多家公司 2010 年度业绩大幅预增

证券时报记者 张珈 文泰

金岭矿业（000655）等公司今日亮出 2010 年度业绩预告，预计业绩同比大幅增长。

金岭矿业预计实现净利润约 4.9 亿元，同比约增长 120%。公告显示，金岭矿业 2009 年 5 月非公开发行股份收购资产完成后，公司规模扩大，公司产品生产能力大幅提高。2010 年公司产品销售市场良好，产品销售量、销售价格大幅增加，受其影响公司销售收入、净利润与上年同期相比大幅增加。

金路集团（000510）预计实现净利润约 8000 万元-9500 万元，同比增长约 1311.43%-1576.08%。报告期内，公司主导产品 PVC 树脂开车率较上年上升，销售价格及产销量较上年增加，获利能力较上年增强，实现盈利 1000 万元-2000 万元。此外，金路集团转让绵阳小岛建设开发有限公司股权，实现投资收益 5000 万元-6000 万元。

安凯客车（000868）2010 年度业绩预告显示，业绩同向大幅上升。预计实现净利润 7324 万元，同比增长约 201.35%。报告期内，公司客车销售规模增幅较大，营业外收入预计为 1687 万元左右，较上年同期增加约 72%，导致公司净利润大幅增加。此外，安凯客车联营公司安徽安凯福田曙光车桥有限公司业绩大幅提升，安凯客车投资收益预计为 2189 万元左右，较上年同期增加约 85%。

京山轻机（000821）对 2010 年全年业绩预告进行向上修正。经财务部门初步估算，预计京山轻机 2010 年度净利润为 2700 万元-3200 万元左右，每股收益为 0.0782 元-0.0927 元，比上年同期增长 741.15%-896.92%左右。公告显示，报告期业绩增长超出公司 2010 年三季度报告披露的业绩同比预增 554%左右。一方面，公司投资取得较好收益，2010 年 1 月-9 月公司投资已获得收益 1094.65 万元，第四季度取得投资收益 1217.33 万元，超出当初预计。此外，2010 年 10 月-12 月，京山轻机获得政府补助资金 239 万元，具体是 2010 年产业集群发展激励性转移支付资金 160 万元，2010 年包装行业高新技术研发资金 75 万元，外贸出口和利用外资奖励资金 4 万元。

巨化股份（600160）披露，公司曾在已披露的《公司第三季度报告》中，预计 2010 年归属于上市公司股东的净利润与去年同期相比增长 350%以上。现根据公司财务部门初步测算，预计公司 2010 年归属于上市公司股东的净利润同比增长 500%以上。

安徽合力（600761）公告，经公司初步预测，预计 2010 年 1 月-12 月归属于上市公司股东的净利润同比增长 197%-239%。上年同期该数据为 1.12 亿元。

滨州活塞（600960）公告，经公司财务部门初步测算，预计 2010 年年度实现归属于上市公司股东的净利润与上年同期 5135 万的净利润相比增长 100%以上。

山东黄金（600547）公告，公司预计 2010 年全年净利润比上年同期 7.46 亿元的净利润增长 50%以上。

招商地产 子公司 5.95 亿顺德拿地

证券时报记者 郑昱

招商地产（000024）购得土地使用权的公告显示，2011 年 1 月 12 日，招商地产子公司深圳招商房地产有限公司通过竞拍方式取得位于佛山顺德乐从南区宗地编号为 196020-001 地块的国有建设用地使用权。该项目地块位于佛山顺德乐从南区，紧邻禅桂中心区及东平新城。地块用地面积为 2.97 万平方米，容积率不大于 3，建筑面积 8.92 万平方米。土地用途为二类居住兼容商业服务业设施用地 。土地使用年限为城镇住宅用地 70 年，商服用地 40 年，地块成交总价为 5.95 亿元。

阳光城 子公司 1.25 亿海南拿地

证券时报记者 张珈

阳光城（000671）子公司阳光城集团海南实业有限公司 1 月 12 日上午在海南省昌江黎族自治县国有建设用地使用权公开出让拍卖会活动中，以 1.25 亿元竞得宗地编号为“A-5”地块的国有建设用地使用权。同日，海南实业与昌江黎族自治县国土环境资源局签订《国有建设用地使用权拍卖出让成交确认书》。

公告显示，该宗地位于海南省昌江黎族自治县棋子湾旅游度假区，土地使用面积 136.4 亩，土地用途为商服用地，容积率不大于 0.8，建设密度不大于 20%，绿地率不小于 65%。

阳光城今日还披露 2010 年业绩预告，预计同向大幅上升，预计实现净利润约 4.82 亿元，同比上涨 165.76%，基本每股收益约 0.9 元。阳光城表示，子公司开发建设的阳光乌山荣域、阳光白金瀚宫、阳光理想城部分项目在 2010 年度陆续进行结算确认收入与收益。

泰达股份 ST 甘化 因重大事项双双停牌

证券时报记者 郑昱

泰达股份（000652）停牌公告显示，因公司正在筹划重大事项，根据深交所《股票上市规则》的相关规定，经公司申请，公司股票将继续停牌，待相关信息披露后复牌。

ST 甘化（000576）重大事项停牌公告显示，公司控股股东正在筹划有关公司重大事项，因有关事项尚存在不确定性，为避免对公司股价造成重大影响，经公司申请，公司股票自 2011 年 1 月 14 日 9 时 30 分起停牌，自相关公告披露后复牌交易。

东方集团 子公司 4.8 亿转让所持股权

证券时报记者 文泰

东方集团 (600811) 今日公告，公司董事会审议同意上海正大景成企业发展有限公司和深圳市中科宏易创业投资有限公司拟分别受让公司子东方家园有限公司持有的东方家园实业有限公司 (目前注册资本 7.3 亿元) 33%和 32%股权，受让价格分别为 2.44 亿元和 2.36 亿元，总计为 4.8 亿元，但最终的定价以各方共同选定的第三方评估机构所作的评估为准。若评估价格与前述股权收购价格相比出现超过 3%的差异时，股权受让方可以选择不交割。

比亚迪拟年内在中小板上市

2011年重点提升动力电池产能

证券时报记者 张达

比亚迪高级副总裁吴经胜昨日接受媒体采访时透露，比亚迪已向证监会递交了 A 股上市文件，按预期计划今年将在深交所中小板上市，发行规模不超过 1 亿股，募资投向主要是汽车和电池的扩产，但具体时间还要等证监会审批。

12 日，比亚迪董事长王传福在底特律举行的北美车展上透露，比亚迪计划今年实现 A 股上市，发行规模约 1 亿股股票。比亚迪回归 A 股计划再次提速。事实上，比亚迪的 A 股上市计划早在 2008 年就提出了，但因后来巴菲特的入股而耽搁。2009 年，比亚迪召开股东大会，重新启动回归 A 股计划。“我们是 2009 年四季度递交的文件，去年进展较快，按预期计划，如果没有什么障碍的话，今年会上市，但具体时间还要等证监会的审批。”吴经胜说。

对于回归 A 股的原因，吴经胜表示有三方面因素：一是 A 股市场日趋规范、健康，比亚迪希望回归；二是因为比亚迪的销售用户主要在内地，出于品牌提升和用户的考虑，希望市场统一；三是比亚迪很重视股东回报，希望与中国股民分享成长的成果。

对于比亚迪的新能源战略，吴经胜表示，电池是新能源战略中核心中的核心，比亚迪计划在 2011 年重点提升动力电池的产能，使年产电池规模达到 1.6G 瓦时，是目前年产 0.2G 瓦时的近 10 倍。吴经胜认为，新能源汽车市场潜力巨大，比亚迪将通过电池带动新能源储能电站的发展，在做好传统车的同时，争做电动车的排头兵。

据了解，汽车和 IT 是比亚迪两块主要收入增长点，2010 年比亚迪的总收入中，汽车板块占约 50%，IT 板块（手机零部件）占约 40%，电池板块占约 10%，新能源汽车板块并不多。吴经胜说，比亚迪 2009 年盈利增长太快，去年的盈利能力为行业平均水平。

对于 2011 年的汽车市场，有人担心汽车鼓励政策的退出以及北京治堵新政会使小排量和自主品牌车企不好过，吴经胜也认为，今年车企会有压力，但现在市场还不明朗，对 2011 年判断表示谨慎，他说比亚迪会采取稳定增长的策略。

洗发水或为云南白药业绩助涨

证券时报记者 成城

云南白药（000538）近期公布业绩大幅预增，其中云南白药牙膏凭借在 2010 年含税销售收入约 12 亿元，高达 70%的增速，理所当然成为推动业绩超预期增长 50%-70%的主力产品。同时，云南白药开始为产品多样性布局，推出高端洗发水养元清系列。这也一定程度上回应了有市场人士认为公司业绩过于依赖单一牙膏产品潜藏着风险的看法。有机构预测，养元清系列将可比肩霸王洗发水，可以打开云南白药更为广阔的业绩想象空间。

据悉，云南白药此番推出的洗发水养元清系列，是以中药调理作用为基层的高端洗护发用品。业界看来，云南白药此次发力洗发护发类领域，并不是丰富产品线那么简单，或许有着更大的市场野心。根据世界著名的消费市场研究机构欧洲透视统计，2009 年国内洗发水市场 174 亿元，加上护发市场，大约 260 亿元，且逐年扩容。欧洲透视预计国内洗发水市场 2012 年将达 244 亿元，2009 年-2012 年年复合增长率 12%。其中，中草药类洗发水市场 2009 年市场规模达 26 亿元，增速在 20%左右。

在洗发护发类市场，品牌效应相当高。如一线品牌飘柔、潘婷等 2009 年终端销售额均在 20 亿元以上，二线品牌力士、拉芳等也在 10 亿元左右。值得一提的是，中药洗发护发品牌霸王凭借多年的市场推广，目前已逼近 20 亿元规模。

不难看出，作为洗发水市场后来者的霸王，近年来的市场发展一直咄咄逼人。但国信证券认为，云南白药洗发水养元清系列具有和霸王叫板的底气。养元清系列侧重点在于强化调养头皮概念，区别一般的改善发质，以头皮代谢平衡调节为卖点。霸王是以中药护理作用为基础作高端洗发水的典范，也是云南白药洗发水未来最合适的参照系。通过产品分析，养元清系列不输霸王，有望再造一个 10 亿元规模的品种。

除此以外，养元清系列通过云南白药的这一大众认可的品牌做基础，云南白药活血的形象也和去屑、控油、滋养等比较契合。市场推广上，可以依赖云南白药这几年经营牙膏产品所铺设好的渠道。

因此，市场也乐观预计，云南白药洗发水养元清系列可以复制霸王的成功轨迹，2012 年-2015 年将是这一产品的快速发展期。据悉，养元清系列在 2011 年将正式进行全国广告推广，目前已在云南省内试销，计划销售上亿元。

中金岭南子公司 向员工增发一成股权

证券时报记者 张珈

中金岭南（000060）今日披露，全资子公司中金科技向其管理层和核心员工增发 9.99%股权。公告显示，为促进中金岭南高新材料产业的快速发展，吸引和保留高端科技人才，经中金岭南董事局审议批准、并经深圳联合产权交易所挂牌公示、鉴证，中金科技向其管理层和核心员工增发 9.99%股权，增资价格 1041.18 万元，新增注册资本 888 万。

此次增资的定价以独立中介机构评估后的净资产为参考依据。截至 2009 年 12 月 31 日，中金科技账面总资产为 1.82 亿元，净资产为 8130.47 万元。根据评估报告的评估结果，中金科技在评估基准日 2009 年 12 月 31 日的净资产为 9380 万元。按照中金科技增资前 8000 万总股本计算，折合每股经评估后的净资产为 1.17 元。中金科技管理层及核心员工认购增发 888 万股的股份，折 1041.18 万元。此次增资扩股完成后，中金科技注册资本将由 8000 万元增至 8888 万元。

亿城股份 参与唐山 500 亩地一级开发

证券时报记者 张珈

亿城股份（000616）1 月 13 日与唐山市陡河青龙河管理委员会（筹建）、唐山陡河青龙河开发建设投资有限责任公司签署《唐山市环城水系大城山片区一级开发投资合作协议》，同意提供 4 亿元的资金支持，由两河管委会和两河投资公司对唐山市环城水系大城山地块进行土地一级开发整理。项目地块位于唐山市大城山西北侧区域，面积约 500 亩。

亿城股份表示，公司以提供财务资助的方式参与唐山市大城山地块的一级开发，是公司实施“聚焦环渤海区域”战略的又一重要举措，旨在推进目标地块的一级开发整理进程，促使目标地块尽快挂牌上市。亿城股份若能在后续土地“招拍挂”中成功获取该项目，将有效扩充公司的土地储备，成为新的利润增长点。

亿城股份 1 月 13 日董事会通过次交易的议案，因提供财务资助金额超过公司最近一期经审计净资产 10%，根据《深圳证券交易所主板上市公司规范运作指引》的规定，该事项应在董事会审议通过后提交股东大会审议。

中国化学 新签 16.55 亿承包合同

证券时报记者 文泰

中国化学 (601117) 今日公告，近日公司共计签订总额 16.55 亿元重大合同。

其中，公司所属全资控股公司中国天辰工程公司与内蒙古乌海千里山公司签订了乌海千里山 LNG 项目工程总承包合同，合同工期约 48 个月，合同金额约 8 亿元；天辰公司与福州耀隆化工集团公司签订了耀隆联碱搬迁项目工程总承包合同，合同工期约 24 个月，合同金额约 4.05 亿元；公司所属全资控股公司中国化学工程第十四建设有限公司与包头市山晟新能源有限责任公司签订了山晟新能源 3000 吨/年多晶硅项目施工总承包合同，合同工期约 10 个月，合同总金额约 4.5 亿元。上述合同总金额 16.55 亿元。

熔盛重工与光大银行签署战略协议 助力工程机械板块展翼

中国领先的民营重工产业集团中国熔盛重工集团控股有限公司（01101.HK）与中国光大银行达成战略合作协议。2011 年 1 月 13 日，双方于南京签订合作协议，光大银行将给予熔盛重工最高 100 亿人民币授信额度，用于支持熔盛重工今后的业务发展。

江苏省相关领导、中国光大银行行长郭友、熔盛重工副总裁洪樑等共同见证了这一具有里程碑意义的历史时刻。

根据双方协议商定，此次签约的 100 亿授信额度将主要用于银行融资服务、工程机械按揭服务、现金管理服务、国际业务服务和其他金融服务等。其中，光大银行将对熔盛重工工程机械板块的发展提供强有力的支持。

中国光大银行是国内第一家国有控股、有国际金融组织参股的全国性股份制商业银行。是继交、建、中、工后第五家中央汇金公司注资改革的国有控股商业银行。

中国熔盛重工集团控股有限公司，是国内领先的多元化大型重工产业集团，总部位于上海和香港。公司于 2010 年 11 月 19 日在香港挂牌上市，主要业务覆盖造船、海洋工程、动力工程和工程机械四大板块。目前产品包括散货船、油轮、集装箱船、海洋工程产品、船用低速柴油发动机以及建筑业及采矿业的中小型挖掘机及起重机。

在签约仪式上，光大银行行长郭友表示，此次签约标志着光大银行与熔盛重工这两个各自领域内的佼佼者确立合作关系，双发将在日后开展更多互利多赢的合作。

熔盛重工副总裁洪樑在当天的签约仪式上表示，公司的发展离不开会各界尤其是金融界的关心和支持。熔盛重工真诚期盼能与光大银行结为长久的合作伙伴。此次能够和光大银行达成战略合作协议，对熔盛重工而言，是公司发展史上的一件大事。

正是在光大银行等金融界的战略伙伴支持下，熔盛重工形成了造船、海洋工程、动力工程、工程机械四大板块行业发展有特色的格局，一个领先的多元化重工产业集团已经颇具规模。随着熔盛重工发展日益多元化，工程机械板块已成为熔盛重工的新的利润增长点。根据双方协议，光大银行将与熔盛重工工程机械板块展开战略合作，支持熔盛机械发展。

在熔盛重工的发展蓝图中，工程机械板块较之海洋工程、船舶工程、动力工程这三大板块，起步虽然较晚，但这一板块却正以“熔盛速度”的速度发展成长，在工程机械领域内，可谓出手不凡。据悉，熔盛重工于 2010 年进入工程机械业务板块，战略规划设想以工程机械业务为核心、包括挖掘机业务、路面机械、起重机等战略性业务及其他新兴业务，力争发展成为工程机械行业世界级企业。据了解，熔盛重工工程机械产品将采取新动力、新系统、新智能、新结构和新外观的“五新战略”。

此次熔盛重工与光大银行达成战略合作协议，助力工程机械板块的发展将有利于加快公司产品的科技创新，提升产品的多样化，满足市场需求，将品牌做大做强，在国内外激烈的市场竞争中立于不败之地。 (企业形象)