



中小板三公司 发布招股意向书

证券时报记者 严惠惠

本报讯 中电电缆(002471)拟首次公开发行4000万股,募集资金将全部用于500kV环保型阻燃超高压交联电缆和500kV资源节约型铝合金架空线项目。

双环传动(002472)拟发行3000万股,募投项目包括浙江双环传动齿轮扩产项目和江苏双环增资扩产齿轮项目,拟投入募集资金约4亿元。

圣莱达(002473)拟发行2000万股A股,发行后总股本为8000万股,计划募集资金1.95亿元。此次募集资金计划投入高精度钛合金记忆式温控器自动化生产线技改扩产、水加热智能生活电器扩产等项目。

金正大: 将“贵族”肥料“平民”化

证券时报记者 贾小兵

本报讯 日前,金正大(002470)结束了在北京、上海两地的现场路演推介。公司主打产品缓控释肥受到了与会投资者的广泛关注,公司也在行业内的领先地位和广阔市场前景而受到两地机构投资者的青睐。

缓控释肥代表了肥料产业的发展方向,具有提高肥效、降低化肥施用量、减少污染、减少劳动力投入等优点,被称为“化肥工业的一次技术革命”、“21世纪新型环保肥料”,代表了肥料产业的发展方向。

在控释肥产业化开发与应用上,金正大大胆进行技术创新,采用公司自主研发的包膜控释肥产业化生产设备和工艺,成功研制开发出了低成本大田作物控释肥系列产品,成为国内首家产业化生产大田作物控释肥的企业。控释肥生产工艺突破、生产成本大幅降低使得控释肥由“贵族肥料”变成“大田肥料”。

据金正大招股书披露,2000年国内控释肥施用量不足5000吨。2006年,金正大改进包膜材料、创新包膜工艺,自主开发设计控释肥生产线建成投产后,大幅度降低控释肥生产成本和销售价格,推动了控释肥在国内广泛施用。2006年,金正大销售控释肥5.84万吨;2007年实现销售28.92万吨,增长395.21%;2008年实现销售36.22万吨,同比增长25.24%;2009年实现销售61.24万吨,同比增长69.08%。据相关机构预测,未来5年,我国控释肥市场容量将以每年50%的速度增长。

目前,国内主要有金正大、汉枫缓释肥料有限公司、北京首创新型肥料制造有限公司等生产销售控释肥。其中,金正大市场占有率在80%左右。

金正大在控释肥的研发和产业化方面已达到了国际领先水平。公司已与中国农业大学、国家杂交水稻工程技术研究中心、山东农业大学等30余家国内研究机构,以及美国佛罗里达大学等6所大学、美国农业部3个实验站等单位建立了战略合作或紧密的科研项目合作关系。

作为我国最大的缓控释肥生产基地和亚洲最大的缓控释肥生产企业,金正大将以此次登陆资本市场为契机,加快60万吨/年新型作物专用控释肥项目和缓控释肥工程技术研究中心项目两个募投项目的建设,公司将成为全球最大的缓控释肥生产基地和国际一流的缓控释肥研发中心,以迎接缓控释肥发展新的历史机遇。

新北洋 超募资金投资主营业务

证券时报记者 贾小兵

本报讯 新北洋(002376)今日发布公告,公布公司首次公开发行股票的部分超募资金使用情况,其中2400万元用作技术研发中心扩建项目的追加投资,9780万元用于实施“金融设备研发、中试生产项目”投资,合计共使用超募资金约1.22亿元。

新北洋于今年3月23日登陆深圳证券交易所中小板,募集资金净额为7.95亿元,超募资金5.2亿元。2010年4月30日,新北洋使用超募资金9000万元归还银行贷款。至此,新北洋共使用超募资金2.12亿元,剩余超募资金为3.12亿元。

新北洋技术研发中心扩建项目原计划投资8600万元,其中建筑工程投资2100万元,现建筑工程投资变更为4500万元,比原先增加了2400万元,技术研发中心扩建项目投资总额变更为1.1亿元。追加投资的2400万元,主要用于固定资产投资,将增加公司的固定资产特别是房屋建筑物。

“金融设备研发、中试生产项目”总投资9780万元,新建金融设备研发中试综合厂房建筑面积2.87万平方米,新增金融设备研发与中试生产用仪器、设备与软件26台/套,新增金融设备研发、中试生产人员190人。该项目的建设将打破国外技术垄断,提升我国企业在金融设备领域的核心竞争力,将增强新北洋在国际市场综合竞争能力。

输出生活方式 保龄宝引领健康新潮流

证券时报记者 卢青

十几年前,如果你提功能糖这一名词,几乎没有人知道它为何物。如今,功能糖已经开始走进千家万户。

2009年8月28日,A股市场诞生了第一家功能糖上市公司——保龄宝(002286)。这是第一家举起功能糖产业大旗的公司,也是第一家将功能糖实现产业化生产的企业。保龄宝所在地山东禹城,原本只是一个默默无闻的小城,如今却因功能糖产业而声名鹊起,被誉为中国的功能糖城,而保龄宝在其中无疑扮演着重要的角色。

作为健康配料产业的一员,让耕者谋其利,让食者健康”是保龄宝人耳熟能详的一句话。在公司董事长刘宗利看来,保龄宝输出产品的同时,更是在输出一种新的、健康的生活方式。毫不夸张地说,作为功能糖第一股的保龄宝进入资本市场以后,越来越多的投资者因保龄宝了解功能糖,更多的人开始注意饮食结构,开始弄明白了自己到底该吃什么样的糖。”

健康产业的执著追求者

从大行业划分,保龄宝属于生物产业门类。而生物产业分类繁多,保龄宝为何要选择生物制造而且是功能糖配料这一行业?保龄宝公司董事长刘宗利的一席话解开了记者的疑问。

民以食为天,经济社会发展的目的就是让更多的人过上好日子。”谈起功能糖这一产业,刘宗利总喜欢开门见山。但是人们在尽享生活乐趣的同时,由膳食结构不合理带来的营养失衡已经成为多种疾病的重要诱因,人类的健康正在遭受着严重的威胁。”刘宗利把话题一转,

让我们看到的是一幅幅极不健康的饮食结构图。因此,提升生活品质首先要改变不恰当的生活方式,做到平衡膳食、合理营养。

刘宗利认为,表面上看,企业经营输出的是产品和服务,但从根本上讲,输出的是生活方式。建立新的、健康的生活方式,就必须靠弘扬健康文化、普及健康知识,倡导健康管理、推广健康应用,使公众接受新生事物、变革生活方式。

当然,一种新的生活方式的形成,不能也不可能单靠一两家企业,需要产学研深度合作、产业链上下互动,并且要借助非同行、非同类产品之间的支持,共同营造一个立体的、基于生活方式的商业空间。”刘宗利表示,一种新的消费理念的形成,需要社会各界及整个产业链条的撬动,保龄宝公司作为健康饮食的倡导者正在身体力行。

十余年来,保龄宝以高新技术产业化为动力,普及营养知识、倡导营养理念、促进营养改善,全力推进“大众食品功能化,功能食品大众化”进程,引领健康生活新方式,不仅实现了自身的持续发展,更为食品工业转变方式、调结构,进行产业升级注入了新动力。

健康产业是一项伟大的事业,也是一项前景广阔的事业,立足于健康产业,我们大有可为,也将大有作为。”谈起健康产业,刘宗利显得兴奋不已。正是对健康产业的执著追求,让保龄宝公司一步一个脚印稳健前行。

创新突破地域瓶颈

保龄宝在全力倡导营养理念的同时,自己更是在积极创新,探索功



保龄宝厂区和公司主要产品

制图/翟超

能糖产业新路径。作为一家中小板上市的高新技术企业,自然离不开“创新”二字。在外界看来,一家位于县级城市的公司往往缺少在资源上的优势,而保龄宝不仅突破了这一瓶颈,而且保持充足的创新活力并成为业内关注焦点。

刘宗利认为,为保持企业的创新活力,保龄宝实现了硬实力和软实力的同步提升。公司先后创建了国家认定的企业技术中心、国家糖工程技术研究中心、国家农产品加工研发专业中心、博士后科研工作站等研发机构,建立了酶工程和发酵工程两个孵化器,形成了集国家级实验室、小试、中试、孵化、扩出、工业化、产业化为一体的创新体系。

此外,公司通过灵活的机制,突破人才瓶颈。给待遇、给环境,课题市场上找,成效市场上见,真正让技术人员实现自我价值。与多所高等院校建立产学研联盟,与上下游客户结为产业技术联盟,以天然、营养、健康为研发方向,从单纯的企业研发上升到联合研发、定向研发,始终走在国内同行业的前沿。

保龄宝的努力与成功赢得了各界的认可,公司成长为以生物工程为主导的国家级高新技术企业,是中国功能糖产业的先行者和奠基者之一。值得一提的是,今年6月份,中国第四届生物产业大会在山东召开,分会场就设立在保龄宝公司。作为一家企业设立分会场尚属首次,这与保龄宝公司大力倡导合理健康饮食和在业内取得的骄人成绩分不开。

“十二五”带来的机遇

对于即将开启的“十二五”,刘宗利早已运筹帷幄,并对未来的生物产业大发展充满了期待。在他看来,“十二五”将会引领中国经济进入以生物产业为特征的新时代,而保龄宝

公司将从中分得更大的一碗羹。

生物、低碳将是“十二五”的两个关键词。”刘宗利解释,低碳成为关键词不难理解,因为从人类自身生存安全的角度,已经是迫在眉睫。而生物作为关键词,基于以下几个方面的判断:一是转方式、调结构的需要。转变发展方式,很重要的一点就是从投资拉动转向消费拉动。只有促进消费升级,才能增强经济发展的内生动力;二是公众健康诉求的需要。吃饭讲营养,营养保健康,健康促发展,发展为和谐。“十二五”期间,国家会更加关注公众生活品质的提升。生物产业是纯天然、安全、健康产品的重要来源之一,国民营养健康计划、新食品等都离不开生物产业的发展;三是国家发展的需要。专家普遍认为,2020-2030年,全球生物产业将进入“生物经济时代”临界点,生物经济将成为经济的主导产业并带动其他产业的快速发展,像中国这样一个日益崛起的庞大经济体,自然不甘落后。作为战略性新兴产业的重要组成部分,生物产业已经引起国家的高度重视。

中小板创业板 风景线

洋河股份上半年净利增长超八成

证券时报记者 李小平

本报讯 洋河股份(002304)今日公告,公司上半年实现营业收入34.87亿元,同比增长93.24%;实现利润总额14.31亿元,同比增长82.37%;归属上市公司股东的净利润10.67亿元,同比增长81.39%。

同期,一线白酒五粮液、贵州茅台、泸州老窖3家企业的净利增幅在20%-40%之间;而古井贡酒、金种子酒等二线白酒的净利增幅均在200%上下。相较同行,洋河股份上半

年业绩增长处于中等水平,公司预计前三季度公司净利润比上年同期增长50%以上。

报告期内,洋河股份接待国内外基金公司、证券公司等研究员、分析师的集体调研以及投资者见面会 and 日常零星来访等合计158人次,接听投资者来电咨询约1200余次。从接待对象来看,不仅包括中金公司、中国人保等知名机构,还包括上海重阳投资管理等多家私募,而汇添富等机构则是多次实地调研。

或许是因为股价累计涨幅过大,在今年二季度,部分基金减持情况较为明显。以汇添富均衡增长为例,一季报时,该基金还持有洋河股份334.15万股,为第一大流通股股东,而到了二季度末,该基金持股降低至141.52万股。半年报显示,泰达宏利以189.97万股的持股量位居公司第一大流通股股东之列,远低于一季报中第一大流通股股东的持股数。但盘面消息显示,洋河股份股价在本周三还创下了200元的历史新高。

海宁皮城前三季度净利或增两倍

见习记者 李欣

本报讯 海宁皮城(002344)半年报显示,公司上半年实现营业收入5.59亿元,同比增长107.24%;实现净利润1.20亿元,同比增长133.89%。公司预计2010年1-9月归属于上市公司股东的净利润比上年同期将增长170%-200%。

数据显示,海宁皮城今年上半年业绩主要来自商铺及配套物业销售业务。公司商铺及配套物业租赁、酒店服务、商品销售三项业务营业收入稳定增长,分别同比增长

30.4%、28.64%和43.48%;而商铺及配套物业销售业务营业收入大幅增长,同比增长257.42%,系皮革城三期项目东区块销售确认收入所致。

海宁皮城方面表示,以上市募集资金到位为契机,加快实施“内增外延”发展战略,是公司业绩增长的主要原因。

上半年,海宁皮城“内增”项目扎实推进,募投项目皮革城三期东区块按期交房并为公司贡献效益,西区块抓紧建设并基本完成招商;皮革城二期裘皮广场项目完成招商,运用超募

资金实现全资控股皮革城四期项目。“外延”项目则加快实施,辽宁佟二堡皮革城项目工程建设按期推进,招商选房工作顺利完成,取得了佟二堡二期项目用地;完成对江苏沭阳皮革城的控股;确定了河南新乡海宁皮革城项目。

分享电网投资盛宴 金利华电净利大增

见习记者 李欣

本报讯 今年上半年,金利华电(600069)在主营业务收入略有下降的情况下,净利反而大增71.25%。公司称净利润大幅增长的主要原因是,受益于国家电网建设投资的增大,公司产品售价也有所提升,在产品销量基本稳定的情况下,综合毛利率比上年同期大幅提高了13个百分点。

2010年上半年,金利华电实现主营业务收入7088.93万元,比上年同期下降5.91%;实现净利润1452.44万元,比上年同期增加71.25%。

金利华电是国内大型电网运营企业的高压线路玻璃绝缘子的主要供应商,专注于新型高强度功能玻璃制造技术的研究和特高压输电绝缘器材开发,主要产品是在高压、超高压和特高压交、直流输电线路用于绝缘和悬挂导线的高强度玻璃绝缘子。根据国网总部公开招标的市场玻璃绝缘子品种和结构,提升了公司产品技术竞争力。

公司称,钢化玻璃绝缘子主要用于高压和超高压输电线路支持导线和绝缘架空地线,使导线对杆塔、拉线等元件保持绝缘。因此,电力行业尤其是大规模电网建设及改造是玻璃绝缘子产品重点应用领域。

近几年来,我国电网建设投资逐年增大,并且电网投资占电力工业总投资的比重也不断提升。到2020年,国家电网规划特高压交流投资6000亿元左右,将形成“四横六纵多受端网架”。中信证券指出,特高压和智能电网建设将是中国电网未来十年发展的主要方向。金利华电预计,随着我国特高压建设即将步入全面建设阶段,对于机械荷载强度在300kN及以上的大吨位玻璃绝缘子的采购需求将大幅度提高。

公告显示,今年上半年,金利华电自主研究与开发的直流绝缘子LXZY-420(400)和LXZY-550(530)产品通过了中国电力企业联合会的新产品技术鉴定,为公司参与直流特高压线路建设提供了产品和技术保障,也丰富了产品系列和结构,提升了公司产品技术竞争力。