



圣莱达今日申购 发行价为 16 元 / 股

证券时报记者 颜欣

本报讯 圣莱达(002473)今日实施网上申购,公司本次发行不超过 2000 万股人民币普通股 A 股,占发行后总股本的比例不超过 25%,发行价为 16 元/股。此次募集资金拟投向高精度钛镍合金记忆式温控器自动化生产线技改扩产项目、水加热智能生活电器扩产项目和研发中心建设项目等。

圣莱达是一家从事水加热生活电器核心零部件及整机研发、生产及销售的公司,主要产品包括温控器及电热水壶整机。此前的路演推介会上,公司总经理崔洪艺向大家演示了公司新品极速开水机创新型功能。“一、二、三”,数到第三秒时话音刚落,储水箱中的常温水便落在了杯中,而落在杯中的水已升温成了沸腾的开水。

圣莱达一直专注于智能温控器的研发与推广应用,凭借专业优势和自主知识产权成为全球第三、国内第一的行业专家。公司坚持自主创新,利用高新技术对传统水加热领域进行技术革新,目前已成功研发出极速开水机、极速咖啡机等新产品。通过自主创新,公司创立了自己的核心技术专利,打破了英国温控器生产企业长期以来在国际上形成的技术专利封锁,成为了英国 STRIX 公司全球专利的唯一共享者,并与 OTTER 公司成为技术合作伙伴,同时占据全球温控器市场 10% 以上的份额。

圣莱达每年在研发投入的专项费用不少于销售收入的 4%,并出台项目激励机制对技术开发人员实施激励,公司先后累计获得授权专利 51 项,其中发明专利 2 项。

圣莱达董事长杨宇恩表示,圣莱达将一如既往地凭借专业化技术水准、自主创新的研发机制、领先的品质与质量优势,取得更加优异的业绩。

中捷股份 变更部分募集资金投向

证券时报记者 张珈

本报讯 中捷股份(002021)董事会审议通过了《关于部分变更募集资金投向暨对外投资、购买资产的议案》,同意使用年产 8200 台特种工业缝纫机技术改造项目剩余募集资金 1.3 亿元新投资三大项目。

根据计划,中捷股份决定对中捷欧洲有限责任公司增加投资 863.26 万欧元,用于受让上工(欧洲)控股有限责任公司所持德国杜克普·阿德勒股份 29% 股权。中捷股份还将对中屹机械工业有限公司增加注册资本 2200 万元,用于购买上工申贝(600843)工业缝纫机加工设备 GC5550 机壳加工流水线。此外,中捷股份还决定以现金 382.5 万美元出资,与上工申贝、德国杜克普·阿德勒股份公司共同设立杜克普爱华制造(吴江)有限公司,其中中捷股份持股 51%。

龙星化工 收购一家上游原料公司

证券时报记者 向南

本报讯 8 月 27 日,龙星化工(002442)与吕国文签订《股权转让协议书》,龙星化工将以自有资金 3900 万元,收购吕国文持有的沙河市精细化工有限责任公司 100% 股权。

精细化工公司拥有年加工炭黑油 48 万吨的立项批复,目前一期工程已经完工(年加工 12 万吨炭黑油),目前的炭黑油生产量能够满足龙星化工部分炭黑混合油的需求。

精细化工公司由吕国文 2009 年 3 月出资 1000 万元注册成立,是针对煤焦油进行深加工的生产企业,采用连续蒸馏的办法,其主要产品有炭黑油、工业萘、洗油、轻油、脱酚酚油、粗酚等六种产品。除炭黑油外,其他产品的市场销售价格都 2 至 4 倍于煤焦油采购价格。精细化工公司股东全部权益价值账面值为 1000.21 万元,评估值为 3956 万元。吕国文与龙星化工前十大股东无关联关系。

广电运通 自主创新驱动快速成长

证券时报记者 邓常青

在 2000 年以前,国内银行投放使用的 ATM(自动取款机)几乎全部为外资品牌。时至 2008 年,国内 ATM 市场的领头羊已经是广电运通 002152)。

ATM 是一个技术壁垒较高的行业,广电运通依靠全面的自主创新能力打破了这一壁垒,并实现快速崛起。从 1999 年国内市场占有率不到 1% 提升到目前的 22% 以上,广电运通稳居国内 ATM 第一宝座。

2005 年是广电运通核心技术创新取得突破的重要年份。当年 8 月,公司的钞票识别模块通过了由国家信息产业部主持的权威技术鉴定,从此“ATM 中国芯”诞生,改写了我国 ATM 钞票识别技术一直依赖国外技术的历史,该技术的突破极大地提升了广电运通的核心竞争力。

然而技术创新并不能孤立存在,广电运通的崛起也绝不仅仅是技术创新的结果。为更全面了解广电运通的全面自主创新能力,证券时报记者对广电运通董事长赵友永进行了专访。赵友永同时也是广电运通大股东广州无线电集团的董事长。

模式创新定位战略

考察广电运通净利率指标,记者发现其较高的净利率在制造业中极为少见。以 2009 年度为例,公司营业收入为 14.89 亿元,净利润为 3.88 亿元,净利率达到了 26%。追根溯源,广电运通的高净利率与公司商业模式方向的创新定位密不可分。

广电运通成立初期,在确定主营业务方向时,赵友永对一般的电子行业并不感冒,他认为一个行业如果没有比较高的进入门槛,进入这个行业的企业很难有光明的前景,因此他提出了“好客户”和“高科技”的进入标准。银行恰恰是最好的客户,同时 ATM 的技术含量比较高,行业门槛高;当时 ATM 行业主要为外资企业所控制,行业价格竞争相对有序;并且广电运通作为国有控股的企业,相对民营企业而言,为银行提供 ATM 产品还具有一些特别优势。

实践证明了广电运通行业抉择的正确性,虽然 ATM 的价格也在逐年下降,但相比很多行业,价格战并不激烈,而且广电运通战略思维的创新定位使公司效益可以随规模扩大而有效提升,成本优势在竞争中得以体现。

但战略定位需要因时调整,广电运通的 ATM 已经做到国内老大了,未来新的利润增长点在哪里?赵友永告诉记者:广电运通可以有很多选择,比如介入自助售货机、民航值机系统等等,但对于公司而言,这些领域技术门槛并不高,不符合公司的战略定位。

未来广电运通将在价值链上从制造业延伸到高端服务业,深度介入金融服务外包市场,力争成为服务于金融机构的现金管理中心。”赵友永表示,近年伴随着 ATM 市场保有量的迅猛增长,随之而来的回笼现金清分处理、加钞、取钞和日常维护等后台服务工作量十分巨大,金融业务外包的范围越来越大,这是行业的趋势,进入这个市场广电运通有得天独厚的优势。目前广电运通以金融服务外包业务为主的控股子公司广州穗通,业务发展势头很好,已与多家银行开展了合作。

体制创新打造平台

管理层和骨干持股在现今可谓香饽饽,但在广电运通改制的 2002 年却是烫手的山芋。彼时的广电运通连生存都难以保障,无线电集团也没有更多的资金可支持公司的发展,于是广电运通开始动员管理层和骨干出资持股。赵友永回忆说:当时 1/3 的人坚决不肯出资持股;1/3 的人出于保留职务等考虑勉强参与持股,只有 1/3 的人对持股积极性比较高。”

当时无奈之下的改制却成为了广电运通后来快速发展的最大原动力,几十位持股的管理层和骨干成为了公司发展中的中坚力量。虽然广电运通仍然是国资绝对控股,但员工的积极性和以前相比已是不可同日而语。赵友永高度评价改制创新的地位,他说:体制创新是所有创



在 ATM 国内市场,广电运通的市场占有率达 22% 以上,是国内 ATM 第一品牌;在 ATM 国际市场,广电运通的产品已经出口到 50 多个国家和地区。图为广电运通生产的 ATM 资料图片

新的前提和平台。没有这个创新,广电运通难有大发展,在中小板上市更加无从谈起。”

有更多的例子可以佐证无线电集团和赵友永的体制创新眼光。除了广电运通,无线电集团下属的多家企业同样进行了管理层和骨干持股改制。

有如硬币的两面,管理层持股一方面能够很好地调动骨干的工作积极性和创造性,使其利益与公司长远发展更紧密地结合,但同时管理层和骨干持股制度也有其副作用的一面,持股者在财富突增后,有些人便退而求其次,对工作开始怠慢起来。对此,赵友永在公司上市后召开的第一次大会上,便提醒和要求这些进取心减退的人趁早离开公司,让出岗位;鼓励留下来的继续好好干,不得有丝毫松懈。通过整顿,赵友永认为留下的管理层和骨干都是愿意和有魄力做事的人。同时为了激励没有股权的骨干的积极性,上市后广电运通又在薪酬体系、职位晋升等制度上进行了改革创新。

技术创新提升价值

也许是秉承了广州无线电集团的技术创新基因,广电运通对技术创新有一种特别的情结。公司对技术研发舍得投入,对研发成果不急功近利,形成了一种长期坚持的

风格,很多基础性的课题都是持续很多年,这是很多国内企业都做不到的。

多年来,广电运通的研发投入占营业收入的比例一直都在 5% 以上,公司同时建立了向技术人才倾斜的薪酬体系。对技术人员的考核不仅与工作能力、工作难度挂钩,还与项目成果结合,特别是与研发产品的产业化和市场销售情况挂钩,通过这种考核激励体系,广电运通成功集结了一批优秀技术人才。

广电运通在 ATM 领域的绝大部分技术专利都属于自主知识产权。赵友永表示:ATM 行业的核心技术涉及到设计、硬件、软件、实验环境等等,没有太多外部经验可以借鉴模仿,只能主要靠自己的摸索。”

不懈的努力终于获得回报,广电运通在钞票识别技术领域有了重大突破,多项技术弥补了国内空白。更加难能可贵的是,依托本土优势,广电运通在一些领域相较国外品牌更为先进。随着广电运通研究院的成立,公司的技术实力全面升级,已经居于世界领先水平。”赵友永说。

全面创新推动发展

在赵友永的眼里,创新必须是一个全面的、立体性的概念。广电运

通在企业管理、企业文化、市场营销服务等方面同样要求有所创新,要锻造出更有效率和竞争力的体系,适应现代企业和市场发展的需要。以市场服务为例,广电运通建立的 ATM 服务保障体系可以做到市内 2 小时现场响应并解决问题,这是很多同行企业难以做到的。

赵友永将广电运通自主创新的工作总结为:明确一个战略定位,构建一个创新平台,创建一套创新机制,集结一批优秀人才,创造一批优秀成果。正是这五个要素有效互动的模式,有效推动了公司的快速成长。

在经历多年的高速发展后,广电运通未来几年将进入稳步发展期。在 ATM 国内市场,几大有银行采购量比较平稳,地方中小银行 ATM 采购量增速会比较高,广电运通也有能力进一步抢占更多的市场份额;在 ATM 国际市场,广电运通已经出口到 50 多个国家和地区,公司的成本优势将推动出口收入的稳定增长;在 ATM 技术维护市场,公司收入将出现较快的增长;在 AFC(轨道交通自动售票机)市场,公司技术和售后服务优势突出,销售收入将随国内城市轨道交通大建设而快速增长;至于公司目前着力培育的银行外包服务市场,未来将有望成为公司新的主要利润增长点。

中小板创业板 风景线

为了摆脱船舶行业周期性影响,提升核心竞争力

上海佳豪瞄上现代服务和游艇业务

证券时报记者 蒋晔

公司拓宽了业务领域。

按照刘楠的设想,上海佳豪要从单纯设计公司到全面服务提供商、技术服务商的科技创新型公司转变,未来的上海佳豪将不仅仅是一家专业船舶与海洋工程设计公司,公司的目标是成为行业内各类船舶、海洋工程技术和服务的全面提供者。根据这一设想,船舶 EPC 业务将有望成为上海佳豪新的增长点。

据了解,EPC 业务模式在其它行业中已非常普遍,和传统的设计和制造模式相比,EPC 业务模式有利于项目的高效管理,实现建设项目的进

度、成本和质量的控制。尽管这种业务模式在造船业不是很普遍,但随着这种业务模式的成功案例不断出现,不少船东对专业管理公司管理项目的观念正逐渐改变,因此船舶与海洋工程的 EPC 业务发展前景非常良好,并且将成为综合实力强大的船舶设计企业的重要业务模式之一,具有广阔的市场空间。

今年上半年,上海佳豪新签合同 2.397 万元,比上年同期增长了 547.28%,而其中船舶 EPC 合同达到了 14760 万元。半年报披露,公司首次承接了上海港专用引航船这一大

型工程项目的 EPC 业务,显然公司已具备了为客户提供设计、采购、施工管理、交船验收等一条龙的综合服务能力。

除了 EPC 业务外,游艇业务也是上海佳豪未来的发展重点。刘楠认为,随着我国经济的不断发展,将来游艇生活作为未来健康、绿色、时尚、高品质的生活方式象征,游艇必将会象汽车一样成为未来中国人的消费潮流。

根据有关数据统计,目前全球游艇及相关产业的市场容量在 400-500 亿美元左右,而中国在最高峰的 2008

年的出口额仅为 2.6 亿美元,中国游艇制造业尽管已跻身全球十强,但份额仍很小,显然和欧美发达国家相比,中国游艇设计和生产能力差距很大。

目前上海佳豪正在加紧筹备游艇设计和制造,上半年,上海佳豪游艇发展有限公司正式注册成立,并已在上海奉贤游艇产业园购置了 50 亩建设用地,后期扩建的另外 50 亩用地也在锁定期,整个建设进度正按计划推进。公司正在形成以游艇产业为先导的高附加值船舶及水上消费产品业务,为未来的持续稳定发展提供了有力的保证。

证券代码:600885 证券简称:*ST 力阳 编号:临 2010-029

武汉力诺太阳能集团股份有限公司重大事项进展公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

特别提示:
1、本次重大资产重组尚需满足多项条件方可完成,包括但不限于召开公司董事会就公司本次重大资产重组报告书等相关议案的批准;本公司股东大会对本次交易的批准;中国证监会对本次交易的核准等。上述呈报事项能否获得批准或核准,以及获得批准或核准的时间均存在不确定性,敬请投资者注意相关风险。
2、目前不存在可能导致公司董事会或者交易对方撤销、中止本次重组方案或者对本次重组方案做出实质性变更的相关事项。
3、自公司于 2010 年 4 月 1 日公告重组预案以来,交易各方没有签订其他新的重组协议。
《武汉力诺太阳能集团股份有限公司重大资产重组暨关联交易预案》已经公司第六届董事会第六次会议审议通过,并于 2010 年 4 月 1 日在《中国证券报》、《上海证券报》、《证券时

报》和上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露,现将本次重大资产重组进展情况公告如下:

目前,公司以及相关各方正在积极推动本次重大资产重组的各项事宜,本次重大资产重组相关资产审计、评估工作即将结束,预计将在近期内完成。根据中国证监会《上市公司重大资产重组管理办法》、《关于规范上市公司重大资产重组若干问题的规定》,公司将在相关审计、盈利预测审核、评估等相关工作完成后再次召开董事会审议本次重大资产重组相关事项,并将于公司首次董事会(即“第六届董事会第六次会议”)相关决议公告后 6 个月内发出审议本次重大资产重组事项的临时股东大会通知。在发出召开临时股东大会通知前,公司董事会将每隔 30 日就本次重大资产重组的最新进展情况予以公告。
特此公告。

武汉力诺太阳能集团股份有限公司
董事会
2010 年 8 月 27 日

富国基金管理有限公司关于在中国建设银行股份有限公司 开通部分基金定投和转换业务的公告

根据富国基金管理有限公司(下称“本公司”)与中国建设银行股份有限公司(下称“建设银行”)协商,自 2010 年 8 月 30 日起,在建设银行各网点开通富国沪深 300 增强证券投资基金、富国通胀通缩主题轮动股票型证券投资基金和富国优化增强债券型证券投资基金的基金定投业务,每月最低申购额为 100 元人民币(含申购费),申购金额阶梯为 100 元的整数倍。
同时,开通富国沪深 300 增强证券投资基金(前端代码 100038)和富国通胀通缩主题轮动股票型证券投资基金(前端代码 100039)与富国优化增强债券型证券投资基金(前端代码 100035)、富国天源平衡混合型证券投资基金(前端代码 100016)、富国天利增长债券型证券投资基金(前端代码 100018)、富国天益价值证券投资基金(前端代码 100020)、富国天瑞优势地区精选混合型证券投资基金(前端代码 100022)和富国天时货币市场基金(代码:A 级为 100025;B 级为 100028)、富国天合稳健优选股票型证券投资基金(前端代码 100026)、

富国天成红利灵活配置混合型证券投资基金(前端代码 100029)、天华中证红利指数增强型证券投资基金(前端代码 100032)之间的基金转换业务。

具体业务规则可通过以下方式咨询:
中国建设银行股份有限公司
建设银行网站: http://www.ccb.com
建设银行客服电话:95533
富国基金管理有限公司
客户服务热线:95105686、4008880688(全国统一,均免长途话费)
公司网址:www.fullgoal.com.cn
本公告的解释权归富国基金管理有限公司。

富国基金管理有限公司
二〇一〇年八月三十日