

上海产权交易所 金融业成交活跃

证券时报记者 伍起

本报讯 上海联合产权交易所公布的市场分析报告显示,上周上海产权市场金融业成交活跃,个人投资者开始踊跃收购各类产权项目。

统计显示,上周金融业成交金额居首,合计成交 5499 万元;其次为房地产业,成交额为 4533 万元。此外,个人投资者开始踊跃收购各类产权项目日益明显。本周成交的产权交易项目中,有 10 宗产权项目被个人投资者收购。上海某新型建筑材料有限公司 64% 股权被一个个人投资者收购,成交金额 11.3 万元。上海一家咖啡屋 100% 产权被一个个人投资者以 4.56 万元收购。

数据显示,上周上海产权市场并购交易指数最高为 1130 点,最低 1061 点,一周最大涨幅 69 点。本周新挂牌金额最多的行业是资产管理业,金额 2.3 亿元。其他新挂牌金额较多的还有房地产业和农业,金额分别达到 3710 万元和 3325 万元。

辽宁亿元骗贷炒期货案 主犯终审被判无期徒刑

据新华社电 辽宁省高级人民法院日前对一起地跨沈阳、大连的亿元骗贷炒期货团伙终审宣判,该团伙主犯王秀琦犯贷款诈骗罪、诈骗罪,被判处有期徒刑,并处罚金 80 万元。

法院经审理查明,2005 年 3、4 月间,被告人王秀琦在其操控的大连北田物产有限公司不具备贷款条件的情况下,伙同被告人吴世君、王东生伪造了存粮保管账、玉米置换协议、粮食仓单等虚假资料,先后于 2005 年 8 月、2006 年 3 月、2007 年 1 月,从招商银行大连高新园区支行贷款人民币 1.25 亿元,用于炒期货,除归还 1 亿元外,余下的 2500 万元至案发未能归还。其中 290 万元王秀琦用于偿还个人借款和挥霍,其余亏损。

此外,2006 年 3 月至 6 月,王秀琦伙同王卫东(另案处理)以炒期货为名,向一位朋友借款 1390 万元。王秀琦将其中的 190 万元非法占为己有。

去年 12 月 8 日,大连市中级人民法院以犯贷款诈骗罪,判处王秀琦无期徒刑,剥夺政治权利终身,并处罚金人民币 50 万元;以诈骗罪判处有期徒刑 15 年,并处罚金人民币 30 万元,决定执行无期徒刑,剥夺政治权利终身,并处罚金人民币 80 万元。吴世君、王东生则分别判处有期徒刑 3 年、缓刑 4 年,并处罚金 5 万元。

据悉,招商银行大连高新园区支行公司银行部原经理戴某因玩忽职守,给银行造成特别重大损失,已构成违法发放贷款罪,一并被判处有期徒刑 3 年,缓刑 5 年,并处罚金 5 万元。

一审宣判后,王秀琦不服提起上诉。辽宁省高级人民法院认为,上诉人王秀琦的上诉理由及其辩护人的辩护意见无事实和法律依据,不予采纳,原审认定事实清楚,定罪准确,量刑适当,审判程序合法,故驳回上诉,维持原判。

去年 12 月 8 日,大连市中级人民法院以犯贷款诈骗罪,判处王秀琦无期徒刑,剥夺政治权利终身,并处罚金人民币 50 万元;以诈骗罪判处有期徒刑 15 年,并处罚金人民币 30 万元,决定执行无期徒刑,剥夺政治权利终身,并处罚金人民币 80 万元。吴世君、王东生则分别判处有期徒刑 3 年、缓刑 4 年,并处罚金 5 万元。

此外,2006 年 3 月至 6 月,王秀琦伙同王卫东(另案处理)以炒期货为名,向一位朋友借款 1390 万元。王秀琦将其中的 190 万元非法占为己有。

去年 12 月 8 日,大连市中级人民法院以犯贷款诈骗罪,判处王秀琦无期徒刑,剥夺政治权利终身,并处罚金人民币 50 万元;以诈骗罪判处有期徒刑 15 年,并处罚金人民币 30 万元,决定执行无期徒刑,剥夺政治权利终身,并处罚金人民币 80 万元。吴世君、王东生则分别判处有期徒刑 3 年、缓刑 4 年,并处罚金 5 万元。

据悉,招商银行大连高新园区支行公司银行部原经理戴某因玩忽职守,给银行造成特别重大损失,已构成违法发放贷款罪,一并被判处有期徒刑 3 年,缓刑 5 年,并处罚金 5 万元。

一审宣判后,王秀琦不服提起上诉。辽宁省高级人民法院认为,上诉人王秀琦的上诉理由及其辩护人的辩护意见无事实和法律依据,不予采纳,原审认定事实清楚,定罪准确,量刑适当,审判程序合法,故驳回上诉,维持原判。

太平洋寿险 与国际 SOS 达成战略合作

证券时报记者 伍起

本报讯 近日,太平洋寿险与国际 SOS 举行战略合作签约仪式,双方将在保险服务和紧急救援领域进行长期合作与发展,由单纯的服务和产品合作转变为战略性的全方位合作。

据悉,自 2005 年起,太平洋寿险与国际 SOS 在寿险产品和国际救援服务展开合作,成为国内首家与国际救援机构进行的联手合作的寿险公司,开创了保险公司提供国际救援服务的先河。太保表示,随着广大社会公众对保险公司提供的救援服务了解加深,进行全方位的合作合作不仅是双方之间服务与业务发展的需要,也是社会保险和增值服务需求不断增加的需要。

联合证券将关怀式服务进行到底

随着证券行业竞争的加剧,如何保有客户并提升客户的满意度和忠诚度成为各券商关注的焦点。近日,联合证券推出以用心服务为核心的客户关怀及回馈活动,力争更加贴近客户需求,使客户享受贴心、便捷的投资和理财服务。

联合证券相关负责人表示,随着最近时间股市震荡企稳及成交量持续攀升,前两周联合证券开户的数量也在不断走高。服务一直是联合证券的金字招牌,联合证券把增值服务做为获得长远客户美誉的重要手段。此次“关怀一夏,给‘股’不累”客户回馈活动,旨在让营销人员强化服务意识,以主动式服务贴近客户需求,并藉此赢得投资者的好评与信任,打造核心竞争力。据介绍,此次回馈活动将持续到 9 月底,活动期间资产达到一定规模的新老客户,均可按资产规模获赠相

应礼品。现在正是出游旅行的旺季,联合证券特地推出价值 100 元携程限量度假抵用券,并有机会抽取价值 3000 元携程航空里程礼品。此外还将发放空调遥控器、家庭管家雷打电热壶及空调等贴心小礼品。

证券公司经营的是信心和信誉,是无形产品。一直以来联合证券都以其细致到位的服务为为广大投资者客户所青睐,特别是联合证券对经纪人管理模式创新的准确把握,奠定了其在行业中的领先地位。联合证券已于业内首家获批经纪人营销资格,目前已取得从业资格的经纪人人数超过 3500 人,居业内第一,并在业内率先实现了专业投资顾问一对一服务模式。其专业研究团队实力在行业内也是中流砥柱,向核心客户提供的每周一期内幕《投资宝典》,深受客户欢迎,作为一家行业领先的品牌券商,今年联合证券率先推出业内

第一张证券商旅联名卡,使持卡客户不仅可享受传统证券公司的服务,更可享受携程提供的专业商旅服务。持卡人可享受国际国内航班 2-7 折优惠,并在全球近 3 万家酒店和 3000 多家特约商户享有尊贵折扣优惠。为了增进消费者对这个全新理念联名卡的了解,推广期间更为尊贵卡的客户准备了多重豪礼。

联合证券相关负责人表示,“不断提升客户体验,提升投资者价值”将是未来营销工作的趋势。证券公司的营销人员更应该“沉下心来”,真正与投资者进行“从心开始”的沟通,认真帮助投资者增长投资知识,提高投资风险防范意识,帮助投资者了解自己的理财需求和风险承受能力,在此基础上“逐步消除短期快速获利的不正确理念”,进而树立长期价值投资

手续费监管趋紧 多省上调车险价格

车险销售规范运行将提升险企收益

证券时报记者 伍起

本报讯 近日,包括上海、浙江、安徽、湖南等多个省市相继开始将车险行业手续费监管提上日程,随着这一监管措施的相继实施,部分地区传统渠道的车险销售价格出现了一定的上涨。对此,业内人士认为,车险价格的补涨意味着市场开始摒弃恶性竞争,有利于行业整体扭亏。

多省市车险销售价格上调

如果消费者现在通过车险业务员、4S 店投保或者续保,就会发现购买的部分车险价格已经出现了一定上涨。”沪上某财产险公司人士向记者表示。此次价格的普遍上调,并非指车险合同价格的上调,而是通过中介销售车险时,投保人所能享受“折扣”降低。

对于此次车险销售价格上调的原因,有资深业内人士解释说,主要是由于各地相继开始实施车险行业自律监管,将车险行业手续费监管提上日程。车险手续费的监管使得保险公司普遍控制中介手续费率,中介渠道包括车险业务员及 4S 店所能获得的代理

佣金明显降低。因此,中介能够返还给客户的费用空间也大幅降低。”上述人士介绍。

据记者了解,在部分省市,人保财险已经将手续费率降低 8% 左右,平安车险在传统车险销售渠道手续费也有所调整。大地保险车险业务部相关人士向记者指出,随着全国加强车险手续费监管,更多地区保险公司传统车险销售渠道手续费将受到严格监管,中介渠道返还给客户的手续费将减少,这一情况未来可能会扩大到全国不同地区。

价格补涨助力险企扭亏

在接受记者采访时,多家保险公司人士认为车险销售价格的上涨是“积极信号”,将有利于财产险公司长期的发展。某财产险公司车险业务负责人指出,目前车险销售价格的上涨,恰恰是对以往恶性竞争的纠正,说明了车险手续费监管正落到实处。

分析人士根据往年的平均赔付率粗略推算,以 65% 的简单赔付率推算,如果严格按照 15% 的手续费率销售车

险,保险公司理论上将获得大约 5% 的盈利空间,一旦手续费超过这一上限,保险公司的盈利空间将大为减少。而近年来车险行业的连续的亏损,究其原因就是手续费的恶性竞争,抬高了财产险公司成本,造成车险市场长期处于“赔本赚吆喝”的尴尬局面。

如果今年这些手续费监管措施能够进一步充分落实,那么这无疑将对车险行业整体的扭亏为盈起到关键作用。”相关人士这样表示。

对于价格上涨短期内对车险市场造成的影响,大地保险相关人士分析指出,目前大多数的车险消费者为价格敏感型客户,因此车险销售价格的上涨,短期内会对这些渠道的销售产生负面影响。但该人士同时指出,对于价格的上涨,消费者大可不必担忧,可以通过其他渠道投保降低车险价格浮动给自身带来的影响。例如,通过电话车险投保,可以比传统渠道销售价格优惠 10% 至 15% 左右。

据记者了解,由于部分地区传统渠道车险销售价格的上浮,包括平安、大地等公司的电话车险业务已经出现了明显增长。



股份代办报价新规:四条措施提升交易效率

招商证券

经中国证监会批复,中国证券业协会对《证券公司代办股份转让系统中关村科技园区非上市股份有限公司股份报价转让试点办法(暂行)》(以下简称“《试点办法》”)及相关配套规则进行了修订,并将于 7 月 6 日起正式实施。本《试点办法》在对投资者设立更为严格准入资格的基础上,通过改进交易模式,极大提高了报价转让业务的市场效率,对报价转让业务的长远发展有积极促进作用。

《试点办法》只允许具备较强风险识别与承担能力的机构投资者参与试点,在《试点办法》实施前未参与过报价转让的自然人投资者将不再具备参与试点资格。以上改革

将有力地规避低风险承受能力投资者参与报价转让业务的风险,保护投资者利益。

《试点办法》通过对交易模式的改革,有利于提高市场的交易效率:

电子化报盘提高报盘效率、强化数据查询统计分析功能。目前,报价转让业务在主办券商内部还存在手工方式报单,历史交易记录查询、业务量分析与统计等工作难以实现。《试点办法》实施后,主办券商以电子化报盘方式接受投资者委托,按时间优先原则向交易所申报,减少手工报单误差,提高报盘效率。同时,交易电子化使得主办券商查询、统计和分析更为方便。

增加定价委托方式,提高交易效率

目前,投资者参与报价转让业务必须通过场外协商的方式才能完成交易,效率较低。而《试点办法》增加了定价委托方式。该委托方式既具有意向报价在市场发布的作用,同时也具有成交确认委托的作用,对手方可以直接点击定价委托完成交易。此委托方式减少了场外协商的环节,直接通过交易系统成交确认,降低了交易时间和成本,提高了交易效率,激发了投资者的投资意愿。

调整资金结算方式。原有的指定单一银行负责资金清算模式,一定程度上降低了投资者参与报价转让市场的热情,不利于提高市场吸引力和流动性。《试点办法》实施后,投资者可在目前的第三方存管

体系中办理报价转让相关业务,提高了证券投资结算资金的使用效率。

完善股东账户管理制度。《试点办法》实施后,境内投资者原股份转让账户与深圳 A 股股票账户通用。基于此次账户合并,合格投资者持有深圳 A 股股票账户便可参与报价转让,不再需要单独开立股份转让账户,从而提高了投资者股票账户的适用度,降低了重复开户的成本。

《试点办法》强化投资者准入制度,深化交易模式改革,在保护投资者利益的基础上引导更多合格投资者参与试点。可以预见,本次《试点办法》的实施将为报价转让业务带来更多积极意义,促进资本市场稳定、和谐发展。

光大证券:大总部战略提升市场占有率

证券时报记者 刘云

“大总部,小营业部”是光大证券经纪业务的重要发展策略。光大证券在 2008 年提升总部的业务支撑功能,收缩营业部权限,在提高风险控制能力的同时增强了营销、品牌和服务的创新力。2008 年,该公司市场占有率增长 7.25%,达 2.96%,荣膺“中国最佳证券经纪商”。

光大证券在相继收购大通、昆仑、天一证券等 23 家营业网点后,在较短的时间内成功实现了与并购企业的业务整合、文化融合,使得网点数增长了 41%。在去年推出“金阳光”、“金股信”、“金阳光 e-club”俱乐部,大大提升了品牌内涵和客户服务质量。在业务流程优化方面创新性地

实施了开户影像系统管理,引入了多项业内领先地位的技术。推出自主创新服务品牌——金阳光,为个人投资者理性投资决策提供全程电子化自助服务支持,实现智能精准的理财服务。“金阳光 e-club”俱乐部实行积分制度,为客户提供网上互动交流以及服务体验平台;柜台开户影像系统,在严格遵循行业规定执行开户流程的同时,通过集成身份验证、证照扫描、开户文件存档以及头像拍摄等流程,大大提升了柜台作业的效率以及客户满意度;光大“金股信”服务,客户可通过手机短信收取各类服务讯息。所有的革新举措均围绕以客户为中心的宗

旨。在行业整体效益下滑、竞争日趋白热化的背景下,仍然取得了市场份额有所上升的成绩,业绩指标下滑幅度大大低于同业水平。

在第二届明星证券营业部评选中,光大证券的“金阳光”荣获“最佳经纪业务服务品牌”。光大证券认为,经纪业务大量信息,在信息爆炸的时代,信息获取比以前更加容易,但是筛选有用信息需要更多时间。“金阳光”从投资者的需求出发,利用先进技术手段为每个投资者贴身订制

属于自己的电子投资情报站,资讯和研报与投资者的持仓紧密关联,同时提供强大的检索以及自主订制功能,并分别以 web、邮件和客户端软件多样化的方式进行展现,最大限度地省却了投资者进行信息筛选的时间。

此外,由于“金阳光”背后成功整合了光大光大证券公司乃至光大集团的优势资源,个性化一对一电子化服务完美结合专家团队服务的方式,缩减了投资决策所需要花费的时间,同时提高了投资决策的理性程度。



证券代码:000688 证券简称:S*ST 朝华 公告编号:2009-042 号

朝华科技(集团)股份有限公司 股改进展的风险提示公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

特别提示:

●公司未来一定时间是否能披露股改方案存在不确定性,请投资者注意投资风险。

一、目前公司非流通股股东改组情况

公司潜在控股股东甘肃建新实业集团有限公司(持有本公司非流通股 10,000 万股,占本公司总股份的 28.72%,占非流通股股份的 66.97%)已向公司出具《授权委托书》,书面委托本公司董事会进行股权分置改革。

2007 年 12 月 18 日,本公司第三大股东浙江天声科技有限公司将所持有的 1668 万股非流通股附条件转让给甘肃建新实业集团有限公司(该公告于 2007 年 12 月 21 日刊登在《中国证券报》和《证券时报》上);2007 年 12 月 24 日,本公司第二大股东深圳市正东实业公司和第四大股东重庆市涪陵金昌经贸公司持有的 4796 万股非流通股被重庆第三中级人民法院依法拍卖,甘肃建新实业集团有限公司竞拍取得该股权(该公告于 2007 年 12 月 27 日刊登在《中国证券报》和《证券时报》上);2007 年 12 月 26 日,第一大股东四川立信投资有限公司持有的 70,469,979 股非流通股,经四川省九寨沟县人民法院裁定,分别转让给甘肃建新实业集团有限公司 35,360,000 股、重庆市麦登资产管理有限公司 5,000,000 股、重庆市涪陵国有资产投资有限公司 10,000,000 股、上海和贝实业有限公司 20,

109,979 股(该公告于 2007 年 12 月 27 日刊登在《中国证券报》和《证券时报》上),上述股权变更情况,本公司将依据股权过户进程及时予以披露。

二、公司股改保荐机构情况

目前,本公司正选择股改保荐机构,截至本公告日,尚未聘请股改保荐机构。

三、董事会拟采取措施

公司董事会正与其他非流通股股东沟通,商定聘请股改保荐机构,确定股改方案等相关工作,以尽快启动股权分置改革。

四、保密义务及董事责任

本公司全体董事确认并已明确告知相关当事人,按照《上市公司股权分置改革管理办法》第七条等的规定履行保密义务。

本公司全体董事保证按照《上市公司股权分置改革管理办法》、《深圳证券交易所股票上市规则》及相关业务规则的规定及时披露股改相关事项。

本公司全体董事确认已知《公司法》、《证券法》、《上市公司股权分置改革管理办法》等对未按规定披露信息、内幕交易等的罚则。

特此公告。

朝华科技(集团)股份有限公司董事会 二〇〇九年六月十九日