

TCL集团子公司 拟在台发存托证

证券时报记者 李坤

本报讯 TCL集团 000100 今日公告,旗下在香港上市的控股子公司 TCL 通讯 02618.HK 董事会拟在台湾发行存托凭证,发行股份不超过年度股东大会的授权。2010年5月10日,TCL 通讯年度股东大会授权其董事会配发及发行最多不超过 2.17 亿股的股份,每股面值 1 港元。此次发行台湾存托凭证募集资金拟用于扩建厂房、购买及安装机械设备,扩充产能,以推进业务发展。

目前上述事项仍属前期研讨、准备阶段,TCL 通讯尚未向台湾或香港监管机构提交申请,发行台湾存托凭证的相关详情,包括规模和架构目前亦尚未确定。为保证台湾存托凭证的发行符合 TCL 通讯及其股东的整体利益,TCL 通讯将根据市场现状决定是否或何时落实台湾存托凭证发行建议的有关程序。

桑德环境控股股东 50 亿投资湖南静脉园

证券时报记者 郑昱

本报讯 桑德环境 000826 接控股股东北京桑德环保集团有限公司通知,桑德集团于 12 月 24 日与湖南省湘潭市政府签署《湖南静脉园项目投资合作协议书》,将投资建设占地约 3000 亩的环保产业园。

湖南静脉园项目选址位于湘潭九华示范区内,项目投资约 50 亿元。项目内容具体包括长株潭固废处理中心,再生物资及再制造产品生产、加工、交易中心,循环经济型企业孵化中心等。该项目将分两期建设,第一期将在 3 年内建设完成,第二期可在 5 年内建成投产,项目建成后将成为长株潭“两型社会”建设中资源综合利用的示范工程。

桑德集团拟邀请桑德环境共同参与该项目的投资、建设、开发与运营。桑德环境表示,该项目对扩大公司环保业务市场规模等将产生积极作用,但对 2010 年业绩不构成重大影响。

由于该项目建设规模大、投资周期长,投资事宜涉及具体细节较多,目前桑德集团与桑德环境具体的合作方式尚未确定,且桑德环境未来在该项目中能够获取的市场份额及比例尚待商洽确定,尚存在不确定性。

金晶科技 1.86 亿投资 小苏打及纯碱余热项目

证券时报记者 张珈

本报讯 金晶科技 (600586) 决定投资约 1.86 亿元建设 50kV/a 食品级小苏打项目和制碱余热综合利用项目,两个项目均由其全资子公司山东海天生物化工有限公司实施。

其中,小苏打项目总投资 4525 万元,包括固定资产投资 3286.9 万元。项目年生产食品级小苏打 5 万吨,建成达产后,预计年新增销售收入 6600 万元,利润 728.58 万元。

公司表示,小苏打的用途已不再局限于食品添加剂和灭火剂领域,随着工业发展,人民生活水平的提高和产品用途的不断开发,现已广泛应用于医药、饲料、饮料、洗涤剂等行业,由于其功能和用途的不断拓展特别是在医药、饲料、环保净化剂方面的大量应用,使得该产品在 2008-2009 年全球发生严重经济危机之时仍能保持产销两旺。据预测小苏打今后 5 年的市场需求处于较快增长期。

制碱余热综合利用项目总投资 1.41 亿元,其中中央预算内投资 840 万元,银行贷款 7510 万元,企业自有投资 5700 万元。金晶科技表示,项目达产后预计年项目新增利润总额为 4023.85 万元,税后新增利润为 3017.89 万元,具备较好的经济效益和社会效益。

据介绍,海天公司每年生产 100 万吨纯碱,是国内生产规模最大的企业之一。公司自 100 万吨/年纯碱工程投产以来,制碱过程产生的高位余热部分得到利用,而低位热能一直未能利用,项目实施后每年回收蒸汽 16 万吨,直接节能 1.5 万吨标准煤。

若每吨蒸汽按 135 元计算,年增加收益 2160 万元,还增加采暖面积 1.89 万平方米。每平方米采暖按 25 元计算,年增加收益 47.25 万元。余热浓缩海水 260 万平方米,其中 160 万平方米可提取溴素、晒盐,出售后按 5 元/平方米,可增加效益 800 万元。有 100 万平方米回用到制碱生产系统,年节约固体原料盐 10 万吨,按每吨 100 元计算,年可节约 1000 万元成本费用。

此外,该项目减少海水外排 6320 万平方米,按 0.1 元/平方米,年减少排污费 632 万元,减少一次性海水采购量 5090 万平方米,按 0.11 元/平方米计算,节省生产成本 600 万元。该项目利用石灰废砂 1 万吨,减少了堆放面积,年减少缴纳的环保费 100 万元。

南玻近 70 亿加码太阳能及节能玻璃

证券时报记者 李坤

本报讯 已经布局太阳能、节能玻璃等产业并取得不错业绩的南玻 A 000012 今日又公布了“大手笔”的投资扩产计划,拟进一步提升公司在太阳能全产业链以及节能玻璃、工程玻璃、平板显示产业方面的竞争实力。涉及总投资近 70 亿元,约为南玻当前总资产的近 6 成。

南玻表示,国家对太阳能产业的扶持政策,为公司相关项目带来了契机。为此,公司拟在建成国内首条太阳能薄膜电池用 TCO 膜玻璃生产线并进入全面量产的基础上,追加投资至 5.11 亿元,将该项目产能扩张至 400 万平方米。项目仍分两期建设,其中一期 2 条生产线的年产量为 160 万平方米,预计 2012 年初投产;二期 3 条生产线的年产量为 240 万平方米,预计 2012 年底投产。

在多晶硅太阳能电池全产业链

方面,南玻更是全面发力,涉及总投资高达 53.6 亿元。其中,南玻拟投资 5 亿元,采用目前世界上实际应用最先进、投资和成本最低的冷氢化技术对宜昌多晶硅生产线进行技术改造,降低生产成本,计划于 2011 年 12 月完成。同时,在宜昌南玻一期 160MW、二期 140MW 硅片项目基础上,再投资 19.8 亿元,建设三期 700MW 硅片产能,形成合计 1GW 的硅片生产能力,项目计划在 2013 年上半年分阶段建成投产。

另外,南玻拟投资 14.2 亿元,在宜昌建设 600MW 晶体硅电池片生产线;并投资 13.6 亿元,利用东莞光伏原有厂房及公共设施,扩建 100MW 电池片和 700MW 电池组件生产线,其整体实施进度将与宜昌南玻 600MW 电池项目一致。

在玻璃产业方面,南玻已形成了东南西北的均衡布局,有较强区位优势,为巩固在节能玻璃领域的竞争优

势,南玻拟投资 5.67 亿元,在华中地区新建南玻工程玻璃深加工基地。新建 120 万平方米的镀膜中空玻璃以及 300 万平方米大板镀膜玻璃生产线,两条生产线将先后于 2012 年 7 月和 12 月投产。预计 2013 年各项目(包括湖北新建项目)建成后,南玻节能玻璃总产能将达到中空镀膜产品 1320 万平方米;镀膜大板 1600 万平方米。

另外,南玻计划以深圳南玻显示器件科技有限公司为投资主体,在江苏吴江建设南玻吴江平板显示产业基地。该基地计划分三期建设,其中一期项目拟投资 5.38 亿元,计划于 2013 年初建成投产。一期项目建成后将形成年产 ITO 玻璃 480 万片、ITO 柔性膜 72 万平方米、电容式触摸屏传感器玻璃 84 万片的生产能力。

值得注意的是,南玻同时启动了深圳南玻显示器件科技有限公司的股份制改造工作。



Phototex/供图

高景气持续可期 多公司投入触摸屏盛宴

证券时报记者 靳书阳

又一家上市公司进入电容式触摸屏生产领域。方兴科技 12 月 23 日公告,公司控股子公司蚌埠华益导电膜玻璃有限公司计划投资 1.8 亿元建设年产 130 万片电容式触摸屏用导电膜玻璃生产线。该公司董秘办人士在接受证券时报记者采访时表示,在电容式触摸屏市场需求启动刚刚开始的大背景下,行业景气应该是一个长期过程。

触摸屏行业需求的火爆不仅吸引不少公司加入其中,而且使得不少公司跃跃欲试。对于投资者不断增多的趋势,上述董秘办人士并不担忧。

他表示方兴科技投资触摸屏有自己的优势。首先,从公司生产线 130 万片的投产规模上来看,具有一定的优势。该生产线将生产 3 个尺寸规格的触摸屏产品,种类较为齐全,可以覆盖从智能手机到平板电脑的下游需求。其次,公司的触摸屏生产技术自主研发,并且已经申请了国家专利,这也是优势之一。

中投证券研究员王鹏表示,电容式触摸屏关键技术为镀膜和光刻,关键原材料为 ITO 导电玻璃。据记者了解,在触摸屏生产领域莱宝高科、长信科技、方兴科技均为国内生产该产品

的主要企业,这些企业投入电容式触摸屏业务的技术支持应该不成问题。

对于电容式触摸屏 2011 年可能面临的产能过剩隐忧,相关分析人士认为不足为虑。

招商证券研究员张良勇表示,市场担心电容式触摸屏的盈利能力未来会明显下降。但从目前的发展趋势来看,电容式触摸屏未来将开始从高端手机向中低端手机渗透,这会带来一个需求快速放量的过程。因此,目前还处于电容式触摸屏需求的爆发期,不需要太担心利润率下降的问题。兴业证券研究员刘亮则表示,根据其掌握

的行业动态,明后两年将会是中大尺寸电容式触摸屏的爆发增长年,台湾胜华等也正在积极扩充中大尺寸触摸屏产能。目前来看,触摸屏依然供不应求。他认为明年年底之前触摸屏大幅降价的可能性很小,预计触摸屏毛利率将维持在 60% 以上。

而莱宝高科 10 月 28 日发布的扩产公告,则反映出中大尺寸触摸屏需求的火爆,或许已超出此前预期。公告披露,莱宝高科将投资 2.51 亿元,新增设计年产 400 万片电容式触摸屏(以 10 英寸计)项目,预计 2011 年四季度建成投产。

福星股份再签 武汉城中村项目

本报讯 福星股份 000926 将参与建设武汉市武昌区柴林头村“城中村”综合改造建设项目,其下属湖北福星惠誉武昌置业有限公司 12 月 23 日已与武汉市武昌区柴林头村村委会、武汉市信业盛世房地产有限公司就该项目签订了合作协议书。该项目所涉拆迁补偿价款总额为 30.74 亿元。

福星股份表示,签订此协议的目的旨在确保在柴林头村“城中村”综合改造项目所涉开发用地挂牌时顺利摘牌。该项目取得后,将为福星股份新增土地储备约 25.06 公顷,规划总建筑面积约 116 万平方米,具体面积以挂牌文件公示为准。

另外,福星股份全资子公司福星惠誉房地产有限公司及其下属湖北福星惠誉武昌置业有限公司与深圳市创东方瑞地投资企业(有限合伙)三方签订了增资合同,深圳市创东方瑞地投资企业将以 10 亿元,认缴湖北福星惠誉武昌置业有限公司增资。(郑昱)

处理不良资产 *ST 国发 1 元卖子公司

本报讯 为处理公司不良资产,减少逾期贷款和经营亏损,*ST 国发 600538 决定以 1 元的价格,转让其持有的广西国发生物质能源有限公司 100% 股权,受让方为广西南宁市固稼酒业有限公司。此前,公司已对能源公司长期股权投资全额计提了减值准备 1.18 亿元。

能源公司成立于 2002 年 1 月,注册资本 1.3 亿元,主营业务为淀粉、酒精生产销售,食糖销售等。截至 2010 年 11 月 30 日,能源公司总资产 1.74 亿元,总负债 1.79 亿元,净资产-503 万元。

另外,能源公司还负有多项债务,包括对农行扶绥县支行欠款 3100 万元,对农行南宁市邕宁支行欠款 4000 万元,均未按期归还,南宁中院已查封了能源公司的全部建筑物、构筑物和设备等财产。(程文)

渝三峡澄清 不会置换甘氨酸项目

本报讯 针对媒体报道渝三峡 A 000565) 控股股东为避免渝三峡 2011 年净利润出现大幅下滑,可能用自己旗下优质资产将渝三峡的甘氨酸项目置换出上市公司,渝三峡澄清,公司没有将三峡英力的甘氨酸项目进行置换的打算,也未与任何机构、企业、个人对甘氨酸项目置换进行任何接触或谈判。

根据公司财务部门初步测算,2010 年度渝三峡净利润为 2000 万-4000 万元。由于出土地的一次性收益使得 2009 年度净利润基数相对过大,导致公司 2010 年的主营业务收入和净利润比去年同期大幅减少。(成城)

茂业国际深入东北 沈阳金廊店昨开业

证券时报记者 建业

本报讯 12 月 24 日,茂业国际 00848.HK 旗下第 35 家门店沈阳金廊店正式开业。这是茂业百货又一家定位高端的精品百货店,也是东北区第一家旗舰店。过去 10 年间,本着“为社会创造财富、为客户创造价值、为员工创造机会”的核心价值观,茂业百货已从深圳的一张“商业名片”逐渐拓展至近 20 个大中城市,这家市值近 200 亿港元的百货连锁企业,已走在中国百货零售业的前列。

茂业百货沈阳金廊店面积 8.2 万平方米,坐落在沈阳的新地标 72 层高的茂业中心,与集超五星级酒店、甲级写字楼和高级公寓于一身的

城市综合体相结合,体现茂业百货“塑造时尚生活方式”的经营理念。该店引入国际一线品牌 Les Copains、COIL、ARCADIA 等,未来还将引入成龙影院等,标志着茂业百货向高端精品百货的升级。

对于第一次深入东北市场的茂业国际,沈阳金廊店是当地市场的桥头堡,它此次开幕更将推动茂业国际东北市场的启动。1997 年,茂业国际在深圳市东门商圈开设了第一家店,经过 10 余年的长足发展,茂业国际全国门店的数量已经从 1 发展到今天的 35,覆盖了深圳、珠海、成都、重庆、无锡等近 20 个大中城市,营业面积从最初的 4 万平方米发展到今天的 100 多万平方米,年销售总额也

从原来的数亿元上升至现在的 70 亿元以上。2008 年 5 月,茂业国际在香港正式挂牌上市,成为深圳第一家在香港上市的百货零售企业。

2010 年是茂业国际实现跨越性大发展的一年,公司新开了深圳友谊店、收购了山东淄博金帝和东泰商厦等 10 家门店,对外投资达 20 亿元。对内,为提升经营效率,茂业国际推行精细化管理,引入预算管理,目标经营、结果导向机制,改善经营利润率。同时,通过推行员工股权激励和年薪制相结合的有效激励机制、中基层人才本地化、店总 MBA 班和大学生“向日葵”计划等,全面提升门店管理水平和人才储备。

今年以来,茂业国际一系列的扩

张引起了业界广泛关注。对此,茂业国际相关负责人表示,茂业近年来虽然拓展步伐很快,但一直有着非常清晰的战略定位和发展规划,即以华东、华北、西南、华南为四大发展区域,每个区域都根据其城市 GDP 水平、人口规模、居民收入和消费水平、零售市场发展状况,抓住重点省份和重点城市深耕发展。同时,茂业会本着在同一个城市经营 2 至 5 家门店的选址策略,通过以点带面的方式深耕区域市场,从而建立区域龙头地位。

未来两年,茂业百货将以每年开店面积不少于 20 万平方米、新开(含收购)5 家以上门店的速度,朝着打造“中国最具领导地位的百货连锁店”这一目标迈进。

问 众合机电(000925):目前网新机电的脱硫业务在国内同行业中位列什么名次?主要有哪几家竞争对手?

众合机电:目前网新机电的脱硫业务在国内同行中的最新排名还未出来。按 2009 年底前累计已投运的脱硫工程容量大小排序,本公司全资子公司浙江浙大网新机电工程有限公司排名第五;按 2009 年投运的脱硫工程容量大小排序,本公司全资子公司浙江浙大网新机电工程有限公司排名第四。

问 普利特(002324):消息称车辆购置税优惠等多项刺激政策基本确定明年取消,分析称将对汽车市场产生重大影响,请问公司对此有何看法,对公司产品的销售影响有多大?

普利特:我们也在密切关注国家政策的走向,认真分析可能出现的情况,积极研究应对的策略,力争从变

化中把握到机会。谢谢!

问 美的电器(000527):请问定向增发的投资者属什么性质的?是大股东?战略投资者?还是基金或外国投资人?

美的电器:没有特定对象,有意向投资者均可参与,但有最低认购额度的要求。

问 华谊兄弟(600027):按照公司招股说明书,制片方一般分享票房的 40% 左右。华谊影院公司团购券,是按电影原价进行分成,还是按照团购价格分?如果按照原价分,岂不是需要倒贴钱出去?公司现在全国有多少家影院?临近年底了,今年目标能完成吗?

华谊兄弟:关于电影票收入分账,每一部影片院线与该影片的发行方都会约定最低票价。分账时,根据影院实际卖出价款分账,低于约定最低票价的,按最低票价分账。2010 年公司影院的建设情况,请等

待年报披露。感谢您的关注,我们会努力的!

问 苏宁电器(002024):请问公司 2011 年或者说是今后,在三四线城市的发展有何规划?目标是什么?我觉得网购对一二线城市的实体消费冲击较大,公司应该适时渗透进三四线城市发展,我们国家三四线城市的消费还可以深度挖掘,用深耕三四线市场蓝海来平衡一二线城市带来的竞争冲击。

苏宁电器:您好,感谢您对公司的关注与建议。公司一直以来都坚持横向扩张和纵向渗透相结合的连锁发展模式,在注重一、二级市场连锁发展的同时也注重三、四级市场的发展。公司将进一步加强物流平台、售后服务网络等后台的建设,为

三、四级市场的发展提供强有力的支持。

问 奥特迅(002227):请问汽车充电桩目前是贵公司的主攻方向吗?预计汽车充电桩对贵公司的业绩增长带来多大好处?

奥特迅:首先非常感谢您对奥特迅的关注。针对新能源汽车充电站电源设备,公司已成立电动汽车充电站事业部。目前正处于稳步发展的阶段,将继续加大研发投入。该项目的销售情况取决于未来市场的开拓力度、经营团队的努力程度等多种因素,公司尚不能预测该产品对未来业绩的影响程度。敬请投资者给予关注,注意投资风险!谢谢!

(胡南)

深交所投资者互动平台点击 (42)