(上接A9版)

除上述各项之外的其他营业外收入和支出	2,637,124.08	7,494,511.97	1,337,069.15	1,965,198.06
其他符合非经常性损益定义的损益项目	–	–	–	–
小计	9,564,146.59	22,108,681.89	14,938,644.12	13,485,971.30
减:非经常性损益的所得税影响数	2,351,412.16	5,418,764.53	4,982,820.51	3,892,299.66
少数股东损益的影响数	30,704.84	47,928.69	5,850.64	4,557.89
合计	7,182,029.59	16,641,988.67	9,949,972.97	9,589,113.75

(三)主要财务指标

财务指标	2010年6月30日/2010年1–6月	2009年12月31日/2009年度	2008年12月31日/2008年度	2007年12月31日/2007年度
流动比率(倍)	1.19	1.16	1.17	1.20
速动比率(倍)	0.72	0.63	0.64	0.69
资产负债率(母公司)	64.52%	68.33%	59.01%	51.14%
应收账款周转率(次/年)	14.43	63.94	68.40	55.46
存货周转率(次/年)	3.94	7.56	8.44	9.06
息税折旧摊销前利润(万元)	27,985.78	52,741.16	40,445.94	30,188.11
扣除非经常性损益后归属于公司普通股股东的净利润(元)	108,084,837.35	281,249,838.86	192,685,805.82	150,194,334.50
利息保障倍数(倍)	3.76	6.28	4.35	4.96
每股经营活动的现金流量净额(元)	–0.14	–0.41	0.42	0.06
每股净现金流量(元)	0.32	0.05	–0.10	0.59
每股净资产(元)	1.37	1.28	1.23	1.60
无形资产(扣除土地使用权)占净资产的比例	0.29%	0.34%	0.22%	0.14%

(四)管理层讨论分析

1、财务状况

(1)资产负债情况

如上表,2007–2009年末及2010年6月末,公司流动资产占总资产的比例分别为83.04%、81.13%、80.85%和79.68%,所占比例较高且稳定在79%–85%之间,非流动资产占总资产的比例较低。同行业上市公司2009年末流动资产占总资产比重平均值为76.83%,说明发行人资产流动性处于同行业公司前列。

近三年及一期公司负债规模增加较快,主要是由于公司营业规模扩大,资产增加。公司流动负债的比例较大,近三年及一期均在89%以上,主要是由于公司在业务经营过程中形成的应付上游医药企业的采购货款,其次是为解决公司流动资金需求产生的短期借款和应付票据。公司的商业模式及业务特点决定了公司的流动负债余额较大,占总负债的比例较高,这也与公司高流动资产比例相对应。

(2)偿债能力和现金流量情况

报告期内,公司偿债能力的主要财务指标如下:

项目	2010年1–6月	2009年	2008年	2007年
流动比率	1.19	1.16	1.17	1.2
速动比率	0.72	0.63	0.64	0.69
资产负债率(母公司)	64.52%	68.33%	59.01%	51.14%
息税折旧摊销前利润(万元)	27,985.78	52,741.16	40,445.94	30,188.11
利息保障倍数	3.76	6.28	4.35	4.96
每股经营活动产生的现金流量净额(元)	–0.14	–0.41	0.42	0.06

公司最近三年及一期每公资产负债率分别为51.14%、59.01%、68.33%和64.52%,资产负债率较高,主要原因是报告期内公司业务规模扩张迅速对资产规模提出了更高的要求,从而使公司采用加大财务杠杆增加负债的方式来满足业务扩张的需要。这体现了医药商业的行业特点:毛利率较低,若要获得较高的净资产收益率,需要使用财务杠杆,以提高营业规模,带来利润的绝对额增加。

公司短期偿债能力来看,近三年及一期流动比率大于1,速动比率小于1,主要是因为公司正常经营形成的存货余额占流动资产比重较大所致。

综上所述,公司的流动负债占负债及股东权益的合计比例较高,资产负债率较高,与公司的商业模式和业务特点相适应。公司本次公开发行募集资金到位后,公司的偿债能力进一步增强。

报告期内,公司现金流量情况如下:

单位:元

项目	2010年1–6月	2009年度	2008年度	2007年度
经营活动产生的现金流量净额	–180,954,732.15	–521,700,142.37	494,748,827.28	65,952,704.05
投资活动产生的现金流量净额	–145,911,560.91	–286,539,748.73	–271,446,857.56	–275,132,697.71
筹资活动产生的现金流量净额	737,612,581.92	876,818,303.44	–339,382,878.58	668,989,612.19
现金及现金等价物净增加额	410,746,288.86	68,578,412.34	–116,080,908.86	459,809,618.53

(3)资产周转能力

从资产周转能力来看,九州通近三年及一期总资产周转能力较高,总资产周转能力高于行业平均水平。这体现了公司以“市场分销为主的创新经营模式”的特点,因公司业务模式毛利率较低为了获得较高的净资产收益率,公司必须加速资产周转,提高资产周转效率。事实上,九州通借助优秀的管理团队和物流、信息系统的开发运用,逐步实现了资产周转能力的提升。

2、盈利能力分析

(1)营业收入和利润的变动趋势分析

公司的营业收入和净利润在2007–2009年期间持续增长,营业收入增长主要依赖于主营业务收入的增长。2008年公司营业收入同比增长24.83%,其中主营业务收入同比增长24.85%;净利润同比增长27.12%。2009年公司营业收入同比增长16.39%,其中主营业务收入同比增长16.22%;净利润同比增长49.90%。公司主营业务收入和净利润逐年增长,主要得益于业务量的持续增长。2009年,公司主营业务收入和净利润随着业务量的增长,继续保持良好的增长态势。

2010年1–6月,公司实现营业收入1,029,649.78万元,较上年同期增长18.18%;实现净利润11,852.11万元,较上年同期增长10.90%。

项目	2010年1–6月	2009年		2008年		2007年
	金额(万元)	金额(万元)	增幅	金额(万元)	增幅	金额(万元)
营业收入	1,029,649.78	1,895,770.89	16.39%	1,628,759.81	24.83%	1,304,810.26
其中:主营业务收入	1,027,295.41	1,892,176.55	16.22%	1,628,041.43	24.85%	1,304,047.48
其他业务收入	2,354.37	3,594.34	400.34%	718.38	–5.82%	762.78
营业利润	15,120.61	35,808.19	40.59%	25,470.06	29.19%	19,714.57
利润总额	16,077.02	37,754.62	43.08%	26,386.71	30.33%	20,246.68
净利润	11,852.11	30,378.53	49.90%	20,266.00	27.12%	15,942.91

报告期内,公司主营业务收入增长情况如下:

业务种类	2010年1–6月		2009年		2008年		2007年	
	金额(万元)	占比	金额(万元)	占比	金额(万元)	占比	金额(万元)	占比
医药批发及相关业务	1,015,093.42	98.81%	1,876,924.35	99.19%	1,613,717.21	99.12%	1,292,314.78	99.10%
医药零售	7,185.98	0.70%	5,642.77	0.30%	2,460.54	0.15%	2,069.16	0.16%
医药工业	5,016.01	0.49%	9,609.43	0.51%	11,863.67	0.73%	9,663.54	0.74%
合计	1,027,295.41	100.00%	1,892,176.55	100.00%	1,628,041.43	100.00%	1,304,047.48	100.00%

按品种列示的主营业务收入增长情况:

品种	2010年1–6月		2009年		2008年		2007年	
	金额(万元)	占比	金额(万元)	占比	金额(万元)	占比	金额(万元)	占比
西药、中成药	938,781.38	91.38%	1,747,557.24	92.36%	1,516,105.46	93.12%	1,230,597.43	94.37%
中药材、中药饮片	14,125.24	1.37%	24,394.39	1.29%	15,376.31	0.94%	10,227.37	0.78%
医疗器械、计生用品	30,113.54	2.93%	42,141.15	2.23%	21,693.72	1.33%	2,880.84	0.22%
食品、保健品、化妆品等	44,275.25	4.31%	78,083.76	4.13%	74,865.94	4.60%	60,341.84	4.63%
合计	1,027,295.41	100.00%	1,892,176.55	100.00%	1,628,041.43	100.00%	1,304,047.48	100.00%

从上表可以看出,公司西药、中成药、中药材、中药饮片等医药以及医疗器械销售业务量均呈增长态势,西药、中成药等品种的增长是主营业务收入增长的主要来源。

(3)毛利构成及毛利率分析

报告期内,公司毛利率情况如下:

项目	2010年1–6月	2009年	2008年	2007年
主营业务毛利率	6.13%	6.05%	5.61%	5.00%
其中:西药、中成药毛利率	5.63%	5.62%	5.08%	4.55%
中药材、中药饮片毛利率	21.10%	20.04%	22.98%	23.05%
医疗器械、计生用品毛利率	10.26%	10.14%	9.33%	3.65%
食品、保健品、化妆品等毛利率	9.18%	9.15%	11.60%	11.25%
其他业务毛利率	28.58%	32.25%	84.14%	82.96%
综合毛利率	6.18%	6.10%	5.64%	5.05%

报告期内,按业务类型分类毛利率情况如下:

项目	2010年1–6月	2009年	2008年	2007年
主营业务毛利率	6.13%	6.05%	5.61%	5.00%
其中:医药批发及相关业务毛利率	5.91%	5.85%	5.47%	4.88%
医药零售毛利率	17.74%	35.47%	43.61%	35.02%
医药工业毛利率	35.13%	28.03%	16.41%	14.45%

报告期内,公司主营业务毛利率和综合毛利率呈上升趋势,主要原因如下:1)公司的定价策略越来越娴熟。公司采取灵活机动的销售定价策略,在低毛利率的销售指导价基础上,根据不同品种、不同客户、不同区域顺势加价;2)随着公司整体销售规模扩大,公司与上游厂商的议价能力提高,公司采购成本得到有效降低;3)公司优化了产品结构,增加了医疗器械、中药材、中药饮片等高毛利品种的销售。

公司近年来已经在全国主要地区建立了自己的营销网络,募集资金项目投资建设一方面能改善公司的资产负债结构,另一方面公司的服务能力将大幅提升,并带来业务量的增加,公司的盈利能力将会有更大的提高。

(五)股利分配政策

1、公司股利分配政策

本公司股利分配的一般政策为:在每个会计年度结束后的六个月内,由本公司董事会根据该会计年度的经营业绩和未来的发展规划提出股利分配政策,经股东大会批准后执行。

公司将在可分配利润方式的选择范围内,充分考虑到投资者的需要,并根据有关法律、法规和公司章程,以公司缴纳所得税后的利润按下列顺序分配:弥补上一年度的亏损;提取法定公积金百分之十;根据股东大会决议提取任意公积金;支付股东股利。

公司法定公积金累计额为公司资本的百分之五十以上的,可以不再提取。提取法定公积金后,是否提取任意公积金由股东大会决定。公司不得在弥补公司亏损和提取法定公积金之前向股东分配利润。

股东大会决议将公积金转为股本时,按股东原有股份比例派送新股。但法定公积金转为股本时,所留存的该项公积金不得少于注册资本的百分之二十五。

公司股东大会对利润分配方案做出决议后,公司董事会须在股东大会召开后两个月内完成股利(或股份)的派发事项。

本公司股票发行后,股利分配政策不会发生变化。

2、公司最近三年及一期的股利分配情况

(1)2008年10月10日九州通集团有限公司召开第四届董事会第二次会议,决议通过利润分配方案,向全体股东分配现金13,519,447.51元。

(2)2009年3月22日,公司2008年度股东大会决议通过了公司2008年度利润分配方案:以2008年年末总股本1,170,515,819股为基数,向全体股东每10股派发现金股利1.00元(含税),共计派发现金117,051,581.90元(含税);剩余未分配利润结转下年度,本次分配不进行资本公积金转增股本。

(3)2009年8月16日,公司2009年度第一次临时股东大会决议通过了公司2009年度上半年利润分配方案:以2009年6月30日年总股本1,170,515,819股为基数,向全体股东每10股派发现金股利0.80元(含税),共计派发现金93,641,265.52元(含税);剩余未分配利润结转下一报告期,本次分配不进行资本公积金转增股本。

3、本次发行前滚存利润的分配安排

根据公司2009年11月16日召开的公司2009年第二次临时股东大会决议:公司本次发行前滚存的未分配利润由本次发行后的新老股东按发行后的持股比例共同享有。

4、本次发行完成后的股利分配政策

经2009年第二次临时股东大会审议通过,《公司章程(草案)》对发行上市后的利润分配政策有关内容修订如下:公司利润分配政策应充分关注社会公众投资者的利益,以可持续发展和维护股东权益为宗旨,保持利润分配政策的连续性和稳定性,并符合法律、法规的相关规定;公司采取现金或股票方式分配股利。公司最近三年以现金方式累计分配的利润不少于最近三年实现的年均可分配利润的百分之三十。

(六)主要控股子公司的基本情况

占九州通营业收入10%以上的重要子公司的基本情况如下:

1、湖北九州通物流有限公司

湖北九州通物流有限公司前身湖北九州通医药有限公司成立于2000年1月28日,主营业务为医药批发和零售连锁。2009年实现营业收入45,353.68万元。根据九州通集团的发展战略和区域布局调整的需要,湖北九州通的业务自2009年1月起逐步转移至九州通集团。2010年4月2日,湖北九州通更名为湖北九州通物流有限公司,注册资本由1亿元减小至6000万元。

注册资本(万元)	6,000	实收资本(万元)	6,000
注册地址	武汉市汉阳区龙阳大道特8号		
主要生产经营地	武汉市汉阳区龙阳大道特8号		
股本构成	发行人		
持股比例	100%		
主要财务数据(经武汉众环审计)	2010年6月30日		2009年12月31日
总资产(万元)	9,948.82		25,715.79
其中:流动资产(万元)	4,507.11		24,907.01
固定资产(万元)	205.03		249.14
总负债(万元)	1,963.81		13,815.03
净资产(万元)	7,985.04		11,900.76
	2010年1–6月		2009年度
营业收入(万元)	268.74		45,353.68
营业利润(万元)	138.03		498.79
利润总额(万元)	165.01		570.61
净利润(万元)	84.24		455.22

2、北京九州通医药有限公司

北京九州通医药有限公司前身系成立于2000年6月29日的北京九州通达电子商务有限公司,2008年6月10日更名为北京九州通医药有限公司。主营业务为医药批发和零售连锁。北京九州通拥有现代化的仓储和分拣设备,根据九州通集团的发展战略和区域布局调整的需要,作为集团在华北地区的主要业务平台。北京九州通2009年实现营业收入260,593.82万元。

注册资本(万元)	11,000	实收资本(万元)	11,000
注册地址	北京市大兴区大兴经济开发区广平大街9号		
主要生产经营地	北京市大兴区大兴经济开发区广平大街9号		
股本构成	发行人		
持股比例	100%		
主要财务数据(经武汉众环审计)	2010年6月30日		2009年12月31日
总资产(万元)	88,962.47		98,678.19
其中:流动资产(万元)	64,742.70		74,143.03
固定资产(万元)	12,137.97		11,078.73
总负债(万元)	68,211.43		78,717.19
净资产(万元)	20,751.04		18,961.00
	2010年1–6月		2009年度
营业收入(万元)	132,487.55		260,593.82
营业利润(万元)	2,533.25		7,000.73
利润总额(万元)	3,039.43		7,204.58
净利润(万元)	2,543.59		6,977.58

3、上海九州通医药有限公司

上海九州通医药有限公司成立于2002年11月20日,主营业务为医药批发和零售连锁。上海九州通医药有限公司自成立以来一直是九州通集团在华东地区最为重要的业务平台。2009年实现营业收入226,786.49万元。

注册资本(万元)	6,000	实收资本(万元)	6,000
注册地址	上海市普陀区常和路666号		
主要生产经营地	上海市普陀区常和路666号		
股本构成	发行人		
持股比例	100%		
主要财务数据(经武汉众环审计)	2010年6月30日		2009年12月31日
总资产(万元)	52,677.00		44,608.37
其中:流动资产(万元)	46,676.76		38,661.98
固定资产(万元)	4,755.72		4,703.22
总负债(万元)	40,407.73		33,988.84
净资产(万元)	12,269.27		10,619.53
	2010年1–6月		2009年度
营业收入(万元)	113,145.73		226,786.49
营业利润(万元)	2,327.61		6,115.53
利润总额(万元)	2,597.84		6,421.71
净利润(万元)	2,038.92		5,112.42

4、广东九州通医药有限公司

广东九州通医药有限公司成立于2002年11月25日,主营业务为医药批发。广东九州通医药有限公司是九州通集团在华南地区最为重要的业务平台。2009年实现营业收入233,168.35万元。

注册资本(万元)	9,000	实收资本(万元)	9,000
注册地址	中山市火炬开发区沿江东二路健康基地		
主要生产经营地	中山市火炬开发区沿江东二路健康基地		
股本构成	发行人		
持股比例	100%		
主要财务数据(经武汉众环审计)	2010年6月30日		2009年12月31日
总资产(万元)	61,030.63		65,248.50
其中:流动资产(万元)	52,207.74		56,349.31
固定资产(万元)	1,674.40		1,161.23
总负债(万元)	47,501.49		52,401.42
净资产(万元)	13,529.14		12,847.09
	2010年1–6月		2009年度
营业收入(万元)	123,041.80		233,168.35
营业利润(万元)	1,446.57		2,771.51
利润总额(万元)	1,468.43		2,986.35
净利润(万元)	1,098.27		2,233.36

5、河南九州通医药有限公司

河南九州通医药有限公司成立于2001年1月16日,主营业务为医药批发和零售连锁。河南九州通医药有限公司是九州通集团在华北南部以及华中地区重要的业务平台。2009年实现营业收入235,545.19万元。

注册资本(万元)	9,000	实收资本(万元)	9,000
注册地址	郑州经济技术开发区第九大街88号		
主要生产经营地	郑州经济技术开发区第九大街88号		
股本构成	发行人		
持股比例	100%		
主要财务数据(经武汉众环审计)	2010年6月30日		2009年12月31日
总资产(万元)	62,882.22		63,189.68
其中:流动资产(万元)	55,760.44		56,194.06
固定资产(万元)	5,889.83		6,061.49
总负债(万元)	48,977.77		50,601.80
净资产(万元)	13,904.45		12,587.88
	2010年1–6月		2009年度
营业收入(万元)	121,088.65		235,545.19
营业利润(万元)	2,524.96		3,660.69
利润总额(万元)	2,382.41		3,798.15
净利润(万元)	1,689.80		3,137.12

第四节 募集资金运用

一、本次发行募集资金运用概况及其依据

本次发行预计不超过15,000万股,根据公司2009年第二次临时股东大会通过的决议以及公司2010年第一次临时股东大会通过的决议,本次发行募集资金将全部投资如下8个项目,具体列示如下:

1、医药物流中心新建项目

序号	项目名称	总投资(万元)	建设期
1	上海九州通达医药有限公司医药仓储中心(一期工程)	15,000	24个月
2	九州通集团杭州医药有限公司现代医药分拣配送中心项目	12,000	24个月
3	湖北地市级(十堰、宜昌、恩施)医药物流中心建设项目	9,000	12个月
4	九州通集团安国中药材物流项目一期工程	7,000	12个月
5	黑龙江九州通现代医药仓储中心项目(一期工程)	6,000	24个月
6	天津九州通达医药有限公司药品仓储和配送能力项目	4,980	12个月
7	厦门九州通现代医药物流中心厂房及配套设施项目(一期工程)	4,000	12个月
合计		57,980	

2、补充流动资金项目

随着公司近年来的快速成长,以及商业流通企业占用周转资金较大的特点,公司根据业务发展需要补充流通资金32,000万元。

本次募集资金项目核准情况如下:

序号	投资项目	预计投资额(万元)	预计募资使用量(万元)	项目核准情况	环评批复情况
一、医药物流中心新建项目					
1	上海九州通达医药仓储中心(一期)项目	15,000	15,000	沪发改经贸(2010)006号	青环保许管[2009]111号
2	九州通集团杭州医药有限公司现代医药分拣配送中心项目	12,000	12,000	浙发改外资[2010]292号	萧环建[2008]1955号
3	湖北地市级(十堰、宜昌、恩施)医药物流中心建设项目				
	十堰九州通医药有限公司仓储及配送中心项目	4,000	4,000	鄂发改财贸[2010]221号	十堰市环保局批复
	宜昌九州通医药有限公司仓储及配送中心项目	3,000	3,000	鄂发改财贸[2010]222号	伍家岗区环保局审批
	恩施九州通现代医药物流中心项目	2,000	2,000	鄂发改财贸[2010]220号	恩州环函[2009]49号
4	九州通集团安国中药材物流中心(一期)项目	7,000	7,000	冀发改外资[2010]305号	冀环表[2007]233号
5	黑龙江九州通医药有限公司现代医药仓储中心(一期)项目	6,000	6,000	黑发改外资[2010]434号	哈松环审[2008]20号
6	天津九州通达医药有限公司年处理250000万元药品仓储和配送能力项目(一期)	4,980	4,980	津发改许可[2010]53号	北辰环保许可表[2008]15号
7	厦门九州通现代医药物流中心厂房及配套设施(一期)项目	4,000	4,000	厦发改服务[2010]4号	厦环同批[2008]474号
小计		57,980	57,980	–	–
二、补充流动资金		32,000	32,000	–	–
合计		89,980	89,980	–	–

二、募集资金投资项目前景分析

本次募集资金项目拟建设的杭州物流中心、河北安国中药材物流中心、天津物流中心和黑龙江物流中心,均经过了多年的市场培育。本次拟进入的浙江北部市场,原由上海九州通进行市场培育;中药材方面,九州通每年已经有一定规模的中药材和中药饮片的采购量,安国中药材物流中心建成后可以迅速切入当地市场;天津市场,一直由北京九州通提供物流服务和市场培育;哈尔滨市场原由北京九州通进行市场开拓,辽宁九州通成立后,由辽宁九州通进行相应的市场开拓。

本次拟进入市场,从整体上来看,所在区域均有较大的市场容量,本公司已经积累了一些客户基础,所设计的物流中心服务规模仅按照占领所在区域5–10%的市场份额进行设计,以目前九州通在湖北、北京、山东等地的市场份额来看,达产目标相对保守且有较强的可行性。

募集资金投资项目如期顺利实施后,公司的营业收入将大大提高,盈利能力也将同步增长,排除其他不可预测因素,募集资金项目达产将对公司经营业绩带来大幅提升。

第五节 风险因素和其他重要事项

一、市场竞争风险

近年来,国家不断规范行业发展,提高进入行业的门槛,促进行业的重组兼并。但是,行业内仍然存在不规范竞争的风险,如挂靠经营、倒卖税票、倒卖采购证票等非正当竞争行为。随着以省级政府为主导的药品招标投标和统一配送的实施,国内一些地区采取地方保护主义政策,致使医药市场出现分割局面,这会影响到本公司药品在部分区域市场的销售。

公司已经在国内大部分省市设立了子公司,建立了医药物流设施和营销网络,在全国医药市场网络的深度和广度的开发方面处于领先地位。但目前部分大型央企和地方国企加速并购重组地方医药企业,同行业公司也持续加大了对医药流通领域的投资和市场营销网点的布控力度,加上外资通过各种方式不断进入中国医药流通市场等因素,使得中国的医药市场竞争日益激烈。公司网络扩张及市场份额增长压力加大,存在市场竞争风险。

二、业务合作风险

经过多年业务拓展,公司与4,200多家上游供货商保持着良好的合作关系,这些上游供货商涵盖了我国大多数的优秀制药企业,如哈药集团、同仁堂等。本公司一般根据直接与供货商或上游分销商订立的年度代理或分销协议分销产品。

虽然公司与上游供货商的业务合作关系是经过公司多年的开发、维护而形成的,上游供货商对公司具有较强的依赖性和较高的忠诚度,但公司仍无法保证现有上游供货商会继续维持与公司的业务合作关系,也难以确保公司可以与新的制造商及其它供货商建立稳固的业务关系。如果公司无法维持与上游供货商的关系,则公司市场份额可能大幅下降及销售收入可能大幅减少,对本公司业务、财务状况及经营业绩有重大不利的影响。

三、零售连锁业务拓展风险

公司未来将着力发展零售连锁业务,通过直营或者加盟等方式,稳步拓展零售连锁终端网络,并努力增加连锁店的经营品种,如保健品、化妆品、日用品等。公司在拓展零售连锁业务时,面临的主要风险有:公司在短期内难以迅速提升本公司医药零售业务品牌、产品及服务的知名度;由于加盟店的经营不善和管理缺失等原因而导致公司形象受损;难以以适宜的价格租用及续租处于良好地段的物业作为零售药店,加之部分大城市对开设零售药店设定了应当符合一定间隔距离的条件限制,这也限制了在这些城市租用到良好地段的物业开展零售药店业务;直营店或者加盟店未能及时取得及续期有关政府批文、批准及许可;因竞争激烈而导致零售连锁业务经营亏损;在医药不分的体制下,医疗机构的处方实际很难进入零售药店渠道,使零售药店经营处方药的市场范围十分狭小,业务范围受到极大限制;随着医改政策的实施,全民实现医保,享受医保的患者在医保定点医疗机构取得药品的比例会进一步扩大,零售药店的业务范围将会进一步被压缩。

出现任何有关本公司医药零售业务的风险均可能会影响本公司业务、声誉、经营业绩及财务状况。

四、加盟店的管理风险

针对零售连锁加盟业务,公司制定了加盟店管理制度,对加盟店经营有明确的要求与规范。公司设有专门的部门负责加盟店日常经营的督导;公司加盟店均是加盟店投资方自行选派法定代表人的独立法人,出现任何法律、经营责任,由加盟店独立承担。如给公司造成影响或经济损失,公司可以按规定向加盟店进行索赔。公司正在对现有加盟店进行规范整理,不断淘汰规模较小的加盟店,吸收有实力、信誉好的投资方加盟,逐步提高加盟店的档次,从而塑造连锁大药房公司的品牌形象。虽然公司采取了上述风险防范措施,但公司加盟店的不规范经营仍会给公司带来一定的品牌风险,从而影响公司零售连锁业务的拓展。

五、财务风险

(一)融资能力不足的风险

公司是一个资金密集型企业,未来发展对资金的需求较大。目前项目建设的资金需求主要依靠公司自身积累,流动资金需求主要依靠向银行借款和票据融资,虽然公司具有良好的银行信用,截至2010年6月30日,商业银行给予公司的授信额度达到44.78亿元人民币(含票据保证金),但公司仍缺乏通过资本市场进行融资的渠道,现有融资渠道难以满足公司快速发展的长期资金需求,存在融资能力不足的风险。

(二)资产负债率较高的风险

公司作为一个以批发业务为主的企业,由于商业模式和业务特点,公司资产负债率较高,2007年12月31日、2008年12月31日、2009年12月31日及2010年6月30日,本公司(母公司)资产负债率分别达51.14%、59.01%、68.33%和64.52%,本公司(合并报表)资产负债率分别达71.05%、74.17%、76.66%和75.03%。虽然公司近三年及一期末流动比率与速动比率与同行业平均水平相近,显示较好的短期偿债能力,但仍存在一定偿债风险。

(三)存货跌价的风险

公司的存货具有周转快、流量大、品种多等特点。为了保证销售的正常进行,公司必须保持一定合理数量的存货。在目前市场竞争日益激烈的情况下,公司为了进一步扩大市场占有率,增加销售收入,存货可能不断增长。虽然公司采取了与上游生产商加强合作转移跌价风险等措施,但公司仍可能存在存货跌价的风险。

2009年12月31日,本公司存货金额为263,134.09万元;2010年6月30日,本公司存货金额为226,422.83万元。

(四)应收账款发生坏账的风险

目前在我国医药销售企业与生产企业之间、销售企业与医院之间以及销售企业相互之间均存在不同程度的资金拖欠现象,本公司的正常资金周转也会受到这种现象的影响,有可能会对公司的经营业务带来不利影响。为此,公司重视下游客户的信用管理,构建了信用管理体系,并对应收账款定期报告和清理。但公司为了进一步扩大市场占有率,增加销售收入,应收账款可能有所增长,因此公司存在应收款项发生坏账的风险。

2009年12月31日,本公司应收账款和其他应收款金额分别为35,950.87万元和26,670.41万元;2010年6月30日,本公司应收账款和其他应收款金额分别为104,751.35万元和19,504.39万元。

(五)净资产收益率下降的风险

公司2007–2009年加权平均净资产收益率分别为18.44%、14.95%、19.27%。若未来公司公开发行股票成功,发行后公司净资产将较大幅度增长,若本公司经营业绩不能同步增长,股票发行当年净资产收益率将出现较大幅度的下降,存在因净资产规模扩大导致发行后公司净资产收益率下降的风险。

(六)返利对公司经营业绩影响的风险

2007–2009年及2010年1–6月,公司从供应商获得的返利分别为15,748万元、24,573万元、31,368万元和13,149万元(已扣除增值税影响),分别占当期主营业务毛利的比例为24.14%、26.93%、27.41%和20.87%。

返利占主营业务毛利的比例较高,是影响公司利润的一项重要因素。因此,供应商对公司所执行的返利政策对公司的经营业绩构成一定的影响。但是,返利实质是公司进销差价的组成部分,是供应商为稳定零售价格体系而采取的一种商业惯例。即使未来供应商调整销售政策降低返利的比例,公司仍可通过提高商品采购当期实现的进销差价来抵消返利降低对公司利润的影响,以保证公司利润的稳定性。

六、股权结构相对集中及大股东控制风险

本次发行前实际控制人刘宝林先生通过上海弘康、武汉楚昌、北京点金等公司间接控制公司54.39%股份,发行完成后仍将间接控制48.65%左右的股份,仍处于实际控制地位,因而不排除其通过行使投票表决权、其他直接或间接方式,对本公司的经营决策、财务决策、重要人事任免等方面进行控制或干涉,损害本公司及中小股东的利益。本公司的经营可能会因为实际控制人的控制而受影响,存在大股东控制风险。

七、人力资源风险

作为现代医药物流企业,本公司的发展得益于拥有一批擅长经营管理的管理人才和具有丰富实践经验的专业人才。随着公司经营规模的不断扩大,公司对营销、物流和信息等系统化的组织和管理以及基层员工的业务素质、服务水平等方面提出了更高的要求,对高层次的管理人才、专业人才的需求将不断增加,而公司目前的人力资源现状还不能完全满足公司发展的需要。如果公司的人才培养和引进方面跟不上公司的发展速度,甚至发生人才流失的情况,公司的经营管理水平、市场开拓能力、信息系统建设等将受到限制,从而对经营业绩的成长带来不利的影响。因此,公司面临一定的人力资源短缺的风险。

八、募集资金投向风险

公司本次股票发行所募集资金将主要投向于上海现代医药物流中心(一期工程)等现代医药物流中心的建设。这些项目均已经公司充分论证和系统规划,主要为了满足公司业已不断迅速增长的医药销售业务和客户更高要求的医药物流配送服务需求。在项目实施过程及后期经营中,如政策、市场环境、技术、管理等方面出现重大变化,可能导致项目不能如期完成或顺利实施,进而影响到公司预期收益的实现,存在一定的募集资金投向的风险。

九、药品质量风险

药品质量风险是药品在使用过程中给患者和社会带来的可能发生的危险,药品安全涉及药品生产、销售、流通以及使用的各个环节,任何一个环节出现问题都将导致药品安全问题。

公司作为药品及医疗器械等健康产品的批发商和配送商,现经营超过4,200家生产经营企业的14,000多种品规的产品。虽然公司严格按照GSP的规定,在经营活动中对各环节进行质量控制,主要在产品采购资质审核、产品验收质量、产品在库储存养护、产品销售、产品出库复核、产品运输、产品销售服务等控制环节严防死守,杜绝任何质量事故的发生。但是,由于公司不是产品的生产商,无法控制药品的生产质量,流通环节也会出现产品质量事故,故公司在产品采购中或者在销售中仍可能出现药品质量问题,这将会给公司的业务经营带来风险。

十、自然灾害风险

虽然本公司已经对主要财产(包括固定资产和存货)投保了财产保险等险种,但地震、台风、海啸、洪水等自然灾害仍可能对本公司的财产、人员造成损害,并有可能影响本公司的正常生产经营。

十一、其他重要事项

(一)重大合同

截至招股意向书签署日,公司正在履行的标的5000万元以上的重要采购合同共计28份;公司正在履行的标的5000万元以上的重要销售合同共计11份;银行借款及抵押合同共计16份;公司正在履行的重要保险合同共计15份;主要租赁合同6份。

(二)重大诉讼或仲裁事项

截至本招股意向书签署之日,九州通集团及下属公司不存在尚未了结的或可预见的重大诉讼、仲裁及行政处罚案件。

截至本招股意向书签署之日,本公司不存在公司第一大股东、实际控制人和公司董事、监事、高级管理人员及其他核心人员作为一方当事人的重大诉讼和仲裁事项;公司董事、监事、高级管理人员和其他核心人员未涉及刑事诉讼事项。

截至本招股意向书签署之日,除本招股意向书已披露的上述重要事项外,尚无其他重要事项发生。

第六节 本次发行各方当事人和发行时间安排

一、本次发行各方当事人

各方当事人	名称	住所	联系电话	传真	经办人
发行人	九州通医药集团股份有限公司	湖北省武汉市汉阳区龙阳大道特8号	027–8445 1256	027–8445 1256	刘兆年、林新扬、贾海平
保荐人(主承销商)	国信证券股份有限公司	深圳市罗湖区红岭中路1012号国信证券大厦16–26层	010–6621 5566	010–6621 1976	龙飞虎、范茂洋
发行人律师	北京市天银律师事务所	北京市海淀区高梁桥斜街59号中坤大厦15层	010–6215 9696	010–8838 1869	朱玉俊、颜克兵
会计师事务所	武汉众环会计师事务所有限责任公司	湖北省武汉市汉区广场南路特1号武汉国际大厦B栋16层	027–8582 6771	027–8542 4329	钟建兵、王明旭