（上接D89版）

报告期内，公司销售费用3,863.25万元，较上年同期增长增加28.02%，主要原因是公司的子公司联合经营公司并购省内物资公司，增加销售网络引起的。

报告期内，公司管理费用12,379.98万元，较上年同期增长31.06%，若剔除上年因执行新企业会计准则将以前年度福利费冲减当期管理费用后，主要原因是报告年度联合民爆器材经营有限公司较去年同期新增并入2家子公司，同时甘肃久联民爆器材有限责任公司本年新增并入子公司甘肃联合经营公司、分公司甘肃雪松1-5月的管理费用。

报告期内，公司财务费用780.55万元，较上年同期增长39.29%，主要原因是2008年增加银行贷款3807.2万元及2008年平均贷款利率相对2007年有所上升。

报告期内，公司所得税费用2075.03万元，较上年同期增长6.35%，主要原因是报告期内虽公司利润总额增加，但2008年所得税率从33%降到了25%。

⑵ 近三年期间费用及所得税费用与营业收入变动趋势分析

项目	2008年度	2007年度	同比增减	2006年度
营业收入	859,891,139.84	655,286,587.19	23.79%	613,207,397.83
销售费用占比	4.49%	4.24%	0.25%	3.05%
管理费用占比	14.40%	13.02%	1.37%	15.58%
财务费用占比	0.91%	0.72%	0.18%	0.19%
所得税费用占比	2.41%	2.97%	-0.55%	3.23%

9、董事、监事和高管薪酬情况

姓名	职务	2008年从公司领取的报酬总额（万元）（税前）	2007年从公司领取的报酬总额（万元）（税前）	净利润同比增减
周天爵	董事长	1.88	0	-3.66%
占必文	总经理	21.96	24.6	
魏彦	董事	20.81	21.67	
王保林	董事	0	0	
梁建新	董事会秘书	18.7	19.04	
刘顺强	董事	14.41	15.32	
王胜彬	独立董事	0.6	0	
王强	独立董事	0.6	0	
魏晓州	独立董事	0.6	0	
李祥兴	监事	20.37	21.22	
余以波	监事	20.56	21.3	
刘筑川	监事	0	0	
管静	监事	0	0	
廖长凤	监事	0	0	
冯佑刚	副总经理	23	23.19	
杜方贤	副总经理	22.12	20.24	
彭文林	副总经理	12.11	0	
雷治昌	财务总监	20.47	21.32	
杨胜利	董事长	26.86	27.95	
吴成流	总经理	24.43	25.43	
杜安学	董事	0	0	
陈厚义	独立董事	1.8	2.4	
范新强	独立董事	1.8	2.4	
黄钧儒	独立董事	1.8	2.4	
罗德丕	监事	0	0	
索隆廉	监事	0	0	
合计	-	254.88	248.48	

10、公司本年度经营计划完成情况（单位：人民币万元）

姓名	预算指标（%）	实际情况	完成情况（%）
营业收入		75,900.00	85,989.11	113.29%
利润总额		7,300.00	9,143.30	125.25%
归属于母公司的净利润		3,418.00	3,781.42	110.63%

本年度受益于产品涨价，故年初制订的各经营计划均超额完成。

11、主要会计政策、会计估计及核算方法变更情况和重大前期会计差错情况

按《财政部关于做好执行会计准则企业2008年年报工作的通知》的规定，根据《企业会计准则讲解（2008）》对安全生产费用的具体要求，公司变更了安全生产费用核算的会计政策。本次会计政策变更导致2008年年初其他应付款调减4,261,835.95元，2008年年初盈余公积调增4,261,835.95元，2007年年度归属于母公司的净利润增加1,727,211.36元，少数股东损益增加2,534,624.59元。

上述会计政策变更已经第三届第四次董事会批准通过。

无其他会计政策、会计估计及核算方法变更情况和重大前期会计差错情况。

12、公司主要资产情况

⑴ 公司的主要资产情况

序号	单位名称	性质	主营业务	权属情况
1	9844生产分公司	分公司	生产雷索类产品	权属清晰，资产无抵押
2	9855生产分公司	分公司	生产炸药	权属清晰，资产无抵押
3	思南生产分公司	分公司	生产炸药	权属清晰，资产无抵押
4	贵州联合民爆器材经营有限公司	控股子公司	销售产品	权属清晰，资产无抵押
5	贵州新联爆破工程有限责任公司	控股子公司	工程爆破及施工	权属清晰，资产无抵押
6	贵阳久联化工有限责任公司	控股子公司	生产民爆器材	权属清晰，资产无抵押
7	甘肃久联民爆器材有限责任公司	控股子公司	生产民爆器材	权属清晰，资产无抵押

⑵ 报告期内公司控股子公司的经营情况及业绩

公司现拥有4家控股子公司，无参股公司的投资收益对公司净利润影响达到10%以上的情况。

① 贵州新联爆破工程有限公司

注册资本6500万元，股份公司占股本比例96.92%。公司主要经营建筑施工，爆破与拆除工程。

经审计，新联爆破公司报告期内实现营业收入5708.23万元，较上年增加了584.21万元；实现净利润234.51万元，较上年增加了225.29万元。截至2008年12月31日，公司总资产为13,372.12万元，净资产为6,787.12万元。

② 贵阳久联化工有限责任公司

注册资本6355.82万元，股份公司占股权比例51%。公司主要经营民用爆破器材生产、销售、研究与开发。

经审计，报告期内实现营业收入11,733.71万元，较上年增加了1,848.63万元；实现净利润1253.4万元，较上年增加了108.59万元。截止2008年12月31日，公司总资产12,046.61万元，净资产8,826.30万元。

③ 贵州合民爆器材经营有限责任公司

注册资本1200万元，公司占股权比例的40%。公司主要经营民用爆破器材（特许可证经营）、化工产品及原料（化学危险品及专项管理的除外）、二三类机电产品、建筑材料、新旧车（除小轿车）；废旧金属回收。

经审计，报告期内实现营业收入64,125.31万元，较上年增加14,990.77万元；实现净利润2,611.61万元，较上年增加1348.02万元。截止2008年12月31日，公司总资产19,670.78万元，净资产为5,777.25万元。

④ 甘肃久联民爆器材有限责任公司

注册资本5000万元，公司占股权比例95%，系公司的绝对控股子公司。公司主要经营：民用爆破器材（特许可证经营）生产、销售。

经审计，报告期内实现营业收入14,266.36万元，较上年增加3,651.67；实现净利润325.74万元，较上年减少530.04万元。截止2008年12月31日，公司总资产14,428.04万元，净资产为5,846.28万元。

⑶ 核心资产盈利能力分析

① 母公司情况

近年来，公司一直坚持技改技措投入，2006年、2007年、2008年三年公司技术改造及科研投入分别达4131万元、6628.9万元、3756万元，公司的募集资金项目已陆续建成并生产效益。9844生产分公司1000万米导爆索生产线、3000万发钝管电雷管生产线，2007年投入正式生产，2008年已完全替代民爆行业淘汰的导火索、火雷管；9855生产分公司12000吨粉状乳化生产线在2008年已产生效益；思南生产公司的12000吨改性铵油生产线在2008年底已投入试生产。公司的主要资产成新度很高。

② 公司的各子公司，除甘肃久联民爆器材有限公司因藏独、奥运会、金融危机导致大型矿山停产等因素影响下产销量下降，利润下降外，其他各子公司利润均为增长。各子公司主要房屋及设备不存在担保、诉讼、仲裁等情形，核心资产的盈利能力未发生变化，也未出现替代资产或资产升级换代导致公司资产盈利能力降低情形。

③ 2009年国家加大基础设施投入，对民爆产品的需求将增加。公司在2008年仅调价四个多月的基础上就盈利3781万元，2009年全年执行调整后的价格预计将使公司的营业收入、利润总额、净利润达到二位数的增长，故公司的核心资产不存在减值迹象，公司核心资产的盈利能力在逐步增强。

13、主要存货分析（单位：人民币元）

项目名称	期末账面余额	跌价准备	期末账面价值	占比（%）
原材料	31,595,287.04		31,595,287.04	
材料成本差异	5,943,778.24		5,943,778.24	
包装物	138,544.84		138,544.84	
自制半成品	1,342,335.32		1,342,335.32	
低值易耗品	1,048,373.81		1,048,373.81	
在产品	1,292,017.06		1,292,017.06	
库存商品	30,998,406.01		30,998,406.01	
材料采购	1,228,440.96		1,228,440.96	
合计	73,587,183.28		73,587,183.28	

报告期末，公司存货余额较2007年末增加了2219.12万元，主要是由于原材料和产成品价格较2007年年末均增长，使原材料较上年同期增加了1116.35万元，库存商品较2007年同期增加了1063.76万元。

报告期末，公司按照会计政策规定，对存货进行了减值测试。因公司的产品涨价并且销售状况很好，原材料也是近时期购入，故存货不存在减值现象。

14、截止报告期末，公司不存在金融资产、委托理财等财务性投资或套期保值等相关业务。

15、研发及专利情况

⑴ 研发情况

公司自设立以来始终把研发与技术创新当作企业发展的发动机，使公司的生产技术水平在国内同行中处于领先地位。公司的技术中心是省级民爆技术中心，主要从事公司产品技术的研发和技术改造。

本报告期公司的钝感电雷管获得国家重点新产品称号；电子雷管、半导体桥电雷管获得中国爆破器材行业协会科学技术三等奖；爆破公司的钢筋混凝土双烟囱双向折叠组合控制爆破技术2008年获得中国工程爆破协会科学技术进步二等奖；钢筋混凝土双曲拱桥深孔爆破技术2008年获得中国工程爆破协会科学技术进步二等奖。

现公司正在进行的研发项目有：现场编程电子雷管及大型起爆网络的研发；高精度导爆管雷管的研发；与南京理工大学合作进行高强度导爆管研发；与贵航集团平水机械厂合作，正在进行粉状炸药包装机的研发；正在进行雷管自动装填生产线的研制开发。

⑵ 公司专利情况

至2008年12月，股份公司共申请专利28件（其中：发明专利9件，实用新型19件），已经获得授权的专利15件（其中：发明专利6件，实用新型专利9件），正在审查的专利13件（其中发明专利5件，实用新型专利8件）。

⑶ 本报告期内，公司取得高新技术企业技术证书（证书编号GR200852000014），公司继续享受15%的企业所得税优惠政策。

16、主要债权债务情况（单位：人民币元）

项目	2008年末	2007年末	同比增减（%）	2006年末
应收账款	112,865,626.71	86,739,007.89	30.12%	67,418,834.95
其他应收款	30,043,810.78	29,537,296.65	1.71%	19,585,624.55
短期借款	143,519,868.69	105,447,868.69	36.11%	101,697,868.74
应付账款	78,757,202.16	50,475,177.21	56.03%	33,289,930.07

报告期内应收帐款增加主要原因是贵州新联爆破工程有限公司所做工程业主扣15%质保金及代扣税款。

报告期内短期借款增加的原因是因公司技术改造加大投入而向银行增加贷款。

应付账款增加主要是联合公司应付股东单位盘江化工厂的货款增加及新联爆破公司应付分包工程款增加。

17、公司主要资产构成情况及增减原因分析

项目	2008年12月31日		2007年12月31日		增减金额	比例
	金额	占资产总额的比例	金额	占资产总额的比例		
货币资金	209,760,988.48	22.40%	174,077,751.12	21.98%	35,683,237.36	20.50%
应收帐款	112,865,626.71	12.05%	86,739,007.89	10.95%	26,126,618.82	30.12%
预付帐款	34,025,074.86	3.63%	20,332,274.67	2.57%	13,692,800.19	67.35%
其他应收款	30,043,810.78	3.21%	29,537,296.65	3.73%	506,514.13	1.71%
存货	73,587,183.28	7.86%	51,395,961.99	6.49%	22,191,221.29	43.18%
长期股权投资	6,790,207.06	0.73%	13,062,851.30	1.65%	-6,272,644.24	-48.02%
固定资产	251,656,003.98	26.87%	233,770,929.25	29.52%	17,885,074.73	7.65%
在建工程	79,640,092.79	8.50%	60,559,791.28	7.65%	19,080,301.51	31.51%
无形资产	119,790,905.72	12.79%	113,041,036.26	14.28%	6,749,869.46	5.97%
开发支出	4,140,160.16	0.44%	-	0.00%	4,140,160.16	
短期借款	143,519,868.69	15.32%	105,447,868.69	13.32%	38,072,000.00	36.11%
应付帐款	78,757,202.16	8.41%	50,475,177.21	6.37%	28,282,024.95	56.03%
预收帐款	23,351,653.09	2.49%	12,941,530.18	1.63%	10,410,122.91	80.44%
应付股利	8,426,086.61	0.90%	5,589,936.43	0.71%	2,836,150.18	50.74%
其他应付款	66,017,459.23	7.05%	59,411,932.40	7.50%	6,605,526.83	11.12%

⑴ 货币资金的增加主要是银行贷款的增加和主营业务收入增加所致。

⑵ 应收账款增加主要原因是贵州新联爆破工程有限公司所做工程业主扣15%质保金及代扣税款。

⑶ 预付账款增加的主要原因是公司支付的材料款和部分设备款，未及时收到发票所产生的时间差。

⑷ 存货增加主要是由于原材料和产成品价格均较2007年年末增长。

⑸ 长期股权投资减少的主要原因是联合经营公司2007年12月对开阳物资公司的投资605万元在2008年纳入合并范围所致。

⑹ 固定资产增加的主要原因是贵阳久联的募集资金项目8000吨粉状乳化生产线2149.93万元已达到正式生产条件，在本报告期转入固定资产以及联合公司本期新增并入子公司增加固定资产。

⑺ 在建工程增加的主要原因是本年公司新增对思南12000吨改性铵油的投资2,169.11万元和9444生产分公司的电雷管改造项目投资532.96万元。

⑻ 无形资产增加的主要原因是联合公司新增并入子公司增加土地使用权552万元，甘肃久联收购礼县民爆器材有限公司新增并入土地使用权166.62万元以及公司购入生产技术219万元。

⑼ 开发支出是公司在现场编程电子雷管及大型起爆网络、电子延时器、半导体雷管、粉状炸药包装机、雷管自动装填生产线等项目的研发支出。公司以前年度的研发支出在建工程和固定资产中核算，本报告期根据《新企业会计准则》的规定在研发支出中核算。

⑽ 短期内短期借款增加的原因是因公司技术改造加大投入而向银行增加贷款。

⑾ 应付账款增加主要是联合公司应付股东单位盘江化工厂的货款增加及新联爆破公司应付分包工程款增加。

⑿ 预收账款增加是联合经营公司预收货款增加。

⒀ 应付股利增加是联合公司的子公司应付自然人股东的股利增加。

⒁ 其他应付款增加的的主要原因是联合公司本年新增并入子公司而增加。

18、偿债能力分析

项目	2008年	2007年	本年比上年增减	2006年
流动比率	1.31	1.37	-3.99%	1.75
速动比率	1.11	1.18	-5.97%	1.58
资产负债率（%）	38.58%	34.56%	4.02%	33.55%

公司流动比率不高的原因是公司流动资产中变现能力差的存货所占的比例不大，故流动比率和速动比率较接近。

因为本报告期增加了银行贷款3,807.2万元而导致资产负债率较去年同期增加了4.02%。

报告期末，公司流动资产中货币资金所占的比例较高，流动资产质量良好，公司速动比率达到了1，资产负债率不到40%，故公司具有较强的偿债能力，偿债风险较低。

19、资产营运能力分析

项目	2008年末	2007年末	同比增减	2006年末
应收账款周转率（次）	8.62	8.50	1.35%	9.75
存货周转率（次）	9.49	9.89	-4.02%	11.43
流动资产周转率（次）	2.06	1.66	23.97%	1.44
总资产周转率（次）	0.99	0.86	16.05%	0.87

报告期内公司应收账款周转率和流动资产周转率、总资产周转率均较2007年上升，主要原因是公司产品销售状况良好，产销率达到95%以上，第四季度产品售价提升约30%，销售收入较上年增加31.22%所致。

存货周转率略有下降的原因是报告期内公司原材料价格大幅持续上涨造成。

20、公司经营活动、投资活动和筹资活动产生的现金流量的构成及变动分析

单位：人民币元

指 标	2008年度	2007年度	同比增减额	同比增减率（%）
经营活动产生的现金流量净额	85,215,162.18	62,363,866.17	22,851,296.01	36.64%
投资活动产生的现金流量净额	-59,160,572.96	-103,129,741.76	43,969,168.80	-42.63%
筹资活动产生的现金流量净额	9,628,648.14	-36,419,711.77	46,048,359.91	126.44%
现金及现金等价物净增加额	35,683,237.36	-77,185,587.36	112,868,824.72	146.23%

⑴ 经营活动产生的现金流量较2007年增加2,85.13万元，增加36.64%的主要原因是公司产品售价提高，销售收入增加，货款回收很好所致。

⑵ 投资活动产生的现金流出量较2007年减少4396.92万元，减少42.63%万元的主要原因是本年募集资金项目使用的资金较2007年减少，同时与2007年相比公司收购支出大幅下降。

⑶ 筹资活动产生的现金流量较2007年增加4,604.84万元，增加126.44%的主要原因是本年增加了银行贷款3807.2万元及本报告期分配现金股利较2007年减少了2160万元。

21、非经常性损益情况

根据中国证监会《公开发行证券的公司信息披露解释性性公告第1号——非经常性损益》的有关规定，公司报告期内非经常性损益及扣除非经常性损益后的净利润如下：

项 目	本期金额	上期金额
非流动资产处置损益	-156,743.00	-522,676.17
计入当期损益的政府补助	1,539,068.88	2,836,241.32
偶发性的税收返还		
企业取得子公司、联营企业及合营企业的投资成本小于取得投资时应享有被投资单位可辨认净资产公允价值产生的收益：		892,988.24
企业重组费用		
除上述各项外的其他营业外收支净额	-2,071,031.24	-2,497,448.14
其他符合非经常性损益定义的损益项目	2,908,113.46	3,514,308.89
合计	2,219,408.10	4,223,414.14
减：所得税影响数	245,072.47	799,101.62
归属于少数股东的非经常损益	-224,603.65	590,184.29
归属于母公司股东的非经常损益	2,198,939.28	2,834,128.23
归属母公司普通股股东的净利润	37,814,166.36	39,252,084.74
扣除非经常性损益后归属母公司普通股股东的净利润	35,615,227.08	36,417,956.51

计入当期损益的政府补助是母公司收到雪凝灾害灾后重建补助资金200,000.00元及科研经费、专利实施资助款686,000.00元，纳雍县物资公司收到增值税返还653,068.88元。

其他符合非经常性损益定义的损益项目2,908,113.46元是报告期内公司收回大股东贵州久联企业集团有限责任公司（以下简称：久联集团）及其下属分公司遵义万福炸五金机电有限责任公司违规买卖本公司股票的短线交易所得。

㈡ 经营中出现的问题与困难及解决措施：

1、2008年年初一场前所未有的冰雪之灾突袭中国南方，贵州省是重灾区之一，公司因停水停电而被迫停工，经历了一次应对自然灾害的极大考验。年末，由美国金融风暴引发的全球经济危机爆发，国内经济形势发生剧烈变化，宏观经济拐点出现，导致金属非金属以及煤炭等矿产采掘企业面临产品需求大幅下滑的局面，这些民爆产品的传统用户因为市场萎缩而大量减少开工，直接影响了对民爆物品的需求，使得民爆生产企业的生产经营出现困难局面，这种情况在甘肃久联表现得尤为突出。国家为拉动内需，加大基础设施建设的投资力度，这对于民爆物品的需求增长有极大的作用，但基础设施项目的施工进程受地方配套资金等诸多因素影响，其对民爆产品需求的拉动有滞后效应，在这种情况下，2009年宏观经济形势不容乐观，将对公司经营产生比较大的负面影响。

2、2008年前三季度，国内煤、电、油、运价格大幅攀升，原材料价格大幅上涨，公司产品的主要原料硝酸铵最高涨幅超过100%，其他辅料和人工成本也不断增加，由于公司的产品销售价格受国家指导价限制，不能自行上涨，公司曾经一度亏损。

3、公司自成立以来，规模逐步扩大，曾占据了行业排头兵地位，但由于基础并不坚固，同时在战略规划上定位比较模糊，自2007年全国民爆行业结构调整步伐加快以来，公司业绩和规模在行业中的地位下降，并且面临更加繁重的产品结构调整和工艺技术进步的任务。

4、公司管理机构过大且有所重叠，非生产性人员过多，人浮于事，管理费用居高不下，影响了公司业绩提升。

5、公司上市以来，投融资手段单一、渠道较窄，仅仅依靠自身积累和银行流动资金贷款解决生产和并购所需资金，没有进行过再融资，没有充分利用资本市场对企业发展的支撑功能。

面对上述困难和问题，董事会认识到，克服困难的根本是不断壮大公司规模，在发展中解决问题，怎样谋求更大的发展，怎样围绕这个中心开展工作，就这个问题，我们作出了09年工作的规划和今后的发展构想。

㈢ 公司未来发展的展望

中央指出：2009年是实施“十一五”规划的关键之年，也是进入新世纪以来我国经济发展最为困难的一年，改革发展稳定的任务十分繁重。”

我们一定要深刻认识国际国内经济形势的严峻性和复杂性，增强危机意识和忧患意识，充分利用有利条件，积极应对各种挑战，振奋精神，克服困难，积极进取，努力做好各项工作。

1、2009年公司的经营方针、经营计划和工作要点

⑴ 经营方针：抓住关键，应对挑战，夯实基础，择机竞发

“抓住关键，应对挑战”就是要进一步认清形势、统一思想、坚定信心；理清思路，找准出发点，把握发展的大局大势，突出工作重点；抓住关键环节，求真务实，真抓实干，不断加快企业改革步伐，拓宽企业可持续发展之路。

“夯实基础，择机竞发”就是要从管理入手，着力加强基础性工作；从人、财、物、技术、市场、品牌等方面做足工作，全面提升企业的经营管理能力，品牌竞争能力；集聚能量，在内外环境和时机成熟时，随时准备出击，进发全部能量，施展作为。

⑵ 经营目标

工业产值60000万元；

主营业务收入92900万元；

利润总额8800万元；

净利润4300万元；

利税总额16000万元；

资产保值增值率≥106%。

2、2009年工作重点

⑴ 抓市场，下更大的功夫搞好市场营销工作

1）巩固省内民爆市场

以市场为导向，以产权为纽带，不断加快公司民爆产品营销网络建设，加强参与改制重组单位的法人治理结构建设和生产经营管理，加大民爆产品营销推广和售后服务力度，对重点工程实施追踪，进一步延伸服务链，进而牢牢把握终端市场的主动权，增强企业在市场营销工作中的“话语权”，在规范和约束省内流通经营行为的同时，抗衡省外产品竞争所带来的冲击，拓展和扩大市场占有率。

2）拓展省外和国外民爆市场

按照工业和信息化部刷部长苗圩关于“要推进民爆企业跨地区重组，发展一批对行业发展有重大带动作用的大公司、大企业集团”的讲话精神，在积极参与跨省、跨地区销售企业和生产企业的整合重组，努力形成全国性民爆生产、销售、配送、爆破服务“一体化”的大型企业集团，并开创出久联品牌的基础上，适时跟踪国外信息和技术，通过各种适宜的途径与国外相关产业企业进行对接与合作，为公司民爆产品拓展国外市场奠定基础。

3）新产品的宣传、推广工作

企业新产品的研发是企业发展的“源泉”，新产品的市场宣传和推广，是这一“源泉”的活力所在。今年，要采取召开新产品推介会、加强营销队伍培训、深入终端用户及时收取相关信息、等一系列更为有力的手段和措施，积极开展新产品宣传和推广，使公司新产品充分发挥出优势并为客户所接受，取得市场主动权。

4）现场混装炸药的推广和分公司建设

现场混装炸药是政府行业管理部门引导和鼓励发展的产品，前景广大。公司年产4000吨现场混装铵油炸药建设项目已通过省国防科工办组织相关专家组验收，现场混装炸药12000吨生产能力申请已获批准。现场混装炸药分公司的基本框架已经形成，股份公司要充分发挥其优势，加快现场混装炸药中心地面站的建设，及时装备国内最先进的炸药混装车，加强市场推广力度，创新混装炸药的经营和销售模式，实现快速发展。

5）爆破工程和建筑工程项目承揽

公司爆破工程由于经营资质低，不能入围大项目投标，而中小项目竞争激烈，甚至出现低价竞争和不正常竞争等，利润空间越来越薄。对此，爆破公司要充分利用目身优势，大力开拓市场，提升经营资质，力争尽快把爆破业务拓展到高速公路、铁路的土石方工程，和大、中型矿山开采、水泥厂原材料开采等领域，实现爆破工程的市场域突破。

⑵ 抓调整，全力以赴搞好技改项目的建设、验收和投产、达产工作

1）深入扎实地做好各项工作，尽快实现九八五五分公司和贵阳久联两条粉乳生产线的达产和抓好产品生产成本控制，早日实现预期的经济效益。

2）全面完成思南分公司12000吨改性铵油生产线的试产和达产工作。

3）做好各项准备，七月份实施九八五五12000吨膨化硝铵生产线建设，力争年底基本完成。

4）贵阳久联12000吨膨化硝铵生产线建设与上同步进行。

5）推进现场混装炸药生产分公司的全能制构造并实现年产12000吨能力验收。

6）完成年产1000万米导爆索生产线验收和达产工作。

7）完成年产5000万发电雷管生产线的建设和验收工作。

8）推进导爆管雷管生产线改造工程建设。

9）开展九八五五生产分公司乳化炸药生产线技术改造前期技术和施工准备工作。

⑶ 抓创新，紧盯行业发展趋势，坚持不懈地搞好产品技术工艺等创新

根据《民用爆破器材行业“十一五”规划纲要》提出的“通过深化结构调整，促进企业重组整合，培育一批十万吨级炸药和数亿发雷管的优势母于生产企业，形成规模化、集约化生产格局”。打破地区分割和保护，促进生产流通使用环节的统一，强化企业市场主体地位，加快企业经营模式的转变，培育一批跨地区、跨领域的生产、营销和服务一体化的连锁式企业集团，基本形成统一开放的市场体系”的目标要求，近年来，随着国家对民爆行业格局、产品结构调整步伐的不断加快，民爆行业通过技术创新和推广新技术成果，新产品比例逐步上升，多品种、系列化生产格局逐步形成，企业间竞争日趋激烈。在这种情况下，谁的创新能力强、产品技术性能优势明显、市场推广力度大，谁就能取得竞争的主动权，抢占市场先机。公司要在民爆主业取得竞争优势，占领市场主导地位，必须紧盯行业发展的趋势，以技术中心研发为平台，及时跟踪、掌握民爆行业最新科技技术信息，走产、学、研相结合道路，不断加快产品技术工艺创新、技术创新和科技成果转化工作。

围绕公司产品技术工艺创新工作目标，二00九年公司要抓好以下工作：

1）完成思南12000吨改性铵油炸药生产线相关工艺、技术指导、文件编制、审核，组织好生产线的外部验收。

2）完成9844生产分公司金属雷管装填线改造，并在年内投入生产线的安装。

3）完成炸药自动包装机鉴定工作，并完全投入生产使用。

4）进一步深化电子雷管的研发，完善其各项性能，实现工业化生产。

5）抓紧高精度导爆管雷管的研制工作，力争在今年实现高精度导爆管雷管的工业化生产。

6）与南京理工大学合作，完成低成本高强度导爆管的研制并初步确定工艺方案。

7）对炸药小型混装系统技术进行研制，力争在今年完成该系统的研制工作。

⑷ 抓管理，从薄弱环节和存在的问题着手，进一步完善制度和提高执行力

要加强和改善企业管理，在继承传统有效管理经验的基础上，引入现代管理理念、管理方式、管理技术和管理手段，从薄弱环节和存在的问题着手，强化营销、安全、成本、人力资源开发、资金和信息化等管理，建立起有效的激励、约束和监督机制，充分发挥公司治理结构的整体功能，规范程序、明确权限、控制风险，提高企业核心竞争力和决策执行力。

1）职极推行机构创新和管理创新，对公司“三定”方案进行修订，精干机构、严格定员，压缩非生产人员，解决“机构臃肿”“人浮于事”等问题，增强干部员工危机意识、责任意识，提高工作效率。

2）进一步健全和完善公司管理制度，做到用制度管人、用制度理财、规范公司运作，提高公司抗风险能力和运行能力。

①健全财务预算制度，落实预算执行季报工作，加强跟踪、监督和检查。

②严格建设项目预算编制和预决算管理。

③建立技改、技措和大修计划执行月报制度，加强跟踪、监督和检查。

④进一步加强劳动用工和劳动工资管理。

⑤严格控制管理费用开支，严格经济计划，建立部门和公司费用计划执行情况报表和相关监督检查制度。

⑥进一步规范和完善合同管理制度，明确相关授权。

3）进一步加强公司各专门委员会的工作。各专门委员会要站在企业改革改制前沿，加强政策、法规研究，作好企业基础、科技创新、项目开发、资源配置、改革改制及企业发展方向和发展目标等重大事项的调研和探讨，充分发挥参谋助手作用，为公司各项经营管理提供科学的决策依据。

4）职极探索在现代企业制度和现代产权制度下发挥公司治理结构整体功能的有效途径。努力提高董事会决策能力和决策水平，增强董事会成员的责任心和决策意识；进一步完善公司各项管理、健全激励和约束机制，做到运作规范、权责分明，奖惩有度；充分发挥企业监事会监管作用，不断强化对企业的监督力度，充分调动各方面的积极性，增强和提高企业自身发展后劲，形成“权责明确、运转协调、有效制衡”的管理机制。

⑸ 抓资本运营，开创公司以投融资管理促进实业经营的新局面

1）跟得“弱求合作、优势互补、全面提升、实现共赢”的指导思想，在产、供、销、投融资等公司运营的各个环节寻求合作伙伴，在实现双赢的前提下，提升公司的平台，获得更大的发展。

2）进一步实施低成本扩张的战略，认真总结从已经实施的并购整合中获得的经验，选择合适的并购标的，采取“以增量资产注入被并购方，促技改，转其存量资产量化为股份”的处理原则，做好充分的准备、精心实施并购，争取在未来三年内公司经营规模迈上一个更大的台阶。

3）作好目前民爆行业产业链较短的现状，研究双向延伸产业链，强力推进公司一体化经营战略，尤其在爆破服务方面要争取实现比较大的突破，逐步深入矿山、道桥等爆破服务领域。

4）作好公司目前融资手段比较单一、仅仅依靠银行流动资金贷款解决资金需求的局面，顺应政策导向，结合市场环境，积极进行公司债券、中长期项目贷款、并购贷款、定向增发、公开增发等多种融资方式的研究和准备工作，进一步拓宽融资渠道。

5）在对市场形势作出认真分析、周密研究的前提下，本着“守法合规、安全第一”的原则，开展证券市场短期投资，提高阶段性闲置资金的使用效率，为公司实现投融资手段多元化作出有益的尝试。

⑹ 抓安全，始终贯彻“安全第一、预防为主、综合治理”的方针，全面落实安全生产各项工作

企业安全管理工作是实现企业经济效益的根本保证。公司主营业务作为高危行业，安全管理工作更来不得半点虚浮。围绕公司生产经营实际，安全管理工作要始终贯彻“安全第一、预防为主、综合治理”的方针，严格遵循“横向到边、纵向到底、责任到人、不留死角”的原则，做到“三加大”（加大安全检查整改力度、加大对干部员工安全知识的培训、加大新建项目和技改安全投入）“三落实”（落实安全措施、落实责任目标、落实人员职责），进一步完善安全生产各项规章制度，强化全员安全生产意识，提高安全生产管理水平，努力改善安全生产状况和提高公司本质安全度，严格按照与省国防科工办签订的安全责任书，全面完成安全生产指标。

工业和信息化部在2009年年初的民爆行业会议上明确表示、今后将加快行业整合进程。国家的政策导向和民爆行业发展的现状，注定了未来民爆行业不会是众多企业齐头并进，而必然是强肉强食、强者恒强、少数企业不断壮大的格局。在这个发展过程中，如果不能积极抓住机遇崛起，将如逆水行舟，不进则退。怎样在行业大整合大变革的进程中真正占据并且保持领先地位，成为公司需要深入思考并努力破解的一大课题。

综上所述，公司未来的发展面临着巨大的机遇与挑战，董事会将充分发挥在公司经营决策中的核心作用，抓住行业整合与国家加大基础设施投资的时机，一方面扩大产能，增加销售收入，一方面苦练内功、强化管理，开源与节流齐头并进，增加企业效益，同时积极寻求合适的并购标的，充分运用资本市场的杠杆功能，探索创新的并购之路，争取在三到五年内实现公司的规模上一个比较大的台阶，真正成为民爆行业的排头兵。

三、报告期内投资情况

⑴ 报告期内募集资金投资项目（见后：募集资金使用情况表与变更项目情况表）

⑵ 报告期内公司自有资金投资项目情况

1.9844生产分公司的电雷管改造项目，项目计划投资1225万元，2008年投入532.96万元。

2.本报告期，甘肃久联民爆器材有限公司投资702万元与自然人马小军、邓志武成立了礼县民爆器材有限公司，占其51%的股份。

3. 甘肃久联子公司礼县12000吨改性铵油炸药生产线计划总投资2372万元，本报告期投入374.84万元。

4.甘肃久联金城分公司12000吨膨化硝铵炸药生产线，2008年公司投入418万元，该线已于2008年11月15日完成所有建设工程并正式投料试车，2009年将会产生效益。

5.为了进一步拓展业务范围，提高公司的盈利能力，2008年年底贵州新联爆破公司投资1880元建立了贵州久联建筑工程有限公司，占股权比例94%。因贵州久联建筑工程有限公司相关手续未办理完毕，2008年投资款暂挂账。

四、公司2008年度利润分配预案

经中和正信会计师事务所有限公司审计，2008年度母公司实现净利润31,808,950.85元，依据《公司法》和公司《章程》的规定，按母公司净利润提取10%的的法定盈余公积金3,180,895.09元，提取5%的任意盈余公积金1,590,447.54元，提取安全生产费用的专项储备2,371,341.86元后尚余24,666,266.36元，加上年初未分配利润24,133,533.60元，扣除已分配2007年度红利5,500,000.00元，2008年末实际可供股东分配的利润为43,299,799.96元。截至2008年12月31日，公司所有者权益为426,121,933.05元，其中资本公积金222,741,422.59元。

2008年度利润分配和资本公积金转增股本预案为：

拟以2008年12月31日公司总股本121,000,000股为基数，向全体股东每10股派发现金红利1.0元（含税），共计派发现金红利12,100,000.00元（含税），剩余未分配利润31,199,799.96元结转以后年度分配。

拟以2008年12月31日公司总股本121,000,000股为基数，用资本公积金向全体股东每10股转增1股，共计转增12,100,000股，转增后尚余资本公积金210,641,422.59元。公司总股本为133,100,000股。

6.2 主营业务分行业、产品情况表

单位：（人民币）万元

主营业务分行业情况						
分行业或分产品	营业收入	营业成本	营业利润率（%）	营业收入比上年增减（%）	营业成本比上年增减（%）	营业利润率比上年增减（%）
民爆产品生产	79,384.67	53,991.92	31.99%	33.79%	32.74%	0.54%
工程施工	5,666.14	4,515.02	20.32%	2.37%	5.08%	-2.04%
其他产品生产	413.78	261.09	36.90%	70.24%	54