证券代码:002221 证券简称:东华能源 公告编号:2009-014

张家港东华能源股份有限公司

2008 年度报告摘要

§1 重要提示

1.1 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。本年度报告摘要摘自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应阅读年度报告全文。

1.2 没有董事、监事、高级管理人员声明对年度报告内容的真实性、准确性和完整性无法保证或存在异议。

1.3 所有董事均已出席审议本次年报的董事会会议。

1.4 江苏公证天业会计师事务所为本公司2008年度财务报告出具了标准无保留意见的审计报告。

1.5 公司负责人周一峰、主管会计工作负责人余杰及会计机构负责人(会计主管人员)魏光明声明:保证年度报告中财务报告的真实、完整。

§2 公司基本情况简介

2.1 基本情况简介

股票简称	东华能源
股票代码	002221
上市交易所	深圳证券交易所
注册地址	张家港保税区出口加工区东华路668号
注册地址的邮政编码	215634
办公地址	张家港保税区北京路长乐大厦
办公地址的邮政编码	215634
公司国际互联网网址	www.zouec.com
电子信箱	tzz@zouec.com

2.2 联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	陈建政	费银良
联系地址	张家港保税区北京路长乐大厦	张家港保税区北京路长乐大厦
电话	0512-58322506	0512-58322506
传真	0512-58322500	0512-58322500
电子信箱	tzz@zouec.com	tzz@zouec.com

§3 会计数据和业务数据摘要

3.1 主要会计数据

单位:(人民币)元

	2008年	2007年	本年比上年增减(%)	2006年
营业收入	1,653,012,415.18	1,310,168,169.69	26.17%	1,362,647,886.85
利润总额	38,874,191.38	46,604,344.14	-16.59%	33,962,120.17
归属于上市公司股东的净利润	32,651,173.06	43,083,064.52	-24.21%	33,940,980.19
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	30,790,353.30	43,074,047.63	-28.52%	27,192,684.83
经营活动产生的现金流量净额	132,947,462.16	175,501,308.14	-24.25%	140,634,024.35
	2008年末	2007年末	本年末比上年末增减(%)	2006年末
总资产	1,227,682,059.00	775,182,438.88	58.37%	620,737,893.18
所有者权益(或股东权益)	533,947,286.40	209,479,713.34	154.89%	166,396,648.82
股本	222,000,000.00	166,000,000.00	33.73%	165,866,738.25

3.2 主要财务指标

单位:(人民币)元

	2008年	2007年	本年比上年增减(%)	2006年
基本每股收益(元/股)	0.15	0.26	-42.31%	0.20
稀释每股收益(元/股)	0.15	0.26	-42.31%	0.20
扣除非经常性损益后的基本每股收益(元/股)	0.14	0.26	-46.15%	0.16
全面摊薄净资产收益率(%)	6.12%	20.57%	-14.45%	20.40%
加权平均净资产收益率(%)	6.91%	22.92%	-16.01%	18.01%
扣除非经常性损益后全面摊薄净资产收益率(%)	5.77%	20.56%	-14.79%	16.34%
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率(%)	6.52%	22.92%	-16.40%	14.43%
每股经营活动产生的现金流量净额(元/股)	0.599	1.06	-43.49%	0.85
	2008年末	2007年末	本年末比上年末增减(%)	2006年末
归属于上市公司股东的每股净资产(元/股)	2.405	1.26	90.87%	1.00

非经常性损益项目

√ 适用 □ 不适用

单位:(人民币)元

非经常性损益项目	金额	附注(如适用)
非流动资产处置损益	-105,149.63	
计入当期损益的政府补助	1,500,000.00	
除上述各项外的营业收支净额	685,427.44	
所得税	-207,883.19	
少数股东权益	-11,574.86	
合计	1,860,819.76	-

3.3 境内外会计准则差异

□ 适用 √ 不适用

§4 股本变动及股东情况

4.1 股份变动情况表

单位:股

	本次变动前		本次变动增减(+,-)					本次变动后	
	数量	比例	发行新股	送股	公积金转股	其他	小计	数量	比例
一、有限售条件股份	166,000,000	100.00%	0	0	0	0	0	166,000,000	74.77%
1.国家持股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
2.国有法人持股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
3.其他内资持股	48,140,000	29.00%	0	0	0	0	0	48,140,000	21.68%
其中:境内非国有法人持股	48,140,000	29.00%	0	0	0	0	0	48,140,000	21.68%
境内自然人持股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
4.外资持股	117,860,000	71.00%	0		0	0	0	117,860,000	53.09%
其中:境外法人持股	117,860,000	71.00%						117,860,000	53.09%
境外自然人持股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
5.高管股份	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
二、无限售条件股份	0	0.00%	56,000,000	0	0	0	56,000,000	56,000,000	25.23%
1.人民币普通股			56,000,000				56,000,000	56,000,000	25.23%
2.境内上市的外资股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
3.境外上市的外资股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
4.其他	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
三、股份总数	166,000,000	100.00%	56,000,000				56,000,000	222,000,000	100.00%

限售股份变动情况表

单位:股

股东名称	年初限售股数	本年解除限售股数	本年增加限售股数	年末限售股数	限售原因	解除限售日期
东华石油(长江)有限公司	81,340,000	0	0	81,340,000	发起人锁定	2011年3月5日
优尼科长江有限公司	36,520,000	0	0	36,520,000	发起人锁定	2011年3月5日
江苏欣桥实业投资有限公司	33,200,000	0	0	33,200,000	发起人锁定	2009年3月5日
南京汇众杰能源贸易有限公司	7,470,000	0	0	7,470,000	发起人锁定	2009年3月5日
镇江协凯机电有限公司	7,470,000	0	0	7,470,000	发起人锁定	2009年3月5日
合计	166,000,000	0	0	166,000,000	-	-

4.2 前10名股东、前10名无限售条件股东持股情况表

单位:股

股东总数	24,325

前10名股东持股情况

股东名称	股东性质	持股比例	持股总数	持有有限售条件股份数量	质押或冻结的股份数量
东华石油(长江)有限公司	境外法人	36.64%	81,340,000	81,340,000	0
优尼科长江有限公司	境外法人	16.45%	36,520,000	36,520,000	16,000,000
江苏欣桥实业投资有限公司	境内非国有法人	14.95%	33,200,000	33,200,000	0
南京汇众杰能源贸易有限公司	境内非国有法人	3.36%	7,470,000	7,470,000	0
镇江协凯机电有限公司	境内非国有法人	3.36%	7,470,000	7,470,000	7,470,000
王玲芝	境内自然人	0.31%	683,600	683,600	0
中国建设银行-诺德价值优势股票型证券投资基金	国有法人	0.00%	450,000	450,000	0
金国云	境内自然人	0.00%	441,830	441,830	0
邓桂英	境内自然人	0.00%	403,400	403,400	0
上海樊素贸易发展有限公司	境内非国有法人	0.00%	199,200	199,200	0

前10名无限售条件股东持股情况

股东名称	持有无限售条件股份数量	股份种类
王玲芝	683,600	人民币普通股
中国建设银行-诺德价值优势股票型证券投资基金	450,000	人民币普通股
金国云	441,830	人民币普通股
邓桂英	403,400	人民币普通股
上海樊素贸易发展有限公司	199,200	人民币普通股
邱新	182,000	人民币普通股
丁勤来	181,400	人民币普通股
陆燕红	17,800	人民币普通股
厉·F	160,000	人民币普通股
潘家怀	145,000	人民币普通股
上述股东关联关系或一致行动的说明	东华石油(长江)有限公司与优尼科长江有限公司为同一股东FBC投资有限公司的全资子公司	

4.3 控股股东及实际控制人情况介绍

4.3.1 控股股东及实际控制人变更情况

□ 适用 √ 不适用

4.3.2 控股股东及实际控制人具体情况介绍

本公司实际控制人为周一峰女士、周汉平先生,二人系父女关系,共同通过FBC持有本公司控股股东东华石油,第二大股东优尼科长江的全部已发行股份,从而间接控制股份公司71%的股份。实际控制人简况如下:

周一峰女士,中国国籍,1978年7月出生,北京中医药大学本科毕业。现任FBC董事、优尼科长江董事、东华石油执行董事、张家港东华能源股份有限公司董事长.

周汉平,男,1951年5月出生,中国国籍,江苏省启东中学毕业。历任南非南鑫建筑材料公司董事长。2004年4月5日起担任张家港东华优尼科能源有限公司董事,现任张家港东华能源股份有限公司副董事长,同时担任GOLDEN RIBBON董事长,南京百地年实业有限公司董事长。

4.3.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

§5 董事、监事和高级管理人员

5.1 董事、监事和高级管理人员持股变动及报酬情况

姓名	职务	性别	年龄	任期起始日期	任期终止日期	年初持股数	年末持股数	变动原因	报告期内从公司领取的报酬总额(万元)(税前)	是否在股东单位或其他关联单位领取薪酬
周一峰	董事长	女	30	2008年06月11日	2010年03月14日	70,720,000	0	间接持有	0.00	否
周汉平	副董事长	男	57	2007年03月15日	2010年03月14日	47,140,000	0	间接持有	0.00	否
余杰	总经理	男	37	2008年06月02日	2010年03月14日	0	0	未变动	32.00	否
陈建政	董事会秘书	男	40	2008年06月02日	2010年03月14日	0	0	未变动	13.60	否
钱坤民	副总经理	男	40	2007年03月15日	2010年03月14日	0	0	未变动	28.00	否
李毅	董事	男	40	2007年03月15日	2010年03月14日	0	0	未变动	0.00	否
苏俊	独立董事	女	45	2007年03月15日	2010年03月14日	0	0	未变动	2.50	否
黄立峰	独立董事	男	41	2007年04月15日	2010年03月14日	0	0	未变动	2.50	否
陈兴淋	独立董事	男	43	2007年03月15日	2010年03月14日	0	0	未变动	2.50	否
李克念	监事	男	37	2008年06月11日	2010年03月14日	0	0	未变动	17.00	否
孙建新	监事	男	37	2007年03月15日	2010年03月14日	0	0	未变动	14.00	否
葛春慧	监事	女	37	2007年03月15日	2010年03月14日	0	0	未变动	0.00	否
霍芝林	副总经理	男	44	2008年06月02日	2010年03月14日	0	0	未变动	28.00	否
蔡欣	董事	男	44	2009年02月10日	2010年03月14日	0	0	未变动	0.00	否
魏光明	财务总监	男	35	2009年01月18日	2010年03月14日	0	0	未变动	15.00	否
合计	-	-	-	-	-	117,860,000	0	-	155.10	-

董事、监事、高级管理人员报告期内被授予的股权激励情况

□ 适用 √ 不适用

5.2 董事出席董事会会议情况

董事姓名	具体职务	应出席次数	现场出席次数	以通讯方式参加会议次数	委托出席次数	缺席次数	是否连续两次未亲自出席会议
周一峰	董事长	5	5	0	0	0	否
周汉平	副董事长	10	8	0	2	0	是
李毅	董事	10	10	0	0	0	否
苏俊	独立董事	10	9	0	1	0	否
黄立峰	独立董事	10	10	0	0	0	否
陈兴淋	独立董事	10	10	0	0	0	否
王建华	董事	2	1	0	0	1	否
方刚	董事	10	9	0	0	1	否

连续两次未亲自出席董事会会议的说明

周汉平副董事长因公在外地出差,未能及时返回,委托周一峰董事出席.

年内召开董事会会议次数	10
其中:现场会议次数	10
通讯方式召开会议次数	0
现场结合通讯方式召开会议次数	0

§6 董事会报告

6.1 管理层讨论与分析

一、公司经营情况

(一)公司报告期内主要经营情况

2008年度国际、国内经济形势发生了剧烈的变化,上半年呈现出非常明显的通涨趋势,国际资源性产品价格,尤其是原油类产品价格不断创历史新高,导致进口成本不断上涨,国内需求受到影响。10月份以后,由于国际金融危机的爆发,原油类产品价格快速、巨幅下跌,整个市场出现了剧烈震荡的格局。面对复杂、剧变的国际、国内市场变化,公司密切跟踪、分析市场走势,及时调整采购、销售策略,努力消除市场不利因素的影响,在非常不利的市场环境下,保持了公司销售的增长和盈绩的稳定。

2008年实现营业总收入165,301.24万元,比上年增长26.16%;完成利润总额3,887.42万元,比上年下降16.58%;净利润3373.33万元,比上年下降21.46%;基本每股收益0.15元;

本年度营业总收入增长主要是因为公司液化气销售量比上年上升19.33%,由于报告期内前三季度,国际原油价格一直处于高位运营,客观上增加了公司采购成本,降低了公司产品利润;加之国内宏观形势严峻,一定程度上影响了公司产品销售,为此公司加大产品促销力度,虽然使得营业收入同比略有上升,也带来销售费用上升;同时公司为寻求新的利润增长点和募集项目投入的加大,直接导致公司财务成本上升。综上述因素,净利润同比下降了21.46%;

(二)主营业务构成及经营情况

1.主营业务分行业、产品情况

目前,公司的主营业务为:(1)液化石油气的进口、生产加工与销售业务,主要用于高品质工业燃气,汽车燃料和化工原料;属于低碳、高纯度、高热值的清洁环保能源。(2)钢材销售业务,主要是为客户提供剪裁配送,以及综合贸易。主要由控股子公司上海攀宁物资贸易有限公司经营。(3)运输业务,主要为公司客户提供液化气等产品运输服务,由张家港东华汽车运输公司经营。

其他业务包括:(1)汽车加气业务,由江苏东华汽车能源有限公司和其管理、投资的各地项目公司经营。由于大多数项目尚在审批和建设期间,少量已经开始经营的站点目前尚未对公司的业务和利润产生显著贡献。(2)码头停泊等其他服务收入,2008年为340万元。具体情况见下表:

单位:(人民币)万元

主营业务分行业情况

分行业或分产品	营业收入	营业成本	营业利润率(%)	营业收入比上年增减(%)	营业成本比上年增减(%)	营业利润率比上年增减(%)
LPG销售	150,766.09	145,893.41	3.23%	15.52%	17.40%	-1.54%
钢材销售	14,199.62	13,049.42	8.10%	-	-	-
运输业入	164.65	48.09	70.79%	-62.79%	-	-

2.主营业务分地区情况(LPG)

单位:(人民币)万元

地区	营业收入	营业收入比上年增减(%)
江苏	89757.44	14.62%
华东地区(不含江苏)	45632.61	-2.87%
其他地区	29911.19	472.97%
合计	165301.24	26.16%

3.经营情况分析

(1)液化石油气的进口、生产和加工业务:2008年公司进口丙烷180,670.18吨、丁烷92,794.58吨,实际销售液化气294,299吨,其中:进口液化气254,432吨,国产气39,867吨。实现液化气销售收入150,766.09万元,占公司营业总收入的91.2%,比上年同期增长15.52%。

2008年进口液化石油气的全年行情走势完全不同于以前年度。上半年,从市场需求来看,应当是逐步进入淡季,所以,一般需求和价格均会有所下跌,但是,由于受到国际市场炒作等非正常因素的影响,原油价格呈现一路高涨的行情,最高达到每桶147.25美元的最高位,国际液化气市场受原油影响,随之同步涨跌,在2008年7月,远东价格达每吨1030美元。公司经营的高纯度液化气主要来自于国际市场,采购成本的不断上升,对公司的经营产生了不利的影响;一方面公司原料采购价格迅速上升,另一方面,国内其他能源价格的限价政策进一步削弱了公司产品的价格竞争能力。可替代能源如天然气、国产液化气的价格与公司进口液化气的价格差距在逐步加大。部分客户出于成本方面的考虑,在技术允许范围内,尽可能地使用压缩天然气、国产液化气等能源,减少对公司产品进口液化气的使用量。同时,受国家上半年不鼓励烟的宏观政策的影响,公司原有下游部分客户的正常经营、生产规模的扩大部分受到抑制。为此,公司上半年在采购上一直保持谨慎的态度,1-6月,原材料丙烷、丁烷的采购量,同比分别下降了27.19%和44.16%,公司上半年的液化石油气业务销售量下滑,利润同比下降39.9%。

在这种形势下,公司一方面继续保持谨慎的进口采购策略,在价格高位时保持比较低的库存,另一方面,利用公司掌握的渠道优势,积极开展国产气的销售业务。到三季度时,公司的液化气销售量和销售业绩开始出现回升,到9月底,销售收入已经同比增长6.83%。

从10月开始,由于受到国际金融危机的影响,国际原油价格快速、巨幅下跌,暴跌至每桶40美元下方,价格下跌近78%。进口液化气价格也同时下跌,跌幅跌至每吨350美元附近,下跌近66%。面对突然发生的国际市场形势巨变,公司及时调整进口和销售策略,果断采取快进、快出,薄利销售的营销策略,利用进口液化气价格与国产气价格基本接近带来的市场机会,在低价位大量进口的同时,运用现货、期货和转口相结合的灵活销售手段,迅速占领市场,锁定利润,使得公司在不利的市场环境下,实现了销售业绩的增长。

由于上半年销售业绩下滑、下半年采取的薄利销售策略和液化气销售价格的下跌等因素,公司虽然保持了良好的市场占有水平,但是,销售的毛利率有所下降,全年液化气的销售毛利率与上年相比,下降了1.08个百分点。液化气业务实现销售利润4872.68万元。

(2)钢材销售业务:经公司第一届董事会第十六次会议审议通过,公司于2008年9月完成了对上海攀宁贸易有限公司的收购控股,该公司的业务构成为:钢材剪裁配送,主要为华东地区大型家电生产企业提供各种规格的钢材配送,业务渠道比较稳定,销售量约占整个业务量的70%;代理采购,即利用公司的一级钢材代理资格,为下游客户提供代理采购服务,约占整个业务量的20%;市场综合贸易,利用市场进销差价,自主经营,约占整个业务量的10%。2008年公司业务稳定增长,四季度国际金融危机爆发后,钢材市场也出现了大幅度下跌的行情,由于公司业务模式已经基本已经锁定上下游客户的收益,且贸易比重较小,库存量不高等因素,再加上处理及时果断,因此,对全年业绩影响不大。2008年实现经营收入14,199.6万元,净利润603.1万元。

(3)汽车加气业务:公司一直在积极推进汽车加气项目的建设,但由于该项目审批手续和环节比较多,项目实施进点又比较分散,因此,实际进展比较慢。2008年,公司对华东地区的上海、江苏、安徽和浙江地区进行了全面考察,全面评估了各个地区的建设审批和运营的可行性,在此基础上,确定了比较完整的项目推进规划。在12月底完成了收购上海华液和上海东吉股权的变更手续。浙江优洁能、巢湖东华的加气站项目已经得到审批部门的核准同意,进入项目土地征用阶段。由于项目公司均处于审批、投资建设阶段,没有形成销售收入,只有项目前期的费用支出,因此,2008年江苏东华汽车能源有限公司等加气站项目公司合计经营亏损为258.3万元。

(4)汽车运输业务:张家港东华汽车运输公司为公司子公司,主要是为液化石油气和正在投资建设的化工仓储业务提供配套运输服务,截止2008年底,公司拥有运营车辆15台,全年实现营业收入1,300.8万元,净利润43.3万元。

(三)公司经营成果分析

单位:万元

项目	2008年度	2007年度	增减幅度	2006年度
营业收入	165,301.24	131,016.82	26.16%	136,264.79
营业成本	159,000.23	124,605.09	27.6%	131,056.80
销售费用	803.52	492.80	63.21%	265.91
管理费用	1,716.46	1,542.93	11.28%	1,218.42
财务费用	185.44	-222.31	83.33%	230.29
资产减值损失	-103.24	-105.63	-1.9%	105.72
营业利润	3,678.00	4,659.53	-21.05%	3,380.11
利润总额	3,887.42	4,660.43	-16.58%	3,396.21
所得税	514.08	365.08	40.82%	2.11
净利润	3,373.33	4,295.35	-21.46%	3,394.10
经营活动现金流量净额	13,294.74	17,550.13	-24.25%	14,063.4

1.营业收入变化情况:报告期,公司营业收入同比增长21.16%;其中:液化气销售收入增长15.52%;新增钢材销售业务收入14,199.6万元,占营业收入的8.6%。

2.毛利率变化情况:

项目	2008年	2007年	增减变化	2006年
主营业务毛利率(%)	3.81	4.89	-1.08	3.77

注:由于钢材销售业务从2008年9月才合并报表,本表的主营业务毛利率仅指原有的液化石油气业务。

报告期,液化气销售相对集中在三、四季度,由于公司采取了快进、快出和薄利销售策略,使得销售毛利率同比下降了1.08个百分点。

3.三项费用率变化情况:

项目	2008年	2007年	增减变化	2006年
销售费用率	0.49%	0.38%	28.95%	0.19%
管理费用率	1.03%	1.17%	-11.96%	0.89%
财务费用率	0.11%	-0.17%	164.70%	0.17%
三项费用率	1.63%	1.38%	18.11%	1.25%

报告期内,销售费用率比上年上升,主要是新增控股公司营业费用增加240万元,母公司增加70万等因素。

报告期内,管理费用率比上年下降,主要是报告期内公司业务量增加,而管理费用控制严格等因素。

报告期内,财务费用率比上升,主要是因为上年度美元对人民币汇率持续走低,而本年度有一定波动。公司汇兑收益减少,借款利息增加的因素。

4.净利润变化情况:报告期,净利润同比下降21.46%,主要因为:毛利率下降,销售费用和财务费用上升等因素。

5.现金流量分析

单位:(人民币)元

	2008年1-12月	2007年1-12月	增减幅度	2006年1-12月
经营活动产生的现金流量:				
经营活动产生的现金流量净额	132,947,462.16	175,501,308.14	-24.25%	140,634,024.35
投资活动产生的现金流量净额	-229,091,369.25	-95,537,606.15	-139.79%	-3,771,393.71
筹资活动产生的现金流量净额	281,398,339.72	19,700,771.27	1328.41%	-133,338,996.80

报告期,经营活动产生现金净流量:1,329.47万元,比去年同期减少4256万元。主要因为营业利润下降、年底存货同比增加、税费支出增加等因素。

报告期,投资活动产生现金净流量:-229,091,369.25,比去年同期减少-139.79%,主要因为公司20万立方米化工仓储和相关项目的建设投资增加等因素。

报告期,筹资活动产生的现金流量净额:281,398,339.72,比去年同期增长1328.41%,主要因为公司募集资金到位等因素。

(四)公司资产状况、负债情况分析

1.公司主要资产状况表:

项目	2008年	2007年	增减变化	2006年
流动资产	79,987.35	50861.23	57.26%	41,811.95
股权投资	1077.59			
固定资产	14851.99	15712.47	-5.48%	17,666.00
在建工程	21,229.47	5467.42	288.29%	7.14
无形资产	5303.05	5439.71	-2.51%	2,588.68

2.公司核心资产的盈利能力状况:公司主要核心资产为码头、土地和仓储设备,资产状态良好,具备一定的增值潜力。随着公司仓储项目的完工投产,上述核心资产的使用效率和盈利能力将进一步提高。

3.应收款款情况:包括应收、预付和其他应收款

项目	2008年	2007年	增减变化	2006年
应收帐款	5,659.25	11,388.52	-50.31%	13,930.41
预付帐款	5,101.17	1,026.71	396.84%	1,682.91
其他应收款	1,057.32	89.05	1087.33%	1,110.44
应收帐款周转率	19.39	10.35	8.73%	17.26

截止2008年12月31日,应收款同比下降5729万元,主要是因为公司在金融危机后,提高了客户信用等级,大力压缩信用销售规模。

预付帐款同比增加4074.46万元,主要因为增加液化气和钢材采购的预付款。

其他应收款同比增加968.28万元,主要因为增加张家港恒新能源贸易有限公司630万,该款项现已经收回。

4.期末存货情况:截止2008年12月31日,存货为13615.25万元,同比增加26.65%,主要是年底液化气和钢材存货增加。

5.资产减值明细表

单位:元

项目	年初帐面余额	计提额	本期减少数	帐面余额	转回	转销
一、坏帐准备	2371057.86	929966.19	-1550523.84	-	1750500.21	
二、存货跌价准备						
三、可供出售金融资产减值准备						
四、持有至到期减值准备						
五、长期股权投资减值准备						
六、投资性房地产减值准备						
七、固定资产减值准备						
八、工程物资减值准备						
九、在建工程减值准备						
十、生产性生物资产减值准备						
十一、油气资产减值准备						
十二、无形资产减值准备						
十三、商誉减值准备						
十四、其他						
合计	2371057.86	929966.19	-1550523.84	-	1750500.21	

6.公司偿债能力情况

项目	2008年	2007年	增减变化	2006年
流动比率	1.21	1.02	18.79%	0.92
速动比率	1.01	0.80	24.99%	0.79
资产负债率	55.06%	71.65%	-23.15%	73.19%

报告期,由于2008年募集资金的到位,公司资产负债率显著下降;公司流动比率和速动比率均大于1,表明公司具备充足的偿债能力,资金运营状况良好。

7.政府补贴情况:报告期,计入当期损益的政府补贴150万元,为张家港政府给予的上市奖励补贴。

(五)主要客户和供应商和客户情况

供应商	采购金额(万元)	占年度总采购额的比例(%)	预付帐款金额(万元)	占年度预付款总金额的比例(%)	是否存在关联关系
前五名供应商合计采购金额	115,400.00	77	-	-	否
客户	销售金额(万元)	占年度总销售额的比例(%)	应收帐款金额(万元)	占年度应收款总金额的比例(%)	是否存在关联关系
前五名客户销售金额	59,060.50	36.23	156.39	2.76%	否

(六)重大合同及执行情况

本章节重大合同是指合同金额在5000万元人民币(含5000万)的各类合同。

1.本年度公司海外采购合同明细表:

单位:美元

序号	合同号码	合同日期	到货日期	合同价格 丙烷	合同价格 丁烷	数量(吨) 丙烷	数量(吨) 丁烷	供货商	总金额
1	01803RGO08	2008.2.18	2008.3.12	850.75	855.75	11,400	8,400	伊朗	16,886,850.00
2	02104RGO08	2008.3.20	2008.4.6	835.00	845.00	10,450	2,000	伊朗	10,413,750.00
3	03706RGO08	2008.5.25	2008.7.4	925.75	950.75	10,500	2,010	伊朗	11,631,382.50
4	08811RGO08	2008.11.10	2008.11.28	388.00	388.00	11,389	11,777	澳大利亚/新加坡公司	8,988,572.51
5	09612RGO08	2008.11.18	2008.12.9	381.00	381.00	7,600	7,981	澳大利亚/韩国EI公司	5,936,361.00
合计	-M	-M				51,339	32,168	-M	-M	53,858,916.01

注:上述合同报告期内全部履行完毕。

2.本年度其他业务合同

合同订立、合同对象、业务类型、合同金额、备注

2007-9-12 上海华谊集团建设有限公司、安装工程 8000万人民币、执行中

(七)主要控股子公司经营情况和业绩

主要控股子公司的经营情况及业绩如下,其中:上海攀宁物资贸易有限公司2008年实现净利润603万元,占公司合并报表净利润的17.87%;

1.浙江优洁能汽车能源有限公司,注册资本:2,000万元,公司持有51%股权,主营业务为:汽车加气站的建设和经营。截止2008年12月31日,公司总资产1,851万元,净资产1,830万元,2008年实现营业收入0万元,净利润-143.82万元。

2.江苏东华汽车能源有限公司,注册资本:5,000万元,公司持有98%股权,主营业务为:液化气批发,液化加气站经营危险化学品批发,汽车能源研究开发与相关技术的咨询。截止2008年12月31日,公司总资产14,839万元,净资产4,932万元,2008年实现营业收入8,554万元,净利润-60.2万元。

3.张家港东华汽车运输公司,注册资本:2,800万元,公司持有99.3%股权,主营业务为:液化石油气和化工品的运输。截止2008年12月31日,公司总资产3,068万元,净资产2,761万元,2008年实现营业收入1300万元,净利润43.3万元。

4.上海攀宁物资贸易有限公司,注册资本:1000万元,公司持有70%股权,主营业务为:金属材料、建材、装潢材料、化工原料的批发、零售等。截止2008年12月31日,公司总资产8,609万元,净资产1,986万元,2008年实现营业收入14,199万元,净利润603万元。

5.张家港东华燃气设备有限公司,注册资本:50万元,公司持有100%股权,主营业务为:汽车燃气设备销售、安装服务。截止2008年12月31日,公司总资产419万元,净资产21万元,2008年实现营业收入0万元,净利润-28.9万元。

6.上海华液加气站有限公司,注册资本:50万元,公司持有51%股权,主营业务为:零售液化气及液化气配套设备。截止2008年12月31日,公司总资产182万元,净资产124万元,2008年12月底完成过户,按照规定仅合并资产负债,未合并销售收入。

7.上海东吉加气站有限公司,注册资本:300万元,公司持有70%股权,主营业务为:液化气零售;汽摩配件销售。截止2008年12月31日,公司总资产193万元,净资产41万元,2008年12月底完成过户,按照规定仅合并资产负债,未合并销售收入。

8.巢湖东华汽车能源有限公司,注册资本:1,000万元,实收200万元,公司持有98%股权,主营业务为:液化加气站的投资、经营;车辆燃气用品;液化气批发经营。截止2008年12月31日,公司总资产201万元,净资174万元,2008年实现营业收入0万元,净利润-25.7万元。

二、经营中的风险及应对措施

1.原材料采购价格大幅度波动的风险:

一是公司的采购时间周期比较长,原材料(丙烷和丁烷)从确定采购到货物到港销售,有20天左右的运输时间,如果是远期采购,则周期更长。期间,如果国际、国内市场行情发生重大变化,会对公司的销售业绩产生很大影响。

二是原油及其相关产品受到国际各种综合政治、经济因素影响比较大,对行情的把握有很大的难度,而2008年又是国际金融危机进一步蔓延的一年,国际市场的整体走势更加难以把握。上半年的原油价格出现了非理性上涨,带动丙烷和丁烷也出现单边上涨行情,而从10月开始,受到国际金融危机的影响,国际大宗商品价格出现快速回落,原油相关产品也随之快速回落。

面对复杂多变的国际市场形势,公司的应对措施是:

一是进一步完善采购决策机制,建立了每周的行情分析例会制度,及时分析国际、国内行情变化趋势;对每单货物的采购决策,均由采购、销售、财务和管理层共同会商决策,增强决策的科学性。

二是遵循"追求风险可控下的经营利润"的原则,建立了完整的采购决策、合理控制库存商品数量等方面的机制和程序,形成与原料价格、产品需求季节性波动匹配的合理库存,有效地把握了采购节点,降低了采购成本,保证公司的采购、销售的合理衔接,加快销售周转率。

三是为了应对2008年特殊的经济环境变化影响,公司从7月开始,在原有的采购制度基础上,将市场、采购分析会议由周例会,改为每周二次,并且要求采购部门每天对国际、国内相关综合信息向管理层提供报告和建议,增强决策的灵活性和应变能力。从2008年下半年的经营效果看,正是由于公司采取了相应的制度调整,使得公司在10月份国际金融危机爆发的情况下,能够在第一时间作