

工行存量房贷利率 10日起可享 7 折优惠

证券时报记者 于 扬

本报讯 中国工商银行昨日发布存量个人住房贷款优惠利率实施细则,称目前各项相关工作已就绪,该行将于2月10日起,对符合条件的存量个人住房贷款利率下浮比例进行统一调整。

细则规定,对 2008 年 10 月 27 日前发放的执行基准利率 0.85 倍的个人住房贷款,如借款人在近 2 年内没有连续 2 期(含)以上违约记录、在工商银行其他贷款无不良记录,可自 2009 年 2 月 10 日起享受 0.7 倍的优惠利率。

据悉,为方便客户、合理简化业务处理流程,对此次利率调整不采取客户到工商银行网点逐一申请办理的方式,而是通过计算机系统对符合条件的个人住房贷款统一进行调整。

此外,为更好地引导客户建立和维护良好的信用记录,工行还针对因特殊原因存在历史不良信用记录而无法享受此次优惠利率调整的借款人推出了特别处理措施,即借款人已经正常还款,最近还款日前 24 个月内没有连续 2 期(含)以上违约记录、在工商银行其他贷款无不良记录的,亦可向贷款经办行提出书面申请,贷款经办行在分析判断借款人违约原因、归还贷款能力、借款人履约承诺等基础上,可对其贷款利率下浮比例进行调整。同时,为严格借款人信用管理,对于此次调整后享受优惠贷款利率的客户,如在将来还款期间连续违约 2 期(含)以上,工商银行将取消对该客户享受 0.7 倍的优惠利率。

国开行去年向逾百家央企 贷款 1854 亿元

证券时报记者 于 扬

本报讯 国家开发银行有关负责人昨日表示,今年国开行将围绕中央“保增长、扩内需、调结构”的战略部署,继续以中长期投融资服务于央企的改革与重组政策,深化与中央企业的合作,打造一批具有国际竞争力的大型企业集团。据了解,2008 年国开行以支持大型中央企业作为扩大内需的重要切入点,为央企的结构性调整、重大工程建设、国际合作、节能减排和科技创新提供有力的资金支持。据统计,2008 年国开行向 105 家中央企业发放本外币贷款折合人民币 1854 亿元,资产质量良好。

国开行有关负责人表示,近年来,国开行对石油石化、电信、电力、铁道、化工、建材、煤炭等行业的中央企业不断加大融资支持力度,尤其是对长江三峡总公司、中石油、中石化、神华集团、五大电力公司、中国网通、中国化工等企业和铁道部及其所属的铁路干线公司予以鼎力支持。

渣打银行在华首家 村镇银行落户呼和浩特

证券时报记者 张若斌

本报讯 昨天,内蒙古和林格尔渣打村镇银行有限责任公司正式开业。这是渣打银行在华乃至全球范围内建立的首家村镇银行;同时,也是首家落户内蒙古自治区的外资银行分支机构。

渣打银行表示,该公司在华农村金融战略的三大重要组成部分为农产品业务、第三方合作以及直接参与。和林格尔渣打村镇银行的开业表明了渣打银行正式以直接参与的方式支持农村金融服务。内蒙古自治区集中了大批农牧企业及农业从业者,是渣打银行首家村镇银行选址落户的重要原因。并且,内蒙古自治区经济增长潜力巨大,自治区 GDP 数值每年以两位数增长,为渣打银行在该地区的发展可持续的业务提供了良好的平台。渣打银行(中国)有董事会主席白承睿表示,“渣打银行期待给为农业、畜牧业及附属企业的从业者提供他们所需的金融服务。为不同需求的客户提供全面化的金融产品与服务是我们在华长期可持续发展的重要策略之一。”

关于易方达科讯股票型证券投资基金、易方达科汇灵活配置混合型证券投资基金和易方达科翔股票型证券投资基金增加确权机构的公告

易方达科讯股票型证券投资基金(基金代码:110029)由原科讯证券投资基金(简称“基金科讯”,原基金代码:500029)转型而成。原基金科讯自 2007 年 12 月 18 日终止上市后,原登记在中国证券登记结算有限责任公司上海分公司的基金份额已转登记至易方达基金管理有限公司(以下简称“本公司”),原基金科讯份额持有人须对其持有的基金份额进行确认和重新登记后,方可通过其办理确权业务的相关销售机构办理赎回等业务。

易方达科汇灵活配置混合型证券投资基金(基金代码:110012)由原科汇证券投资基金(简称“基金科汇”,原基金代码:184712)转型而成。原基金科汇自 2008 年 10 月 9 日终止上市后,原登记在中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司的基金份额已转登记至本公司,原基金科汇份额持有人须对其持有的基金份额进行确认和重新登记后,方可通过其办理确权业务的相关销售机构办理赎回等业务。

易方达科翔股票型证券投资基金(基金代码:110013)由原科翔证券投资基金(简称“基金科翔”,原基金代码:184713)转型而成。原基金科翔自 2008 年 11 月 13 日终止上市后,原登记在中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司的基金份额将转登记至本公司,原基金科翔份额持有人需要对其持有的基金份额进行确认和重新登记后,方可通过其办理确权业务的相关销售机构办理赎回等业务。

根据本公司与相关机构的业务准备情况,易方达科讯股票型证券投资基金、易方达科汇灵活配置混合型证券投资基金和易方达科翔股票型证券投资基金将增加金元证券股份有限公司(简称“金元证券”)为办理确权业务的机构,自 2009 年 2 月 6 日起,原基金科讯、原基金科汇和原基金科翔的持有人可在金元证券在全国的各营业网点在开放式基金业务受理时间内办理确权业务。

具体的确权业务指引可参照本公司 2008 年 1 月 9 日发布的《易方达科讯股票型证券投资基金基金份额“确权”登记指引》、2008 年 11 月 12 日发布的《易方达科汇灵活配置混合型证券投资基金份额“确权”登记指引》和 2008 年 12 月 17 日发布的《易方达科翔股票型证券投资基金份额“确权”登记指引》或致电金元证券的咨询热线进行咨询。

金元证券客户服务电话:400-8888-228
金元证券网址:www.jyzq.com.cn
或咨询
易方达基金客服热线:400-881-8088
易方达基金网站: www.efunds.com.cn
特此公告

小散户“养活”大券商

证券时报记者 卢 荣 万 勇

内营业收入排名前十位的券商代理买卖证券收入约 300 亿元,约占券商总收入的 70%。其中,机构分仓佣金收入 11 亿元,个人客户佣金及手续费收入超过 250 亿元。个人客户佣金及手续费收入占券商总收入到达 66%。2008 年中期的数据则更为明显,营业收入排名前十位的券商代理买卖证券净收入 230 亿元,其中机构分仓佣金收入约 14 亿元,个人客户佣金及手续费收入约 220 亿元。个人客户佣金及手续费收入占券商总收入的 74%。

根据本报的统计,牛市中营业收入前十的券商,个人客户佣金收入占总收入的比例最高为 78%,而熊市中前十大券商个人客户佣金收入比最高甚至达到 91.63%,中小券商上述比例则普遍高达 80%以上。

散户地位日益显现

此前,为了应对熊市,不少券商的做法是缩减散户大厅,减少对散

户的服务项目,尽量腾出资源以留住大户,以保证营业部交易量。但现在,券商们逐渐看到了散户对提升公司收入的重要性。

并非大户多就利润高。”广州某营业部负责人对记者说,就以我们营业部为例,大客户占了我们营业部 60%的资源,但产生的利润不到 10%;中小散户占用不到 20%的资源,却创造了近 80%的利润。”

他预计,随着非现场交易的日益增多,散户对公司的利润贡献将会越来越大。

交易所的相关数据也显示,去年股票市场中资金量在 10 万到 50 万之间的账户交投最为活跃,对整个股票市场交易量的贡献度高达 67%。

其实,相比散户,券商需要给机构投资者或者大客户更多成本更高的服务,这不仅包括高质量的研究报告,部分券商还不惜血本组织客户到各地考察。由此,不少券商更愿意接受大量的散户,以便收取较高

的手续费,同时也不用提供高成本的服务。

以国信证券为例,2008 年上半年,国信证券为大约 110 只基金提供了交易通道,上述基金的股票交易总金额达到 1521 亿元,但分仓佣金总收入却只有 1.2 亿元。相比国信证券 2008 年上半年约 30 亿元的佣金及手续费收入,分仓佣金收入显得微不足道了。

而相比佣金收入,券商投行、资管、自营业务受市场影响更大。据 Wind 统计,2007 年全年,主承销券商在 A 股市场募资金额或发行规模达到 1.9 万亿元,而 2008 年该数据已下滑至 1.5 万亿元,整体规模下跌超过 20%。在此环境下,散户交易佣金收入越显重要。

深圳某券商营业部经理表示,目前营业部一半以上的收入主要来自中小散户,因此不可能只重视大客户而放弃现有的中小散户,未来在散户营销策略上也会有所调整,实现更多差异化服务。



人多力量大。虽然财力相比大户、机构只是“小菜一碟”,但小散户却撑起了券商利润的大半个天

“机构客户热”降温 “零售券商”概念崛起 券商重新发力拼抢散户市场

证券时报记者 卢 荣 万 勇

许多营业部疯抢的对象。股票市场的高峰期,很多营业部的大户标准是 1000 万元,有的营业部 1000 万元甚至还只能算个中等散户。

在这种背景下,前 2 年很多券商纷纷推出“一对一的 VIP 服务”、“金色阳光”、“百脑慧”、紫金贵宾理财”等高端客户的服务品牌,有的还为大户安排专车接送、免费旅游、独立豪华交易室等等,没有实力的券商则通过低佣金甚至零佣金的方式争夺机构客户市场。一段时间以来,大户数量的增加及由此带来的客户资产规模的膨胀,成为很多营业部比拼的重要标准。在券商的总

两成不到的利润,然而他们却消耗了券商 80%的服务成本。某大型券商总裁指出,这一特征在熊市中表现得更为明显。

这位一直分管经纪业务的总裁表示,这些明确的利润数据迫使很多券商不得不放下虚幻的梦想,重新回到养活他们的散户市场。据悉,由于基金市场超常规的迅猛发展,基金分仓收入一度成为很多券商趋之若鹜的对象。部分券商纷纷设立卖方研究,争抢基金分仓收入。另一方面随着 2006-2007 年股票市场的造好,客户资产规模迅速膨胀,“失户”或者私募基金等机构客户成为

部层面,很多券商相继成立“销售交易部”、“机构客户部”、“失客户部”等统一协调大户服务。与之相反的是,很多券商纷纷压缩营业部面积,推广非现场交易,散户服务成本一降再降。有的营业部干脆取消现场交易,更名为机构客户营业部,推行茶楼式经营环境,讨好大户和机构客户。

上海某券商总裁指出,很多公司在开拓机构客户方面的成效还是比较明显的,但随着熊市的到来,很多大户或者机构客户交易清淡甚至零交易,让很多营业部似乎可以真正改成“茶馆”了,营业部工作人员

经常无所事事。如果将利润贡献度和成本投入进行对比,很多券商发现,此举实在是得不偿失。

面对 2009 年的艰难市场,很多券商在制定工作计划时多了几分清醒。在继续推进客户的分类服务之后,很多券商的经纪业务部门开始将重心转回打散户市场,响亮提出“零售券商”的概念,发力拼抢散户市场份额。据了解,在加强对新增开户数量的考核之外,很多券商纷纷在经纪业务总部的下面设立“产品营销部”,负责经纪业务产品的开发和包装,“专业化”、“标准化”成为很多券商拼抢散户市场的“不二法门”。

信诚基金管理有限公司关于提请投资者及时更新 已过期身份证件或者身份证明文件的公告

尊敬的信诚基金客户:

根据《金融机构客户身份识别和客户身份资料及交易记录保存管理办法》第二章第十九条规定:"在与客户的业务关系存续期间,金融机构应当采取持续的客户身份识别措施,关注客户及其日常经营活动、金融交易情况,及时提示客户更新资料信息。……客户先前提交的身份证件或者身份证明文件已过有效期的,客户没有在合理期限内更新且没有提出合理理由的,金融机构应中止为客户办理业务。"

根据此项规定,信诚基金管理有限公司(以下简称"本公司")提醒投资者,如果您的身份证件或者身份证明文件已过有效期,请及时到开立基金账户的机构办理身份证件或者身份证明文件更新手续,以免影响交易。

如有疑问,请拨打本公司客户服务中心电话:400-666-0066、021-51085168,或登陆本公司网站:www.citicprufunds.com.cn 获取相关信息。

特此公告。

信诚基金管理有限公司
2009年2月5日

备注:《金融机构客户身份识别和客户身份资料及交易记录保存管理办法》系根据《中华人民共和国反洗钱法》等法律规定,由中国人民银行、中国银行业监督管理委员会、中国证券监督管理委员会和中国保险监督管理委员会制定并发布(中国人民银行、中国银行业监督管理委员会、中国证券监督管理委员会、中国保险监督管理委员会令[2007]第2号)。

信诚基金管理有限公司关于总经理任职的公告

经信诚基金管理有限公司第一届董事会第二十四次会议审议通过,聘任王俊锋先生担任公司总经理。王俊锋先生的基金行业高管人员任职资格已经中国证监会证监许可[2009]82号文核准。

特此公告。

信诚基金管理有限公司
二〇〇九年二月五日

附:王俊锋先生简历

王俊锋先生,工商管理硕士。历任国泰基金管理有限公司市场部副总监、华宝兴业基金管理有限公司市场总监、瑞银环球资产管理(香港)有限公司北京代表处首席代表、瑞银证券有限责任公司资产管理部总监。现任信诚基金管理有限公司总经理、首席执行官。