（上接B25版）

收入增长较快，2025年吾悦广场Q租金管理收入同比增长5.92%，自身收入快速增加导致公允价值增加。另外一方面是因为周边市场比准租金有小幅增长，导致公允价值有所增加，其他评估参数没有重大的变化。

④ 乌鲁木齐地区项目

乌鲁木齐为新疆维吾尔自治区的首府，商圈主要有中山路、友好路等传统商圈以及高铁新城、商新区等新兴商圈。近年来，随着区域经济及消费市场持续发展，乌鲁木齐商业消费整体保持增长态势。

吾悦广场K位于米东区府前西路，地处米东核心行政区，紧邻区政府、人民公园及多个成熟住宅社区，是米东商业核心区。项目周边3–5公里内无有效竞品，吾悦广场K在区域范围内具有较大的竞争优势。

吾悦广场R 2025年公允价值变动增加也主要因为收入增长较快，2025年吾悦广场R租金管理收入同比增长达到8.94%，自身收入快速增加导致公允价值增加，其他评估参数没有重大的变化。

⑤ 遵义地区项目

遵义市是贵州省下辖的地级市，主要商圈分布在南部新城商圈、老城1935及国贸商圈和新潼商圈等。吾悦广场S位于红花岗区共青大道与盖山路交叉处，属于南部新城商圈核心商业，也是区域内最大的商业综合体。

项目增加大量的成熟小区和人口，消费力较强。在区域范围内，吾悦广场S无强竞品，周边基本只有一些零散的临街商铺，导致竞争优势明显，租金连年提升。

吾悦广场S 2025年公允价值变动增加主要也是因为收入增长较快，2025年吾悦广场S租金管理收入同比增长高达17.76%，自身收入快速增加导致公允价值增加，其他评估参数没有重大的变化。

⑥ 昆明地区项目

昆明是云南的省会所在地，商业市场整体保持平稳，主要商圈有南屏街商圈、东风广场商圈、同德商圈、西北新城商圈等。吾悦广场T位于昆明市五华区王营路，属西北新城核心商业，也是西北新城首个大型综合体。

项目周边竞品主要为首创奥特莱斯，其定位偏零售折扣，与吾悦广场T在业态定位及客群方面存在一定差异。凭借先发优势、全业态布局及较强运营能力，吾悦广场T竞争力较强。

吾悦广场T 2025年公允价值变动增加主要也是因为收入增长较快，2025年吾悦广场 T 租金管理收入同比增长了11.73%，自身收入快速增加导致公允价值增加，其他评估参数没有重大的变化。

2025年度公司对于投资性房地产和在建酒店的相关会计处理符合《企业会计准则》的规定，其中：

1）投资性房地产

根据《企业会计准则》，采用公允价值模式计量的，不对投资性房地产计提折旧或进行摊销，应当以资产负债表日投资性房地产的公允价值为基础调整其账面价值，公允价值与原账面价值之间的差额计入当期损益。公司投资性房地产采用公允价值模式计量，于资产负债表日由专业评估机构对所有投资性房地产的公允价值进行评估，以投资性房地产的公允价值为基础调整其账面价值，公允价值与原账面价值之间的差额计入当期损益，因此无需再单独进行减值测试。相关会计处理符合《企业会计准则》的规定。

2）在建酒店

公司在建酒店主要包括苏州的星圆城、星榈恒酒店以及安宁的星榈岚、星榈恒酒店，星榈岚位于高端经济聚酒店，公司于资产负债表日由专业评估机构对在建酒店的可回收金额进行评估，在评估在建酒店可回收金额时，评估机构采用假设开发法，先计算酒店完工后价值，再扣减后续必要的开发成本、投资利息、相关税费及开发利润后得出在建酒店的可回收金额。项目账面价值及估值过程如下：

| 项目名称 | 资产组账面价值(亿元)(含土地使用权) | 在建酒店估值(亿元) | 评估方法 |
|---|---|---|---|
| 苏州酒店项目 | 9.78 | 10.10 | 假设开发法 |
| 安宁酒店项目 | 4.82 | 4.96 | 假设开发法 |

1、先确定酒店预计完工后价值，采用收益法(折现现金流法，DCF)进行计算，评估时所采用的关键假设和参数如下：

| 项目名称 | 评估方法 | 预计开业时间 | 收益年限(年) | 预测期年均房价ADR增长率 | 稳定期年均房价ADR收入增长率 | 毛利率 | 税前折现率 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 苏州酒店项目 | 折现现金流 | 2027年 | 30.05 | 10 | 3%–5% | 2–3% | 42%–50% | 7.5%–8% |
| 安宁酒店项目 | 折现现金流 | 2027年 | 33.68 | 10 | 3%–5% | 2% | 47%–53% | 8% |

结合项目所在区域酒店市场情况，分别具体分析如下：

① 苏州酒店项目：

从苏州星圆岚及星榈恒酒店所处的相城区来分析，苏州相城区高星级酒店较少，且缺乏新的酒店入市，原有酒店都相对建成时间较长。近年来新增项目中，苏州国际会议中心酒店于2023年开业，主要以商务型为主，周边可比已开业高星级酒店主要经营数据如下：

| 酒店名称 | 星级 / 档次 | 客房数 | 平均房价(元)(ADR) | 平均入住率(2025年) |
|---|---|---|---|---|
| 苏州高铁金科大酒店 | 五星(高端商务) | 303 | 580~620 | 72%~75% |
| 苏州中泰雅高铂尔曼酒店 | 五星(高端商务) | 413 | 650~780 | 70%~75% |
| 苏州云启一万酒店·凯悦高选 | 五星(高端商务) | 337 | 600~650 | 65%~70% |
| 苏州国际会议酒店 | 五星(会议型) | 1518 | 520~560 | 70%~73% |

注：上述数据为根据OTA平台和行业区间统计估算，非官方数据

根据上表，苏州相城高星级酒店运营较为稳定，入住率及酒店房价适中，苏州星榈恒酒店在估值时对周边类似档次酒店进行分析并做适当调整后，预计完工酒店的平均房价及入住率分别为442元/天/间以及预计开业首年的入住率为50%，入住率假设从谨慎考虑，初期从开业首年50%经过五年运营爬升期升至75%，并在五年之后稳定在80%的水平。两个酒店的相关数据请见下表：

| 酒店品牌 | 预计完工客房数 | 收益期限截止土地使用年限剩余 | 预测期入住率假设 | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | 预测开业首年 | 第二年 | 第三年 | 第四年 | 第五年 | 第六年至长期 |
| 苏州星榈岚酒店 | 360 | 2057年1月11日 | 50% | 60% | 65% | 70% | 70% | 75% |
| 苏州星榈恒酒店 | 545 | 2057年1月11日 | 50% | 60% | 65% | 70% | 75% | 80% |

苏州酒店项目的预计完工后价值采用收益法(折现现金流法，DCF)进行计算，评估中充分考虑未来苏州两个酒店的运营模式、品牌管理体系、区域同档次酒店供需格局、未来竞品新增供给等外部因素，预测期平均房价(ADR)在上述基础上考虑酒店开业初期的爬坡期，增长率开业当年不增长，第二到第六年设定为5%，此后随着项目进入成熟期，增长率逐渐下降，第七年到第九年设定为4%，第十年为3%，此后稳定期长期增长率认审慎角度考虑设定为2%，苏州星榈岚酒店设定为3%，之后按照相应的同等档次酒店的经营水平审慎预测未来经营期内各年度经营收入(以平均房价(ADR)×入住率×客房数×年天数得出客房收入，再以客房收入占总收入的占比推算总收入及餐饮部分以及其他经营收入)及各项经营成本，得出经营毛利润(GOP)，按照行业通用口径预测，扣减业主承担的固定费用，税费，日常维保支出及计提资本性支出，测算得出各年度净运营收益(NOI)，作为现金流折现的核心数据，折现率取值以长期无风险利率为基础，叠加行业风险溢价、酒店经营业态风险溢价、项目合标的区位条件、品牌层级、经营稳定性及区域市场成熟度，设定安宁星榈岚酒店折现率为8%，苏州星榈恒酒店折现率为7.5%，采用上述折现率对收益期内各年预测运营净收益(NOI)进行折现加总后得到预计完工后价值合计12.53亿。(其中苏州星榈岚酒店为7.77亿，苏州星榈恒酒店为6.76亿)。

苏州星榈岚未来各年预测运营净收益(NOI)折现评估现值列示如下：

单位：亿元

| 年度 | 酒店收入 | 运营成本 | 运营费用 | 其他税费 | 净收益(NOI) | 折现系数 | 评估现值 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | a | b | c | d | e=a−b−c−d | f | g=e*f |
| 2027 | 0.71 | 0.26 | 0.15 | 0.06 | 0.24 | 1/1.08 | 0.22 |
| 2028 | 0.90 | 0.33 | 0.19 | 0.07 | 0.31 | $1/1.08^2$ | 0.27 |
| 2029 | 1.02 | 0.38 | 0.22 | 0.07 | 0.35 | $1/1.08^3$ | 0.28 |
| 2030 | 1.15 | 0.43 | 0.25 | 0.08 | 0.39 | $1/1.08^4$ | 0.29 |
| 2031 | 1.21 | 0.45 | 0.26 | 0.08 | 0.42 | $1/1.08^5$ | 0.29 |
| 2032 | 1.36 | 0.50 | 0.29 | 0.08 | 0.49 | $1/1.08^6$ | 0.31 |
| 2033 | 1.42 | 0.52 | 0.30 | 0.09 | 0.51 | $1/1.08^7$ | 0.30 |
| 2034 | 1.47 | 0.54 | 0.32 | 0.09 | 0.52 | $1/1.08^8$ | 0.28 |
| 2035 | 1.53 | 0.57 | 0.33 | 0.09 | 0.54 | $1/1.08^9$ | 0.27 |
| 2036 | 1.58 | 0.58 | 0.34 | 0.09 | 0.57 | $1/1.08^{10}$ | 0.26 |
| 复归期望值 | | | | | 6.51 | $1/1.08^{10}$ | 3.00 |
| 合计 | | | | | | | 5.77 |

注：复归期望值为归复期(2037年至土地终止年限)2057年1月11日)每年预测净收益按2%的增长率，折现计算的净收益(NOI)现值汇总。

苏州星榈恒未来各年预测运营净收益(NOI)折现评估现值列示如下：

单位：亿元

| 年度 | 酒店收入 | 运营成本 | 运营费用 | 其他税费 | 净收益(NOI) | 折现系数 | 评估现值 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | a | b | c | d | e=a−b−c−d | f | g=e*f |
| 2027 | 0.59 | 0.19 | 0.11 | 0.07 | 0.22 | 1/1.075 | 0.20 |
| 2028 | 0.74 | 0.23 | 0.13 | 0.07 | 0.31 | $1/1.075^2$ | 0.27 |
| 2029 | 0.84 | 0.27 | 0.15 | 0.08 | 0.34 | $1/1.075^3$ | 0.27 |
| 2030 | 0.95 | 0.30 | 0.17 | 0.08 | 0.40 | $1/1.075^4$ | 0.30 |
| 2031 | 1.07 | 0.34 | 0.19 | 0.09 | 0.45 | $1/1.075^5$ | 0.31 |
| 2032 | 1.20 | 0.38 | 0.22 | 0.09 | 0.51 | $1/1.075^6$ | 0.33 |
| 2033 | 1.25 | 0.39 | 0.23 | 0.09 | 0.54 | $1/1.075^7$ | 0.33 |
| 2034 | 1.30 | 0.41 | 0.24 | 0.09 | 0.57 | $1/1.075^8$ | 0.32 |
| 2035 | 1.35 | 0.43 | 0.24 | 0.10 | 0.58 | $1/1.075^9$ | 0.30 |
| 2036 | 1.39 | 0.44 | 0.25 | 0.10 | 0.60 | $1/1.075^{10}$ | 0.29 |
| 复归期望值 | | | | | 7.91 | $1/1.075^{10}$ | 3.84 |
| 合计 | | | | | | | 6.76 |

注：复归期望值为归复期(2037年至土地终止年限2057年1月11日)每年预测净收益按3%的增长率，折现计算的净收益(NOI)现值汇总。

② 安宁酒店项目：

从安宁的星榈岚、星榈恒酒店所处的市场情况来看，安宁属于昆明下辖的县级市，当地产业主要以石化、冶金、新能源和文旅(温泉旅游)为主，全市高端星级酒店缺乏，除部分温泉度假酒店以温泉为特色价格较高之外，大部分为中端经济型酒店，主要数据如下：

| 酒店名称 | 档次 | 客房数 | 平均入住率(2025) | 平均房价元(ADR) |
|---|---|---|---|---|
| 安宁禄禾酒店 | 中端经济型 | 96 | 70%~78% | 230~280 |
| 安宁半岛酒店 | 中高端经济型 | 120 | 75%~80% | 260~320 |
| 安宁 M 酒店 | 中高端经济型 | 100 | 72%~80% | 240~290 |
| 柏曼国际 | 中高端经济型 | 110 | 70%~77% | 220~270 |
| 安宁温泉半岛度假酒店 | 中高端度假型 | 222 | 60%~65% | 380~450 |
| 安宁广场沁园温泉酒店 | 中高端度假型 | 194 | 58%~63% | 350~420 |
| 安宁金方喜林温泉半山酒店 | 中高端度假型 | 280 | 70%~75% | 500~600 |
| 昆明安宁御康明泉度假酒店 | 中高端度假型 | 320 | 65%~70% | 450~550 |
| 昆明玉龙鸿御温泉酒店 | 中高端度假型 | 134 | 55%~60% | 600~800 |

注：上述数据为根据OTA平台和行业区间统计估算，非官方数据

根据上表，安宁位休闲文商旅度假产品，主要以中端经济型酒店为主，安宁星榈岚酒店一旦入市，预计将是当地档次最高，设施最完善的高端酒店之一，房价水平将高于当地的平均水平，而安宁星榈恒酒店属于中高端经济型酒店，参与当地同档次酒店的竞争，房价价格应该也相对接近竞品水平，在估值时对周边类似档次酒店进行分析并做适当调整后，预计完工酒店的平均房价及入住率分别为453元/天/间以及预计开业首年的入住率为50%，入住率假设从谨慎考虑，初期从开业首年50%经过五年运营爬升期升至65%，并在五年之后稳定在70%的水平，两个酒店的相关参数请见下表：

| 酒店品牌 | 预计完工客房数 | 收益期限截止土地使用年限剩余 | 预测期入住率假设 | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | 预测开业首年 | 第二年 | 第三年 | 第四年 | 第五年 | 第六年至长期 |
| 安宁星榈岚酒店 | 253 | 2060年8月27日 | 50% | 55% | 60% | 65% | 65% | 70% |
| 安宁星榈恒酒店 | 460 | 2060年8月27日 | 50% | 55% | 60% | 65% | 65% | 70% |

安宁酒店项目的预计完工后价值采用收益法(折现现金流法，DCF)进行计算，评估中充分考虑未来安宁两个酒店的运营模式、品牌管理体系、区域同档次酒店供需格局、未来竞品新增供给等外部因素，预测期平均房价(ADR)在上述基础上考虑酒店开业初期的爬坡期，安宁星榈岚酒店平均房价(ADR)增长率开业当年不增长，第二到第九年设定为4%，第十年为3%，此后稳定期长期增长率认审慎角度考虑设定为2%；而安宁星榈恒酒店属于中高端经济型酒店，参与当地同档次酒店的竞争，房价价格应该也相对接近竞品水平，在估值时对周边类似档次酒店进行分析并做适当调整后，预计完工酒店的平均房价及入住率分别为407元/天/间以及预计开业首年的入住率为50%，入住率假设从谨慎考虑，初期从开业首年50%经过五年运营爬升期升至65%，并在五年之后稳定在70%的水平，两个酒店的相关参数请见下表：

| 酒店品牌 | 预计完工客房数 | 收益期限截止土地使用年限剩余 | 预测期入住率假设 | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | 预测开业首年 | 第二年 | 第三年 | 第四年 | 第五年 | 第六年至长期 |
| 安宁星榈岚酒店 | 253 | 2060年8月27日 | 50% | 55% | 60% | 65% | 65% | 70% |
| 安宁星榈恒酒店 | 460 | 2060年8月27日 | 50% | 55% | 60% | 65% | 65% | 70% |

安宁酒店项目的预计完工后价值采用收益法(折现现金流法，DCF)进行计算，评估中充分考虑未来安宁两个酒店的运营模式、品牌管理体系、区域同档次酒店供需格局、未来竞品新增供给等外部因素，预测期平均房价(ADR)在上述基础上考虑酒店开业初期的爬坡期，安宁星榈岚酒店平均房价(ADR)增长率开业当年不增长，第二到第九年设定为4%，第十年为3%，此后稳定期长期增长率认审慎角度考虑设定为2%，安宁星榈恒酒店平均房价(ADR)增长率开业当年不增长，第二到第六年设定为5%，此后随着项目进入成熟期，增长率逐渐下降，第七年到第九年设定为4%，第十年为3%，此后稳定期长期增长率认审慎角度考虑设定为2%，之后按照相应的同等档次酒店的经营水平审慎预测未来经营期内各年度经营收入(以平均房价(ADR)×入住率×客房数×年天数得出客房收入，再以客房收入占总收入的占比推算总收入及餐饮部分以及其他经营收入)及各项经营成本，得出经营毛利润(GOP)，按照行业通用口径预测，扣减业主承担的固定费用，税费，日常维保支出及计提资本性支出，测算得出各年度净运营收益(NOI)，作为现金流折现的核心数据，折现率取值以长期无风险利率为基础，叠加行业风险溢价、酒店经营业态风险溢价、项目合标的区位条件、品牌层级、经营稳定性及区域市场成熟度，设定安宁星榈岚酒店折现率为8%，苏州星榈恒酒店折现率为8%，采用上述折现率对收益期内各年预测运营净收益(NOI)进行折现加总后得到预计完工后价值合计15.84亿。(其中安宁星榈岚酒店为9.07亿，安宁星榈恒酒店为6.77亿)。

安宁星榈岚未来各年预测运营净收益(NOI)折现评估现值列示如下：

单位：亿元

| 年度 | 酒店收入 | 运营成本 | 运营费用 | 其他税费 | 净收益(NOI) | 折现系数 | 评估现值 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | a | b | c | d | e=a−b−c−d | f | g=e*f |
| 2027 | 0.34 | 0.11 | 0.07 | 0.03 | 0.13 | 1/1.08 | 0.12 |
| 2028 | 0.39 | 0.13 | 0.08 | 0.03 | 0.15 | $1/1.08^2$ | 0.13 |
| 2029 | 0.44 | 0.15 | 0.09 | 0.03 | 0.17 | $1/1.08^3$ | 0.14 |
| 2030 | 0.50 | 0.17 | 0.10 | 0.03 | 0.20 | $1/1.08^4$ | 0.15 |
| 2031 | 0.52 | 0.17 | 0.10 | 0.04 | 0.21 | $1/1.08^5$ | 0.14 |
| 2032 | 0.58 | 0.19 | 0.12 | 0.04 | 0.23 | $1/1.08^6$ | 0.14 |
| 2033 | 0.61 | 0.20 | 0.12 | 0.04 | 0.25 | $1/1.08^7$ | 0.15 |
| 2034 | 0.63 | 0.21 | 0.12 | 0.04 | 0.26 | $1/1.08^8$ | 0.14 |
| 2035 | 0.65 | 0.22 | 0.13 | 0.04 | 0.26 | $1/1.08^9$ | 0.13 |
| 2036 | 0.67 | 0.22 | 0.13 | 0.04 | 0.28 | $1/1.08^{10}$ | 0.13 |
| 复归期望值 | | | | | 3.46 | $1/1.08^{10}$ | 1.61 |
| 合计 | | | | | | | 2.97 |

注：复归期望值为归复期(2037年至土地终止年限2060年8月27日)每年预测净收益按2%的增长率，折现计算的净收益(NOI)现值汇总。

安宁星榈恒未来各年预测运营净收益(NOI)折现评估现值列示如下：

单位：亿元

| 年度 | 酒店收入 | 运营成本 | 运营费用 | 其他税费 | 净收益(NOI) | 折现系数 | 评估现值 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | a | b | c | d | e=a−b−c−d | f | g=e*f |
| 2027 | 0.27 | 0.08 | 0.05 | 0.02 | 0.12 | 1/1.08 | 0.11 |
| 2028 | 0.31 | 0.09 | 0.06 | 0.02 | 0.14 | $1/1.08^2$ | 0.12 |
| 2029 | 0.36 | 0.11 | 0.06 | 0.03 | 0.16 | $1/1.08^3$ | 0.13 |
| 2030 | 0.40 | 0.12 | 0.07 | 0.03 | 0.19 | $1/1.08^4$ | 0.14 |
| 2031 | 0.43 | 0.13 | 0.08 | 0.03 | 0.19 | $1/1.08^5$ | 0.13 |
| 2032 | 0.49 | 0.14 | 0.09 | 0.03 | 0.23 | $1/1.08^6$ | 0.14 |
| 2033 | 0.51 | 0.15 | 0.09 | 0.03 | 0.24 | $1/1.08^7$ | 0.14 |
| 2034 | 0.53 | 0.16 | 0.09 | 0.03 | 0.25 | $1/1.08^8$ | 0.13 |
| 2035 | 0.55 | 0.16 | 0.10 | 0.03 | 0.26 | $1/1.08^9$ | 0.13 |
| 2036 | 0.56 | 0.17 | 0.10 | 0.03 | 0.26 | $1/1.08^{10}$ | 0.12 |
| 复归期望值 | | | | | 3.36 | $1/1.08^{10}$ | 1.57 |
| 合计 | | | | | | | 2.87 |

注：复归期望值为归复期(2037年至土地终止年限2060年8月27日)每年预测净收益按2%的增长率，折现计算的净收益(NOI)现值汇总。

2、在建酒店假设开发法计算

① 苏州酒店假设开发法计算过程

基于苏州星榈岚酒店及苏州星榈恒酒店为同一地块上同一项目分两个酒店品牌经营的情况，从实际出发，对两个酒店合并进行假设开发法计算在建项目的价值。

1)预计完工后价值，从上述计算得出两个酒店的预计完工后价值为12.53亿。

2)预计续建成本：依据该项目未际完工进度、实际发生的成本、以及预计总成本综合计算得出，两个酒店尚需投入的预计续建成本为1.48亿。

3)增值税及附加：按照增值税销项税额减增值税进项税额确定，税率为6%，附加税包括城市维护建设税、教育费附加、地方教育费附加，税率分别为7%、3%、2%，由于酒店预计目持经营且经营收入所产生的增值税及附加税费已在预计完工后价值中计算扣除，这里不再重复计算。

4)后续投资利息：按照续建成本在剩余开发期内均匀投入所产生的利息来确定，利率以现行一年期LPR 3%确定，设定后续开发成本在施工期均匀投入，其计息期为剩余开发期的一半，预计剩余开发期为一年，则后续投资利息计算得0.022亿。

5)后续开发利润：是指该类房地产开发项目的后续开发成本在正常条件下房地产开发商所能获得的平均利润，根据国资委《企业绩效评价标准值(2025 版)》，房地产开发经营业全行业的平均成本费用利润率为8.1%，则我们参考该利润率水平设定本次开发利润率为8%，则开发利润计算得0.93亿。

6)计算结果

在建苏州酒店价值＝预计完工后价值−续建成本−增值税及附加−后续投资利息−后续开发利润＝12.53−1.48−0.022−0.93=10.1亿(取整)。

综上所述，公司在资产负债表日在建酒店的资产组账面金额小于其可收回金额，无需计提减值准备，相关会计处理符合《企业会计准则》的规定。

会计师意见：

会计师在对新城控股2025年度财务报表审计过程中已充分关注公司投资性房地产公允价值的确认、在建工程的建设进度与减值测试。针对投资性房地产公允价值的合理性，会计师执行的主要程序如下：

(1)了解、评价管理层与投资性房地产的公允价值估计相关的内部控制，并测试关键控制运行的有效性。

(2)获取投资性房地产评估报告，并结合实地观察对其出租状况进行复核。

(3)对价值评估的专家的胜任能力、专业素质和客观性。

(4)对管理层选用的估值方法进行了解和评价，并聘请内部房地产评估专家对在估值过程中运用的评估方法和假设、选用的估值参数的合理性进行复核。

(5)选取样本，将评估中使用的实际租金与租赁台账及租赁合同进行比较。

针对在建工程的建设进度与减值测试，会计师执行的主要程序如下：

(1)对项目现场实施监盘程序，观察工程整体形象进度，确认完工进度与企业账面基本相符，且尚未达到预计可使用状态。

(2)获取相关在建工程的预算及实际投入资料并选取样本检查施工合同等，确认投入金额的真实性与准确性。

(3)对管理层进行访谈，确认项目进度增长缓慢，资金投入下降的原因，了解项目后续大致的施工计划以及预计完工时间。

(4)对评估师的胜任能力、专业素质和客观性，评估方法及模型、关键参数合理性进行评价。

基于已执行的审计程序，会计师没有发现公司关于投资性房地产与在建工程的上述说明与会计师在执行新城控股2025年度财务报表审计过程中所了解的情况在所有重大方面存在不一致。

问题二、关于存货

年报显示，报告期末，公司存货账面价值为710.50亿元，存货跌价准备 85.94亿元，占存货余额的10.79%；报告期内新增计提存货跌价损失及合同履约成本减值损失11.51亿元，公司存货主要为房地产开发成本及开发产品，部分在建开发项目累计签约面积占可租售面积比例较低，销售进度较为缓慢。请公司：(1)列示期末余额前十大项目、存货跌价计提前十大项目、销售进度后十大项目的基本情况，包括但不限于项目名称、所在地、项目状态、累计签约面积占可租售面积比例、账面余额、跌价准备余额等；(2)结合问题(1)以及存货跌价准备的计提政策、测算过程、关键参数(包括同行售价、同行销售费用率、折现率等)及依据，周边可比项目市场价格等，说明公司存货跌价准备计提的合理性和审慎性。

公司回复：

1.列示期末余额前十大项目、存货跌价计提前十大项目、销售进度后十大项目的基本情况，包括但不限于项目名称、所在地、项目状态、累计签约面积占可租售面积比例、账面余额、跌价准备余额等

截至2025年12月31日，公司存货账面价值为710.50亿元，存货跌价准备 85.94亿元，占存货余额的10.79%；报告期内新增计提存货跌价损失11.51亿元。

(1)期末余额前十大项目的基本情况

| 序号 | 项目名称 | 所在地 | 项目状态 | 累计签约面积占可租售面积比例 | 存货账面余额(亿元) | 存货跌价准备余额(亿元) | 存跌价计提比例 | 存货跌价新增计提金额(亿元) |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | 项目一 | 苏州市 | 部分竣工 | 57.24% | 42.29 | 3.08 | 7.29% | – |
| 2 | 项目二 | 资阳市 | 部分竣工 | 34.69% | 23.73 | – | – | – |
| 3 | 项目三 | 南通市 | 部分竣工 | 60.01% | 19.40 | 0.12 | 0.62% | – |
| 4 | 项目四 | 资阳市 | 部分竣工 | 24.74% | 18.60 | 0.03 | 0.19% | – |
| 5 | 项目五 | 德州市 | 部分竣工 | 26.99% | 16.71 | 0.89 | 5.30% | 0.39 |
| 6 | 项目六 | 杭州市 | 在建 | 1.62% | 15.04 | – | – | – |
| 7 | 项目七 | 长沙市 | 部分竣工 | 66.05% | 13.31 | 0.89 | 6.70% | 0.30 |
| 8 | 项目八 | 福州市 | 部分竣工 | 40.25% | 12.76 | 0.61 | 4.76% | – |
| 9 | 项目九 | 天津市 | 部分竣工 | 63.17% | 12.67 | 2.54 | 20.05% | 1.87 |
| 10 | 项目十 | 唐山市 | 在建 | 0.00% | 12.15 | 0.02 | 0.20% | – |
| 合计 | —— | —— | —— | —— | 186.67 | 8.19 | 4.39% | 2.56 |

(2)存货跌价新增计提前十大项目基本情况

| 序号 | 项目名称 | 所在地 | 项目状态 | 累计签约面积占可租售面积比例 | 存货账面余额(亿元) | 存货跌价准备余额(亿元) | 存跌价计提比例 | 存货跌价新增计提金额(亿元) |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | 项目九 | 天津市 | 部分竣工 | 63.17% | 12.67 | 2.54 | 20.05% | 1.87 |
| 2 | 项目十一 | 南通市 | 部分竣工 | 77.68% | 3.62 | 1.77 | 49.05% | 1.51 |
| 3 | 项目十二 | 重庆市 | 部分竣工 | 35.36% | 8.18 | 1.14 | 13.96% | 1.07 |
| 4 | 项目十三 | 天津市 | 部分竣工 | 65.75% | 8.23 | 2.25 | 27.31% | 1.07 |
| 5 | 项目十四 | 淄博市 | 部分竣工 | 43.56% | 9.43 | 1.08 | 11.43% | 1.02 |
| 6 | 项目十五 | 鄂州市 | 部分竣工 | 32.75% | 9.69 | 1.51 | 15.62% | 0.90 |
| 7 | 项目十六 | 昆明市 | 部分竣工 | 36.30% | 6.55 | 0.87 | 13.21% | 0.57 |
| 8 | 项目十七 | 德州市 | 部分竣工 | 67.64% | 1.30 | 0.90 | 68.85% | 0.54 |
| 9 | 项目十八 | 徐州市 | 部分竣工 | 58.96% | 4.22 | 1.60 | 37.91% | 0.53 |
| 10 | 项目十九 | 天津市 | 部分竣工 | 75.12% | 4.50 | 0.78 | 17.34% | 0.45 |
| 合计 | —— | —— | —— | —— | 68.38 | 14.44 | 21.11% | 9.51 |

(3)已开盘销售进度后十大项目基本情况

| 序号 | 项目 | 所在地 | 项目状态 | 累计签约面积占可租售面积比例 | 存货账面余额(亿元) | 存货跌价准备余额(亿元) | 存跌价计提比例 | 存货跌价新增计提金额(亿元) |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | 项目六 | 杭州市 | 在建 | 1.62% | 15.04 | – | – | – |
| 2 | 项目二十 | 咸阳市 | 在建 | 5.18% | 10.27 | 0.03 | 0.34% | – |
| 3 | 项目二十一 | 黔南市依惠县(依托白市州) | 部分竣工 | 15.68% | 2.57 | 0.12 | 4.79% | 0.12 |
| 4 | 项目十三 | 日照市 | 部分竣工 | 15.71% | 7.69 | 0.50 | 6.47% | – |
| 5 | 项目十三 | 昆明市 | 部分竣工 | 16.21% | 10.51 | 0.11 | 1.09% | – |
| 6 | 项目十四 | 永州市 | 部分竣工 | 19.71% | 5.22 | 0.54 | 10.35% | – |
| 7 | 项目十五 | 郑州市 | 部分竣工 | 19.87% | 3.28 | – | – | – |
| 8 | 项目十六 | 日照市 | 部分竣工 | 22.40% | 5.22 | 0.40 | 7.70% | 0.40 |
| 9 | 项目十七 | 武汉市 | 部分竣工 | 24.25% | 7.32 | 1.04 | 14.19% | – |
| 10 | 项目四 | 资阳市 | 部分竣工 | 24.74% | 18.60 | 0.03 | 0.19% | – |

| 合计 | —— | —— | —— | —— | —— | 85.72 | 2.79 | 3.25% | 0.32 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|

注：由于公司考虑市场去化承接能力，销售价格等因素分批次开工、开盘，导致部分项目累计签约面积占可租售面积比例较低。

2.结合问题(1)以及存货跌价准备的计提政策、测算过程、关键参数(包括同行售价、同行销售费用率、折现率等)及依据，周边可比项目市场价格等，说明公司存货跌价准备计提的合理性和审慎性

(1)存货跌价准备会计政策

于资产负债表日，公司存货按照成本与可变现净值孰低计量。当存货可变现净值低于成本时，计提存货跌价准备。其中，对于开发产品，可变现净值按照该产品的预计售价减去预计的销售费用和相关税费后的金额确定；对于开发成本及拟开发土地，可变现净值按照所开发项目的预计售价减去至项目完工时估计将要发生的成本、预计销售费用和相关税费后的金额确定。

(2)存货跌价准备测算过程、关键参数(包括预计售价、预计销售费用率等)及依据，周边可比项目市场价格

公司在测算存货跌价准备时，关键参数包含预计售价、预计销售费用率、完工时估计将要发生的成本。关键参数及依据如下：

① 预计售价：区分已售物业及未售物业分别估计预计售价，对于已售物业，按照合同签约价格估计；对于未售物业，主要考虑项目自身定位、近期售价、销售计划及周边可比项目市场价格进行合理估计。

② 预计销售费用率：参考公司已售部分的实际费率进行合理估计。

③ 完工时估计将要发生的成本：经审批的项目预算成本账面已发生的成本。

以项目三为例，对其存货跌价准备的计提过程详细说明如下：项目位于南通，分期开发，目前该项目存货主要业态包括住宅、办公、车库以及零星的商业，项目住宅剩余面积共20.93万平方米，项目近期有销售，未售部分预计售价主要参考近期实际销售均价，预计单方销售均价为1.32万元/平方米，住宅预计售价总额27.66亿元，参考公司已售部分的实际费率预估销售费用及税金为0.36亿元(预计销售总额的1.3%)，根据经审批的项目预算预计单方完工成本均价为1.24万元/平方米，对应面积的预计完工总成本为26.06亿元，预计售价总额扣除预估销售费用及税金后大于预计完工总成本，项目住宅未减值；项目剩余车库面积共2.42万平方米，项目近期有销售，未售部分预计售价主要参考近期实际销售均价，预计单方销售均价为0.51万元/平方米，车库预计售价总额1.24亿元，参考公司已售部分的实际费率预估销售费用及税金为0.02亿元(预计销售总额的1.3%)，根据经审批的项目预算预计单方完工成本均价为0.29万元/平方米，对应面积的预计完工总成本为0.71亿元，预计售价总额扣除预估销售费用及税金后大于预计完工总成本，项目车库未减值；项目剩余商业面积共0.04万平方米，项目近期无销售，未售部分预计价格主要参考周边可比项目市场确定，预计单方销售均价为1.48万元/平方米，周边可比项目价格为1.2万元/平方米(伊顿蓝庭)–1.9万元/平方米(静园广场)，预计单方销售均价介于周边可比项目价格之间，价格合理，商业预计售价总额0.06亿元，参考公司已售部分的实际费率预估销售费用及税金为0.00亿元(预计销售总额的1.3%)，根据经审批的项目预算预计单方完工成本均价为1.18万元/平方米，对应面积的预计完工总成本为0.05亿元，预计售价总额扣除预估销售费用及税金后大于预计完工总成本，项目商业不减值；项目剩余办公面积共2.46万平方米，项目近期无销售，未售部分预计价格主要参考周边可比项目市场确定，预计单方销售均价为0.81万元/平方米，商业预计售价总额2.00亿元，参考公司已售部分的实际费率预估销售费用及税金为0.03亿元(预计销售总额的1.3%)，根据经审批的项目预算预计单方完工成本均价为0.85万元/平方米，周边可比项目价格为0.6万元/平方米(已竖壹号)–1.0万元/平方米(上源时代)，预计单方销售均价介于周边可比项目价格之间，价格合理，对应面积的预计完工总成本为2.09亿，预计售价总额扣除预估销售费用及税金后小于预计完工总成本，项目办公计提存货跌价准备0.12亿元，项目共计提存货跌价准备0.12亿元。

(3)存货跌价的项目具体情况

公司存货按照成本与可变现净值孰低计量，当存货可变现净值低于成本时，计提存货跌价准备，因此预计售价和成本的关系决定了一个项目是否需要计提存货跌价准备和金额的大小，由于不同项目受地理位置、项目定位等影响预计售价差异较大，而项目预计成本受金地成本、项目可定位等影响也存在较大差异，因此不同项目的