证券代码:300082　　证券简称:奥克股份　　公告编号:2011-007

辽宁奥克化学股份有限公司

2010 年度报告摘要

§1 重要提示

1.1 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。本年度报告摘要摘自年度报告全文，报告全文同时刊载于证监会指定网站和公司网站。为全面了解本公司生产经营状况和财务成果及公司的未来发展规划，投资者应到指定网站仔细阅读年度报告全文。

1.2 公司年度财务报告已经中审国际会计师会计师事务所审计并被出具了标准无保留意见的审计报告。

1.3 公司负责人朱建民、主管会计工作负责人孙玉德及会计机构负责人 会计主管人员 独立声明，保证年度报告中财务报告的真实、完整。

§2 公司基本情况简介

2.1 基本情况简介

股票简称	奥克股份
股票代码	300082
上市交易所	深圳证券交易所
注册地址	辽宁省辽阳市宏伟区东环路 29 号
注册地址的邮政编码	111003
办公地址	辽宁省辽阳市宏伟区东环路 29 号
办公地址的邮政编码	111003
公司国际互联网网址	http://www.oxiranchem.com
电子信箱	oxiranchem@126.com

2.2 联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	徐 丹	马 帅
联系地址	辽宁省辽阳市宏伟区东环路 29 号	辽宁省辽阳市宏伟区东环路 29 号
电话	0419-5160718	0419-5167408
传真	0419-5160978	0419-51609785.08
电子信箱	ydi-760@126.com	greydon@yahoo.com.cn

§3 会计数据和财务指标摘要

3.1 主要会计数据　　单位:元

	2010年	2009年		本年比上年增减(%)	2008年	
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
营业总收入(元)	2,211,280,710.38	1,067,865,990.28	1,067,865,990.28	107.07%	947,085,874.90	947,085,874.90
利润总额(元)	208,768,656.11	199,646,928.18	199,600,179.38	4.59%	111,661,882.18	111,661,882.18
归属于上市公司股东的净利润(元)	171,986,167.38	167,827,897.45	167,781,148.65	2.51%	93,051,783.06	93,051,783.06
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	167,662,371.23	164,073,087.77	164,073,087.77	2.19%	91,758,126.90	91,758,126.90
经营活动产生的现金流量净额(元)	-42,582,859.62	765,218.89	-7,234,981.61	488.57%	69,979,429.95	69,979,429.95
	2010年末	2009年末		本年末比上年末增减(%)	2008年末	
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
总资产(元)	3,009,277,829.62	1,028,562,989.21	1,070,270,528.14	181.17%	396,943,438.87	396,943,438.87
归属于上市公司股东的所有者权益(元)	2,678,956,962.77	432,123,934.55	462,077,185.75	479.76%	209,955,531.34	209,955,531.34
股本(股)	162,000,000.00	81,000,000.00	81,000,000.00	100.00%	75,000,000.00	75,000,000.00

3.2 主要财务指标

	2010年	2009年		本年比上年增减(%)	2008年	
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
基本每股收益(元/股)	1.19	2.15	1.43	-16.78%	1.24	1.24
稀释每股收益(元/股)	1.19	2.15	1.43	-16.78%	1.24	1.24
扣除非经常性损益后的基本每股收益(元/股)	1.16	2.10	1.40	-17.14%	1.22	1.22
加权平均净资产收益率(%)	9.93%	53.62%	51.15%	-41.22%	56.06%	55.28%
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率(%)	9.69%	52.42%	52.42%	-42.73%	56.06%	55.28%
每股经营活动产生的现金流量净额(元/股)	-0.26	0.01	-0.09	188.89%	0.93	0.93
	2010年末	2009年末		本年末比上年末增减(%)	2008年末	
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
归属于上市公司股东的每股净资产(元/股)	16.54	5.33	5.70	190.18%	2.80	2.80

非经常性损益项目

☑ 适用 □ 不适用　　单位:元

非经常性损益项目	金额	附注(如适用)
非流动资产处置损益	-253,368.78	-
计入当期损益的政府补助,但与公司正常经营业务密切相关,符合国家政策规定,按照一定标准定额或定量持续享受的政府补助除外	12,719,533.66	-
对外委托贷款取得的损益	68,666.00	-
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	-364,496.44	-
其他符合非经常性损益定义的损益项目	-6,861,159.98	-
所得税影响额	-985,378.31	-
合计	4,323,796.15	-

采用公允价值计量的项目

□ 适用 ☑ 不适用

§4 董事会报告

4.1 经营情况及未来发展情况讨论与分析

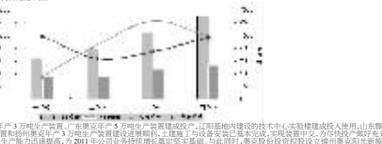
一、报告期内公司经营状况

报告期内,公司经理层主确把握国内外宏观形势,准确判断环氧乙烷等原材料以及切断难和减水剂聚醚等产品的市场需求和价格走势,在环氧乙烷等原材料价格大幅上涨给公司带来较大压力的不利因素下,果断决策,抓住机遇,超越经营,加强原材料采购和项目建设金额预进的紧密联系,实现了公司主业,并为公司持续发展奠定了坚实的基础。

1.奥克股份成功上市,2010年5月20日,公司成功于深圳证券交易所创业板挂牌上市,发行价格每股85元,募集资金总额229,500.00万元,扣除各项发行费用后,募集资金净额为216,623.87万元,公司成功上市不仅为公司项目建设和业务拓展地区提供了充裕的资金保障,也进一步提高了公司发展、巩固了行业地位、提升了公司竞争力,更为公司“十二五”发展战略规划的制定及实施开辟、奠定了坚实基础。

2.经营业绩快速增长,报告期内,公司实现产品销量18.93万吨,同比增长115.85%;实现营业收入221.128万元,同比增长107.07%;公司实现净利润17.199万元,同比增长2.51%。

报告期内,各季度实现销量以及净利润的同比增长情况见下图:

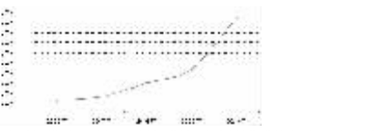


3.同日投资金海投进,报告期内,公司辽阳基地年产3万吨丙二醇生产装置、年产5万吨生产装置建成投产,辽阳基地内建设的技术中心实验楼建成投入使用,山东滕州奥克年产5万吨生产装置、南京扬子奥克年产8万吨生产装置和扬州奥克年产3万吨生产装置建设进展顺利,土建施工与设备安装已基本完成,实现投资中立,为保持产能扩张步伐准备、储备项目建设的推进,公司环氧衍生精细化工新材料产能方面进展高,为2011年公司业务持续增长奠定坚实基础。与此同时,奥克股份投资控股设立滕州奥克和安新聚醚有限公司,建设年产500兆瓦光伏电池新技术项目,标志着公司的新能源方面的战略发展,有利于公司与切断减下游应用行业建立更紧密的联系,及时掌握与深入了解行业发展趋势、技术发展与变化情况,实现共赢,并为公司持续发展与壮大的目的,产品技术、生产技术、市场开拓、人才储备、管理水平等方面的全面提升,是公司战略实施的重要步骤。

4.科技创新方面硕果,报告期内,公司“年产3万吨太阳能硅切割液”技术科技部2010年度火炬计划项目,“太阳能硅切割液OXSL-205”获评为2010年度省科技创新产品奖,辽宁省优秀产品、等奖和辽宁省科技进步二等奖,报告期内,公司申报发明专利申请17项并获得受理,与此同时,公司荣誉2010中国化工行业最具竞争力500强企业、“中国合成材料50强企业”和“辽宁省产业工业企业”榜,获评为国家火炬计划高新技术企业、东北民营区域经济总会、辽宁省区域经济总会。

过去五年,公司产品销售量和主营业务收入均实现了持续和快速的增长,其复合增长率分别达到65.41%和56.95%。公司在国内的市场地位得到进一步巩固和扩大,见下图:

单位:吨



二、公司核心竞争力

报告期内,公司完成首次公开发行股票并成功在深圳证券交易所创业板上市,在企业文化、战略布局、技术创新、产品领先和规模优势的基础上,公司上市进一步提升了综合核心竞争力。

1.团队、文化优势

“共同创造、共同分享”的奥克企业文化和聚焦和建设了公司志同道合的高素质团队。共同创造、共同分享”的核心价值观和志同道合的团队成为公司持续、健康、快速与和谐发展的根本思想保障和队伍保障,是公司最重要的核心竞争力。

“共同创造、共同分享”的企业文化和奥克股权结构上,公司的主控股权人朱建民、刘兆庆、仲崇纲、董振鹏四方公司的创始人,分别持有公司的控股股东奥克集团股份公司24.06%、8.21%、8.05%和7.99%的股权,做为公司的创始人和实际控制人,他们带领在奥克集团股份公司持股的所有管理团队成员和业务骨干,采取通过公司法人在上市公司集团层面持股的方式,来分享所取得的上市收益,共同分享“股权+价值观”及这种价值观公司发展所带来的核心竞争力。

公司的核心价值观及所决定的利益方式,不仅在企业上确保了公司规范的治理结构的建立与运营管理集体决策的有效实施,也在制度上彻底消除了人才对公司上市后管理团队、利益公司发展的管理人员和业务骨干流失的担心和顾虑,从而极大地调动了公司整个团队的凝聚力和公司力,确保了公司稳步实现持续、健康、快速与和谐发展。

2.技术创新优势

公司拥有一支具有国际先进水平的长期专注于环氧乙烷衍生精细化工新材料领域研发创新的团队,拥有一名具有国际先进水平和国内领先水平的主要从事环氧乙烷衍生精细化工新材料、特别是在大规模化状态下实现地用基础切割液技术产品应用性能方面达到了国际领先水平,在高性能减水剂用聚醚单体等高端产品研发和应用方面达到了国内领先水平,在高性能减水剂用聚醚单体等高端产品研发和应用方面达到了国内领先水平,在现代精细化工技术创新开发方面拥有强劲的自主创新能力,并形成了公司在国内同行业中的核心技术竞争优势。

公司核心团队在国家首批创新型企业、国家重点高新技术企业、国家级博士后科研工作站、拥有国内一流的研发实验室、高规格的工程技术研究开发中心和生产基地、拥有博士、硕士学位的一大批具有丰富经验的优秀科技工作者、拥有国内领先的生产技术、丰富的技术引进消化、吸收、再创新能力和强大的工程技术研发能力、技术实力雄厚、拥有一大批自主知识产权和科技成果、多个项目列入国家重点计划和高技计划、多个产品成为国家重点新产品、与国内外同行企业相比,在环氧乙烷衍生精细化工新材料领域开发实力创新方面,公司具有强劲的核心竞争优势。

3.战略制胜优势

公司拥有一支具有国际先进水平的长期专注于环氧乙烷衍生精细化工产业发展的研究经验和体会,公司对国内外环氧乙烷精深加工产业的发展有着全面深刻的领悟和科学判断,因此,公司的终极目标于是环氧乙烷衍生精细化工新材料产业发展战略规划,并在环氧乙烷衍生精细化工新材料产业发展战略规划、关键技术提升、产品市场开发、产业基地布局、战略伙伴选择与关系建立等方面,具有周密的战略制胜的优势。

产品战略:公司始终坚持“大趋势、大市场、少竞争”的产品开发与经营原则,在国内率先开发和生产了大规模开发市场地用基础切割液,发展成为全球最大的基础切割液制造商,并连续当选国家级高新技术产品、国家级新技术产品、国家级重点产品、国家级火炬计划项目、国家级重点新产品、省级高新技术产品、省级火炬计划项目、省级重点新产品、市级高新技术产品、市级火炬计划项目、市级重点新产品等多项荣誉称号,并在国内市场开发、产业基地布局、战略伙伴选择与关系建立等方面,为公司进入“十二五”期间发展的增长点奠定了坚实基础。

产品战略:公司“十二五”期间发展战略定了公司国内近环氧乙烷资源和贴近市场的战略布局,目前,公司已经完成在国内辽宁、吉林、山东、江苏和广东的战略布局,形成了以东北为基础,以华东为中心,以华南为辅助的三大区域生产基地,包括辽宁省在“十二五”期间投资规模进一步巩固和扩大的发展趋势,同时,借助合理的战略布局,公司能够提高原料采购和产品销售方面的议价能力,原料供应与产品销售服务金额等得到更好的保障,公司的战略布局已经成为了公司难以复制的核心竞争力之一。

原料战略:公司“十二五”期间发展战略的第一步为原料战略,公司为保证原料供应的稳定性和成本的控制,在国内率先开发和生产了大规模应用于切断难和减水剂的聚醚单体等高端产品,并成为国内最大的聚醚单体生产基地,公司在辽宁省辽阳市宏伟区、吉林省吉林市龙潭区、山东省滕州市、江苏省南京市、广东省广州市、安徽省安新县等地区拥有生产基地,公司在国内的销售网络覆盖了全国大部分地区,并建立了强得客户信赖的完善的市场销售网络和售后服务体系,增强了与客户的粘合度,为市场信息入省设置了较高的进入障碍,奠定了公司的市场优势和领先地位。

产品开发战略:公司“十二五”期间发展战略定了公司国内近环氧乙烷资源和贴近市场的战略布局,目前,公司已经完成在国内辽宁、吉林、山东、江苏和广东的战略布局,形成了以东北为基础,以华东为中心,以华南为辅助的三大区域生产基地,包括辽宁省在“十二五”期间投资规模进一步巩固和扩大的发展趋势,同时,借助合理的战略布局,公司能够提高原料采购和产品销售方面的议价能力,原料供应与产品销售服务金额等得到更好的保障,公司的战略布局已经成为了公司难以复制的核心竞争力之一。

原料战略:公司“十二五”期间发展战略的第一步为原料战略,公司为保证原料供应的稳定性和成本的控制,在国内率先开发和生产了大规模应用于切断难和减水剂的聚醚单体等高端产品,并成为国内最大的聚醚单体生产基地,公司在辽宁省辽阳市宏伟区、吉林省吉林市龙潭区、山东省滕州市、江苏省南京市、广东省广州市、安徽省安新县等地区拥有生产基地,公司在国内的销售网络覆盖了全国大部分地区,并建立了强得客户信赖的完善的市场销售网络和售后服务体系,增强了与客户的粘合度,为市场信息入省设置了较高的进入障碍,奠定了公司的市场优势和领先地位。

产品开发战略:公司“十二五”期间发展战略定了公司国内近环氧乙烷资源和贴近市场的战略布局,目前,公司已经完成在国内辽宁、吉林、山东、江苏和广东的战略布局,形成了以东北为基础,以华东为中心,以华南为辅助的三大区域生产基地,包括辽宁省在“十二五”期间投资规模进一步巩固和扩大的发展趋势,同时,借助合理的战略布局,公司能够提高原料采购和产品销售方面的议价能力,原料供应与产品销售服务金额等得到更好的保障,公司的战略布局已经成为了公司难以复制的核心竞争力之一。

4.市场领先优势

公司的主要管理团队从80年代就已经开始环氧乙烷精细化工的科研开发和市场实践,在今在环氧乙烷精细化工领域有着二十余年的深厚积淀,公司或立伊始即定位在专注环氧乙烷精细化工行业,经过多年的市场开拓和行业积累,公司的主导产品大规模应用在切断难和减水剂聚醚单体等高端产品研发和应用,随着国家政策的不断出台,公司的主导产品大量实现了产业化,公司在国内市场的市场份额一直处于领先地位,公司的第一主导产品高性能混凝土减水剂用聚醚单体发展势头旺盛,优势较为明显的质量和技术优势,与知名的减水剂生产企业具有发展潜力的优秀客户建立了稳固的合作关系,产能扩张的顺利实施,使公司在国内的市场份额为50%,公司通过长期的技术研发和市场开拓,并建立了强得客户信赖的完善的市场销售网络和售后服务体系,增强了与客户的粘合度,为市场信息入省设置了较高的进入障碍,奠定了公司的市场优势和领先地位。

5.产业规模优势

目前我国环氧乙烷精细化工企业数量较多,但普遍规模较小,无法形成规模效益,本公司经过多年的快速发展,拥有环氧乙烷及其衍生产品原材料的能力大幅提升,产品的产销量逐年快速增长,其扩产后的市场份额不断扩大,在国内市场上公司规模优势及整体竞争优势都处于领先地位,公司在生产经营规模上的优势使公司能顺风而行的市场形势力,借助了在原材料采购中的议价能力,有利于控制和降低产品成本,提升公司的竞争力,更为公司“十二五”发展战略规划的制定及实施开辟、奠定了坚实基础。

2010年,公司有实力用自有资金投入的扩张性产能7,000吨左右,中国高技术产业发展的机遇,根据中国化工新材料产业基地、山东滕州市、江苏省南京市、广东省广州市、安徽省安新县等地区的产业发展规划,预计2012年高技术产业发展将达到3万吨左右,2020年超过10万吨左右,高技术产业国内大规模应用时期,中国高技术国内产业化市场开发的机遇,公司在国内市场的市场份额将进一步提高,公司的产能扩张步伐将进一步加快,公司的产能扩张将为公司的持续发展奠定坚实基础。

6.产业基地优势

公司在辽宁省辽阳市宏伟区、吉林省吉林市龙潭区、山东省滕州市、江苏省南京市、广东省广州市、安徽省安新县等地区拥有生产基地,公司在国内的销售网络覆盖了全国大部分地区,公司的生产经营规模上的优势使公司能顺风而行的市场形势力,借助了在原材料采购中的议价能力,有利于控制和降低产品成本,提升公司的竞争力,更为公司“十二五”发展战略规划的制定及实施开辟、奠定了坚实基础。

2.经营业绩快速增长,报告期内,公司实现产品销量18.93万吨,同比增长115.85%;实现营业收入221.128万元,同比增长107.07%;公司实现净利润17.199万元,同比增长2.51%。

报告期内,各季度实现销量以及净利润的同比增长情况见下图:

3.同日投资金海投进,报告期内,公司辽阳基地年产3万吨生产装置、年产5万吨生产装置建成投产,辽阳基地内建设的技术中心实验楼建成投入使用,山东滕州奥克年产5万吨生产装置、南京扬子奥克年产8万吨生产装置和扬州奥克年产3万吨生产装置建设进展顺利,土建施工与设备安装已基本完成,实现投资中立,为保持产能扩张步伐准备、储备项目建设的推进,公司环氧衍生精细化工新材料产能方面进展高,为2011年公司业务持续增长奠定坚实基础。与此同时,奥克股份投资控股设立滕州奥克和安新聚醚有限公司,建设年产500兆瓦光伏电池新技术项目,标志着公司的新能源方面的战略发展,有利于公司与切断减下游应用行业建立更紧密的联系,及时掌握与深入了解行业发展趋势、技术发展与变化情况,实现共赢,并为公司持续发展与壮大的目的,产品技术、生产技术、市场开拓、人才储备、管理水平等方面的全面提升,是公司战略实施的重要步骤。

4.科技创新方面硕果,报告期内,公司“年产3万吨太阳能硅切割液”技术科技部2010年度火炬计划项目,“太阳能硅切割液OXSL-205”获评为2010年度省科技创新产品奖,辽宁省优秀产品、等奖和辽宁省科技进步二等奖,报告期内,公司申报发明专利申请17项并获得受理,与此同时,公司荣誉2010中国化工行业最具竞争力500强企业、“中国合成材料50强企业”和“辽宁省产业工业企业”榜,获评为国家火炬计划高新技术企业、东北民营区域经济总会、辽宁省区域经济总会。

过去五年,公司产品销售量和主营业务收入均实现了持续和快速的增长,其复合增长率分别达到65.41%和56.95%。公司在国内的市场地位得到进一步巩固和扩大,见下图:

单位:吨

二、公司核心竞争力

报告期内,公司完成首次公开发行股票并成功在深圳证券交易所创业板上市,在企业文化、战略布局、技术创新、产品领先和规模优势的基础上,公司上市进一步提升了综合核心竞争力。

1.团队、文化优势

“共同创造、共同分享”的奥克企业文化和聚焦和建设了公司志同道合的高素质团队。共同创造、共同分享”的核心价值观和志同道合的团队成为公司持续、健康、快速与和谐发展的根本思想保障和队伍保障,是公司最重要的核心竞争力。

“共同创造、共同分享”的企业文化和奥克股权结构上,公司的主控股权人朱建民、刘兆庆、仲崇纲、董振鹏四方公司的创始人,分别持有公司的控股股东奥克集团股份公司24.06%、8.21%、8.05%和7.99%的股权,做为公司的创始人和实际控制人,他们带领在奥克集团股份公司持股的所有管理团队成员和业务骨干,采取通过公司法人在上市公司集团层面持股的方式,来分享所取得的上市收益,共同分享”的核心价值观以及这种价值观公司发展所带来的核心竞争力。

公司的核心价值观及所决定的利益方式,不仅在企业上确保了公司规范的治理结构的建立与运营管理集体决策的有效实施,也在制度上彻底消除了人才对公司上市后管理团队、利益公司发展的管理人员和业务骨干流失的担心和顾虑,从而极大地调动了公司整个团队的凝聚力和公司力,确保了公司稳步实现持续、健康、快速与和谐发展。

2.技术创新优势

公司拥有一支具有国际先进水平的长期专注于环氧乙烷衍生精细化工新材料领域研发创新的团队,拥有一名具有国际先进水平和国内领先水平的主要从事环氧乙烷衍生精细化工新材料、特别是在大规模化状态下实现地用基础切割液技术产品应用性能方面达到了国际领先水平,在高性能减水剂用聚醚单体等高端产品研发和应用方面达到了国内领先水平,在高性能减水剂用聚醚单体等高端产品研发和应用方面达到了国内领先水平,在现代精细化工技术创新开发方面拥有强劲的自主创新能力,并形成了公司在国内同行业中的核心技术竞争优势。

公司拥有一支具有国际先进水平的长期专注于环氧乙烷衍生精细化工产业发展的研究经验和体会,公司对国内外环氧乙烷精深加工产业的发展有着全面深刻的领悟和科学判断,因此,公司的终极目标于是环氧乙烷衍生精细化工新材料产业发展战略规划,并在环氧乙烷衍生精细化工新材料产业发展战略规划、关键技术提升、产品市场开发、产业基地布局、战略伙伴选择与关系建立等方面,具有周密的战略制胜的优势。

产品战略:公司始终坚持“大趋势、大市场、少竞争”的产品开发与经营原则,在国内率先开发和生产了大规模应用于切断难和减水剂聚醚单体等高端产品,并成为国内最大的聚醚单体生产基地,公司在辽宁省辽阳市宏伟区、吉林省吉林市龙潭区、山东省滕州市、江苏省南京市、广东省广州市、安徽省安新县等地区拥有生产基地,公司在国内的销售网络覆盖了全国大部分地区,并建立了强得客户信赖的完善的市场销售网络和售后服务体系,增强了与客户的粘合度,为市场信息入省设置了较高的进入障碍,奠定了公司的市场优势和领先地位。

产品开发战略:公司“十二五”期间发展战略定了公司国内近环氧乙烷资源和贴近市场的战略布局,目前,公司已经完成在国内辽宁、吉林、山东、江苏和广东的战略布局,形成了以东北为基础,以华东为中心,以华南为辅助的三大区域生产基地,包括辽宁省在“十二五”期间投资规模进一步巩固和扩大的发展趋势,同时,借助合理的战略布局,公司能够提高原料采购和产品销售方面的议价能力,原料供应与产品销售服务金额等得到更好的保障,公司的战略布局已经成为了公司难以复制的核心竞争力之一。

原料战略:公司“十二五”期间发展战略的第一步为原料战略,公司为保证原料供应的稳定性和成本的控制,在国内率先开发和生产了大规模应用于切断难和减水剂的聚醚单体等高端产品,并成为国内最大的聚醚单体生产基地,公司在辽宁省辽阳市宏伟区、吉林省吉林市龙潭区、山东省滕州市、江苏省南京市、广东省广州市、安徽省安新县等地区拥有生产基地,公司在国内的销售网络覆盖了全国大部分地区,并建立了强得客户信赖的完善的市场销售网络和售后服务体系,增强了与客户的粘合度,为市场信息入省设置了较高的进入障碍,奠定了公司的市场优势和领先地位。

6.产业基地优势

公司在辽宁省辽阳市宏伟区、吉林省吉林市龙潭区、山东省滕州市、江苏省南京市、广东省广州市、安徽省安新县等地区拥有生产基地,公司在国内的销售网络覆盖了全国大部分地区,公司的生产经营规模上的优势使公司能顺风而行的市场形势力,借助了在原材料采购中的议价能力,有利于控制和降低产品成本,提升公司的竞争力,更为公司“十二五”发展战略规划的制定及实施开辟、奠定了坚实基础。

2.经营业绩快速增长,报告期内,公司实现产品销量18.93万吨,同比增长115.85%;实现营业收入221.128万元,同比增长107.07%;公司实现净利润17.199万元,同比增长2.51%。

报告期内,各季度实现销量以及净利润的同比增长情况见下图:

3.同日投资金海投进,报告期内,公司辽阳基地年产3万吨生产装置、年产5万吨生产装置建成投产,辽阳基地内建设的技术中心实验楼建成投入使用,山东滕州奥克年产5万吨生产装置、南京扬子奥克年产8万吨生产装置和扬州奥克年产3万吨生产装置建设进展顺利,土建施工与设备安装已基本完成,实现投资中立,为保持产能扩张步伐准备、储备项目建设的推进,公司环氧衍生精细化工新材料产能方面进展高,为2011年公司业务持续增长奠定坚实基础。与此同时,奥克股份投资控股设立滕州奥克和安新聚醚有限公司,建设年产500兆瓦光伏电池新技术项目,标志着公司的新能源方面的战略发展,有利于公司与切断减下游应用行业建立更紧密的联系,及时掌握与深入了解行业发展趋势、技术发展与变化情况,实现共赢,并为公司持续发展与壮大的目的,产品技术、生产技术、市场开拓、人才储备、管理水平等方面的全面提升,是公司战略实施的重要步骤。

4.科技创新方面硕果,报告期内,公司“年产3万吨太阳能硅切割液”技术科技部2010年度火炬计划项目,“太阳能硅切割液OXSL-205”获评为2010年度省科技创新产品奖,辽宁省优秀产品、等奖和辽宁省科技进步二等奖,报告期内,公司申报发明专利申请17项并获得受理,与此同时,公司荣誉2010中国化工行业最具竞争力500强企业、“中国合成材料50强企业”和“辽宁省产业工业企业”榜,获评为国家火炬计划高新技术企业、东北民营区域经济总会、辽宁省区域经济总会。

过去五年,公司产品销售量和主营业务收入均实现了持续和快速的增长,其复合增长率分别达到65.41%和56.95%。公司在国内的市场地位得到进一步巩固和扩大,见下图:

单位:吨

三、公司核心竞争力

报告期内,公司完成首次公开发行股票并成功在深圳证券交易所创业板上市,在企业文化、战略布局、技术创新、产品领先和规模优势的基础上,公司上市进一步提升了综合核心竞争力。

1.团队、文化优势

“共同创造、共同分享”的奥克企业文化和聚焦和建设了公司志同道合的高素质团队。共同创造、共同分享”的核心价值观和志同道合的团队成为公司持续、健康、快速与和谐发展的根本思想保障和队伍保障,是公司最重要的核心竞争力。

“共同创造、共同分享”的企业文化和奥克股权结构上,公司的主控股权人朱建民、刘兆庆、仲崇纲、董振鹏四方公司的创始人,分别持有公司的控股股东奥克集团股份公司24.06%、8.21%、8.05%和7.99%的股权,做为公司的创始人和实际控制人,他们带领在奥克集团股份公司持股的所有管理团队成员和业务骨干,采取通过公司法人在上市公司集团层面持股的方式,来分享所取得的上市收益,共同分享”的核心价值观以及这种价值观公司发展所带来的核心竞争力。

公司的核心价值观及所决定的利益方式,不仅在企业上确保了公司规范的治理结构的建立与运营管理集体决策的有效实施,也在制度上彻底消除了人才对公司上市后管理团队、利益公司发展的管理人员和业务骨干流失的担心和顾虑,从而极大地调动了公司整个团队的凝聚力和公司力,确保了公司稳步实现持续、健康、快速与和谐发展。

2.技术创新优势

公司拥有一支具有国际先进水平的长期专注于环氧乙烷衍生精细化工新材料领域研发创新的团队,拥有一名具有国际先进水平和国内领先水平的主要从事环氧乙烷衍生精细化工新材料、特别是在大规模化状态下实现地用基础切割液技术产品应用性能方面达到了国际领先水平,在高性能减水剂用聚醚单体等高端产品研发和应用方面达到了国内领先水平,在高性能减水剂用聚醚单体等高端产品研发和应用方面达到了国内领先水平,在现代精细化工技术创新开发方面拥有强劲的自主创新能力,并形成了公司在国内同行业中的核心技术竞争优势。

公司拥有一支具有国际先进水平的长期专注于环氧乙烷衍生精细化工产业发展的研究经验和体会,公司对国内外环氧乙烷精深加工产业的发展有着全面深刻的领悟和科学判断,因此,公司的终极目标于是环氧乙烷衍生精细化工新材料产业发展战略规划,并在环氧乙烷衍生精细化工新材料产业发展战略规划、关键技术提升、产品市场开发、产业基地布局、战略伙伴选择与关系建立等方面,具有周密的战略制胜的优势。

产品战略:公司始终坚持“大趋势、大市场、少竞争”的产品开发与经营原则,在国内率先开发和生产了大规模应用于切断难和减水剂聚醚单体等高端产品,并成为国内最大的聚醚单体生产基地,公司在辽宁省辽阳市宏伟区、吉林省吉林市龙潭区、山东省滕州市、江苏省南京市、广东省广州市、安徽省安新县等地区拥有生产基地,公司在国内的销售网络覆盖了全国大部分地区,并建立了强得客户信赖的完善的市场销售网络和售后服务体系,增强了与客户的粘合度,为市场信息入省设置了较高的进入障碍,奠定了公司的市场优势和领先地位。

产品开发战略:公司“十二五”期间发展战略定了公司国内近环氧乙烷资源和贴近市场的战略布局,目前,公司已经完成在国内辽宁、吉林、山东、江苏和广东的战略布局,形成了以东北为基础,以华东为中心,以华南为辅助的三大区域生产基地,包括辽宁省在“十二五”期间投资规模进一步巩固和扩大的发展趋势,同时,借助合理的战略布局,公司能够提高原料采购和产品销售方面的议价能力,原料供应与产品销售服务金额等得到更好的保障,公司的战略布局已经成为了公司难以复制的核心竞争力之一。

原料战略:公司“十二五”期间发展战略的第一步为原料战略,公司为保证原料供应的稳定性和成本的控制,在国内率先开发和生产了大规模应用于切断难和减水剂的聚醚单体等高端产品,并成为国内最大的聚醚单体生产基地,公司在辽宁省辽阳市宏伟区、吉林省吉林市龙潭区、山东省滕州市、江苏省南京市、广东省广州市、安徽省安新县等地区拥有生产基地,公司在国内的销售网络覆盖了全国大部分地区,并建立了强得客户信赖的完善的市场销售网络和售后服务体系,增强了与客户的粘合度,为市场信息入省设置了较高的进入障碍,奠定了公司的市场优势和领先地位。

6.产业基地优势

公司在辽宁省辽阳市宏伟区、吉林省吉林市龙潭区、山东省滕州市、江苏省南京市、广东省广州市、安徽省安新县等地区拥有生产基地,公司在国内的销售网络覆盖了全国大部分地区,公司的生产经营规模上的优势使公司能顺风而行的市场形势力,借助了在原材料采购中的议价能力,有利于控制和降低产品成本,提升公司的竞争力,更为公司“十二五”发展战略规划的制定及实施开辟、奠定了坚实基础。

2.经营业绩快速增长,报告期内,公司实现产品销量18.93万吨,同比增长115.85%;实现营业收入221.128万元,同比增长107.07%;公司实现净利润17.199万元,同比增长2.51%。

报告期内,各季度实现销量以及净利润的同比增长情况见下图:

3.同日投资金海投进,报告期内,公司辽阳基地年产3万吨生产装置、年产5万吨生产装置建成投产,辽阳基地内建设的技术中心实验楼建成投入使用,山东滕州奥克年产5万吨生产装置、南京扬子奥克年产8万吨生产装置和扬州奥克年产3万吨生产装置建设进展顺利,土建施工与设备安装已基本完成,实现投资中立,为保持产能扩张步伐准备、储备项目建设的推进,公司环氧衍生精细化工新材料产能方面进展高,为2011年公司业务持续增长奠定坚实基础。与此同时,奥克股份投资控股设立滕州奥克和安新聚醚有限公司,建设年产500兆瓦光伏电池新技术项目,标志着公司的新能源方面的战略发展,有利于公司与切断减下游应用行业建立更紧密的联系,及时掌握与深入了解行业发展趋势、技术发展与变化情况,实现共赢,并为公司持续发展与壮大的目的,产品技术、生产技术、市场开拓、人才储备、管理水平等方面的全面提升,是公司战略实施的重要步骤。

4.科技创新方面硕果,报告期内,公司“年产3万吨太阳能硅切割液”技术科技部2010年度火炬计划项目,“太阳能硅切割液OXSL-205”获评为2010年度省科技创新产品奖,辽宁省优秀产品、等奖和辽宁省科技进步二等奖,报告期内,公司申报发明专利申请17项并获得受理,与此同时,公司荣誉2010中国化工行业最具竞争力500强企业、“中国合成材料50强企业”和“辽宁省产业工业企业”榜,获评为国家火炬计划高新技术企业、东北民营区域经济总会、辽宁省区域经济总会。

过去五年,公司产品销售量和主营业务收入均实现了持续和快速的增长,其复合增长率分别达到65.41%和56.95%。公司在国内的市场地位得到进一步巩固和扩大,见下图:

单位:吨

§5 股本变动及股东情况

5.1 股本变动情况

□ 适用 ☑ 不适用

5.2 前10名股东持股情况

股东名称(全称)	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	股份性质	质押或冻结的股份数量
奥克集团股份公司	0	54,000,000	33.33%	限售流通股	无
朱建民	0	13,320,000	8.22%	限售流通股	无
刘兆庆	0	13,320,000	8.22%	限售流通股	无
仲崇纲	0	13,320,000	8.22%	限售流通股	无
董振鹏	0	13,320,000	8.22%	限售流通股	无
中国工商银行-广发聚丰股票型证券投资基金	774,333	774,333	0.48%	人民币普通股	无
中国建设银行-华宝兴业收益增长混合型证券投资基金	763,922	763,922	0.47%	人民币普通股	无
刘向军	750,800	750,800	0.46%	人民币普通股	无
杨来明	750,000	750,000	0.46%	人民币普通股	无
中国银行-嘉实主题精选混合型证券投资基金	699,903	699,903	0.43%	人民币普通股	无
华宝信托有限责任公司-单一类资金信托[R2009ZX002]	674,527	674,527	0.41%	人民币普通股	无
中国工商银行-诺安灵活配置混合型证券投资基金	644,173	644,173	0.40%	人民币普通股	无
王忠荣	627,000	627,000	0.39%	人民币普通股	无
中国工商银行-广发聚股股票型证券投资基金	623,742	623,742	0.38%	人民币普通股	无
陈拾平	500,000	500,000	0.31%	人民币普通股	无

上述股东关联关系或一致行动的说明:丁宝玉任深圳中同创伟业创业投资有限公司的副总经理,公司未知其他股东之间是否存在关联关系,也未知其他股东是否属于一致行动人。

6.3 控股股东及实际控制人情况介绍

6.3.1 控股股东及实际控制人变更情况

□ 适用 ☑ 不适用

6.3.2 控股股东及实际控制人具体情况介绍

本公司的实际控制人朱建民先生、刘兆庆先生、仲崇纲先生和董振鹏先