

华侨城集团旗下的各类酒店、商业物业等优质 资源,在整体上市的平台上,再度向上市公司集中, 为华侨城实现文化旅游综合发展、做强做大的战略



雾里看花: 限购令下惠洲楼市探访

由于本地消费能力薄弱,惠阳均价每平方米



内销给力 嘉欣丝绸拟3年开店142家

随着市场形势的变化,嘉欣丝绸今日公布拟将募投 项目 真丝梭织服装项目"变更为 嘉欣丝绸内销品牌 项目",此举也意味着6050万元募集资金将全部用于 内销品牌服装的生产和销售。

## 宝钢率先提价 下月最高上调 300 元 / 吨

证券时报记者 黄 婷

本报讯 宝钢股份 600019)昨日下午公布 明年1月份的价格信息,普遍上调2011年1月 出厂价 100-300 元/吨。业内人士认为,原料价 格上涨推升钢价,钢厂年底前冬储需求积极,钢 价有望继续震荡向上。而宝钢率先上调明年1 月出厂价格将引发其他钢厂跟涨。

宝钢 2011年 1月价格政策中,热轧方面, 低碳钢、超低碳钢、一般冷成型用钢上调 260 元/吨,其他品种上调 100 元/吨;酸洗产品普遍 上调 200 元/吨;冷轧产品中,CQ 级及非汽车品 种钢上调 200 元/吨,其他产品上调 300 元/吨; 至于不锈钢产品和梅钢产品则分别在直属厂部 价格基础上优惠 100 元/吨和 200 元/吨;厚板则 普遍上调 150 元/吨。

国内钢市在11月份以来呈现上涨态势,价 格水平总体抬升。上海热卷为 4380 元-4400 元/吨,较10月累计上涨近200元/吨,同期冷板 涨幅为100元/吨,螺纹涨幅则高达400元/吨。 钢市整体上涨为宝钢提价奠定了基础。各品种 钢材库存中螺纹钢库存近期大幅减少,一方面 由于世博会,亚运会结束后,各地工程复工推高 螺纹钢需求,另一方面由于节能减排淘汰落后 产能,螺纹钢的正常生产受到影响。导致钢厂投 放市场的螺纹钢不足, 加之华北首钢螺纹钢停 产,导致钢厂和贸易商惜售心态强烈,市场库存 流动减弱,价格保持坚挺。

业内专家认为,2011年作为"十二五"规划第 一年,钢铁消费有望增长10%左右。预计钢铁在 明年1季度在最低点,钢铁行业利润在全面改 善,钢铁行业的价格也形成了稳步扩张的态势。

联合金属研究中心分析师胡艳平表示,目 前钢厂订单情况不错,尤其是汽车板,汽车产销 火爆直接带动汽车板需求, 而宝钢在汽车板方 面具有绝对领先地位。此外,按今年铁矿石协议 价定价模式,明年1季度矿石协议价环比上涨 趋势基本确定,这意味着成本将因此上升,宝钢 提价也有覆盖成本的考虑。

## 金地集团 19 亿竞得北京房山地块

证券时报记者 张 达

本报讯 昨日,北京市土地整理储备中心公 布了此前招标出让的 4 宗土地竞标结果,其中 3 宗为房山区的居住类用地,1 宗为石景山区的 商业金融用地。在房山居住类用地的竞标中,金 地集团 600383)战胜了其他7家房企,最终以 19.1 亿元竞得房山线理工大学站 3 号地及 5 号 地局部地块居住项目用地,这也是金地集团今 年首次在北京成功拿地。

据了解,房山区房山线理工大学站3号地 及5号地局部地块居住项目用地,规划建筑面 积 30.35 万平方米,招标底价为 14.8 亿元。该地 块吸引了包括北京首开、复地集团、万科、北京 建工等8家房企前来竞争。其中,中铁报价最 高,为21.26亿元;金地集团报价次之,为19.1 亿元。以19.1亿元成交价计算,除去托幼、学校 等面积, 折合可出售商品住宅部分楼面地价约 7074 元/平米。

另外,中冶京诚工程技术有限公司以6.18 亿元竞得房山区城关街道饶乐府村 (兴东园小 区)居住项目地块,折合楼面地价4600元/平 米;北京京投置地房地产有限公司与北京星泰 房地产开发有限公司联合体,以4.01亿元竞得 房山区长阳镇 (长阳西站 3 号地) 居住项目地 块,除去托幼等面积,折合可售住宅部分楼面价 约7291元/平米;中铁建设集团有限公司以 5.26 亿元竞得北京市石景山区苹果园交通枢纽 商务区J、P地块商业金融项目地块。

### 中国中冶 财政部拨付 6 亿经营预算

证券时报记者 向南

本报讯 中国中冶(601618)近日收到控股股 东中国冶金科工集团有限公司转来的财政部有 关通知,公司收到财政部拨付2010年中央国有 资本经营预算境外投资资金 2.87 亿元,2010 年 中央国有资本经营预算节能减排资金 3.31 亿 元,两项合计6.19亿元。公司将以资本公积(中 冶集团独享)进行账务处理。

# 工作的群体,但该部分人群在惠阳购房者的具体 比例为多少,一直都是雾里看花。

# 山东"大钢铁"重组方案再次出炉

# 莱钢与济钢换股比例仍为1:2.43,银山型钢调整出重组范围

证券时报记者 卢青

本报讯 今日,山钢集团对济南钢 铁 600022 )、莱钢股份 600102 )两家 上市公司重组整合的方案再次出炉。

早在2010年9月8日,济钢、莱 钢就再次停牌,启动重大资产重组工 作。时隔三个月后,新重组方案终于发 布。此次吸收合并完成后,济南钢铁将 作为存续企业最终将更名为山东钢铁 股份有限公司, 莱钢股份的资产、负 债、权益、业务、人员全部进入新公司, 莱钢股份将注销法人资格。山钢集团 钢铁主业将实现整体上市。

2009年11月9日,山钢集团旗 下上市公司济南钢铁和莱钢股份同时 停牌, 之后制订了济南钢铁吸收合并 莱钢股份,同时注入莱芜钢铁银山型 钢有限公司等钢铁主业资产和30亿 元现金的重组方案。2010年2月24 日济南钢铁和莱钢股份正式公告了重 组预案并复牌。但预案公布以后,国家 宏观经济环境等多方面因素发生了较 大变化,方案最终 流产"。

值得关注的是,与2010年2月

24日公告的预案相比,新方案对重组 范围进行了调整:银山型钢和机制公 司调整出重组范围;济钢集团不再向 上市公司注入30亿元现金;重新锁定 换股价格和发行股份购买资产的价 格;山东省国有资产投资控股有限公 司作为独立第三方分别向济南钢铁、 莱钢股份异议股东提供收购请求权、 现金选择权。

对于方案的调整, 山钢集团给予 了解释:银山型钢不再纳入重组范围 的主要原因是,解决房产土地权属证 明不全等资产瑕疵问题需要的时间存 在不确定性。但山钢集团做了出承诺, 在银山型钢完善相关手续后的2年 内,将银山型钢的全部股权注入上市 公司,在注入前交由上市公司托管;同 时,还保证银山型钢与上市公司之间 的关联交易,严格按照目前完善的关 联交易管理办法,保证定价公允。

济钢集团原拟注入30亿元现金 主要是为了改善济南钢铁的资本结 构,降低其资产负债率,而在新的重组 方案下,济南钢铁的资产负载率水平 将从75%下降至67%,资产负债率下 降明显,资本结构有显著改善,因此济 钢集团决定不再注入30亿元现金。

原方案中莱钢股份和济南钢铁的 换股比例为1:2.43, 而按照重新锁定 的换股价格计算得到的换股比例为 1:2.25。但考虑到在前期大盘和钢铁 板块大幅下调的过程中, 莱钢股份股 价的跌幅显著高于济南钢铁, 所以作 为对参与换股的莱钢股份股东的风险 补偿,在实施换股时拟给予莱钢股份 股东 7.85%的风险溢价,由此确定莱 钢股份与济南钢铁的换股比例为 1: 2.43,与原方案的换股比例相同,即每 股莱钢股份的股份可换取 2.43 股济 南钢铁的股份。按照重组方案,由于本 次拟购买资产盈利状况较好, 本次重 组交易完成后,济南钢铁、莱钢股份 2009年度每股收益将分别增厚 172.75%、35.43%。

值得注意的是, 山钢集团同时还 承诺,在完成对日照钢铁股权和资产 的收购重组,并按照国家钢铁产业政 策对其优化调整提升完成后的2年 内,将其持有的全部日照钢铁的股权 和资产权益注入上市公司。



深振业 12 月初再次被举牌,前次举牌所涉及的 3804.7 万股即将解除锁定?

# 宝能系短期减持无望 大股东长期应对有招

证券时报记者 方元

在12月初 宝能系"姚氏兄弟增 持深振业(000006)股权达到 10%后, 近日不少媒体报道称姚氏兄弟首次举 牌的 3804.7 万股即将解除锁定并可 以出售。很多投资者致电深振业过问 此事,对此深振业表示,根据现行法 规,姚氏兄弟最早可以卖出的时点为 2011年5月。另据记者了解,一旦深 圳国资局控股地位受到明显威胁,深 圳国资局有可能通过向深振业注入资 产,以认购定向增发股份的方式加强

姚氏兄弟在今年7月份首次举牌 中买入了深振业股权 3804.7 万股,在 12月初继续再度增持。根据《证券法》

第 47 条的规定: 持有上市公司股份 5%以上的股东,将其持有的该公司股 票在买入后6个月内卖出,或者在卖 出后6个月内又买入,由此所得收益 归该公司所有。上述 买入后6个月内 卖出"和"卖出后6个月内又买入"是 指最后一笔买入或卖出时点起算6个

深振业表示,按照相关规定,持股 达到5%以上的股东在6个月内不能 进行反方向操作, 否则收益收归上市 公司所有,这意味着姚氏兄弟无法通 过二次举牌拉高出货,卖出其7月份 买入的股票,更不可能通过短炒获利。 按照姚氏兄弟最后一次买入时点 12 月6日计算,其最早可以卖出的时点 为2011年5月6日,如其在该期间内 又增持深振业股票,则卖出时点自最 后一次买入算起再向后顺延6个月。

对于姚氏兄弟会不会进一步增持 股权,深振业表示,在公司与举牌方沟 通中,举牌方没有否认会继续增持股 权。按照目前姚氏兄弟持有的股权比 例, 其可以委派一名代表进入深振业

深振业今年第4季度业绩增长势 头较好,公司的振业城四期、五期以及 惠阳振业城等项目销售良好。公司于 近日推出的第一个商业楼盘振业国际 商务中心 原星海名城七期 )也为明年

的业绩增长打下了基础,该商务中心 总建筑面积10万平方米,其中办公面 积达到 3.5 万平方米, 且涵盖大型商 场、酒店等,预计销售价格在2.7万元/ 平方米。也许正是有深振业良好的成 长性作为保障,姚氏兄弟的 进则谋求 控股权,退则谋求投资收益"的战略才 显得相对灵活。

作为股权争夺的另一方,深圳 国资局及其一致行动人目前合计持 有深振业超过29%的股权,相比姚 氏兄弟的持股比例仍高出不少,如 果姚氏兄弟继续大规模增持深振业 股权以致威胁到深圳国资局的控股 地位,深圳国资局可以选择继续增

持深振业股权,但由于其持股比例 已经接近30%,一旦增持至30%即 触发要约收购。因此深圳国资局在 短期内继续增持深振业股权的可能 性并不大。

据记者了解, 为应对姚氏兄弟的 挑战,深圳国资局内部已经准备好了 反击武器,如有必要深圳国资局将以 第一大股东身份提议深振业向其定向 发行股份,深圳国资局则以注入相关 资产的方式认购股份,以进一步提高 其持股比例,深圳国资局旗下优质房 地产资产并不少,以此一劳永逸地解 决深振业股权过于分散的格局不失为 一个好的选择。

## 竞得储罐项目 江苏舜天夺食保税科技

证券时报记者 李坤

本报讯 江苏舜天 600287)与保 税科技 600794)之间对张家港兵吉 燕项目化工资产的争夺终于揭晓。最 终江苏舜天以8600万元的竞拍价获 得了该项资产,该价格仅比保税科技 设定的最高竞买价格高出不足 150 万元,低于江苏舜天自己设定的9300 万元的最高竞拍价格。

对此,保税科技有关人士昨日表 示,主要是因为竞拍价格超出了公司 的预期、也超出了股东大会的授权范 围。他同时表示, 竞购的资产盈利能 力一般,每年大约可实现的净利润为 800 多万元,对公司业绩影响有限。此 次放弃收购对公司不会造成什么影 响。当初公司决定参与竞拍主要是因 为该资产与公司现有的业务相同,收 购过来后可以直接投入运用,可以减

少建设周期。 今年前三季度保税科技的净利 润为 6210.71 万元。银河证券分析 师张秋生测算, 若收购成功可使保 税科技每股收益增厚5分钱。

不过,对于近年来业绩不佳的江 苏舜天来说,此次收购成功则意义重 大。今年前三季度江苏舜天实现的归 属上市公司股东的净利润仅为 347.66 万元,2008 年亏损 2004.27 万 元,2009年公司的净利润也仅为 1828.43 万元。显然,上述竞购资产每 年800多万元的净利润对江苏舜天 还是比较有吸引力。

这也可以从江苏舜天和保税科 技两家公司近年的财务数据中得到 印证。从表面上来看,无论是在资产 规模、收入规模,还是公司的发展历 史、股东背景,江苏舜天都要比保税 科技更有优势。但是从各项衡量盈利 能力的财务指标来看,规模更小的保 税科技更为出色。

昨日江苏舜天有关人士也表示, 公司之所以花费不小的代价竞购该 项资产就是看中该项业务比较强的 盈利能力。该人士告诉记者,相比于 江苏舜天目前进行的服装等进出口 士显得不以为然: 兵吉燕项目总罐 业务, 化工产品的进出口利润更高。 今年前三季度保税科技的仓储业务 毛利率高达 77.65%。

事实上,自今年上半年以来江苏 舜天已经开始尝试进行化工产品的 自营进口业务,并且在散化业务方面 学品业务进口方面,也有一定突破, 新取得了氯化亚矾和三乙醇胺的直 接进口经营权。

工产品的进出口业务发展是公司进 出口业务多元化的一个方面,未来公 司会进一步扩大这方面的业务。

对于江苏舜天进军化工产品进 出口业务的举动,保税科技的上述人

证券代码

600287

600794

容量只有4.92万立方米,保税科技目 前已有以及在建的储罐容积总量有 43.25 万立方米。兵吉燕项目只是保 税科技规模的一个零头,根本无法与 公司相竞争。'

从近期券商的研究报告来看, 取得了较大的进步;此外,在特殊化 不少券商分析师都非常看好储罐 规模日益扩大的保税科技所拥有 的竞争优势和未来的业绩增长能 力。中信证券分析师邱颖和马晓立 江苏舜天上述人士还表示,向化 认为,江苏省在中国化工品国际贸 易中的主导地位奠定了保税科技 显著的区位优势、保税科技在张家 港保税区内强大的垄断地位,共同 构成了保税科技难以复制的核心

江苏舜天与保税科技各项指标值:								
	证券简称	总资产	净资产	营业总收入	净利润	净资产收益率	销售毛利率	每股收益
		(乙元)	(乙元)	(乙元)	(万元)	ROE 伽权)%	%	元)
	江苏舜天	49.74	11.96	39.9	347.66	0.4	7.6799	0.008
	保税科技	9.80	3.74	5.57	6210.71	18.89	21.1782	0.35
数据来源/Wind 资讯								

### 成商集团: 与太平洋合作可能中断

本报讯 成商集团 (600828)今 日公告,公司目前已与太平洋中国 控股有限公司进行了多次谈判,双 方尚未就下一阶段的合作事宜达 成一致。如果双方不再继续合作, 公司计划收回原作为合作条件提 供的成都商业大厦部分场地使用 权,及租赁给合作企业太平洋百货 使用的成都商业大厦部分场地使 用权,并利用该物业经营自己的百

成商集团表示,公司将在第二 阶段合作期满前即 2010 年 12 月 31 日前,继续与太平洋控股就下一 阶段的合作事宜进行协商,如双方 达成一致则按照合同约定履行第 三阶段合作,如到 2010年 12月 31 日双方仍未能达成一致,则按照合

同约定中止下一阶段的合作。 成商集团与太平洋控股的合 作,原由四川省成都市针织品公司 与香港太平洋百货有限公司开始, 后合作双方变更为成商集团及太 平洋控股,合作经营总期限为二十 一年,分三个阶段进行。(向南)