



东方财富 4.6亿建研发基地

证券时报记者 程文

本报讯 东方财富(000059)决定使用超募资金4.6亿元建设研发基地和金融信息服务中心。项目场地建筑面积合计为10万平方米,建成后集工作、配套功能于一体。

据介绍,该项目建设期拟2年,自2011年6月起至2013年5月止,项目准备期2011年6月到2011年11月,项目建设期2011年12月到2013年5月。

东方财富表示,公司总资产中98%左右为流动资产,固定资产占比不到1.50%,资产结构不合理,抗风险能力不强。项目的建设,将会增加优质的固定资产。同时也是适应公司长期战略发展的需要,满足业务规模和员工规模的大幅增长的需要,可以提升公司品牌形象和价值,推动研发工作和研发水平,吸引高端人才,优化资产结构,促进公司长远健康发展。

北新路桥 中标4.34亿工程合同

证券时报记者 程文

本报讯 北新路桥(002307)近日收到甘肃长达路业有限责任公司发来的《中标通知书》,通知公司于2010年11月8日递交的“甘肃省平凉—武都地方高速公路(S15)成县至武都段土建工程CW9标段施工投标文件”已被长达路业接受,被确定为中标人。中标价为4.34亿元。

该工程工期为1096天。中标通知书中标金额占公司2009年度营业收入的18.70%,因该合同工期较长,对公司2010年度经营业绩影响不大。

江苏旷达 网上路演成功举行

证券时报记者 李际洲

本报讯 昨日,江苏旷达(002516)在中小企业路演网举行了网上路演活动。公司管理层及本次发行的主承销商和保荐人光大证券嘉宾与广大中小投资者进行了网上交流。

据介绍,江苏旷达拟公开发行5000万股A股,占发行后总股本的比例为25%,本次募集资金主要用于引进无梭织机生产高档汽车内饰面料项目及汽车装饰用有色差别化纤维生产项目。公司管理层表示,希望借上市契机进一步提升公司主要产品的生产能力和技术含量,有效地缓解产品供不应求的形势。

碧水源 变更募投项目并设公司

证券时报记者 成城

本报讯 碧水源(000070)今日披露,公司董事会近日审议通过《关于变更部分募投项目实施方式的议案》和《关于使用部分募集资金投资设立全资子公司北京碧水源环境科技有限公司的议案》。

碧水源董事会同意将原计划由公司自主建立国内一流的MBR技术研发中心,以及建立开展大规模业务需要的总部技术服务与运营支持中心,更改为通过购买北京市门头沟再生水厂经营权,利用其硬件设施来完成上述研发中心、技术服务与运营支持中心的建立。部分募投项目的实施主体变更为全资子公司北京碧水源环境科技有限公司。

据介绍,北京碧水源环境科技有限公司是碧水源近日拟以募集资金投资设立的全资子公司,注册资金6000万元,主营水污染治理;水处理设施管理;水处理设备及技术的研发、服务、咨询、生产、销售;专业承包。

晨光生物 5008万续投水溶性色素项目

证券时报记者 程文

本报讯 随着水溶性色素产品市场不断扩大,晨光生物(000138)决定投资5008万元用于建设“年产1000吨水溶性色素综合加工项目”。公司前期已投入了自有资金1561万元用于启动项目。

项目设计生产能力为:红米红色素700吨/年,甜菜红色素200吨/年,甘蓝红色素100吨/年。项目建成后,年实现销售收入1.8亿元,实现利润959万元,投资净利润率16.27%,内部收益率18.4%,项目投资回收期5.79年。

普利特 凯撒股份股权激励草案出台

证券时报记者 程文

本报讯 近日,上市公司股权激励草案呈扎堆态势。继昨日3家上市公司同时发布股权激励草案后,普利特(002324)和凯撒股份(002425)也不甘落后,于今日发布了股权激励草案。

普利特决定授予激励对象300万份股票期权,标的股票总数占公司股本总额的2.22%,其中首次授予270.2万份,预留29.8万份,预留股

票期权占期权数量总额的9.9%。首次授予的股票期权拥有在激励计划有效期内的可行权日按预先确定的行权价格39.92元和行权条件购买1股公司股票的权利。据计划,普利特的高管及业务骨干共42人获享股权激励。

首次授予的股票期权计划分三期行权,行权数量分别占授予股票期权总量的30%、30%、40%。行权条件为,在2011年-2013年间,每年较之上一年度的净利润增长率均不低于

25%,产品销售量增长均不低于30%,净资产收益率分别不低于11%、12%、13%。预留股票期权计划实行一次性行权,行权条件及行权期为:行权期2013年度相比2012年度,净利润增长率不低于25%,净资产收益率不低于13%,产品销售量增长不低于30%。

凯撒股份激励计划涉及94万股公司股票,占公司总股本1.07亿股的0.88%。其中,首次授予数量为84.6万股,占授予总量的90%,预

留9.4万股,占授予数量的10%。预留部分用于凯撒股份近期将引入的骨干员工,并于该激励计划首次授予日起12个月内授出,过期作废。

据草案,激励计划所采用的激励形式为限制性股票,股票来源为凯撒股份向激励对象定向发行新股94万股。首次授予部分限制性股票的授予价格为每股18.38元。激励对象为公司的董事、高级管理人员以及公司董事会认为需要进行激励的相关员工,共计67人。

激励草案显示,限制性股票授予后即行锁定。激励对象获授的全部限制性股票适用不同的锁定期,分别为1年、2年和3年,均自授予之日起计。激励对象持有的限制性股票分三次解锁,各个解锁日激励对象依次可分别解锁占其获授总数30%、30%、40%的限制性股票。解锁条件为,在2011年至2013年,公司净利润增长率相比2010年度分别不得低于22%、55%、100%;营业收入相比2010年增长分别不低于25%、60%、105%。

金风科技与英飞凌签署技术引进协议

证券时报记者 王小霜

本报讯 昨日,金风科技(002202)与全球领先的半导体解决方案供应商英飞凌(Infinion Technologies AG)在京签署了一份核心模块技术引进协议。据金风科技董事长武钢介绍,该协议的签署,使金风科技获授权在国内生产兆瓦级风力发电机组变流器所需的英飞凌模块,公司在享有批量自产所带来的显著成本效益的同时,其核心部件自给能力也得以持续提升,进而增进金风科技更好服务客户的能力。

英飞凌代表Arun Mittal介绍,英飞凌此次的技术授权并没有授权期限及生产配额的限制。作为双方深化合作关系意愿的具体体现,英飞凌还将向金风科技提供促进量产的相关配套服务,如人员培训和生产管理等等。同时,英飞凌还将以优惠价格向金风科技供应自产所需的IGBT(Insulated Gate Bipolar Transistor,绝缘栅双极型晶体管),可高效将发电机的变频输出转换为适合相应地区电网的固定频率)部件。

随着风力发电机组向大型化和电网友好型发展,全功率变流器已经成为影响金风科技直驱永磁机组低电压穿越和成本效应的核心系统之一,而模块作为核心部件,不仅构成了变流器的主要成本,且其技术完全为国外企业所掌握。进口国外模块面临着成本和即时供货等制约,在近年来金风科技装机容量连年翻番的背景下,实现模块自产已经势在必行。

据了解,金风科技从2007年即开始自主研制变流器,英飞凌一直提供有模块支持。鉴于其模块在产品中表现出来的优良品质和卓越性能以及双方意愿,金风科技决定引进该项技术并直接在国内进行批量自产。金风科技近年来已经在变流器研制方面积累了丰富的经验,其位于北京经济技术开发区且用于模块自产的新电工厂建设正接近尾声。自产模块将应用到1.5MW和2.5MW风力发电机组中,并逐渐向日后的3.0MW直驱机组扩展。

多年来,金风科技一直致力于提高核心部件的自给水平。除了最早在国内自主研发永磁直驱风力发电机,



王小霜/摄

金风科技还于2008年设立了子公司北京天诚同创电气有限公司,专业从事变流、变桨以及主控等电控设施的研发和制造,近年来电控设施的自给率不断提高。这些技术密集型核心风里发电机组部件的研制,为金风科技打造最可靠最具成本效益的风力发电机组奠定了坚实基础。

金风科技1.15亿转让子公司股权

本报讯 金风科技(002202)今日披露,公司拟将全资子公司北京天润新能源投资有限公司持有的100%北京兴启源节能科技有限公司股权以1.15亿元的价格,转让给中国三峡新能源公司。北京兴启源主营业务为风力发

电,目前运营的风电项目为苏尼特右旗一期49.5MW风电项目。金风科技称,因北京天润主营业务为风电场开发、建设与销售,本次项目股权转让为北京天润正常业务内容,可增加投资收益。(成城)

神州泰岳5900万收购友联创新

证券时报记者 成城

本报讯 为深化和巩固在电信行业的市场地位,拓宽市场覆盖面,神州泰岳(000002)近日签署股权转让协议,收购北京友联创新系统集成有限公司100%股权。友联创新将成为神州泰岳的全资子公司,收购价5900万。

神州泰岳所收购的是徐伟、徐秀华、聂小平、赵朝华所持有的友联创新100%的股权。友联创新成立于2003年5月,位于北京市高科技园区内,注册资本2000万元,系高新技

术企业和软件企业。主要提供电信级的运维管理咨询、解决方案、软件产品和服务,产品集中于运维管理领域的监控管理、服务管理等业务方向,覆盖电信、金融、政府、税务等行业。

对于此次收购,神州泰岳表示,该项目是公司深化运维管理业务的一项具体举措,有利于公司进一步提升市场占有率和综合竞争力,构建公司持续成长的长效格局。

本次收购完成后,神州泰岳将友联创新纳入到运维管理业务的整体发展规划,在市场、技术、产品、服务、人

才等多方面实现整合,实现优势互补,丰富公司的产品线。对于扩大神州泰岳业务规模,尤其是在联通领域内的市场份额,增强综合竞争力,将产生积极的影响。

据悉,神州泰岳登陆创业板时,共募集资金净额为17亿元,超募资金达12亿元。在超募资金使用上,曾花费2.55亿元用于研发及办公用房的建设;还使用超募资金1080万美元收购微大连华信计算机技术股份有限公司1200万股股份;同时还押宝“农信通”,出资1亿在重庆高新区设立全资子公司。

万马电缆 获智能电网重要认证

证券时报记者 吕婧

本报讯 万马电缆(002276)生产的光纤复合低压电缆产品昨日收到国网信息通信有限公司颁发的《电力专用通信设备进网许可证》。由此,万马电缆成为了国网信息通信有限公司合格供应商,可参与智能电网系统中各个智能小区建设项目的产品招标。

国网信息通信有限公司是国家电网公司的全资子公司,承担着国家电网公司一级骨干通信网和信息网的建设和运营和经营管理任务,同时也承担着智能电网信息通信和智能配用电技术研发与产业化任务。

光纤复合低压电缆作为万马电缆拟非公开发行股票募集资金项目之一“智能电网专用电缆投资项目”中的主导产品,集电力、通信于一身,比传统低压电缆成本增加不到10%,但比传统FTTB+LAN线路方案建设的综合成本降低40%左右,在带宽、独立性、管理复杂度及经济性上取得了最好的平衡,具备很好的经济效益和社会效益。

在国家电网的大力推动下,预计2015年光纤复合低压电缆的市场需求超过21万km,产值达到70亿元,2011-2015年复合增速达到65%,未来5年总需求超过50万km,产值达到186亿元。

ODM模式经营 泰亚鞋业领先运动鞋底制造业

证券时报记者 陈勇

本报讯 随着新股发行的稳步推进,A股市场上的细分行业越来越丰富。专注于运动鞋EVA鞋底、PH鞋底、PU鞋底和鞋底配件研发、生产及销售的泰亚鞋业(002517)今日申购,即将成为首家登陆中小板的运动鞋底制造企业。

泰亚鞋业身处有“中国鞋都”之称的福建泉州地区,是我国运动鞋产业的两大集群之一,安踏、特步、361度、鸿星尔克、德尔惠排名前五位鞋底供应商,同时也是最高级别的开发合作伙伴。公司与这些客户均签订了战略合作协议,在同等价格的条件下,优先采购公司的各种鞋材,力争每年向公司采购的鞋材数量达到平均不低于20%的增长率。这种与品牌企业多年合作形成稳定持久的业务合作关系是泰亚鞋业持续发展的保障。

运动鞋的鞋底是成品鞋最重要的组成部分,运动鞋外观效果的50%、功能性的70%由鞋底款式决定。作为品牌企业的配套生产商,泰亚鞋业并不是简单的按照下游客户的要求加工生产。泰亚的产品全部采用ODM模式,ODM模式是公司根据客户提出的各种运动鞋设计理念,结合市场的潮流,自行开发和设计产品材质的各种配方和样式,产品开发完成后制成鞋底样品供下游客户选择,然后生成订单进入量产。谢梓熙表示,公司采用ODM的经营模式,能摆脱对下游企业的依赖,掌握生产经营的主动权。公司自主拥有产品版权,使产品附加值提高,能向产业链的下游争取

更多的利润。

采用ODM生产经营模式要求企业具有强大的研发技术力量。泰亚鞋业2005年在行业内率先成立技术中心,目前是福建省同时拥有市级、省级企业技术中心的两家运动鞋鞋底企业之一。公司技术中心现有专职研发人员53人,外聘兼职专家7人。拥有4项实用新型专利,另有10项发明专利、2项实用新型专利和5项外观设计专利申请已获受理,其中10项发明专利均已通过初步审查。公司每年推出100多款产品外观设计,其中“野蛮八爪”系列户外鞋、“太空杀手”系列网球鞋、“爽透到底”系列跑鞋等产品销量均过百万双。

运动鞋鞋底行业是劳动密集型产业,生产规模的大小直接影响企业的产能和规模效益。泰亚鞋业虽为行业内规模最大的企业之一,但生产规模仍较小,统计资料显示,2008年公司在运动鞋鞋底市场的占有率为4.1%。公司本次上市拟募集资金1.5亿元,投入计划年产2000万双运动鞋鞋底项目和技术中心扩建项目,预计项目的实施将使公司的规模效益和市场占有率得到进一步提高。泰亚鞋业希望以这次股票上市为契机,充分利用资本运营经验和融资便利的优势,通过收购、兼并等方式,壮大企业规模,巩固公司在运动鞋鞋底行业的领先地位。