平安收购深发展股权交易期限延长

“最后终止日”由年底变更为明年4月30日

中国平安表示,因原《股份购买协议》即将到期,该公司及新桥投资双方均有意愿继续履约,所以调整了协议的有关最后终止日表述。

证券时报记者 秦 利

本报讯 中国平安今日公告称,经董事会审议通过,中国平安将与新桥投资签署《股份购买协议之补充协议》,就中国平安收购深圳发展银行16.76%股份与新桥投资签订的原《股份购买协议》中“最后终止日”延后至2010年4月30日。

中国平安表示,因原《股份购买协议》即将到期,该公司及新桥投资双方均有意愿继续履约,所以调整了协议的有关最后终止日表述。

中国平安有关负责人表示,目前上述交易涉及的监管审批仍在正常进行中,中国平安的保险、银行和投资三大业务继续保持良好的发展态势,双方有信心完成相关交易事项。根据公告,《股份购买协议之补充协议》将《股份购买协议》中定义的“最后终止日”由2009年12月31日变更为2010年4月30日。

据了解,2009年6月12日,中国平安与深发展的第一大股东新桥投资签署了《股份购买协议》,购买其持有的深发展银行5.2亿股股份,占深发展银行目前总股本的16.76%。此外,平安寿险与深发展银行签署了《股份认购协议》,将认购深发展非公开发行的不少于3.7亿股。两项交易完成后,中国平安集团将持有深发展银行不超过30%的股权,成为深发展银行第一大股东。

中国平安在8月份股东大会上通过了定向增发H股议案后,就向监管部门递交了正式的申请。目前还在有关部门审批过程中。

业内人士指出,中国平安收购深发展银行需要得到银监会、证监会和保监会三个监管部门的批准,因此其中还存在相当大的不确定性。

产险现金净流入前11月超430亿

11月底,保险业资金运用余额35565亿,较年初增长16.4%

保险资金运用余额增速较规模保费增速高出近5个百分点,净资产增速也远远超过保费增速,全行业现金流极为充足,成本费用率大幅下降。

证券时报记者 徐 涛

本报讯 昨天,中国保监会办公厅副主任蔡基谱在接受证券时报记者采访时表示,一年多来,得益于保险监管约束措施的实施与强化,保险公司经营更趋理性,公司治理与内控持续强化,经营管理水平持续提高。产险业保费充足率、费用率、综合成本率等关键指标持续向好,前11月,现金净流入逾430亿元。

蔡基谱表示,经过努力,全行业偿付能力充足率进一步提高,偿付能力不达标公司减少为9家。“即使这些不达标的公司,其偿付能力充足率也得到明显改善。”他说,产险业保费充足率、费用率、综合成本率等关键指标持续向好,今年前11月,现金净流入430多亿元。截至2009年11月底,保险业资金运用余额35565亿元,较年初增长16.4%。净资产合计3563亿,较年初增加756亿元,增长26.92%,全行业风险防范能力和承保能力大幅提高。

“保险资金运用余额增速较规模保费增速高出近5个百分点,净资产增速也远远超过保费增速,全行业现金流更加充足,成本费用率大幅下降,这为行业的健康发展奠定了较为坚实的基础。”蔡基谱说。

蔡基谱表示,全行业减亏增盈效果明显,前11月,全行业预计利润总额460.9亿元,同比增加574.49亿元,产险业历史性实现扭亏为盈。全行业赢利公司同比增加17家,达到36家。

他说,2009年1到11月,保费收入达10216亿元,同比增长11.65%。出口信用保险业务同比增长57.7%,保额占我国一般贸易出口额比重达到17%,比2008年提高10.5百分点,提前完成承保规模840亿美元的任务。

蔡基谱同时表示,为进一步加强保险监管的及时性、有效性,保监会即将在财务会计部加挂偿付能力监管部职能,在发展改革部新设保险集团监管处,在产险部增设农业保险处,把中介部监管处分设为监管一、二、三处,分别负责专业中介公司、保险公司中介业务和保险代理人的监管。

异地求生 城商行重金挖角

证券时报记者 唐曜华

异地布点提速、贷款扩张迅猛的城商行在2009年下半年尤为抢眼,而城商行快速扩张的背后是对人才的极度渴求,来不及培养本土人才的城商行异地网点,纷纷以高薪酬、高职位吸引当地银行的相应人才。城商行打响的人才争夺战所带来的搅动效应,进一步加剧了银行业的人才流动。

以重金高位挖人

“我现在到了江苏银行”,“我已经来包商银行一段时间了”……临近年底,证券时报记者频频听到类似的跳槽消息。记者认识的不少银行界人士,有的跳槽往外资银行,有的从外资银行跳槽到股份制银行,但大部分是跳向新开设的城商行分行。

“我们分行90%以上的员工是从其他银行挖来的当地人才。”某城商行深圳分行行长助理告诉记者。

而城商行挖人带来的连锁效应则是其他银行的人才流失。“我们银行就有不少人跳槽去了包商银行。”光大银行深圳分行一人士告诉记者。

城商行挖人的“杀手锏”是更高的职位和更高的薪酬。据悉,跳槽到城商行后,有原银行卡部负责人升为零售业务负责人,有原支行行长升为分行个人业务部负责人,有原公司银行管理部负责人升为副行长。“我们银行不少客户经理跳槽到城商行后,直接当上了部门副总。”光大银行上述人士称。

为了迅速搭好业务基础,城商行往往给予业务人员远高于行业平均水平的提成比率,这一点对客户经理也颇具诱惑。“以存款业务提成比例为例,比原来的银行高50%。”今年从一家股份制银行跳槽到某城商行深圳分行公司业务部的一位人士告诉记者。

“通过挖现有银行中手握大量资源的客户经理、支行行长等人才,可以给我们带来不少存款和贷款资源,尤其是大客户资源。”江苏银行深圳分行一人士告诉记者。

目前,深圳已经开业或者正在筹建的城商行接近10家。

人才短板是主因

上述城商行深圳分行公司业务部人士告诉记者,除了薪酬、职位等诱惑外,城商行的发展空间也是他们所看重的。城商行新进入深圳,一切从零开始,拓展的空间大;而在原先的股份制银行,许多资源都已经瓜分完毕,拓展空间较小。

城商行不惜血本去其他银行挖人才,看重的则是这些人才的丰富资源、经验以及对当地市场的深入了解。“人才短板是城商行异地扩张过程中的制约因素之一,尤其是小企业专业服务方面的人才招聘难度大。客户资源丰盛的专业人才往往倾向于做大企业的贷款业务,而小企业服务由于业务繁杂且收入不匹配,很难吸引到合格的专业人才。”宁波银行(002142)一人士告诉记者。

这也就不难理解,一些城商行在进入深圳后,并没有放开手脚做小企业服务,而是先从其他银行挖来手握丰富资源的客户经理和支行管理层,从大中型企业服务着手。“大中型企业存贷款业务容易做大规模,盈利较快;小企业服务相当于公司业务中的零售业务,前期投入大,见效慢。”一银行人士道出其中奥妙。

也有部分城商行索性自己培养小企业服务人才,如包商银行深圳分行在招聘小企业服务人才时,并不要求对方有丰富资源,一些应届毕业生也会适当考虑,通过系统的培训提高小企业信贷员的专业水平。

保监会强化监管 力促行业可持续发展

证券时报记者 徐 涛

国际金融危机爆发以来,中国保监会正确分析判断行业发展形势,倡导有质量可持续的经营发展方向,强化规范合规的经营发展准则,坚守风险防范的经营发展底线,有效发挥监管的导向作用、约束作用和惩戒作用,带领全行业“防风险、调结构、稳增长”,取得明显成效。

导引导行业步入科学发展轨道

一年多来,针对行业发展不稳定、结构不合理、效益不明显、保障服务不充分的实际,保监会在采取措施引导行业重点发展满足群众需求、体现保险业核心优势、能够提高公司长期价值和效益的业务的同时,还启动营销体制改革,调整保险业务监管费收费标准,调整完善保险业务资本约束标准,配合执行《企业会计准则解释第2号》调整保费收入确认计量以及最佳准备金评估标准等。通过这些政策的杠杆作用,引导行业发展保障型、长期型业务和涉农惠农等服务民生业务。

保监会办公厅副主任蔡基谱就此接受记者采访时表示,保监会在全面排查行业风险点和潜在风险隐患,开展保险公司内控评估,模拟多种情形进行压力测试,摸清风险底数的基础上,采取措施,引导保险公司统筹发展商业养老和健康保险业务,推进个人税收递延型养老保险试点,积极参与多层次医疗保障体系建设。推动发展出口信用保险,拓宽保险业服务汽车、住房、投资等领域的途径,增加农业保险品种,发展医疗、交通、教育等领域的责任保险,开展环境污染责任保险试点。切实维护社会稳定,稳步推动保险机构以债权形式,重点投资交通、通信、能源等领域,购买地方政府债券和国有大型企业发行的无担保债,支持经济建设。

促进行业切实转变发展方式

“保监会在实施支持、鼓励等引导性措施的同时,高度重视限制性政策措施的监管约束作用,以促使保险业调整经营思路,规范经营行为,转变发展方式。”蔡基谱说。

保监会首先进一步强化偿付能力刚性约束。对于偿付能力不达标的保险公司,严格采取停止批设分支机构、限制业务规模和范围、限制高管奖金、股东分红、资金运用范围等措施。同时,开展偿付能力动态监测,督促公司按照资本实力,科学确定机构发展计划,努力发展有效益、有质量的业务,减轻资本消耗。

其次,保监会进一步加强了公司治理和法人监管。在公司准入上,把好股东入口关,同时,严格分支机构准入,抑制新公司盲目扩张冲动。在董事会建设上,强化董事会职能和独立董事作用,严防内部人控制。在高管管理上,严格资格管理,不断提高合规意识和履职能力。在内控管理上,持续加强内部审计监督管理。

第三,保监会还进一步加强了市场行为的制度与技术约束。充分利用现代信息技术手段,积极稳妥地从源头上加强对市场行为的刚性约束。比如,在机动车辆保险领域实施了“见费出单”制度;推动部分地区建设覆盖所有公司、所有车辆、商业车险和交强险的车险信息平台。在寿险业实行“零现金管理”制度;增加保险公司对人身保险新型产品的强制披露义务。实现对全行业保险机构和高管人员的动态集中管理,建立高管人员不良记录档案制度。”蔡基谱说。

推动行业营造良好市场环境

在充分发挥保险监管的引导、约束作用的同时,保监会在监管中不断加大打击违法、违规行为的力度,充分发挥惩戒作用,有效遏制违法违规行为,培育公平公正公开的市场竞争环境。

首先,持续加大现场检查力度,形成强大的监管压力。保监会专门成立稽查委员会,组织、协调综合性检查和重大案件调查。2009年前3季度,保监会系统共对786家财险机构、661家人身险机构和397家中介机构开展现场检查;财险机构和人身险机构的检查覆盖率分别达到25.6%和17.3%。

其次,加大行政处罚力度,形成违规必究的惩处机制。保监会成立行政处罚委员会,建立完善查处分离工作机制。2009年前3个季度共处罚违法违规机构678家次,罚款3368.6万元,责令撤换相关责任人87人。“目前,保监会正在研究制订违法违规行为的责任追究制度。”蔡基谱特别强调。

另外,查处重点问题和重大案件,形成重拳打击格局。2009年以来,保监会联合公安部等部门专项打击假保险机构、假保单、假赔案。加强与公安、交管、工商等部门的执法合作,查处了一批影响恶劣、有代表性的案件。

聚焦保险业“防风险、调结构、稳增长”(四)

甘肃信托 增资扩股进入实质阶段

证券时报记者 吴清桦

本报讯 记者日前获悉,甘肃信托的增资扩股已进入实质性操作阶段。增资完成后,该公司信托服务能力将大大增强。

早在2006年,作为甘肃信托的股东单位——甘肃省财政厅一直在积极引入战略投资者,拟将财政部门持有的甘肃省信托公司4.5亿股权整体转让。有关方面称,转让股权是为了更好地支持国有企业改革、使得信托公司获得更好的发展。从信托主业看,甘肃信托作为西部信托公司,近几年业绩表现不佳。2004年全国披露年报的信托公司中,甘肃信托是唯一亏损的一家。2005年再度亏损152万元。

民生银行私人银行部 对接阳光私募

证券时报记者 张若斌

本报讯 日前,国内首个由商业银行举办的私募基金峰会在上海召开。民生银行方面表示,该行私人银行部将对接阳光私募基金,为金融净资产1000万元以上的高端客户提供二级市场资产管理产品,并联合全国四十多家私募基金管理公司打造私募产品平台。

民生银行方面表示,随着高端财富阶层的不断成长,投资行业的业态也发生了深刻的变化。在阳光私募领域,基金数量级别不断提升。在2009年之前,整体而言,一只阳光私募基金的募资规模往往在6000万-7000万元左右。发展到2009年,部分阳光私募已达10亿元级别。与此同时,商业银行与私募领域的合作正在不断深化,私募投资已成为当前高端财富管理的重要组成部分。

渣打全球ATM网络 受理银联卡

证券时报记者 孙 闻

本报讯 昨日中国银联宣布和渣打银行达成合作,渣打银行拥有的ATM开始受理银联卡。

据了解,渣打银行ATM网络遍布非洲、亚洲和中东20个国家和地区。根据双方的合作安排,昨日起渣打银行在中国大陆、香港、肯尼亚等地的ATM机将首批实现银联卡的取款和查询服务。渣打银行还将在明年进一步向银联开放其在尼日利亚、加纳等十几个国家的ATM受理业务。双方合作重点位于非洲、亚洲和中东地区。

中国人保获得 “最受欢迎保险产品”奖

证券时报记者 徐 涛

本报讯 在近日举行的“2009搜狐金融理财网络盛典”上,中国人保的“关爱专家终身重疾个人疾病保险”荣获“2009年最受欢迎的重疾险产品”。据介绍,人保健康此次获奖的产品保障特点突出,保障的重大疾病范围多达30余种;专业特色鲜明,可为客户提供丰富的健康管理服务项目;保险责任全面,作为主险产品,客户可单独购买,也可以根据自身需求与其他险种灵活搭配,组合购买,还可以根据自身条件选择缴费年限。

泰康人寿获得 “理赔最迅速的保险公司”奖

证券时报记者 徐 涛

本报讯 日前,“2009搜狐金融理财网络盛典”年度奖项在北京揭晓,泰康人寿以位居榜首的网上支持率荣获“理赔最迅速的保险公司”称号,成为荣获该奖项的唯一中资寿险公司。据介绍,经过长期不懈努力,泰康人寿理赔时效逐年提升,10日结案率由2006年81.13%提升到2009年的92%,平均结案天数由2006年的9天缩短为2009年的4天,其中占80%以上的非调查理赔案件在1天内结案,快速通道案件受理后30分种内结案,理赔客户电话回访满意度达93%。

中国银行业年会 下月初召开

证券时报记者 孙 闻

本报讯 记者获悉,第六届中国(银联信)银行业年会将于明年1月8日在海南博鳌开幕。中国银行业年会由北京银联信信息咨询中心、北京银行联合信息网主办,此前已经举办5届。据了解,本届银行业年会以“经济结构战略性调整——银行业的新格局”为主题,届时将邀请政策、经济等方面的权威专家以及银行业内人士,就经济结构调整主题进行探讨,明晰银行未来的走向。