

IPO 中小板·创业板

东方海洋 否认海产品全面提价

证券时报记者 李坤

本报讯 近日部分媒体报道东方海洋(002086)每单位干海参全面提价1000元,提价幅度为20%-35%,终端需求旺盛。东方海洋今日对此作出回应。东方海洋称,鉴于今年春季捕捞期的鲜海参销售价格比去年同期增幅较大,公司子公司山东东方海洋销售有限公司于今年7月下旬对经销商的产品零售价格进行了结构性调整和修正,提高了部分干海参产品的市场零售价格,价格增幅为每300g提高700元至1000元不等,并非产品全面提价。

东方海洋称,经公司初步测算,本次针对经销商市场零售价格的调整和修正,不会对公司经营业绩产生显著影响。公司目前经营状况稳定,预计2010年前三季度净利润符合半年度报告的盈利预测,与上年同期相比增长幅度为30%-50%。

延华智能 入选节能服务公司名单

证券时报记者 李坤

本报讯 延华智能(002178)今日公告,经国家发改委、财政部审核,公司及控股子公司上海东方延华节能技术服务有限公司成为国家发改委备案的第一批节能服务公司。

据悉,根据国家发改委、财政部有关“合同能源管理财政奖励资金管理暂行办法”的要求,国家发改委、财政部对地方上报的节能服务公司进行了评审并将节能服务公司第一批461家公司备案名单予以公告。延华智能及其控股子公司上海东方延华节能技术服务有限公司名列其中。

延华智能称,由于对合同能源管理进行财政奖励的相关实施细则尚未出台,项目是否符合财政奖励资金支持的条件不明确,此次入选国家发改委备案的第一批节能服务公司备案名单,暂未对公司业务造成重大影响,对未来业绩的影响也具有不确定性。

华帝股份 聚能灶”正式上市

证券时报记者 甘霖

本报讯 近日,华帝股份(002035)研发生产的行业内首台节能低碳产品“聚能灶”正式上市。据公司相关负责人介绍,此款灶采用聚能燃烧技术,热效率达到68.5%,较普通灶具提高了37%。据初步测算,如果全国1.8亿户普通灶具用户换用聚能灶,将节约近半个西气东输工程的天然气量。若一个三口之家全年使用聚能灶,以北京市天然气价格2.05元为测算依据,则每年可省钱98.4元。

据华帝股份的技术专家介绍,聚能灶在燃烧技术方面,与传统的大气燃烧方式完全不同,它采用全预混内燃技术,类似汽车发动机的作用原理,它通过引射作用将燃烧所需的空气全部吸入到预混腔内,将空气引入一次空气系数由原来的0.5-0.6提高到了1.3,从而使燃气和氧气进行一次完全混合,在一个相对封闭的状态下燃烧,能将所有热量集中释放,热效率提高到68.5%。此外,聚能灶在灶具行业的环保低碳技术突破将极大的降低厨房的碳排放,改善普通家庭厨房的空气质量。

业内专家表示,聚能灶的出现将彻底颠覆灶具行业现有格局,重新定义灶具产品的低碳概念,从而加速我国燃具行业向技术创新和节能环保方向的转型,为实现节能减排做出贡献。

华帝股份总裁黄启均表示:“华帝希望整个行业都加入到这项技术的推广中来,加速产业的整体升级,让这项足以改变灶具行业未来的技术得到最广泛的应用,实现技术的社会价值。”

罗普斯金 8843万获一建设用地

证券时报记者 李坤

本报讯 根据董事会、股东大会的有关决议,9月7日罗普斯金(002333)参加了位于苏州市相城区黄埭镇潘阳工业园内有建设用地的公开竞拍,并成功获得土地使用权。竞拍成交价格为8842.81万元,购买土地价款由公司募集资金支付。

该地块位于苏州市相城区黄埭镇东太路南、住友电装路西,土地使用年限为50年,性质为工业用地,项目类型要求为铝合金型材料,占地面积26.32万平方米,建筑密度不大于50%,容积率为0.8-2.0,绿化率大于20%。

罗普斯金表示,该宗地将用作募集资金投资项目的建设用地,公司将尽快开工建设,严格工程建设管理,加快项目建设步伐,确保募投项目的顺利推进。

锂电概念被疯炒 成飞集成四度发核查公告

证券时报记者 李坤

本报讯 两个月时间涨幅超过300%的成飞集成(002190)今日公布第四次核查公告,公司股票今日复牌。与前三次相比,此次成飞集成更加详细全面地核查了可能存在的内幕交易和信息泄密等违规情况。

成飞集成称,经询证,公司控股股东成都飞机工业(集团)有限责任公司、实际控制人中国航空工业集团公司、董事会成员、监事会成员及公司高层管理人员本人、配偶及其直系亲属在公司股票交易异常波动期间未买卖公司股票。

同时,公司非公开发行股票募集资金将增资中航锂电(洛阳)有限公司及其全资控股股东中国空空导弹研究院,上述两增资单位以及参与此次非

公开发行事项的人员在公司股票交易异常波动期间均未买卖公司股票;此次增资中航锂电(洛阳)有限公司的相关增资方为:中国航空工业集团公司、中航投资控股有限公司、天津裕丰股权投资管理有限公司、江西洪都航空工业股份有限公司,上述各增资方以及参与此次非公开发行事项的人员在公司股票交易异常波动期间未买卖公司股票。

成飞集成还表示,经核查,除本次非公开发行股票相关事宜外,公司及控股股东、实际控制人不存在对公司股票交易价格可能产生较大影响或影响投资者合理预期的应披露而未披露的重大事项,也不存在处于筹划阶段的重大事项。除7月6日公告的非公开发行股票募集资金相关事项报道外,公司未发现近期公共传媒报道了

可能或已经对公司股票交易价格产生较大影响的未公开的重大信息。而且近期公司经营情况正常,内外部经营环境未发生重大变化。经公司财务部门核算,2010年前三季度经营业绩的预计与已披露的业绩预告范围一致,不存在业绩预告需要修正的情况。

另外,成飞集成也再次向投资者提示该定向增发募集资金项目的五大风险。

公开信息显示,自7月6日成飞集成公布定向增发投资锂电池项目预案以来,公司股价已经从6月29日停牌时11.49元/股的收盘价上涨到9月1日停牌时的47.74元/股,两个月时间涨幅超过300%,在此期间公司也曾三度发布核查公告。此次核查公告之后,是否将遏制成飞集成股价的疯狂上涨之势,也许今日复牌后即可揭晓。



血液制品龙头华兰生物欲再造疫苗王国

证券时报记者 李彦 马晨雨

40倍!华兰生物2004年上市时发行价格15.74元,如今的复权收盘价将近600元。

4000倍!华兰生物1992年成立时注册资金500万,如今成为市值200多亿的上市公司。

如此高的成长必然有过人的业绩做保证。华兰生物上市6年来,每年净利润增长均保持在50%以上,不久前公布的2010年半年报显示,公司净利润增长高达300%。血液制品和疫苗是公司的两大核心产品,前者是传统强势经营项目,是公司业绩高速增长的基础;后者作为新涉足的领域,市场潜力巨大,未来将成为公司新的利润增长点。

如何从名不见经传的血液制品小厂变身为行业龙头?又为何在坐稳血液制品头把交椅的时候突然涉足疫苗领域?在疫苗领域里又是如何发展规划的?带着种种疑问,证券时报记者走进这家高速增长的生物制药企业。

的20多家,而市场需求却在强势增长,客观上造成了蛋糕在不断增大,而吃蛋糕的人却在减少的局面。华兰生物抓住机会,依靠规模优势迅速抢占高速增长的市场,2004年市场上每6瓶人血白蛋白就有华兰生物的1瓶。

技术化转型抢占制高点

那时候我们是靠高质量、大产量、中等价位切入市场,并把这块市场做大的。”范蓓说。

当时华兰生物仅生产人血白蛋白一种产品就完全可以满足企业的生存发展,公司90%的收入都靠人血白蛋白。可华兰生物并不满足于生产单一的人血白蛋白这种资源浪费大、成本高、技术含量低的生产模式,于是公司开始科技攻关、进行技术化转型。



华兰生物已由1992年成立时注册资金500万的小企业成长为市值200多亿的上市公司。图为公司厂区大门 资料图片

坚定不移看好行业发展

是一个患者家属打来的,患者急需凝血类产品,因为当地没有卖,其家属下午要坐飞机来拿。”公司董秘兼副总经理范蓓接到的一个电话打断了记者的采访,也侧面验证了血液制品的紧缺度。

血液制品在医疗领域有着救死扶伤和不可替代的重要地位,具有高科技、高投入、高利润等特性,华兰生物血液制品的毛利率均在40%以上。

公司成立之初,我国血液制品行业还处在起步探索阶段,未来有太多的不确定性,但是管理层经过考察,分析了国内形势之后坚定的看好这个行业,我们能做的就是按计划做好眼前的事情,脚踏实地地走下去。”范蓓说。

2001年后,血液制品行业发生了颠覆性的变革,我国不再允许新建血液制品企业,使得该行业处于垄断经营的状态。由于国家的管制日趋严格,不符合要求的企业陆续倒闭。目前我国生产血液制品的企业已经由当初30多家减少至现在

站改制之前,每个浆站是由当地卫生行政部门设立的,生产企业与浆站的关系是一一对应的采供关系,根据生产量来决定对口的浆站数。改制之后,浆站要跟当地的卫生行政部门脱钩,管办分离,浆站开始变得炙手可热。地方的一些保护政策让一些原先与公司对接的浆站也被分了出去,而有些本来濒临倒闭的企业因为所在地有浆站又复活了。

当时原料一下就变得紧张了,企业上下都很着急,因为血液制品企业对血浆原料的依赖性是很强的。公司高管这几年为了浆站的事不辞辛苦来往于多个省份之间,能有今天的成绩来之不易。”范蓓对记者讲到。

华兰生物是河南的企业,但长期以来公司在省内却没有一家浆站。2010年,通过近9年坚持不懈的努力,华兰生物终于在开封开设了河南省第一家浆站,河南市场的打开对公司未来的发展有着重要的战略意义。

造了中国流感疫苗使用单一厂家接种密度最大、时间最短、无一例严重不良反应等多项纪录,验证了公司产品的质量,这也为2009年甲流疫苗的研发、生产和接种奠定了坚实的基础。

当时我国疫苗市场卧虎藏龙,国外大的流感疫苗企业都试图在中国流感疫苗市场占有一定份额,特别是已经耕耘多年的国内流感疫苗企业,它们固有的品牌已经被市场所认可,竞争十分激烈。事实证明,公司在产品投放市场初期不单纯追求经济利益,而将社会责任和经济利益放在同等重要的地位这一战略是正确的。

2009年甲流爆发,企业的社会责任重于泰山,此时正是疫苗生产企业拼产量、拼质量的一场重要战役,危急时刻国家批号所有生产季节性流感疫苗的企业都可以研发生产甲流疫苗。华兰生物一如既往地贯彻的大产能策略优势开始凸显出来,而产品质量也经历了2008年的检验,所以卫生部和信息化部才敢把国内收储量近40%的订单交给了这个进入疫苗市场仅一年的企业。华兰生物的疫苗产品因此一举成名,实现了品牌和效益的双丰收。

并非偶然的甲流幸运儿

血液制品有其行业局限性,生产原料存在瓶颈,选择疫苗是为了降低风险,扩大产业链,是基于公司的战略调整。两者还有一定的互补性,有些特异性免疫的血液制品,需要用疫苗来免疫,有些疫苗则需要用血液制品中的白蛋白做保护剂,我们有做疫苗的基础。同时,疫苗市场有着巨大的空间,仅以流感疫苗为例,我国接种率为1%左右,远低于发达国家接种率的27%。”范蓓解释为何选择进入疫苗领域。

2005年,华兰生物投资建成了国内最大的现代化疫苗生产基地之一。随着2008年第一批流感疫苗上市,公司正式宣告进军疫苗市场。

同年,汶川发生大地震,华兰生物率先给灾区捐赠了100万支价值3600万元的流感疫苗。公司同时创

种乙肝疫苗的计划,市场空间巨大。目前华兰生物的乙肝疫苗已取得生产文号,四价流感疫苗也已上市,今后每年都会推出1-2种新产品,逐步完善产品线,打造疫苗产业王国。

技术创新为国际化铺路

华兰生物在血液制品和疫苗产品领域都取得了骄人的成绩,这与其强大的研发能力是离不开的。公司拥有博士后科研工作站并创立了河南省生物医药工程技术中心,组成了一支由生物医药界精英所汇集的研发队伍。作为国内血液制品、疫苗、基因工程等生物制品研究、开发和生产的重点高新技术企业和国家级创新型试点企业,公司现在已经形成了一代、开发一代、储备一代、生产一代的延续型发展模式。

值得一提的是,最近华兰生物与中科院签订全面科技合作协议。该项合作大大提升了公司的研发能力和公司的核心竞争力,为日后迈入竞争更加激烈的国际市场提前储备力量。

记者有幸在临走前,参观了华兰生物的流感疫苗生产车间,整洁的生产间配合先进的自动化生产仪器,在耀眼的灯光下,让人仿佛置身于科幻电影中。金发碧眼的国外科技专家正在辛勤工作,生产车间和实验室都是按照欧盟标准建立的,这些都证明了公司在为真正走向国际化道路做着准备。

华兰生物介绍,最近世卫组织的官员来到公司检查,同时将公司作为一个样本,给我国40多个药品监查员培训,这相当于世卫组织对中国企业的一个先期的查看。对于检查的结果,世卫组织的官员总体比较满意,但公司距世卫组织的标准还是存在一定的差距,主要体现在认识和管控能力上,需要进一步改进和完善。相信不久的将来,华兰生物在国际化的道路上会迈出坚实的一步。



华兰生物的BOCOSH包装生产线 资料图片

中小板创业板 风景线