

中国信保:下半年短期出口信用险费率降30%

证券时报记者 徐涛

本报讯 日前,中国出口信用保险公司有关部门负责人在接受记者采访时表示,金融危机发生后,发达国家政府纷纷加大了对政策性出口信用保险的支持力度,我国扩大出口信用保险覆盖面的政策措施也初见成效。他还表示,中国信保从6月1日至12月31日,短期出口信用保险平均费率将在2008年整体平均费率基础上下调30%左右。

该负责人表示,为了推动企业用好用足出口信用保险政策,中国信保将着力推动以下五个方面的工作:一是以“珠三角”、“长三角”、“环渤海”等外贸出口核心区域以及几十个重点城市为依托,加大市场推广力度,不断拓宽出口信用保险服务领域;二是创新承保模式,全面优化业务流程。针对大型生产型企业出口,推出简约承保模式。针对中小型生产企业委托外贸公司代理出口,推出代理业务承保模式;三是继续下调平均费率,降低企业投保成本;四是配合国家政策导向和十大产业振兴规划,以农产品、机电产品、汽车整车及零部件、轻工、纺织、化工医药、光伏电池和家电等行业为重点,与相关行业商会协会建立合作平台,加大承保支持,扩大对这些重点行业的承保覆盖面;五是按照国家政策要求和承保任务目标,中国信保将加强内部风险管理,加强对金融危机以及国别、行业和买家风险的跟踪研究,制定和完善风险应急预案。

中国人寿连续7年入选“全球500强企业”

证券时报记者 伍起

本报讯 据美国《财富》杂志日前公布的2009年“全球500强企业”排行榜显示,中国人寿已连续7次榜上有名,今年列第133位,较上年跃升了26位。

2003年,中国人寿凭2002年保费收入1287亿元首次入选《财富》全球500强企业,排名第290位。短短7年时间里,中国人寿在全球500强企业的名次上升了157位,而中国人寿的保费收入也从2002年的1287亿元增至2008年的3218亿元。

深圳保监局 加强规范产险电话营销

证券时报记者 秦利

本报讯 记者从深圳保监局了解到,深圳保监局着力“四个加强”,切实规范产险公司电话营销业务。

一是加强客户信息安全管理。规定保险公司必须通过合法途径获取客户信息,对客户信息严格保密,不得用于其他商业用途;二是加强电销业务人员管理。要求保险公司建立电销人员的培训管理制度,定期或不定期抽查电话销售录音,确保电销人员严守语言规范和销售行为规范。保险公司应严格管理电话呼出时间,避免对市民的正常工作和生活造成滋扰;三是加强电销业务内控管理。保险公司应制定严密的电话营销内控制度和流程,必须在获得客户的书面授权后再委托银行扣款,对电销磋商及成交记录实行全程录音,要求投保人亲自签收保单,防范法律风险;四是加强电销业务市场促销行为规范。规定宣传内容和方式应当符合相关法律法规要求,尊重消费者的生活消费习惯、消费习惯和文化特征等。

中宏保险 新推两款团险产品

证券时报记者 徐涛

本报讯 近日,中宏保险新推出两款团险新产品:中宏团体意外保险计划和中宏团体综合保险计划。据介绍,团体意外保险计划提供的保障包括意外伤害、意外住院医疗、意外门诊急诊治疗和意外住院津贴等。团体综合保险计划险种齐全,提供的保障包括意外伤害、住院医疗、定期寿险、重大疾病、意外门诊急诊治疗和住院津贴等。

泰康人寿快速赔付 乌鲁木齐“7·5”事件遇难者

证券时报记者 徐涛

本报讯 近日,泰康人寿将17万理赔金和3000元慰问金及时送到乌鲁木齐“7·5”事件一位遇难者的家属手中,这是自乌鲁木齐“7·5”事件发生以来,泰康人寿完成的第一例理赔赔付,从接到报案到结案仅用了6小时。

工行上半年新增贷款 8255 亿创纪录

增幅19.3%,中小企业贷款占全部公司贷款比重达50%左右

证券时报记者 于扬

本报讯 作为我国最大的商业银行,工商银行(601398)今年以来一直致力于通过合理增加信贷投放来支持经济的稳定健康发展,并取得了显著的效果。据统计,今年上半年工商银行人民币各项贷款增加了8255亿元,增幅达19.3%,是该行历史同期贷款增量最多的。

业内专家指出,如果是在平常年份,这种信贷投放的速度应该说是偏快的,但是在全球主要经济体陷入衰退、我国经济增速下滑的特殊背景下,通过比较多的信贷投放来削弱金融危机向我国实体经济扩散,不仅是可行的,而且必须。

在今年年初社会资金面比较紧张,客观存在着企业资金链断裂的危险时,工行适时加大信贷投放,因此一季度该行信贷投放增长较快,各项贷款增加了6364亿元,比去年同期多增了4577亿元。而在二季度,随着我国经济企稳回升的势头日益明显,工行也开始调整信贷投放进度,保持贷款的平稳增长,避免出现大起大落。6月份当月工行新增贷款为640亿元,既

较好地满足了企业的合理需求,又保证了信贷资金在实体经济中的使用效率和效果。

在这一轮的信贷增长中,工行还将目光聚焦在了国家要重点发展的新能源、节能环保及资源综合利用、现代装备制造业、现代服务业、新材料等领域上。在对我国商业银行来说还比较陌生的现代服务业领域,今年工行也进行积极探索。

在个人贷款方面,今年工行扩大了个人消费信贷规模,上半年个人类

贷款增加1313亿元,同比多增857亿元,该行今年的个人住房贷款占到个人类贷款增量的79%,满足了自住型和改善型住房的合理信贷需求。

中小企业信贷的大量增加是该行今年上半年信贷增长的又一个亮点。截至今年6月底,对中小企业的融资余额近2.3万亿元人民币,今年1到6月份对中小企业的融资新增增加了4773亿元,增长了26%。目前中小企业贷款在该行全部公司贷款中的比重达50%左右。

农行上半年新增贷款 8589 亿元

本报讯 来自监管层的统计数据(未经审计),截至今年6月末,农行资产总额848万亿元,比年初增加1.46万亿元,增长20.9%;负债总额816万亿元,比年初增加1.44万亿元,增长21.4%;所有者权益3156亿元,比年初增加250亿元,增长8.6%。全辖37家一级分行首次全部实现盈利。

6月末,农行全行本外币存款余

额7.7万亿元,上半年新增1.39万亿元,同比多增851.2亿元。本外币各项贷款余额3.93万亿元,上半年新增8589亿元,同比多增6396亿元。其中个人贷款新增1329亿元,增幅高于全行平均水平;中小企业贷款新增3145亿元,增幅达25%。贷款余额前五行业占比较年初下降2.7个百分点,行业集中度有所降低。(贾壮)



未来三年有六大战略方向

——专访光大证券董事长唐双宁

证券时报记者 郭峰 韦小敏



入新鲜血液的同时,也必将对证券市场的稳定和发展发挥不可替代的作用。

同时,停滞六年后的首家券商IPO上市,也意味着“资本扩张—业绩增厚—估值提升—资本扩张”这样的发展机制已经得到券商及市场的认可,越来越成为证券公司持续发展的基本模式。

记者: 光大证券在借助资本市场这一大平台之后,如何将优势体现并转化为持续竞争力?

唐双宁: 此次新股发行募集资金将全部用于补充公司的营运资本,具体投向为扩大经纪、投资银行和自营证券投资等传统业务规模;开展直接股权投资、融资融券、股指期货和境外业务等创新业务。尤其对创新业务而言,融资融券、直接投资和备兑权证等创新业务是资本密集型业务,能否先期获得这些业务的准入资格,以及这些业务能够开展的最大规模将在很大程度上取决于证券公司的自有资金规模。上市后,资本实力的大幅提升不仅能够为公司尽早获得融资融券、乃至更多的创新业务资格提供保障;而且使得公司能够开展这些业务的最大规模成倍增长,从而为公司打开全新的业务空间。

另外,从传统业务来看,加大资金投入,将有利于公司在短期内迅速扩充营业网络、提升承销实力、做大自营规模,推动传统业务的规模化发展,分享市场规模扩张的蛋糕。

记者: 登陆A股市场之后,光大证券资本规模将显著增长,未来五年公司的战略目标是什么?而光大证券的战略定位将有怎样的变化?

唐双宁: 公司制定的未来三年发展战略总体目标是,坚持“冷静观察,发展自己,保持主动,积极应对”的十六字方针,调结构、促发展、抓风控、争份额、重创新、抢先机,合规稳健,创新发展,把光大证券建设成为持续发展能力和市场竞争能力一流的优质上市证券公司。

光大证券在未来三年主要有六大战略方向,一是竞争差异化,通过资源配置的战略倾斜,强化品牌业务、强势业务。二是收入多元化,逐步提高融资融券、资产管理、固定收益等服务收费类项目和低风险业务的收入占比,降低经纪业务周期性和证券投资业务高风险性对公司财务的影响。三是渠道规模化,通过新设营业部或收购,兼并其他证券公司扩充业务渠道规模,在增加网点数量的同时,优化网络布局,达成规模优势,提升渠道价值。四是业务国际化。五是管理精细化,强化内控约束和风险管理,打造“管理工程”,实现公司集约化、精细化经营管理。六是机制市场化,形成基于绩效、具有市场竞争力的薪酬制度、考核制度和激励制度。



中期协明确 信息技术系统检查标准

证券时报记者 游石

有具体要求。

本报讯 近日,中国期货业协会向会员单位下发了《期货公司信息技术管理指引》的检查细则,要求期货公司抓紧制定、落实各项改进措施,并表示将适时组织开展行业信息技术系统检查工作。

根据检查细则,期货公司信息技术系统和技术管理由低到高分四类要求,每类要求又有相对应的检查要点。比如在第一类要求中,期货公司人力资源部分,应符合总部技术部门人员总数占公司总部人数的比例不少于6%,且总部技术部门人员不少于3人,每个营业部应配备至少一名技术人员。

在IT投入方面,要求期货公司最近三个财政年度IT投入平均数额应不少于最近三个财政年度平均净利润的6%或不少于最近三个财政年度平均营业收入的3%,取二者数额较大者。而IT投入的计算范围包括技术类资产投入、运行、维护、信息技术服务和外包费用,不包括人员薪酬福利。除此以外,检查细则在机房建设、核心系统、安全、日常运行、备份以及系统维护等方面都

据悉,在《指引》发布前夕,中期协组织专门人员,按照《指引》及检查细则的要求,对部分期货公司进行了信息技术系统试检查。结果反映,目前大多数期货公司在信息技术系统建设和管理方面仍与《指引》各类要求有较大差距。

业内人士表示,《期货公司信息技术管理指引》是启动期货公司分类监管的重要环节,也是全面落实证监会《关于进一步加强期货公司信息技术管理工作的指导意见》的具体措施。

因为根据相关政策,取得商品期货经纪和金融期货经纪业务资格的期货公司信息技术管理工作应不低于《指引》中的一类要求,取得金融期货交易结算业务资格期货公司的信息技术管理工作应不低于《指引》中的二类要求,取得金融期货全面结算业务资格期货公司的信息技术管理工作应不低于《指引》中的三类要求。

据悉,中国证监会期货部将自10月1日起组织对全行业的信息技术管理情况进行检查,对于不符合监管要求的期货公司,将依据《期货交易管理条例》的规定采取相应的监管措施。

广发期货 上半年净利润增长70%

证券时报记者 秦利

本报讯 记者日前从广发期货获悉,今年上半年该公司客户保证金达到了17.86亿元,较去年同期增加了63.44%;公司实现净利润2162万元,同比增长70%。

广发期货总经理肖成指出,公司保证金的大幅增长是受中国期货市场整体发展的推动;另外公司规模扩大,新成立分支机构盈利能力增强也是一个重要原因。据他介绍,今年上半年广发期货成交量为2555万手,比去年同期增长76.58%,全公司成交额为14483.9亿元,比去年同期增长88.4%。

对于当前期货市场的看法,肖成认为,全球金融危机爆发之后,我国商品期货价格随之急剧下挫,但是期货市场却借此机会走向了“繁荣”——市场资金规模有增无减,成

交易创下新纪录,但这种过度繁荣很可能是昙花一现。他建议,期货公司应做好心理准备,未来商品期货市场成交量很可能会随着行情的低迷而出现大幅萎缩。

对于下半年的期货市场,肖成指出,今年下半年现有商品期货品种的深化推进工作将更加有力;他认为,伴随着中国期货市场的变化,市场的投资者结构也会发生深刻的变化,从现在起,市场会从投机客户为主开始转向机构法人客户为主,再到自然人投资者、产业客户和专业投资机构并存的结构,投资者群体的变化表明中国期货市场成熟程度正逐步提高。

他指出,下半年期货市场的另一个特点是,伴随着期货市场保证金增加,优秀的期货公司开始将客户开发与服务重点转向实体经济客户,具有实力背景的券商系期货公司开始崭露头角。

投连险股票型账户业绩分化加剧

上半年最高与最低收益之间相差逾40个百分点

证券时报记者 秦利 伍起

本报讯 昨日,国金证券发布了投连险行业上半年业绩盘点报告,数据显示,在市场转暖的大环境支持下,各类投连账户净值大幅回升。其中,股票型账户上半年平均收益率为41%,稍落后于沪深股市大盘上涨幅度;此外由于寿险公司投资能力差异,各家投连险业绩分化加剧。

报告指出,在各类偏向权益投资的账户中,股票型账户近半年的平均收

益最高——29个股票型账户上半年的平均收益为40.98%。其中,获得收益冠军的为指数型产品光大永明—指数型账户,半年以来的收益率为69.55%。另外,超过一半的产品收益在35%以上。

综合中长期表现看,收益获取持续出色的产品有:泰康人寿—进取型、恒安标准—进取型、广电日生—卓越成长型、招商信诺—先锋A/B型、中国人寿—进取股票等投连账户。另外,今年上半年业绩表现相对去年大幅提升的产品有招商信诺—成长型、安联大众—

成长型、华泰大都会—股票型、中美大都会—股票型等投连账户。

报告指出,近半年的市场特点是结构性上涨并伴随着板块快速轮动,也导致了产品之间的收益差距越来越大,最高与最低收益之间相差40个百分点以上。数据显示,在29个股票型账户中,平安聚富年年投资连结保险精选权益账户、信诚人寿“福连金生”投资连结保险成长先锋投资账户上半年收益率仅有28%,排名倒数第一和第二。

