

# 财经BOOK

## 书识时寒冰

庞啸虎



《中国怎么办》  
时寒冰著  
机械工业出版社  
38.00元

初识时寒冰先生,是在他的搜狐博客上。老实说,我原先并不是一个对经济学感兴趣的人,一方面是自己经济知识匮乏,几乎为零;另一方面我也从未有过什么投资类的经济活动,不是太关心经济学方面的事。可2007年的大牛市和随后的次贷危机,以及周围同事的议论让我对经济学产生了兴趣。也正是在这样的背景下,我在一个偶然的机会上登录了时先生的博客,随后一发不可收拾,一期不漏地看了下来。

刚开始看时先生的文章时,总觉得他过于尖锐,似乎不是太好相处的人。可随着时间的推移,时先生的文章看得越来越多,则渐渐地感受到了他刚强不屈的性格和悲天悯人的情怀,同时也深深地为其渊博的经济学知识和犀利的文风所折服。所以当时先生的大作一出,我就急切地想一睹为快,本想去讨个签名书,可看到时先生十分繁忙,不好意思打扰,就当从网上买了一本(希望将来有机会认识时先生,讨个签名本)。

书到手后,我就急切地从头至尾通读了一遍,读后抚卷沉思良久,其后又读了几遍,于是就有了写点东西的冲动。我想,一个对经济学知识一无所知的人,突然想写一本财经书的读后感,恐怕还是能写出点“新意”的吧。

读罢全书,最让我震撼的是时先生的执着与忠诚,这是对学术的执着和对国家、民族的忠诚。时先生自大学时代对经济学感兴趣以来,一直博览群书,十几年如一日,不断地学习、不断地思考。并自觉地将自己的学识与国家、民族的发展联系起来,以一介草民,不畏权势,拒绝钱财,不断呐喊,向决策层进言,拳拳之心,苍天可鉴。也许在中国大陆,学识超越时先生的人很多,可能有多少人不为虚名所累,不为权势所迫,不为金钱所诱,一心为国家、民族的前途、命运而焦急而呐喊。君不见,当股市6000点时,有多少所谓的分析家、经济学家在大喊10000点。

在书中,我还感受到了时先生对民众的热爱。从某种角度来说,《中国怎么办——当次贷危机改变世界》更是一本中国民众的财经科普书。书中引用了大量的材料,但又不是简单地堆砌,就像刘广元先生在序二中所说的:如同寒冰的一贯风格,犹如蜜蜂酿蜜,尽管取材广泛,索引了众多海内外资料,但绝非堆砌罗列,而是经过详尽的分析、耐心的解读,深入浅出地为读者娓娓道来,用通俗易懂的方式,使一个即使缺乏国际金融知识的普通读者,也能轻松地了解次贷危机的形成和演变过程。尤为可贵的是,寒冰的着眼点,并非只是泛泛地解释这一过程,而是透过纷乱的表面现象,进行深层次的剖析,以令人信服的大量事实和严密的逻辑推理,揭示出令人震惊的核心内幕。“为什么时先生敢于这样写,为什么时先生能写成这样?我想,除了深厚的学术功力外,更多的还是他对民众的热爱吧。他是那么热切地想把他知道的一切告诉人们,也许在他心中一直有一个梦:公平公正的制度才能让人民免于掠夺和恐惧,才能让公心和敬畏生命成为普遍的价值观念!透过书,我似乎看到了时先生在夜深人静之际,在灯光下,揉着发红的双眼,笔耕不辍。

坦率地说,作为一个经济学的门外汉,我不能对书中列举的经济现象或阴谋作评论,但从书中,我认识了时寒冰,一个敢于仗义执言的汉子!这也许就是我自认为的“新意”吧。用时先生博文中的一句话与大家共勉:当人类的天空因贪婪而暗淡的时候,唯有公心和爱能够守住最后的光明。”

### · 好书推荐 ·

#### 《保卫你的财富》

曾昭逸著  
北京大学出版社

**推荐理由:** 本书讲述了正在发生和蔓延的经济危机对于个人的影响,以及自己是否还有能力保住财富;已经有资产的人可能面临资产缩水,以前现金收益丰厚的收益可能会减少,已经投资房产等项目的可能面临经济变动。

本书从大局着眼,认为一个人只有了解大势,才能应对万变的环境,仅仅教上几招简单的理财招数,不仅无效,还可能有害。作者从功、防、守、备、退五个方面说明了在经济低迷期的理财思路,在任何情况下,都有让财富增值的机会。是一部专业功底深厚,通俗易懂,能改变人的理财观念的经济类图书。

#### 《逆市增长的经商智慧》

且东著  
南京大学出版社

**推荐理由:** 商人是一个值得尊敬的职业,中国商帮也是一个值得尊敬的群体,他们的故事也应该必须被书写下来。在中国商帮这里,你既能看到拼搏、奋进,用双手改变命运的励志经典;也能看到以智慧博财富、汲他人所长以强自己的生意技巧;还能看到不向困难低头、勇敢追求幸福、以天下为己任的高贵人性。商帮的博弈,更是人性的升华。

这里精选了我国各大商帮翘楚们的经商哲学,包括“最会赚钱”的浙商、无处不在的晋商、人多团结的徽商、朴实豪爽的鲁商、理想远大的沪商、以产业报国的苏商、独立自主的粤商和善于学习的潮商,从他们的经营智慧中你会发现,财富对任何人都很公平,在逆市中增长的经营哲学不是无常的命运之身,而是你自己。

# 去年亏千万 今年赚小钱

证券时报记者 陈楚

陈方(化名)是福建厦门人,今年刚刚四十岁,可与同龄人相比,他明显属于“早熟”的一代。30岁时就拥有千万资产,如今有一家资产规模接近二十亿的建筑公司。一直对股票敬而远之的陈方,经不住诱惑也在2007年勇敢地杀进股市,2008年时巨亏1500万左右。稍许值得安慰的是,陈方因为资产雄厚,并没有在2008年割肉,经过了2009年以来A股的强劲反弹后,陈方巨亏的1500万如今已经“捞”回了接近1000万元。

陈方出生在福建厦门郊区的一个农户家里,自幼家贫。1992年,毕业几年在内地仍然为挣口饭吃苦苦挣扎的陈方南下深圳,从建筑工地上一名普通的搬运工人干起,直至27岁时自开建筑公司。因为诚实经营,陈方的建筑公司甚至拿到了著名跨国公司的厂房订单,到30岁时,当很多年轻人还在为理想而打拼时,陈方已经拥有了千万资产。受益于中国的城市化浪潮,陈方的建筑公司订单饱满,发展顺风顺水,如今公司规模已有三百多人,陈方的个人资产也高达20亿左右。谁能想到,现在住在华侨城一豪宅的他,上个世纪90年初曾在此处的工地上挥汗搬砖。

陈方的老婆做家庭主妇,平时结交一些有钱人家的太太,其中一位痴迷炒股,每次在陈方老婆面前说起股票来眉飞色舞。加上闲来无事,陈方老婆在2006年用老公给的几十万零花钱炒起了股票。在那位好朋友的推荐下,陈方老婆重仓万科A,到2007年初,陈方老婆的股票资产就翻了一番还要多。陈方由于出身贫寒人家,对股票这些高风险的玩意一直是敬而远之,甚至因为听说炒股有人炒到跳楼了而对股票有点厌恶起来。不过,看着每天老婆志得意满地谈论股票,而且把炒股账户“晒”给陈方看,不看不知道,一看吓一跳,在动辄翻番的盈利和全民炒股的狂热中,对股票一窍不通的陈方最终于2007年底杀进了股市。受一个“高人”朋友的推荐,陈方在A股重仓了北大荒,在港股重仓中国电信,总投资有两千多万元,对于陈方来说,这两千多万元对他的生活并无什么影响,即使全部亏损,也可以忽略不计。2007年底,陈方以12元左右的成本价分批买入北大荒,不到三个月,陈方的盈利翻了一倍左右。初入市就尝到了甜头,与做实业的甘苦相比,陈方突然后悔没早点入市。

就在初入股市者陈方高兴之余,股

市静悄悄地开始了熊市之旅。重仓股北大荒也力单难支,股价掉头向下,最低时跌至7元左右,其间,陈方在“高人”朋友的推荐下,还买过重庆啤酒、同方股份、冀东水泥等股票。2008年最低峰时,陈方的股票资产已经亏损了1500万左右,与其他投入接近全部家当的“赌徒”相比,陈方面对一千多万的亏损,心情还是能做到坦然的,毕竟一千多万在他二十多亿的个人资产里算不了什么,更不会对他和家人的生活有任何实质性的影响。情绪最低潮的时候,陈方觉得要是把这亏损的一千多万拿来孝敬福建老家的父母,也许有意义得多。不过,与其他不堪亏损忍痛割肉的投资者相比,陈方即使在2008年股市最低位时也没想到过要割肉,对于他而言,只要公司正常运作,尽管受到金融危机的影响业务量明显减少,但还不至于到千万资金而抓耳挠腮的地步。

就在金融危机让投资者风声鹤唳的最恐怖时刻,股市出其不意地展开了强劲反弹。不过,尝到了股市钱难赚的陈方,今年以来就压根儿没把心思放在股票上,公司新近接到了一个多亿的工程,陈方整天忙得不可开交。5月初,陈

方闲暇之余打开了自己的股票账户,让他感到非常惊奇的是,股票市值已经挽回了接近一千万元的损失,尽管去年的调仓换股加重了损失,但是经过今年的强劲反弹,陈方所有的亏损已大大缩减。

后市走向到底如何,陈方无法判断,所谓的专家和高手恐怕也无法判断,但经历了千万资产跌宕起伏的陈方深切地感受到,炒股要赚钱或者少亏损,第一是投资金额千万不能影响到正常生活,第二是长期投资。也许我以后再也不会投资股票了,但是这一千多万我会一直拿着,都说要搞长期投资,我打算就买招行和万科,到底长期投资价值不值,也许三十年或者四十年之后我才能亲身体验出来。”陈方打算以自身投资经历来验证长期投资的价值到底几许,而这个答案,也许在三十年之后。



陈英/文 官兵/图

# 我被买房撞了一下腰

证券时报记者 陈楚

不到十分钟我就下了决定:签单!在商定好了家具电器的清单后,业主和我一起坐在地产中介里签订合同。尽管业主一分钱没让,但是想到学位和小区环境都让我满意,狠下心来也就觉得无所谓了。我基本上算个“法官”,对地产交易尤其不通,交易的那套房,房产证上写的是那个男业主老婆的名字,而女业主当时远在北京,也就是说男业主只能和我代签合同。起初我还是颇为怀疑这份合同真实性的,如果老公可以这样随意处置家庭资产,那不是乱套了?可是中介立马肯定了我们的猜测:这份合同你们都签字按了手印的,而且房子本来就是共同财产,由老公代签肯定是有法律效力的!在信誓旦旦的中介面前,我居然也就对这份合同的法律效力深信不疑起来了。为了防止业主毁约,我交了五万元的定金,心想要是真的碰到业主反假,我不买这套房子也可以得到五万元的赔偿啊。

走出中介,呼吸着蛇口新鲜的空气,道路两旁绿茵茵的植物似乎也变得可爱

起来。看着人流如织的蛇口沃尔玛,以及来来往往的男男女女,我突然感叹起生活来:尽管艰辛,但终于在深圳有了个属于自己的小窝,也算“三十而立”了!

合同中约定三日内缴纳首付款,女业主也必须三日内回到深圳一起做去公证处做房产公证。签订合同的头天晚上,我躺在床上翻来覆去睡不着,想着业主交房后尽快装修,把老家的父母接到深圳来,让辛苦劳作了一辈子的他们也过上几天城里人的生活,也算我尽了一份孝心。可是人算不如天算,在我焦急地等了两天之后,第三天中午,首付款早已准备好了的我接到中介的电话:女业主在北京有急事,一时半会恐怕回不来深圳了!霎时间,原本热乎乎的心凉了半截,气愤的我想,业主肯定是找个借口不想卖房了。正当我想着可以得到五万元的赔偿时,中介明确地告诉我,因为合同是男业主代签的,而房产证上只写着女业主一个人的名字,也就是说这份合同基本上是无效的!无可奈何的我在征询

了几个律师的意见后,也被迫接受了这样一个惨淡的现实:糊里糊涂中签了一份没有多大法律效力的协议!三天的憧憬顿时成为泡影,那一刻,我最大的感受是:我再也不买房了!

事后有买房经验的同事告诉我,代签无效合同的事情在房地产交易中其实颇为常见。就中介来说,忽悠买房人签订协议,可以先稳住潜在客户。而对业主来说,如果房价上涨,可以反价而不负赔偿责任,如果房价下跌,可以立马由真正的业主签字,买家陷入不得不买的境地。结果一句话:苦了我们这些没钱的买房人!



# 价值在于发现!

孔伟

现在的腰缠数千万,让他不对和田玉感激涕零都不行。

言归正传。几乎从不看玛瑙的我,无意中在一家兼营和田玉和玛瑙、水晶的店铺里,发现了一块小小的玛瑙原石。这是一块缠丝玛瑙,大部分白色,正面上边为黄色,老板给他起了个名字,叫霞衣。我左看看右看,怎么都觉得像一条弹涂鱼,大致量了一下尺寸,长宽的最大径也就4.7厘米和2厘米。于是在一通狠“踩”后向老板询问价格。

玛瑙虽然价值不大,但天然形成的东西却并不是以其材质计价的。曾看到过著名的“玛瑙雏鸡”的介绍,天生一活脱脱的刚破壳而出的小鸡,头、眼、红嘴不仅像极,而且十分传神。也就真实的鸡蛋大小,论材质也就是个玛瑙,若系人工雕刻,充其量也就几百千把块钱而已。但专家们对这件玛瑙雏鸡的估价却高达1.3亿!其主人将其捐献给了国家,当地政府

给了他800万元的奖励。这块弹涂鱼虽然不能和玛瑙雏鸡相提并论,但至少也很形似啊,尤其是弯曲的尾巴,咋一看,还真有点要弹跳起来的感觉。

对于眼前这个神似弹涂鱼的玛瑙,我心里想的是:两三百可以接受。然而老板报出的价格与我的心理预期天壤之别:29元。大喜过望,于是毫不还价地买下了。过了几天,我去深圳古玩城逛周末市场,在一家专卖玛瑙原石的摊子前与摊主聊了起来。老头子一个劲地后悔,说他的一条“鱼”1500就卖了,后来才知道,象形的玛瑙雏鸡居然价值过亿。要早知道的话,我那份怎么也不会便宜卖了啊。至少也得开个上万的价!”他不停地摇头晃脑。

我把“弹涂鱼”拿给他看,他眼下一下子放出光来:“你也是一条鱼?!可惜比我那条小一点。”然后就软磨硬泡地游说我让他,并且开价300元。正好这时来了一位买主,接过弹涂鱼看了看,随口报

出了500元的价码。嘿嘿,几天时间就能赚上一二十倍,心里那个乐啊!但还是不能卖,谁让我自己也很喜欢呢?再说老婆也说了,年年有余嘛,这鱼看上去还不错。谁的话都可以不听,老婆的话却是不能不听的。

后来的那个买主见我确实不愿出让,告诉了我一个秘密:前面看像一条鱼,后面看则像一只鼠或者一头猪,而他们夫妇俩正好一个属鼠一个属猪!怪不得他对这块玛瑙如此着迷。

回过头仔细想一想,买到这弹涂鱼实在有些偶然,但其中也蕴涵着必然不是?价值在于发现!

