

徐家汇 今日进行网上申购

证券时报记者 刘晓晖

上海徐家汇商城股份有限公司昨日在全景网中小企业路演网进行了首次公开发行A股网上路演,国内普通投资者可在今日进行网上申购。申购代码为“002561”,申购价格每股16元。

徐家汇前身为始建于1952年的上海市第六百货商店,经营历史悠久。自设立以来,公司专注于百货零售业,目前拥有位于上海市重要商业中心徐家汇商圈核心区域的汇金百货徐汇店、上海六百、汇联商厦,位于虹桥商圈的汇金百货虹桥店4家百货店,以及分布于上海市区的5家汇金超市。经过多年发展,公司已成为上海地区销售规模最大的百货零售企业之一,特别在徐家汇商圈的市场份额处于领先地位。作为上海最成熟的商圈之一,徐家汇商圈百货店在2009年上海市百货单店销售额排行榜前10强中占据三席,其中汇金百货徐汇店排名第六,公司下属三家百货店合计在徐家汇商圈百货零售业的市场占有率达到42.01%。

4中小板公司 公布新股中签率

证券时报记者 文泰

今日,顺荣股份(002555)等四家中小板上市公司公布新股网上发行及网下配售中签率。

顺荣股份本次网上定价发行的中签率为0.68%,超额认购倍数为148倍;网下摇号配售中签率为8.20%,超额认购倍数为12.20倍。辉隆股份(002556)本次网上定价发行的中签率为1.035%,超额认购倍数为97倍;网下配售中签率为25.64%,申购倍数为3.9倍。洽洽食品(002557)本次网上定价发行的中签率为2.07%,超额认购倍数为48倍;网下配售中签率为14.93%,申购倍数为6.7倍。世纪游轮(002558)本次网上定价发行的中签率为0.44%,超额认购倍数为225倍;网下配售有效申购获得配售的比例为6.25%,认购倍数为16倍。

日海通讯 2010年净利增43.31%

证券时报记者 水菁

2010年度国内三大运营商不断加大投资规模,令光通信设备相关公司受益匪浅。日海通讯(002313)今日发布的业绩快报显示,公司2010年度实现营业收入9.04亿元,同比增长31.99%;实现营业利润1.15亿元,同比增长43.47%;实现归属于上市公司股东的净利润1.04亿元,同比增长43.31%;基本每股收益1.0396元。

据悉,在光通信设备的整个产品线上,日海通讯所在的是通讯网络连接、配线和保护产品的细分市场,公司产品包括配线、机柜、机房、综合布线和光纤连接器等。日海通讯在ODN(光配线网络)领域具有明显的先发优势,主要产品在国内市场的占有率已超过10%,并且有望继续扩大。据相关行业分析师预测,中国电信“十二五”宽带工程开启了中国国家宽带战略,预计中国移动和中国联通“十二五”宽带市场的规划比2010年大幅度提升,2011年中国光纤宽带市场投资规模将达600~800亿元,比2010年增长75%~135%。2011年仍是光通信相关公司的“黄金时期”。

为更好分食巨大的市场蛋糕,日海通讯作好了两手准备。公司一面扩充产能,一面拓展业务领域,培育新的盈利增长点。公司即将建设的武汉产业园,基地设计产能是目前的两倍,预计到2012年可以达产。

长盈精密 去年业绩大幅增长七成

证券时报记者 水菁

长盈精密(000115)今日发布业绩快报。2010年度公司坚持大客户战略、坚持高端新产品的战略,取得了业绩的大幅增长。

2010年度,公司实现营业收入4.76亿元,同比增长72.59%;实现营业利润1.05亿元,同比增长70.62%;实现归属于上市公司股东的净利润9181.72万元,同比增长69.3%。

报告期内,以苹果iPhone 4为代表智能手机迅猛发展,推动了手机零部件行业的蓬勃发展;公司2009年研发成功的新产品复合式屏蔽器件、手机滑轨和表面贴装LED精密支架在2010年销售大幅增长;2009年末成功开发的三星、TCL-阿尔卡特等大客户,2010年销售大幅增长,带动了公司业绩的进一步提升。

南国置业推股权激励 净利4年需增150%

证券时报记者 文泰

以商业地产为主导的南国置业(002305)今日推出了股权激励计划草案。公司拟向包括公司高管和核心人员在内的激励对象授予不超过1200万份股票期权,行权价格为12.36元,为激励计划草案公布前一个交易日公司股票收盘价。

激励计划的股票来源为南国置业向激励对象定向发行股票,

占激励计划拟订时公司股本总额的2.5%。1200万份股票期权中,首次授予1104万份,占股本总额的2.3%;预留96万份,占计划授出股票期权总数的8%,占公司股本总额的0.2%。每份股票期权拥有在有效期内以行权价格和行权条件购买1股南国置业股票的权利。

首次授予的激励对象包括公司董事、副总经理高秋洪,董事、

董事会秘书王一禾在内的4位高管,以及其他26位核心人员,共计30人。首次授予的股票期权应在首次授权日起满12个月后,每年按股票期权授予额度,分别以20%、20%、30%、30%的比例分四期行权;预留部分的股票期权自对应的授权日起满12个月后,每年按股票期权授予额度,以30%、30%、40%的比例分三期行权。

该份激励计划设定的公司业绩考

核指标为:计划有效期内各年度归属于上市公司股东的净利润及归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润不得低于授权日前最近三个会计年度的平均水平且不得为负。同时,2011年度、2012年度、2013年度及2014年度,归属于上市公司股东的净利润应较2010年分别增长25%、60%、100%和150%,加权平均资产收益率分别不低于15%、15.5%、16%和16.5%。

广联达净利增57% 10股转增5股派6元

广联达(002410)今日发布年报。公司2010年实现营业收入约4.51亿元,同比增长46%;实现利润总额1.77亿元,同比增长61.35%;实现净利润1.65亿元,同比增长57.63%。公司拟向全体股东每10股派6元现金(含税),公积金转增5股。

广联达表示,以客户为中心,调整经营策略,加快新产品的孵化和市场推广,多途径拓宽产品销售渠道,同时严控成本和费用,是公司2010年业绩增长较快的主要原因。未来一年,公司在确保固有业务经营业绩持续增长的基础上,将积极开拓国际市场,国际化产品线力争在2011年孵化出满足客户实际需求的产品。

据了解,“十一五”提出的“工业化、信息化、城镇化、市场化、国际化”五化发展战略,在“十二五”期间将继续实施与执行。同时《国务院关于印发进一步鼓励软件产业和集成电路产业发展若干政策的通知》的出台,体现出国家大力扶持软件行业的坚定信心,为公司持续发展提供良好的政策环境机遇,未来公司盈利能力将保持上升的发展趋势。

(孟欣)

环氧丙烷景气度高 滨化股份将适时再融资

证券时报记者 卢青

记者昨日从滨化股份(002490)2010年度股东大会上获悉,今年公司将利用资本市场平台,在适当时机推出再融资计划,以适应快速发展的要求。

公司还表示,2011年将确保实现营业收入39.5亿元,力争实现41.8亿元;确保实现净利润3.83亿元,力争实现4.35亿元。

公司负责人表示,“十二五”期间,预计我国化工行业的需求仍会继续上升。充裕的市场流动性、

相对较低的资产价格以及产能过剩压力,给联合重组、产业结构调整和技术改造提供了契机。

目前,烧碱、环氧丙烷产品在公司主营业务中占很大比重,三氯乙烯所占比重也在不断增大。2010年,公司烧碱装置运行负荷达到101.43%,环氧丙烷装置运行负荷达到111.50%,三氯乙烯装置运行负荷达到100%,其中烧碱装置运行负荷高于行业运行负荷近30个百分点。

公司在巩固国内市场的同时,积极开拓国外市场,目前已

与36个国家和地区形成了贸易业务关系。

据介绍,滨化股份利用募集资金建设的东瑞化工10万吨/年片碱装置项目、4万吨/年三氯乙烯项目和1.2万立方米龙口港丙烯储罐项目,现已投入连续生产、运行,并实现了三氯乙烯装置和聚氯乙炔装置的联动开车,使公司片碱产能达到15万吨/年,三氯乙烯产能达到8万吨/年,仅用三年时间,公司已建设成为全国最大的三氯乙烯生产基地。

今年以来,环氧丙烷出现了一轮明显涨势。目前,环氧丙烷价格为

1.45万元/吨,处于历史高位。记者从会上了解到,研究员对环氧丙烷的价格处于高位保持乐观。

2010至2012年,我国环氧丙烷受到下游聚酯大量扩产的拉动,下游需求增长迅速。受原料和工艺限制,近两年国内基本没有新增产能,且现有小规模氯醇法装置面临关停威胁。

2011国内预计有40万吨左右聚酯产能投产,新增环氧丙烷需求约30万吨。由此可见,以环氧丙烷为主导产品的滨化股份将进入发展的快车道。

山东墨龙再接大单 中标中石油5万吨油套管

证券时报记者 卢青

近期,以套管、油管等石油开采设备和部件为主业的山东墨龙(002490)大单不断。继本月上旬中标中海油集团1.4万吨油套管产品之后,山东墨龙近日又在中国石油2011年石油专用管招标采购中,中标油套管产品总计5.06万吨,占中国石油此次招标总量的4.04%。

据公告,山东墨龙已于2月18日与中国石油签署了《中国石油2011年石油专用管招标采购授

标协议书》。作为中国石油的合格供应商之一,山东墨龙与中国石油多年来一直保持紧密合作。本次石油油套管产品中标5.06万吨,加上此前既有订单2.42万吨,截至目前中国石油油套管产品订单合计7.48万吨。此次中标数量较2010年公司在石油的中标量2.78万吨增长了81.85%,进一步巩固了公司作为中国石油合格供应商的市场地位。公司表示,由于价格原因,本次中标数量基本符合预期,有利于公司调整市场分布,赢得最佳收益。

有研究员指出,美国经济复苏和油价上涨有利于全球油套管需求保持良好增长态势,作为国内较早从事石油钻采专用设备和服务的优质企业,山东墨龙将大大受益于油价的上涨。

中银国际研究员罗丹表示,山东墨龙是国内唯一的全产业链一站式石油钻采设备制造商。自2004年在港交所上市以来,公司主营业务收入和净利润经历了一轮高速增长,2004~2009年复合增长率分别达到了33.5%和35.5%。基于全球石油天然气上游景气度从2009年下半年以来

的强劲复苏以及原油价格仍将保持高位的状态,预计公司从2011年开始将迎来新一轮快速增长。此轮增长的特点将表现为:公司产品量价齐升;产品应用领域不断扩大;行业面临技术升级以及集中度进一步提高。

另外,山东墨龙募投项目2013年将全面达产,油套管产能将由目前的35万吨提升至65万吨。由于拥有完整的产业链条、高端产品比例高、车间机械化程度高,相对于国内大部分竞争企业,山东墨龙拥有价格竞争优势及成本控制优势,因此,公司业绩有望进入全面爆发期。

电网建设迎来春天 通达股份腾飞在即

证券时报记者 李彦 马晨雨

刚刚结束三地询价路演推介的通达股份(002560)将于今日正式发行,发行价格28.80元/股,对应市盈率42.35倍。随着“十二五”

期间新农村电网改造进程加速、电力规划投资额度提高以及特高压建设进入实质性发展阶段,公司方面预计,电力电缆行业的需求将迎来爆发式增长,通达股份也将迎来史无前例的最佳发展机遇。



资料图片

市场份额稳居前三

通达股份是钢芯铝绞线细分市场的领头羊。目前代表国内最高输电技术水平的3条特高压输电线路均采用公司产品,2008~2010年公司钢芯铝绞线产品在国家电网公司集中规模招标采购中的中标额分别位居第三、第一和第二,2010年高压、超高压和特高压钢芯铝绞线占比在10%左右,稳居行业前列。

目前,电线电缆行业已成为我国国民经济发展中最大的配套产业之一,累计工业产值在整个电气机械及器材制造业中所占的比重最高。受益于我国电网投资的稳步增长和铁路电气化的切入,通达股份主要客户又是强大稳定的国家电网公司和铁道部,所以未来的发展曲线仍将沿着斜坡稳步向上。

竞争优势明显

通达股份董事长史万福表示,与同行业公司相比,公司拥有多方面竞争优势。首先是强大的研发团队和技术力量,公司先后参与制订国家GB/T4909《裸电线试验方法》和GB/T17048《架空绞线用硬铝线》标准,钢芯铝绞线技术在全国处于领先地位,大截面、高性能导线的设计生产技术处于世界领先地位。

其次,我国对电线电缆行业实行严格的生产许可证准入管理制度,目前实力较强的市场竞争对手和潜在市场进入者数量较少,保证了这一行业合理的盈利空间。公司早在2005年国家电网公司集中规模招标试行阶段即通过了资格审查,在公司被国家电力规划设计院、国家电力公司成套

设备部指定为“330kV~500kV输电线路导线推荐厂家”后,竞争优势更为明显。

再次,得天独厚的区域优势有效降低了原料采购成本和运输成本。河南省是生产氧化铝和电解铝的第一大省,产能和产量均居全国之首。公司地处河南洛阳偃师,确保了公司的原材料供应,降低了成本。

最后,良好的成本控制能力和优秀的生产组织能力确保了公司高于行业平均水平的盈利能力。

爆发式增长可期

业内人士分析,电线电缆行业在“十二五”期间将进入需求爆发期。“十二五”期间电网投资约5.3万亿,比“十一五”增长70%,特高压总投资有望达5000亿元,较“十一五”增长近25倍;即将启动的新一轮农村电网升级改造投资规模不低于2000亿元,其中2/3的投资将会用于购买输变电设备;在电气化的铁路市场,大规模的铁路网建设正进入有史以来的最高峰。这无疑为通达股份主导产品钢芯铝绞线及上市重点发展的两个新产品铝包钢线和铝合金输电线路提供了巨大的市场空间。

与此同时,产能瓶颈却在阻碍着通达股份的快速发行。此次上市,必将为公司打开更大的上升空间。公司董事长史万福已为通达股份的未来发展制定了10年内产值突破百亿的目标。他的战略设想是用一个品牌即“通达股份”,两种材料即铝和钢,三大市场即电力、铁路和国际市场,四种产品即钢芯铝绞线、铝包钢线、铝合金绞线和抗冰雪导线打造国际知名的导线品牌。

龙星化工 签产品采购合作协议

龙星化工(002442)近日与中国化工橡胶总公司签署了《炭黑类采购战略合作协议》。

协议规定,为满足中国化工橡胶对炭黑采购量持续增长的需求,龙星化工承诺将通过扩大现有龙星(沙河)产能及新建炭黑生产基地等措施,无歧视、优先给予中国化工橡胶总公司所属企业最优质的产品

和最优惠的价格。中国化工橡胶总公司承诺,在市场原则下,其所属企业将优先使用公司的产品并逐年提高使用比例。中国化工橡胶总公司将协调风神轮胎在优质同价或同质优价的前提下优先采购公司子公司焦作龙星化工有限责任公司的炭黑产品。双方将依托焦作龙星化工生产基地,充分发挥中国化工橡胶总公司所属炭黑院的优势,积极推动炭黑新产品的研发和应用。

龙星化工同时披露,公司本埠目前产能为22万吨/年,全部募集资金投资项目预计在2011年10月底之前全部建成投产,届时将新增产能8万吨/年。由于新建项目在今年四季度才能全部投产,该协议签署对本年度整体业绩的影响较小,但是为公司今后年度与中国化工橡胶总公司所属企业进一步合作提供了平台。

(文泰)

科华恒盛 研发新品亮相展览会

作为“十二五”发展重点的新能源领域中的光伏产业已受到越来越多上市公司的青睐。昨日,在上海国际博览中心开幕的SNEC第五届(2011)国际太阳能光伏展览会”上,科华恒盛(002335)推出了最新研发的单相隔离型光伏并网逆变器、三相输出型并网逆变器(无变压器)、太阳能系统汇流盒等数款光伏系统相关配套产品,力争在光伏市场抢占先机。

逆变器作为风电和光伏发电系统必备的重要核心部件,目前国内市场主要由海外厂商控制。科华恒盛此次推出自主研发的光伏逆变器具有先发优势。目前公司年产1.5万台套中小型风电逆变器及太阳能光伏逆变器的两条生产线和一条中小型风电逆变器设备生产线项目已完成立项,将在今年5月动工,2012年9月投入生产。预计项目达产后将新增年产值约9470万元,利润1433万元。

(陈勇)