



海宁皮革城

皮革城三期即将开业

证券时报记者 柯景
见习记者 李欣

本报讯 皮革专业市场龙头海宁皮革城(002344)正在步入快速扩张新车道。

作为最重要的 IPO 募投项目——海宁皮革城三期(皮革品牌风尚中心)更被业内人士视为海宁皮革城进一步提升高端品牌吸引力的王牌。据证券时报记者了解,目前入驻皮革品牌风尚中心的企业正在抓紧装修,皮革品牌风尚中心(东区)将于 2010 年 9 月 21 日举行盛大开业仪式。

据介绍,皮革品牌风尚中心位于海宁中国皮革城二期市场南侧,项目总投资 6 亿元,占地面积为 220 亩,建筑面积逾 20 万平方米。海宁皮革城介绍,皮革品牌风尚中心依托海宁中国皮革城、海宁皮革产业集群及规模成熟化的皮革产业链支撑,为知名皮革企业提供集展示、销售、设计研发、商务办公、公关接待于一体的皮革总部商务区,为皮革企业“脑体分离,品牌运作”提供产业升级平台。因此,在项目功能设置上着重围绕皮革企业总部基地、品牌营销平台、设计研发总部、皮革品牌时尚街区、设计师创意集聚地、商务机构集群配套和高档休闲服务配套七个方面展开。

海宁皮革城表示,皮革品牌风尚中心的招商对象主要是有志于“脑体分离,品牌运作”的皮革企业,有志于实现产业升级的皮革产业链上下游企业,有志于企业总部与生产基地分离,研发营销、营运管理与生产制造分离的创新型企业。目前为止,皮革品牌风尚中心已建筑结项的 69 幢商务楼宇已全部租售完毕,共引进品牌企业 65 家。

大北农玉米种子
“农华 101”获审定

证券时报记者 向南

本报讯 大北农(002385)今日公告,公司 9 月 16 日晚 10 点接到通知,公司子公司北京金色农华种业科技有限公司新品种“农华 101”获得国家审定。该品种比郑单 958 有所增产,可在东北和黄淮海两个玉米主产区推广种植。

金色农华公司选育的新品种“农华 101”经过农业部第二届国家农作物品种审定委员会第四次会议审定通过,该品种适宜在北京、天津、河北北部、山西中晚熟区、辽宁中晚熟区、吉林晚熟区、内蒙古赤峰地区、陕西延安地区春播种植,山东、河南(不含驻马店)、河北中南部、陕西关中灌区、安徽北部、山西运城地区夏播种植。

“农华 101”2008-2009 年参加东北春玉米品种区域试验,两年平均亩产 775.5 千克,比郑单 958 增产 7.5%;2009 年生产试验,平均亩产 780.6 千克,比郑单 958 增产 5.1%。2008-2009 年参加黄淮海夏玉米品种区域试验,两年平均亩产 652.8 千克,比郑单 958 增产 5.4%;2009 年生产试验,平均亩产 611.0 千克,比郑单 958 增产 4.2%。

大北农表示,该品种在东北和黄淮海两个玉米主产区通过审定,将增强公司玉米种子业务在两大区域的品种竞争力,大北农在该两区域主要销售“凌单 22 号”、“洛单 248”、“农大 108”等品种,推广面积大概 300 多万亩。

保龄宝

二股东股权解禁即出售

证券时报记者 向南

本报讯 保龄宝(002286)二股东北京瑞丰投资管理有限公司减持得很坚决,8 月 30 日其持有的股份刚解禁即开始减持,自 8 月 30 日至 9 月 15 日,北京瑞丰通过证券交易系统累计减持保龄宝 519.01 万股,占公司总股本的 4.99%,其中通过集中竞价方式减持 64.01 万股,成交均价为 28.03 元/股;以大宗交易方式减持 455 万股,成交均价 28.17 元/股。减持套现 1.46 亿元。

此外,保龄宝 9 月 17 日接到北京瑞丰通知,北京瑞丰将质押给北京国际信托有限公司的 1518.4 万股(占公司总股本的 14.6%)流通股已经分次全部解除质押。

人人乐

拟变更 8 家门店投资计划

证券时报记者 向南

本报讯 人人乐(002336)计划以广东佛山西樵店、广东茂名华侨城店等 8 家门店替代募投项目广东东莞永福店、深圳鑫园店等 8 家门店。本次变更导致连锁超市发展项目拟投资面积较原计划增加 3.51 万平方米,投资规模较原计划增加 7764 万元。本次更改项目投资额相比原项目投资额增加的部分由公司自有资金解决。

华力创通:国防军工仿真测试排头兵

证券时报记者 李清香 孟欣 王小霜

从“中国制造”到“中国创造”,由“依赖进口”到“自主创新”,随着“科技兴国”战略目标的实施,华力创通(600045)正一步步从国外产品的代理商,发展成国内计算机仿真领域的创新先锋。

作为国内少数几家具有自主创新能力和国际先进计算机仿真企业相抗衡的本土厂商之一,华力创通以国防军工为主要市场领域,公司核心技术均为自主研发成果,主营产品拥有完全自主知识产权,整体实力在国内计算机仿真领域尤其是在面向国防军工的计算机仿真测试细分领域处于领先地位。

“半被动”的自主研发

勇气和机遇,是公司能够发展到今天最重要的两个因素。”华力创通的创始人之一兼财务总监熊运鸿如是说。据他介绍,公司于 2001 年成立,作为原始股东,高小离、王琦、熊运鸿三人均毕业于北京航空航天大学,有着一定的国防军工背景,因此创业之初就将目光首先投到了仿真测试领域。

当时该行业内的整体技术水平不高,加之创业资金有限,华力创通在创业伊始仅是代理一些国外仿真测试领域较好的产品。虽然代理产品在利润上可观,但公司并没有满足于此,而是在代理的同时,一边对所代理产品的基本情况进行了了解,一边进行研发资本的积累,为研发做初期准备。在时机成熟时,公司发挥自身背景优势,从高校入手,在北京航空航天大学请教相关专业的老师寻求技术上的解决方案,同时招兵买马组建公司的研发团队,着手自主研发。

即便如此,公司自主研发的前两款产品却是在被动的情况下生产出来的。熊运鸿介绍,当时公司

和国内的买方签订了合同,购买其代理的一款加拿大的雷达测试产品,但最终由于加方没有拿到产品的出口许可,导致公司无法向买方交货。公司本着诚信的原则和一股初生牛犊不怕虎的勇气决定自行研发替代品,最终凭借多年积累的技术经验,研发出了让客户满意的产品,圆满地履行了合约。

公司主营之一的半实物仿真测试产品,也是在相似的境况下研发出来的。”熊运鸿说。当时,此款代理产品的原厂商由于企业并购等原因,主营业务发生了变化,导致这款产品不再生产。但是国内市场却有着旺盛的需求,公司抓住了这一机遇,凭借代理时对产品结构的了解,再结合国内市场的要求,开始自主研发,逐步形成了机电仿真的半实物仿真平台。同时,由于对射频仿真的基本技术形成了一定的积累,此后又陆续研发出多款产品。由此,华力创通完成了从代理到自主创新的完美转型。

未来三五年以国防军工为主

此后,华力创通确定了产品技术引进和自主产品研发并举的发展策略,积极开展计算机仿真应用开发的关键技术研究。经过不懈努力,公司第一款自主知识产权的产品——半实物仿真系统 HRT-1000,成功应用于载人航天、运载火箭、飞机、导弹、潜艇、地面车辆等复杂机电系统的研制、生产和应用过程,打破了国外产品的垄断,实现了进口替代。

此后公司加大投入,取得一个又一个的突破,SAR 雷达目标回波模拟器填补了国内空白,雷达信号处理仿真系统在技术指标上突破了西方对我国禁运的限制,高速信号记录仪突破了西方国家对我国的技术封锁。也许几位创始人自己

也没有想到,最初的被逼无奈,却逼出了今天这样骄人的成绩。

事实也证明了这一点。最近三年,华力创通营业收入复合增长率为 39.47%,净利润复合增长率为 25.16%。此前公布的 2010 年半年报显示,公司主营业务收入为 8839.22 万元,较上年同期增长 29.74%,净利润为 1852.46 万元,同比增长 23.83%。

目前,华力创通的研发人员超过员工总数的 50%。公司拥有一个研发中心和两个导航技术专业研究所,研发中心下设四个实验室。过去三年里,每年的研发投入占销售收入 10%以上。截至去年底,公司已拥有 2 项发明专利,6 项实用新型专利,15 项软件著作权和二十余项非专利技术。

国家的产业政策和发展规划为华力创通大展拳脚提供了广阔空间。谈到此前国务院发布的关于民营企业资本投资的 36 条意见,熊运鸿显得相当兴奋,他说:鼓励民间资本投资国防科技工业,承担军工生产,这些都是和我们息息相关的,过去国家不断在推动,如今不论是政策环境还是经营环境都在好转,这对公司未来的发展是极大的利好。”

政策的东风赋予公司广阔的发展机遇,但市场这么大,如何做到准确的市场定位?熊运鸿给出了答案,要认清哪块是你能够赚钱的市场,国防军工是我们熟悉的领域,公司的主要客户均为国防军工系统的院校、研究所或大型国企,拥有较高的用户认同度,同时经费充足,风险相对较低,此外我国对军事保密有较高的要求,国外企业很难进入。所以,未来三到五年的着眼点仍然以国防军工为主。”

“北斗”带来新机遇

我国自行研制开发的北斗卫星导航系统进入了建设高峰期,截至目前已有 5 颗卫星发射升空,截至 2012 年数量将达到 12 颗星,全

面覆盖亚太地区,2020 年左右完成对全球的覆盖。这将推进北斗卫星导航应用的发展,将大幅拉动对北斗终端的需求。

在这个历史性机遇面前,华力创通近 1 亿募集资金投向北斗/GPS 兼容型卫星导航模拟器产业化项目。公司成立专门针对“北斗”的导航技术研究所,自主研制开发的北斗/GPS 兼容型卫星导航模拟器技术已相对成熟。据记者了解,模拟器内嵌高精度的数字模型,同时模拟全部北斗和 GPS 星座,生成全相干的 GPS 和北斗二号卫星导航信号,可对北斗二号、GPS 以及北斗二号/GPS 兼容型等多种类型的多台导航终端产品进行测试、标定或者模拟试验。在国内北斗卫星导航仿真测试市场处于领先地位,填补了市场空白。

导航模拟器作为测试装备,在导航终端产品的研发、生产测试以及售后维修等环节起着至关重要的作用。由此可以看出,在北斗产业链中,导航模拟器的需求会较早地爆发,以支持日益增长的终端研发需求。熊运鸿介绍,卫星导航模拟器在国内真正意义上的竞争对手并不多,同时由于对国外市场的封锁,未来会带来平稳较快的盈利增长。

相较于导航模拟器这种产业链的保障装备,终端产品的需求才是爆发式的。公司目前正在研发和做产业化准备的终端产品包括北斗二号导航芯片、多系统兼容接收机模块、导航应用终端等。2012 年以后,围绕北斗区域性建成使用,终端产品需求不断增大,现有产品将形成复制生产、批量销售,借此公司将从由定制型销售模式向产业化迈进。”熊运鸿对未来的形势作了进一步阐述。

对于未来北斗卫星导航终端设备市场的激烈竞争,华力创通董秘吴梦冰语气坚定而自信,市场潜力大的地方,竞争就大,至少现在大家起点是一样的。”

中小板创业板 风景线

拓邦股份高起点切入锂电行业

证券时报记者 夏天

本报讯 拓邦股份(002139)今日披露的定向增发预案显示了其向新能源领域拓展的雄心。

增发预案显示,拓邦股份计划以不低于 19.41 元/股的发行价格非公开增发不超过 1700 万股,募集 3.3 亿元资金投向三大项目:智能控制器产能扩建项目、收购并增资煜城鑫建设锂离子电池及电池管理系统项目、重庆拓邦实业有限公司建设运营中心项目。

但这三个项目并非平均用力。其中,智能控制器项目拟投入 1.04 亿元,旨在夯实主业,达产后将新增年产智能控制器 735 万套产能,突破生产能力不足对企业发展的掣肘;重庆

运营中心项目拟投入 7880 万元;最为市场关注的收购并增资煜城鑫建设锂离子电池项目,则计划共计投入 1.48 亿元。本次发行成功后,公司将以收购后的煜城鑫作为实施主体,利用募集资金增资进行磷酸铁锂电池及电池管理系统项目的建设;其中,锂离子电池及电池管理系统项目投资额为 1.37 亿元,项目达产后,将实现年产动力电池 3000 万安时,电池管理系统 15 万套。

拓邦股份董秘李让在接受证券时报记者采访时表示,公司做锂电池项目可谓“谋而后动,厚积薄发”。一方面,公司自身在动力电池控制器的研发上进行了近 2 年的技术储备,也在普通锂电池的生产与销售等工作

上进行了试产及深度调研、市场规划;另一方面,公司最终选择以收购增资煜城鑫的方式切入锂电池行业,则出于“高起点、急行军”的考虑。

根据公司公告,煜城鑫目前是国内专业生产动力电池产品的知名企业之一,主要生产及销售大容量、高功率型锂离子动力电池。工艺装备方面,煜城鑫公司拥有先进的生产设备和成熟的技术工艺,这为筹集资金后公司研发和量产磷酸铁锂电池和电池管理系统提供了良好的平台。产品质量方面,煜城鑫产品已经通过了“北方汽车质量监督检验鉴定试验所”按照 QC/T743-2006《电动汽车用锂离子蓄电池》标准进行的全部试验测试。此外,其多个型号的锂离子电

池已顺利通过欧盟 CE UN38.3 欧洲电池指令测试。

目前,国内汽车动力电池必须通过北方汽车质量监督检验鉴定试验所的强制性检测才能进入汽车行业。

有业内人士认为,随着国家扶持新能源汽车产业政策和具体补贴政策的不间断出台,作为新能源汽车主要动力来源的锂离子电池,广阔的市场前景已成为各方共识。一段时间以来,新能源尤其是锂电池概念在资本市场炙手可热。但相当部分的上市公司还停留在概念炒作和远景规划中,在这样的背景下,拓邦股份以收购并增资成熟企业的方式快速且高起点地切入该行业,已占得市场先机。

添彩 10 周年庆典软控股份双喜临门

胶州装备产业园及伊科思合成橡胶新材料产业基地一期落成

证券时报记者 崔晓莉

本报讯 软控股份(002073)于 9 月 17 日在青岛举办了公司 10 周年庆典。记者在参观考察中了解到,公司总投资 7.7 亿元的胶州装备产业园一期项目正式启用,总投资 24 亿元的青岛莱西伊科思合成橡胶新材料产业园一期项目也已接近尾声。这让 10 岁的软控股份又迈上了一个新台阶,同时也让青岛这座中国橡胶城更为名至实归。

10 年来,软控股份从最初的 50 万元注册资金增长到如今市值突破 150 亿,从最初的 1 个项目部成长为 1 个拥有 10 个子公司的产业集团,人员数量从最初不足 50 人扩容到如今 3000 人,从最初的单一产品拓展到轮胎生产所需重大、关键装备系列化,从全球橡胶行业排名百名开外上升到全球第四、国内第一。

10 年来,软控股份始终与青岛科技大学紧密结合在一起,成功开创了一种产学研有机结合的企业发展新

模式,探索出了一条民营企业发展的新路。

软控股份的胶州装备产业园项目是由“国家轮胎工艺与控制工程技术研究中心”提供技术支持,拥有亚洲一流水平的信息化橡胶装备加工制造技术,配有亚洲最高水平的自适用物料输送、配料实验室,全部建成后,将大大提高公司的产能;伊科思合成橡胶新材料产业园则拥有多项填补国内空白的橡胶新品种合成技术,全部建成后将是国内规模最大的合成橡胶新材

料科研生产基地,一期年产 10 万吨可完全替代天然橡胶的稀土异戊橡胶。

记者获悉,伊科思合成橡胶新材料产业园是软控股份在化工领域的第一个“交钥匙工程”(由软控股份总承包建设),其即将到来的顺利落成投产,意味着软控股份凭借其在信息化、装备制造的核心技术及橡胶化工基础理论研究等方面的优势,向橡胶装备制造之外的行业又跨出了重要一步,同时也表明,软控股份已初步具备了向其它行业战略拓展的能力。

信息快车

中航精机
董事长辞职

本报讯 正在筹划重大资产重组的中航精机(002013)今日公告,罗群辉因工作调动原因辞去公司董事、董事长职务。

根据《公司章程》的有关规定,经公司董事王伟、秦洪元、卢锋、张卓、骆祚炎、姜海华共同推荐,王承德代理公司董事长职务,该代理时效至选举出公司董事长为止。王承德为中航精机董事,1950 年出生,历任中国航空救生研究所六室党支部书记、经营技术开发办公室副主任、中航精机党委书记、总经理等职。

中航精机同时公告,公司与有关各方正在研究论证重大资产重组方案,有关事项尚存在不确定性,公司股票将继续停牌。

(向南)

湘潭电化:专用电解
二氧化锰规模尚小

本报讯 针对近期有媒体报道称公司受益于将出台的《电动汽车“十二五”专项规划草案》,湘潭电化(002125)今日公告称,公司销售的锰酸锂专用电解二氧化锰是锰酸锂的原材料,虽然下游锰酸锂和锰酸锂电池行业的发展前景广阔,但目前公司该业务规模很小,2010 年上半年销售 1025.10 吨,实现营业收入 980.40 万元,营业成本 772.11 万元,占公司营业总收入比重不大。

湘潭电化表示,电动汽车动力电池有磷酸铁锂、铅酸、锰酸锂、镍氢电池、超级电容等多个发展方向,最后如何发展,尚未有定论,且国内锰酸锂电池用作电动汽车动力电池技术尚有待完善。

此外,经询证,湘潭电化监事周健的配偶何隆志 9 月 9 日卖出 3100 股公司股票,除此以外,公司控股股东及董监高人员未在股票交易异常波动期间买卖公司股票。

(余胜良)

天虹商场

获大股东业务支持

本报讯 天虹商场(002419)9 月 17 日分别与控股股东中国航空技术深圳有限公司签署了《业务协同与支持框架协议备忘录》,与莱蒙国际集团有限公司签署了《战略合作框架协议备忘录》。

天虹商场表示,为了进一步支持公司实现专业化发展、在商业零售领域做大做强,公司与中航技深圳公司将通过租赁、购买商业物业的方式,建立双方更高层次的战略合作与业务协同关系,力争使中航技深圳公司依托旗下的商业地产开发平台,为公司拥有更多的自有产权门店、实现业务快速扩张、增强盈利能力和市场竞争力提供大力支持。

此外,天虹商场与莱蒙国际集团决定进一步在房地产开发和商业项目拓展方面发挥各自的资源和专业优势,拓展新区和新项目,创造更好的经济效益,双方将通过协作开发、商业物业租赁、购买的方式,建立战略合作伙伴关系,力争使双方在商业项目运营上发挥更好的协同效应,互利互惠。

天虹商场表示,上述备忘录均不涉及具体投资和金额,仅为双方合作意向达成的备忘,具体合作事宜待双方进一步协商后再行确定。

(向南)

飞马国际

成大运会独家物流供应商

本报讯 飞马国际(002210)与深圳第 26 届世界大学生夏季运动会组委会执行局近日签署协议,公司正式成为深圳第 26 届大运会物流独家供应商。

公司表示,将以最佳的供应链管理方案、优质的服务完成深圳第 26 届大运会各项物流工作。

(余胜良)