陶冬:明年CPI会突破6% 通胀成经济运行最大考验

证券时报记者 **黄兆隆**

本报讯 日前,瑞士信贷亚洲区首席经济分析师陶冬在深圳接受证券时报记者专访时表示,在全球量化宽松的大环境下,中国经济未来仍面临较多不确定因素,其中,通胀将成为明年经济运行的最大考验,央行在明年也将不得不再次加息,而加息有可能变成常态。

陶冬认为,中国已经错过了控制通货膨胀的最佳时机,通胀预期已经大幅度上升,这将无可避免推动新一轮通货膨胀的上扬,中国面临的是一轮中烈度的、持续的通胀。需要值得关注的是,这一轮通货膨胀将持续多久。

在陶冬看来,除流动性泛滥外,通胀预期的持续上行也是造成此次通胀危机的缘由。他认为,这种预期心理使得买卖双方一方面惜售,另一方面抢购,供需双方关系稳定性减弱。

在此之下,陶冬预测,明年中国会面临通货膨胀半失控的危机。尤其是CPI在明年六七月份会突破6%,接近6.3%。而这也未必是这一轮通货膨胀的顶部。而明年下半年以后的通货膨胀水平,不仅取决于夏粮的收成和中国总体经济的走势,也取决于全球商品经济的走势和全球货币政策的互动。

陶冬强调,本轮通货膨胀程度一定会超出目前市场及政府的想象,货币政策紧缩仍将延续,中国至少还会上调利率150个基点,上调存款准备金率150个基点。

对于银行信贷方面,陶冬表示,央行并不会放松对于信贷额度的控制,收紧流动性是明年央行对各大商业银行的最高指示。

对于中国的经济发展,陶冬指出,工资上涨意味着中国作为世界加工厂的黄金时代已经开始慢慢褪色,中国制衡全球通货膨胀的时代已经慢慢消退。而这给在中国的企业会带来重大的影响。具体来看,中国出口退化不是一个直线下滑,而是阶梯性的下滑。中国作为世界加工厂这棵大树轰然倒下,需要十年的时间,甚至更长。

大商所落实"国十六条" 遏制市场过度投机行为

证券时报记者 **魏曙光**

本报讯 为进一步落实《国务院关于稳定消费价格总水平保障群众基本生活的通知》(简称"国十六条"),规范期货交易行为,维护市场正常秩序,大连商品交易所近期密集出台了相应政策遏制市场过度投机行为,并于上周五(11月26日)召开了大连地区会员单位及营业部负责人座谈会。

座谈会上,大商所有关人士表示,今年国庆节后国内通胀预期不断加强,市场运行格局发生较大变化,大商所采取了一系列风险防控的监管措施。近段时间虽然市场价格起落比较大,但大连市场整体运行情况仍然比较平稳。

据介绍,今年以来,大商所始终坚持三公原则,将打击市场操纵、防范和化解市场风险以及促进期货市场功能发挥作为市场监管工作的重点,不断健全市场监测预警体系和风险防控体系建设,加大对违法违规行为的打击力度,切实保障市场稳定运行。

上海鼓励融资担保机构 开展中小企业信贷业务

证券时报记者 **孙 玉**

本报讯 "在未来信贷政策收紧的背景下,中小企业信贷下一步工作就是要大力发展担保企业。"在上周五举行的"融资性担保行业规范发展和业务监管联席会议扩大会议"上,上海市委常委、副市长屠光绍表示,未来要鼓励各类资本进入上海担保行业,以商业担保为核心带动社会资本,扩大担保公司的杠杆作用。

上海市金融办在会上表示,为鼓励融资担保机构大力开展中小企业信贷业务,上海市政府将出台新政:融资担保机构的呆账核销,将参照金融机构呆账核销管理办法;而对上海重点扶持的融资担保机构,可对其融资担保代偿损失按项目计,由融资担保专项基金予以补偿。

据上海市金融办负责人介绍,中小企业融资担保总额力争将在2012年达到500亿元,为此中小企业融资担保专项基金要扩大到20亿元,并且实现年度递增。而对于市区县中小企业融资担保专项资金代偿的损失补偿,将按照融资担保对象属地化原则实施分担。

金融新闻热线

全面征集金融机构相关新闻线索。

一经采纳并经记者采写见报,将有奖励!

电话:0755-83501747、83501745

邮箱:jgb@zqsbs.com

营业部新设提速 券商一线人才告急

截至今年8月,新设证券营业部达1390家,需新增一线员工至少5.84万人

证券时报记者 **桂衍民**

本报讯 证券营业部新设加速导致国内券商人才告急。证券时报调查显示,截至今年8月,按照全国新增营业部1390家计算,证券行业仅服务于营业部的一线人员一项,至少需要补充人才缺口高达5.84万人。

营业部新设凸显人才短板

博得世纪管理顾问机构近日指出,新设营业部的大量增加,使得各大券商营业部层面的人才缺口骤然放大。

2008年5月,中国证监会放宽了券商新设营业部的资格条件,以鼓励券商发展营业网点。这一决定的实施,促使券商营业部数量在此后两年大幅度增加。来自权威部门的统计数据显示,截至2010年8月,全国范围内包括服务部翻牌、异地迁入和新设在内的新增券商营业部总数为1390家。

据记者了解,目前一家中型券商营业部人员的配备情况为:总经理1人、副总经理2人、交易部4人、中台(主要为分析师)7人、行政后勤2人、财务2人、客服人员(含投资顾问)20人、区域经理4人,合计不低于42人。以此为行业基准测算,新增1390家营业部就意味着新增一线员工5.84万人。

"缺的不是普通的人,是适合相应岗位的适当性人才。"博得世纪管理顾问机构高级讲师周志轩表示。周志轩以营业部总经理为例介绍,作为券商营业部总经理后备人才,不仅要正视角色转变,适应过渡期的心态调整,同时还应逐步掌握营业部总经理应具备的业务经营、综合管理与个人素养能力。

"要达到这些条件,并不是一件容易的事。如果没有专业培训机构对储备人才事先进行培训,储备人才即使强行上岗了也很难适应。"周志轩表示。

储备人才培训日益被重视

对券商一线人员的极度渴求同时体现在对券商对人才战略的关注上。近日举办的"一券商战略发展及人才培养"研讨会,到场的国内券商多达40多家,不少券商副总裁带队出席。

另一家大型券商人力资源负责人介绍,现在要招到适合岗位的人才很难。比如,该公司早就打出以年薪100万招聘营业部总经理的广告,但应聘者中几乎没有合适的。"现在薪水对券商而言根本不是问题,问题是合适的人都是有经验的,他们考虑的不仅仅是薪水。"这位负责人说。

营业部扩张加剧人才荒,券商纷纷加大人才招聘力度 宋春雨/摄

"基层人才是目前最为急需的群体,我们不但重视人才招募,更看重新进人才的培训。"与会一家券商人力资源负责人说。这位负责人介绍,该公司去年以来新增营业部10家,目前人才缺口很大,尽管已经从总部和老营业部抽调了一批人员先行支援,但由于新招聘的人员成长缓慢,培训体系尚不完善,快速上岗的人非常有限。

为了让新人迅速成长,不少券商纷纷将目光投向专业培训机构。据悉,包括国泰君安、广发证券、招商证券、方正证券在内等30多家券商营业部已经与第三方专业培训机构建立合作,正在对新员工进行"火线装备"。

本月券商股票佣金进账150亿 日揽6.8亿

2010年全年券商佣金收入有望过千亿

见习记者 **伍泽琳**

本报讯 11月以来,沪深两市持续放量,成交火爆。据WIND数据,如11月最后两个交易日按照本月日均成交额计算,11月沪深两市股票交易额达83782亿元,日均交易额达3808亿元;券商经纪业务股票佣金收入达150亿元,日均佣金达6.8亿元。

尽管11月份市场震荡,但沪深两市也创下单日成交量超过5000亿元的纪录。据WIND数据统计显示,11月沪深两市股票成交额达83782亿元,环比10月增长了33%,与9月相比更是大幅增长了93%。11月沪深两市日均交易额达3808亿元,与10月份基本持平。

按目前行业平均股票佣金率水平万分之九计算,券商11月获得佣金收入达150亿元,日均佣金达6.8亿元。环比10月增加了33%,日均佣金收入上升17%。

WIND统计同时显示,截至11月,今年以来沪深两市股票成交额为49.53万亿元,日均交易额达2261亿元,与去年同期相比日均成交金额上升了2.8%。

截至11月底,券商今年佣金收入约为891亿元,与去年同期的962亿相比,小幅下降了8%。同时,数据统计显示,今年1至11月份券商日均佣金达4亿元,为11月单月券商日均佣金收入的七成。

按照1-10月证券公司市场份额计算,11月份排名前五的券商共获得213亿元的佣金收入,其中,银河证券、国泰君安、国信证券股票佣金收入分别为45.97亿元、41.52亿元和40.18亿元。

国信证券券商行业分析师田良表示,如果市场行情持续走好,今年全年沪深两市日均成交额将达到3000亿元。同时,田良预计,今年全年券商的平均佣金率能维持在千分之一,今年全年券商的佣金收入或将达到1343亿元。

长江证券分析师刘俊指出,此前券商佣金收入占比不断下降,但四季度随着成交量的回升,预计券商的佣金收入比重将回升至56%。在市场成交量持续提升的趋势下,2010年市场单边成交量有望突破60万亿大关,券商整年有望实现收入千亿元。

业内人士认为,券商新设营业部的步伐放缓,加上行业协会加强行业自律,制止佣金率恶性竞争,使市场佣金率下滑速度将明显放缓。同时在目前在佣金管理新规推动下,券商纷纷进行经纪业务改革,加大对高价值量客户的个性化服务,促进通道盈利模式向财富管理模式转变。上述有利因素将提升券商经纪业务整体收入。

前11月券商IPO承销收入同比增297%

见习记者 **邱 晨**

本报讯 据wind统计显示,11月份,券商投行业务A股IPO承销收入达9.4亿元。今年前11个月,券商投行业务IPO承销收入已达到143亿元,同比去年增幅高达297%。

11月份券商投行丰收

券商投行业务同比继续保持快速增长。其中11月A股IPO主承销项目达30家,上市企业主要集中在耐用消费品和服装、资本货物、多元金融、半导体及半导体生产设备、食品饮料以及汽车与汽车零部件等行业上;首发规模达到361亿元,与今年9月份相比(10月份工作日较少)基本持平,同比去年11月则实现66.3%的增长。虽然IPO发行费用相比今年9月份的13亿有所下降,但也达到9.4亿元。

据不完全统计,除了未公布收入的项目外,11月份A股IPO承销收入排名第一的为平安证券,承销收入达2亿元,仅沃森生物一家的首发项目,就为其主承销商平安证券带来了近1.5亿元的承销收入;排在第二、第三的分别为中德证券和中信建投,两家券商分别获得IPO承销收入1.47亿元和1.1亿元,其中中德证券11月份完成了含山西证券在内的3家IPO项目。

值得注意的是,11月A股IPO发行规模最大的是由中信证券承销的大连港,该项目募资金额达57亿元,据业内人士估计,该项目能为中信证券带来数亿的承销收入。

除了IPO承销业务,银行在11月份大规模配股发行也为券商的投行业务带来不小的收获。11月份,中国银行、建设银行、工商银行以及南京银行配股,总融资额达1718亿元,预计将为相关券商投行带来约7.5亿元的承销收入。中金公司作为建设银行和工商银行配股的主承销商,预计收入至少在3.8亿元以上,海通证券、银河证券也将分别获得不低于1亿元的承销佣金。

12月IPO项目或超11月

中小板的扩容和创业板的推出,以及多家银行配股是2010年券商投行业务得以实现大幅度增长的主要原因。截至11月份,除债券发行以外,券商各项业务均大幅增长。2010年前11月,A股IPO募集资金规模已达4496亿元,同比增长达248.6%。IPO承销为券商带来了近143亿元的承销收入,较上年同期增加约107亿,同比增幅达到297%。

另外,今年多家大型银行的配股实施以及可转债的发行,也为券商投行业务带来可观的收入。截至目前,投行增发融资规模已达1935亿元,同比去年也实现3成多的高增长。

深圳某券商投行业务负责人称,许多企业希望赶在年报出来前完成上市工作,如果拖到明年,今年已经提交的财务数据可能过期,这是11月IPO项目较多的原因之一。同时,该人士预计12月份首发项目很可能超过11月份,券商投行相应收入预期较为可观。

"估计目前市场上还有1000家以上的待上市项目,"西南地区某券商研究员表示,目前,各家券商投行部门的储备项目都比较充足,如果政策上没有大的改变,预计明年券商投行业务仍能保持不错的势头。

2010年1月-11月份券商投行业务情况

	募资金额、发行规模	承销家数
首发	4496亿	316家
增发	1935亿	115家
配股	1432亿	30家
可转债	717亿	11家
债券发行	4855亿	297家
承销及保荐收入		
首发	143亿	

2009年全年券商投行业务情况

	募资金额、发行规模	承销家数
首发	2022亿	114家
增发	1452亿	94家
配股	106亿	11家
可转债	76亿	7家
债券发行	7918亿	429家
承销及保荐收入		
首发	53亿	

数据来源/万得资讯

中国银行可转债 12月2日起实施转股

本报讯 中国银行今日公告称,中行转债自2010年12月2日起可转换为该行A股股份,转股价格为人民币3.78元/股。转股起止日为2010年12月2日至2016年6月2日。

公告同时称,中国银行H股配股完成后,中行转债的转股价格将再次进行调整,具体事宜,该行预计将于2010年12月13日另行刊登相关公告。 (伍泽琳)

北京银行积极组织参与"公众教育服务日"活动

本报讯 11月28日,北京银行在北京西单文化广场、月坛社区服务中心、北京工商大学、北京化工大学四个活动点,举办了2010年银行业公众教育服务日主题活动,精心组织策划了有特色、有针对性的"金融服务进社区"和"金融服务进校园"主题系列宣教活动。 (刘 杨)

深圳银行理财产品 9月末余额同比增73%

本报讯 深圳银监局局长熊良俊昨日表示,目前深圳人均借记卡9.5张,人均信用卡1.23张。(按常住人口计算)截至9月末,深圳银行发行的各类理财产品余额727亿元,比去年同期增长73%。

熊良俊同时透露,深圳银行业改革开放30年以来,银行营业网点从改革初期的8家发展到目前1323家,增长165倍;从业人员从800人发展到目前5万多人,增长60多倍。截至2010年10月末,深圳银行业资产总额34852亿元,贷款余额16543亿元,存款余额21399亿元,1至10月实现利润363亿元,上述4项指标稳居全国主要城市前3名。 (罗克关)

太平洋产险获评 最佳稳健经营非寿险公司

本报讯 11月26日,2010年"21世纪亚洲保险业竞争力排名研究报告"在北京发布,太平洋保险竞争力排名稳居亚洲前列。其中,太平洋产险位列亚洲非寿险业综合竞争力第3名,国内综合竞争力第2名,并被评为"2010年最佳稳健经营非寿险公司";太平洋寿险位列亚洲寿险业综合竞争力第5名,国内综合竞争力位列第3名。 (孙 玉)