

中国银行签署全球首个 银行间 TSU 业务合作协议

证券时报记者 于 扬

本报讯 中国银行(601988)与东京三菱银行TSU 合作协议签字仪式近日在中国银行举行,该协议作为全球范围内的首个银行间 TSU 业务合作协议,进一步明确了 TSU 业务合作的规则和模式,为TSU商业化应用的深化和扩大奠定了坚实基础。

据悉,TSU(Trade Service Utility)是 SWIFT 组织针对近年来国际贸易支付方式的变化趋势而专门设计开发的新型贸易服务设施系统。银行基于该系统的集中化数据处理和交换等先进功能,能够提供多种贸易金融服务有效帮助企业减少交易环节和交易成本,提高资金周转效率。TSU 自 2007 年投入运行以来,在全球主要贸易国家和地区已拥有 97 家成员银行。中国银行自 2007 年率先成为 TSU 成员银行,并作为中国银行业唯一代表参加了 SWIFT 组织的 TSU 领军银行计划。

奇瑞徽银汽车 金融公司正式开业

据新华社电 奇瑞汽车公司 21 日在上海宣布,和徽商银行共同投资组建的奇瑞徽银汽车金融有限公司正式开业。奇瑞表示,这不仅标志着公司成为国内首家拥有金融公司的自主品牌汽车企业,而且是国家允许中资银行和自主品牌企业合资建立汽车金融公司后的重大突破。

据了解,奇瑞徽银汽车金融有限公司注册资本为 5 亿元人民币,其中奇瑞公司出资 4 亿元,占 80%股份,徽商银行出资 1 亿元,占 20%股份。公司业务共分为 12 大板块,主要业务包括:提供购车消费贷款业务,提供汽车经销商采购车辆贷款和营运设备贷款,包括展示厅建设贷款和零配件贷款以及维修设备贷款等;提供汽车融资租赁业务(售后回租业务除外)等。

此前,相关部门限定只有合资企业和境外资本可以从事汽车金融业务。2008 年 6 月奇瑞金融公司获准筹建作为试点,根据银监会要求,经过 6 个月的准备,于 2008 年 12 月通过银监会的验收,2009 年 4 月获准开业。在筹建期间奇瑞公司金融部和徽商银行按业务要求进行了模拟运作,积累了一定的经验。

安徽证监局加强 证券经纪业务营销管理

证券时报记者 韦小敏

本报讯 日前,安徽证监局表示,为维护市场投资者的合法权益和市场秩序,有效遏制不正当竞争,安徽证监局加强了对辖区证券经纪业务营销活动的管理。

安徽证监局介绍,该局根据下发了《关于规范证券公司经纪业务营销活动有关事项的通知》,要求各证券经营机构加强管理,切实规范营销人员执业行为。

同时,安徽证监局还督促辖区各证券经营机构积极采取行动。据悉,华安证券正逐步清理为数不多的历史遗留经纪人;国元证券暂停了所有外部经纪人招聘和营销活动;国信证券、华林证券、中投证券在合肥的营业部将营销人员全部纳入公司员工管理;海通证券在安徽的 3 家营业部正按照公司统一部署,拟与取得证券从业资格的外部营销人员签订非全日制劳动合同。

六大银行 与支付宝开展合作

新华社电 记者从支付宝方面获悉,公司日前与中国银行新版网上银行正式开展合作。至此,包括中、工、农、建、交、邮储在内的六大银行已悉数与支付宝开展了网上支付业务的合作。

除六大银行外,目前已支持支付宝网上支付业务的还包括 13 家全国性股份制商业银行、1 家外资银行以及 32 家城市商业银行。

“如此数量众多的银行与支付宝开展合作,将大大方便 1.5 亿支付宝用户。”支付宝总裁邵晓锋说,这意味着支付宝用户在进行网上购物、交纳水电费时有更多选择。

此前,市场上曾多次传出国内几大银行基于信用卡套现、无利可图等原因正逐渐与支付宝中断合作。而实际上,支付宝方面表示,与其开展合作的银行数一直在稳步增加。

成立于 2004 年的支付宝是国内最大的独立第三方支付平台,统计显示,公司注册用户数已突破 1.5 亿,日均交易笔数峰值超过 400 万笔,日均交易额峰值则超过 7 亿元。

金融新闻 热线

全面征集金融机构相关新闻线索。
一经采纳并经记者采写见报,将有奖励!
电话:0755-83501747、83501745
邮箱:jgb@zqsbs.com

七家机构申请证券评估资格遭否决

证券时报记者 郑晓波

本报讯 财政部、证监会日前联合作出批复,否决了北京长城资产评估有限责任公司等 7 家资产评估机构证券评估资格的申请。

据悉,7 家资产评估机构申请被否原因不尽相同。其中,北京长城资产评估有限责任公司在提交证券评估资格申请时的部分股东资格不符合规定条件;中商资产评估有限责任公司 2005 年评估业务收入不符合

规定条件;上海上会资产评估有限公司在提交证券评估资格申请时的部分股东资格不符合规定条件,2005 年评估业务收入缺乏确认的依据;上海长信资产评估有限公司 2005 年至 2007 年三年总收入不符合规定条件;上海大华资产评估有限公司在提交证券评估资格申请时的部分股东资格不符合规定条件;北京龙源智博资产评估有限责任公司在提交证券评估资格申请时的部分股东不符合规定条件;北京正和国际资产评估有限公司截至

2008 年 12 月 31 日尚未完成合并手续,剔除被合并方评估收入后,2005 年至 2007 年三年总收入以及每年评估业务收入不符合规定条件。

根据批复,自 2009 年 1 月 1 日起,上述 7 家资产评估机构所持原国家国有资产管理局、证监会颁发的《从事证券业务资产评估许可证》予以作废。待符合规定条件后,7 家资产评估机构可按规定重新申请证券评估资格。在取得新的证券评估资格之前,不得从事证券、期货相关评估业务。

国家财政首次参股创投基金

1.59 亿入股 6 只创投基金,投向初创期科技型中小企业

证券时报记者 桂衍民

本报讯 科技型中小企业再次获得了中央政府的眷顾,国家科技部和财政部日前与 6 家创投机构签署了股权投资协议,国家财政将以 1.59 亿元的引导基金,参股由武汉华工创业投资有限责任公司(下称“华工创投”)等 6 家创投机构发起设立的创业投资基金,预计撬动资金规模不下 10.45 亿元。

国家财政首次参股创投基金

据了解,承担项目的 6 家创投公司将分别发起设立 1 只创业投资基金,重点投资于初创期科技型中小企业。其中国家财政以引导基金的形式参股投资 1.59 亿元,科技部的科技型中小企业技术创新基金管理中心作为该资金出资人行使相关职责。

除了华工创投外,获得国家财政注资的另外 5 家创投机构分别为上海创业投资有限公司、中新苏州工业园区创业投资有限公司、江苏高科技投资集团、山东省高新技术投资有限公司和合肥市创新科技风险投资有限公司。国家财政资金分配上,这 6 家创投

机构分别获得 1600 万元至 5500 万元不等的资金,国家财政引导基金在其中的持股比例从 11.92%至 24.89%不等。这也是国家财政首次以股权投资方式与创投机构合作,专门向初创期科技型中小企业进行投资。

科技型中小企业创业投资引导基金阶段参股工作,是落实国务院要求“将科技金融作为促进经济平稳较快发展”的重要举措之一,是财政资金支持创业投资的一种全新探索,也是应对当前金融危机的具体措施。此次获选的 6 家试点创投机构,都是在坚持探索、公平竞争、择优支持的原则下,经有关部门尽职调查和专家评审等遴选程序后所产生。

撬动资金规模将超 10.45 亿

在国家财政以引导基金注入后,我们将严格按照 1:10 的比例进行放大,带动和引导其他资金尤其是民间资金进入。”华工创投副总经理钱斌说。华工创投是华中地区最具影响力的风险投资机构,主要投资领域为信息技术、生物医药、新材料,目前已投资项目 20 余个,退出和部分退出 10 余个,华工创投目前管理的资本规模达

11 亿元。

在此次国家财政参股创投基金中,华工创投获得了 1600 万元的支持。目前华工创投正在积极筹设一只新的创业投资基金,该基金初定规模为 2.0600 亿元,华工创投作为发起人将出资 2000 万元,国家财政以 1600 万元的引导基金持股 7.77%。此外,湖

北省科技厅等也有相应的资金入股支持。

据悉,华工创投筹划成立的这只新的创业投资基金,将由湖北科华银赛创业投资有限公司来负责管理。目前有不少民间资本想进来,已经确定的就有一家民营企业——湖北财精富准投资有限公司。”钱斌说。

科技型中小企业创业投资引导基金阶段参股试点情况一览

单位:万元

申请创业投资机构名称	新设机构本期募集资金总规模	申请创业投资机构出资总额	引导基金出资总额	引导基金出资比例	第一次出资计划			引导基金拟出资额	第二次出资计划			引导基金拟出资额
					新设机构募集资金规模	申请创业投资机构出资额	其他出资人出资额		新设机构募集资金规模	申请创业投资机构出资额	其他出资人出资额	
上海创业投资有限公司	17500	5000	2500	14.29%	8750	2500	5000	1250	8750	2500	5000	1250
中新苏州工业园区创业投资有限公司	15000	6000	2000	13.33%	15000	6000	7000	2000	0	0	0	0
江苏高科技投资集团	22100	6600	5500	24.89%	6630	1980	3000	1650	15470	4620	7000	3850
山东省高新技术投资有限公司	10000	5000	2000	20%	10000	5000	3000	2000	0	0	0	0
武汉华工创业投资有限公司	20600	2000	1600	7.77%	10300	1000	8500	800	10300	1000	8500	800
合肥市创新科技风险投资有限公司	19300	5000	2300	11.92%	19300	5000	12000	2300	0	0	0	0
合计	104500	29600	15900		69980	21480	38500	10000	34520	8120	20500	5900

数据来源:创新基金网 制表:李 晓

民生银行去年净利 79 亿 增 25%

今年一季度实现净利润 24.95 亿元

证券时报记者 桂衍民

本报讯 民生银行 600016 今日发布 2008 年年报显示,去年该行实现净利润 78.93 亿元,同比增长 24.59%;每股收益为 0.42 元。与此同时,民生银行还发布了 2009 年一季报,今年前 3 个月民生银行盈利 24.95 亿元,同比增长 1.55%。

年报显示,在 2008 年民生银行各项营业收入中,利息净收入为 302.13 亿元,较 2007 年增长了 88.8%;手续费及佣金净收入为 43.62 亿元,较 2007 年增长了 82.93%。截至

2008 年年底,民生银行核心资本净额为 506.87 亿元,比 2007 年增加 82.64 亿元,增长 19.48%;2008 年年末的资本充足率为 9.22%,比 2007 年年末降低 1.51 个百分点;年末核心资本充足率 6.6%,较 2007 年年末减少 0.8 个百分点。2008 年年底贷款减值准备余额为 118.85 亿元,而 2007 年此项余额为 76.63 亿元。

报告显示,截至 2008 年年末,民生银行集团资产总额达 10544 亿元,比 2007 年末增加 1356 亿元,增幅 15%;存款总额 7858 亿元,比 2007 年末增加 1146 亿元,增幅达 17%;贷款

总额(含贴现)达 6584 亿元,比 2007 年末增加 1,034 亿元,增幅达 19%。同时,2008 年民生银行集团实现营业收入 350 亿元,比 2007 年增加 97 亿元,增长 38%,其中,净利息收入 304 亿元,增长 35%;净非利息收入 46 亿元,增长 70%,其中手续费和佣金收支净额增长 87%。实现营业利润 104 亿元,比 2007 年增加 12 亿元,增长 13%。报告期内,民生银行集团成本收入比由 46.26%下降到 42.55%,不良贷款率(五级分类法)为 1.20%,较 2008 年初下降 0.02 个百分点。

民生银行在年报中表示,2008

年,在复杂严峻的外部形势和市场环境下,公司认真贯彻执行董事会的发展战略,继续深化经营体制改革,不断提升专业化经营能力,全面加强风险管理,强化资源合理配置,成功克服了不利形势的影响。

与 2008 年年报一同发布的 2009 年一季报显示,民生银行今年一季度实现了净利润 24.95 亿元,较上年度增长 1.55%;每股收益 0.13 元。其中,利息净收入为 68.26 亿元,较上年同期增长 3.46%;手续费及佣金净收入为 9.15 亿元,较去年同期减少 31.97%。

IFC提供 1500 万美元
支持四川中小企业发展

本报讯 昨日,世界银行集团成员国际金融公司(IFC)为成都小企业信用担保有限公司(成都小保”)提供了 1500 万美元的风险分担安排,协助成都小保通过支持中小企业发展,参与四川的地震后重建和民生恢复工作。

据了解,成都小保是四川省重要的中小企业贷款担保机构。继去年向成都小保提供股权投资之后,IFC 进一步向该公司提供风险分担安排。成都小保的合作银行可以在未来 8 年中提供 54 亿人民币(约 7.9 亿美元)的新增贷款,主要面向受灾地区的中小企业。

(张 达)

光大证券阳光系列
理财产品参与费打折

本报讯 光大证券日前表示,该公司发行的“光大阳光”系列集合理财产品 悦大阳光 1 号、光大阳光 2 号、光大阳光 3 号、光大阳光 5 号 将在 5 月份开展客户优惠活动。在 2009 年 5 月 4 日至 5 月 18 日期间,除光大阳光 2 号仅限对老客户优惠外,凡客户参与“光大阳光”系列集合理财产品,均可享受前端参与费 3 折优惠。

光大证券同时提示投资者,在活动期间,如果光大阳光募集规模达到或超过 35 亿份、光大阳光 2 号募集规模达到或超过 30 亿元、光大阳光 3 号募集规模达到或超过 50 亿份、光大阳光 5 号募集规模达到或超过 50 亿份,则于当日提前终止该产品的优惠费率申购活动。

(韦小敏)

股市回暖提升大小非交易活跃度

一批券商营业部主攻大小非客户

证券时报记者 韦小敏

本报讯 随着今年一季度股市回暖,大小非减持逐渐活跃。部分证券营业部近期全力开发大小非客户,使之成为了新增客户的主流。

中登公司最新披露的数据显示,3 月份大小非减持再超 10 亿股,创中登公司去年 6 月份公布减持数据以来新高。其中,小非减持 5.28 亿股,大非减持 5.56 亿股。不少营业部负责人表示,在价格合理的情况下,大小非减持冲动较强,特别是一些实业企业

急需资金缓解运营压力,因此大小非与证券公司合作意愿很高。

据业内人士介绍,相当部分券商营业部现已将开发大小非作为提高业务量的重要方法,部分营业部一季度新增的大小非客户量甚至占新增客户总量的 90%以上。德邦证券上海某营业部总经理告诉记者,一季度开发大小非客户是该营业部的主要任务,期间该营业部大小非客户总量实现了大幅增长。东方证券某营业部经理也透露,目前该营业部大小非资产占客户总资产的比例已经将近 20%,

一季度来,随着大小非入市的热情升温,营业部正在和多家大小非洽谈开户事宜。

某券商营业部人士告诉记者,一季度股市回暖后,总部调整了全年工作计划,要求公司新增资金量需从原来的 100%提高到 150%,营业部压力骤增。与此同时,由于监管部门尚未发放经纪人牌照,营业部仅依靠少量客户经理开发客户。同样的人力,开发大小非客户显然能够为营业部带来更大的收益。所以一季度以来,与银行合作全力开发大小非客户成为

该营业部的理性选择。

业内人士介绍,目前券商开发大小非客户的主要途径一般有三种:首先,通过营业部与银行间的合作,挖掘银行中潜藏的大小非客户。其次,举办高端客户交流会,从高端客户互相介绍中寻找大小非客户。最后就是经纪人通过自身的人脉关系发展大小非客户。部分营业部负责人表示,现阶段小非客户的主要目的是减持,小非客户除了要求更低的交易佣金外,也希望营业部能够帮助寻找买方,这也是营业部通常会提供的服务范围。