网技术服务;物联网技术服务。
 2.智网科技主要财务数据
 单位:万元

项目	2025年12月31日	2024年12月31日	2023年12月31日
总资产	30,000	30,000	30,000
净资产	30,000	30,000	30,000
营业收入	30,000	30,000	30,000
净利润	30,000	30,000	30,000

英特药业为智网科技在2026年至2027年期间发生的银行融资提供担保,每笔融资的期限最长不超过二十天。
 本次担保事项经智网科技董事会审议批准。
 三、担保风险分析
 1.智网科技为重大项目资金和业务经营发展所需,需英特药业为其向银行融资提供担保的担保。
 2.被担保人为公司全资子公司,业务经营