

多数银行预期今年 信贷增长14%至16%

证券时报记者 赵镇言

一家股份制商业银行高管日前透露,各家银行收到了主管部门关于贷款增长幅度的指导意见,今年贷款规模整体增长幅度稳中有降,并不会像一些传闻所说的那样降得非常厉害。

渣打银行昨日一份报告证实了这项“指导意见”确实已经下发。报告中表示,如果今年上半年防通胀政策取得实质成效,对信贷目标的控制大概会在下半年放松,监管部门希望商业银行能够在全年内稳步实现资产扩张,不允许出现信贷井喷。

渣打银行大中华区研究主管王志浩在这份报告中表明,这一贷款增速目标是根据银行的资本充足率和其他几个因素组成的公式计算而来。大多数银行的信贷增长目标在14%到16%之间,今年新增信贷规模可能在6.7万亿至7.5万亿元之间。

据悉,信贷猛增的银行将被要求按照“差别存款准备金率动态管理”提取存款准备金,而差别存款准备金率标准不会公布。

工银伦敦资产规模 接近25亿美元

证券时报记者 赵镇言

工商银行日前公布的数据显示,其在英国的全资子公司“工银伦敦”资产规模已经接近25亿美元,发展势头强劲。

工银伦敦成立于2003年5月。工行表示,该公司现在已成长为当地一家能够提供全方位金融服务的主流中资银行,业务覆盖英国、西欧和非洲等国家和地区。

数据显示,目前工银伦敦的资产规模已从2005年的不到2亿美元发展到目前的近25亿美元,公司贷款余额从2005年的1亿美元增长到2010年的约12亿美元,贸易融资业务发生额从2005年的不足2亿美元发展到2010年的近100亿美元,2010年的拨备后利润较上年同期增长近4倍,发展势头十分强劲。欧洲本土客户数在其客户总数中的占比已由2005年的10%上升到了目前的逾70%,“本土化”形势良好。

目前,四大行中,工行、中行、建行均在英国建立了分行或子公司。业内透露,农行也将于今年上半年完成英国分行的开设。

工行今年将着力推进 流程改革和创新

证券时报记者 于扬

记者从日前召开的中国工商银行工作会议上获悉,今年该行将继续加快转变发展方式,大力调整优化经营结构,努力深化体制机制改革,通过改造业务流程和提升创新与服务水平来不断增强核心竞争力和可持续发展能力。

今年工行将进一步创新信贷融资的服务模式,综合运用“信贷+租赁”、“间接融资+直接融资”、“投行+商行”等多种方式更好地满足客户的多元化金融服务需求。同时,根据国家政策导向和自身的发展战略,努力开辟新渠道、打开新市场,引导信贷资源流向效益更高、风险更低、流动性更好、市场潜力更大和低成本消耗的领域,促进信贷业务健康和可持续发展。

与此同时,为从根本上解决影响和制约服务水平提升的深层次问题,今年工行将从业务流程综合改造和服务渠道整合优化入手,在已全面完成的远程授权、监督体系改革的基础上,全面推广业务集中处理模式,实现前台业务受理与后台业务集中处理的分离,同时工商银行还将不断提升传统业务的电子化水平,让前台受理客户服务时有更精准简约的操作模式,进一步提升客户办理业务时的服务体验。

垂涎证券账号催生首例阳光私募并购

证券时报记者 张宁

被信托公司吊高价格来出售的证券账号已经成为阳光私募的一个核心资源。有意阳光化的私募为获得证券账号,除了向信托公司高价买得旧账号外,并购其他私募公司也成为其选择项。

日前,因赛马实业并购案一战成名的沪上私募领军人物——上海宝银投资咨询有限公司董事长崔军再举并购大旗,但这一次他的目标瞄准了自己的同行。

崔军告诉证券时报记者,其已成功并购陕西创赢投资理财有限公司的50%股权。

公开资料显示,此前创赢投资拥有一只管理型证券信托产品——创赢1号。该产品成立于2008年12月18日,截至2011年1月31日,该基金的单位净值为0.87元。

崔军称,创赢投资目前并无其他盈利项目,但却拥有证券账号这一宝贵的壳资源,而其并购的目的则主要是为了获得创赢1号的管理

权,从而绕开证券账户限制,令上海宝银正式踏入阳光私募的行列。上海宝银并购创赢投资也成为首例阳光私募并购案。

据介绍,此次公司并购为股份协议转让,并没有发生现金交易。同时双方约定,公司管理和产品运作等方面均由上海宝银进行具体运作,而上海宝银则承诺将新募集的客户资金悉数投资于创赢1号,并在产品成立后,按一定比例进行资金跟投,对该产品的管理所产生的投资收益则由双方分成。

崔军表示,他曾与多家信托公司接触,但终因账号的市场要价高,审批流程复杂而不得不放弃。不过崔军透露,目前他正在以一种全新的合伙制形式来开展私募业务,即以信托公司或信托产品为投资人,私募为管理人。该模式不但可以绕开证券账户的问题,同时也因信托公司或信托产品对外投资不需要缴纳相关所得税,而缓解合伙制的高税负问题。据崔军透露,目前监管层已经审批通过了一款相关



CFP/供图

产品,而上海宝银的申请则仍在由监管部门审批的过程中,预计两到三月内会有结果。

2008年,崔军在私募基金争夺

上市公司控制权第一案中一战成名。面对赛马实业董事会,崔军联合其他股东提出四大要求,包括在上海成立赛马实业投资部,由宝银投资总经理

崔军任赛马公司副总经理等,此举轰动一时。据崔军透露,他最终以每股30元左右的价格将所持赛马实业的股票全部清空。

物质激励很上劲 项目把关不上心

投行互挖墙角滋生重薪酬轻责任苗头

证券时报记者 杨冬

四六开对于优秀的项目团队已经不具有吸引力了,最新的行情是投行与项目组按二八开的比例进行保荐承销费分成。”在日前深圳投行人士小范围聚会中,一位保荐代表人感叹道。

据证券时报记者了解,为了吸引优秀的保荐团队,以及鼓励投行人员延揽项目,部分投行对项目组开出了“二八开”,甚至“一九开”的激励条件,将保荐承销费中的绝大部分分给项目组。

在此情形下,投行业内出现了团队“重建制”跳槽的现象。据透露,目前有数家中小投行已经成功

进行“重建制”挖角,根据这些投行近期的项目情况看,优厚的激励措施已经收到了巨大的成效。

中小投行大手笔

据证监会网站公布的数据显示,截至今年2月14日,国内共有72家保荐机构,其中保荐代表人团队规模排在前五位的保荐机构分别是国信证券、中信证券、平安证券、华泰联合证券、广发证券。

“投行最早开始实行项目负责制,投行人员只要能延揽到项目,就可以申请自主组织成立项目组,而部门会将保荐承销费或财务顾问费收入与项目组进行四六分

成。”深圳某资深投行人士透露。

如今,中小投行为了快速扩充团队和提升品牌影响力,毅然甩出了“大手笔”。据透露,甚至有投行在刨去项目成本后,将所剩全部项目收入全部分给项目组。这是典型的赚人气不赚钱,但事实证明,这种团队激励措施非常有效。”一位投行人士评价认为。

以某中小投行为例,据了解,该投行内部实行了二八开的团队激励措施,去年年初至今,该投行保荐代表人团队规模增加了10人以上,该投行也迅速成长为保荐承销市场的一颗新星,去年全年已成功保荐近10个首发项目。

在此种激励机制下,虽然近年来

保荐代表人数量在逐渐增长,但保荐代表人的收入水平不降反升。据透露,目前保荐代表人的转会费已接近150万元每人;一个项目周期完成,单个保荐代表人收入可超300万元。

投行通道满负荷

在越来越丰厚的团队激励措施下,各家投行的通道均在“满负荷”运转。

以国内某中型投行为例,证券时报记者将该投行的保荐代表人数量与其去年所完成的IPO项目进行对比发现,该投行的保荐通道几乎被完全“塞满”,即以两个保荐代表人为一个通道计算,该投行的通道数量与其去年完成IPO项目数量基本对等。

该投行实行的就是二八开的方式,年收入在500万元以上的保代数量不少。”业内人士透露。

不过,在这种盲目激励的环境下,一些劣质项目也掺杂到投行业务中来。

市场上目前具备品牌效应的优质项目并不多,且竞争也非常激烈。部分投行人员在一时找不到优质的项目的情况下,就会将劣质的项目进行包装上市,同时由于一些投行的内核程序把关不严,也为劣质项目入市提供了条件。”一位投行指出。

据悉,在此前某地证监局在针对辖区内投行进行现场检查时,也发现了部分投行存在“内核形同虚设”的问题。

被返价准业主派出代表赴银监局申诉

深圳银监局快速反应将监督银行履行承诺

证券时报记者 唐曜华

由证券时报率先报道的“深圳近两百按揭购房者联合声讨银行”一事有了最新进展。昨日下午两点,遭遇银行返价的近百名准业主代表赶赴深圳银监局申诉。深圳银监局迅速作出反应,表示将监督银行履行承诺。

昨日下午,准业主们选出了5名代表向深圳银监局局长熊良俊反映银行返价的情况。深圳银监局昨日晚间以书面形式回应媒体称,如银行与客户已就贷款优惠利率的执行标准签订了书面的合同或承诺书,且该合同或承诺书已发生法律效力,

效力,银行必须按合同或承诺书的约定条款坚决执行;如银行提供的承诺函或银行要求客户单方面签字的借款合同,书面明确了相关利率条款,尽管从法律角度考量,这些承诺函或借款合同不具有完全法律效力,但若确有证据证明银行曾作出优惠利率承诺,银行仍应区别对待,履行相应责任。

据参会代表称,深圳银监局局长熊良俊表示,对以8.5折利率上报进入银行审批程序的贷款申请,银监局将督促银行履行8.5折的承诺放款。为确保尽早放款,相关银行2月、3月份收回贷款腾出的贷款额度将优先用于发放该部分贷款。

据记者了解,大多数准业主目前已经办理了资金监管手续,并与银行签署了空白借款合同,只等银行发放贷款;甚至有部分准业主已赎回房产证并抵押给贷款银行,只等银行发放尾款。但银行以额度紧张为由,要么通知客户接受上调利率,要么让客户一直等待。

李女士从国土局打印的《个人住房借款合同》上注明了贷款利率在基准利率基础上浮15%,并且已有双方签字和盖章。即使手握已经生效合同,李女士同样接到银行上调利率至基准利率1.1倍的电话。银行告诉她,接受利率上浮1.1倍可优先放款,不接受只能无

限期等待。不过,从监管部门快速处理的态度中李女士看到了希望。

除了要求贷款利率上调外,多位准业主还称,银行还以办理信用卡、缴纳融资顾问费、购买理财产品等作为发放贷款的条件。部分准业主在办理信用卡后仍未获得银行贷款。而银行收取融资顾问费也没有统一的标准,有的为千分之二,有的为千分之五,还有的为百分之一。

深圳银监局昨日对此表示,近期银监局将开展对辖内银行机构的个人按揭贷款合规情况的专项检查,严厉查处银行个人按揭贷款业务发生的违规行为,包括捆绑销售、乱收费、虚假承诺等问题。

券商急招新三板人才 注会与律师抢手

证券时报记者 伍泽琳

随着新三板扩容及做市商试水在即,券商求贤若渴,积极招兵买马。其中,注册会计师与律师尤为抢手。

注会、律师走俏

近期有消息称,新三板扩容方案以及做市商制度等可能在“两会”前后公布。包括上海张江高科技园区、成都高新区、苏州高新区等国家级高新区都在积极筹备争取进入新三板市场。在此背景下,券商也加大了新三板人才的招揽力度。公开信息显示,包括东方证

券、浙商证券以及华泰联合证券都在招聘从事新三板业务的人才。据了解,目前新三板业务最紧缺的人才还是注册会计师与律师。

我们计划今年上半年至少增加四名新三板推荐挂牌项目的注册会计师与律师。”某券商新三板业务负责人表示,去年以来该券商新三板业务部门陆续在上海、江苏等地的高新区延揽了不少项目。但是按照相关规定,在接受拟挂牌企业委托推荐挂牌时,其项目小组成员中至少应有一名注册会计师,在内核机构和内核会议中也必须有注册会计师,审核尽职调查的情况并出具审核意见。随着新三板市场扩容

渐行渐近,扩充相关业务部门的会计师、律师队伍成了当务之急。

业内人士指出,有别于以保荐人为主的主板,新三板业务侧重于注册会计师与律师。据了解,一般一个新三板项目至少需要4个人操办,其中包括1名注册会计师、1名注册律师、1名行业分析师、1名证券方面的负责人。

新三板业务定位待明

业内人士指出,现阶段各家券商新三板业务进展参差不齐,对其定位也没有统一概念。过去普遍认为新三板本身就是投行业务的一部分,所以表面上看,新三板业务所

需要的人员与投行人员相差无几。但实际上由于新三板本身的特点,导致其所需人员在知识结构上更有针对性。

就目前业务而言,人员配备勉强凑合,但从新三板发展而言,增加人力是必须的。”西部某券商新三板业务总经理表示。据了解,该券商目前新三板业务部门有80余人。

据介绍,目前券商的新三板业务定位主要有以下几种:有的是和投行并列的业务部门,有的是属于投行的子部门,有的被定为创新业务部门,甚至还有将新三板业务归为经纪业务部门名下的。“我们马上要把新三板业务独立出来,成立分公司。”上述券商股份代办转让总经理表示。

太平洋证券股东 完成4796万股股份划转

太平洋证券今日发布公告称,该公司股东云南省国有资产经营有限责任公司按照国务院国有资产监督管理委员会发布的《关于云南盐业股份有限公司等6家上市公司股份持有人变更有关问题的批复》批示,正式完成了所持公司股份中的4796万股变更为云南省工业投资控股集团有限责任公司持有的相关手续。(邱晨)

国开行与深圳市政府 签署金融合作备忘录

2月22日,国家开发银行与深圳市政府在深圳签署“十二五”开发性金融合作备忘录。同时,双方还签署了2011年融资合作项目意向书、规划合作框架协议、特区一体化项目25亿贷款等协议。根据双方签署的合作备忘录,“十二五”期间,国家开发银行将在经济特区一体化基础设施建设、前海深港现代服务业合作区综合开发、保障性住房民生业务、自主创新与战略性新兴产业、深圳本土企业“走出去”等领域,加大对深圳支持力度。(唐曜华)

新湖期货总部迁到上海

昨日,闸北区政府与新湖集团战略合作暨新湖期货、创业投资落户闸北揭牌仪式”在上海举行。

据介绍,新湖期货总部从产业经济高度发达的浙江迁址上海,是看好上海作为中国金融市场发展的至高点,也是未来巨大的发展潜力,这是该公司发展战略上的一个重要举措。上海闸北区政府近年来致力于发展金融服务业,给予了该行业良好的发展空间和政策支持。(游石)

中证期货 CITIC
全国统一客服热线: 400-6789-819
www.citicsf.com
公司地址: 深圳市福田区海外装饰大厦11座2楼
专心专业专注 创造智慧财富

中投证券
全国统一服务电话: 4006-008-008
网站: www.cjic.cn

天奇人证期货 FUTURES
全国统一服务电话: 4007-227-888
网站: www.tqfutures.com