

日本两大证交所谋求合并

日本两大证券交易所——东京证券交易所和大阪证券交易所目前正在谋求合并,力图打造能与海外竞争对手匹敌的综合性证券交易所。

日本媒体10日报道,东证和大证已经就合并展开磋商。由于大证已经上市,而东证尚未上市,东证计划今年秋季先完成上市,从而在明年秋季完成合并事项。

东证是日本最大的证券交易所,包括东证1部、2部、创业板等在内,共有2290家公司在东证上市,2010年交易总额为310万亿日元。除股票现货外,东证的交易品种还包括国债、国债期货、股指期货等。大证则以股指期货等金融衍生品为主要交易品种,但也包括股票现货、外汇交易等,共吸纳了1740家上市公司。

东证社长齐藤10日表示,为了增强日本证交所的吸引力和国际竞争力,有必要先在国内整合资源。东证和大证一旦合并,不仅能在交易品种上实现互补,也有助于提高经营效率,增加对海外投资者和计划上市公司的吸引力。

报道说,东京工业品交易所也不排除加入东证和大证的合并协议。东京工业品交易所主要经营金、银、石油、橡胶等贵金属和大宗商品的期货交易。(据新华社电)

加政府表示有权决定 TMX集团与伦交所合并案

加拿大工业部长托尼·克萊门特9日对媒体表示,加拿大最大股票交易公司TMX集团与伦敦证券交易所合并案能否获得批准将由加拿大政府决定。

克萊门特是在渥太华参加完保守党议员会议后对记者做上述表示的。当日,加拿大几家大型金融机构对这一合并案表示担忧。克萊门特说:“他们将表达他们的意见……而我们将进行我们的研究。”他还说,此案涉及加拿大的净利益,他必须根据加拿大投资法对此进行审查。

据加拿大《金融邮报》报道,道明银行、加拿大帝国商业银行和加拿大皇家银行等金融机构9日发表联合声明称,这一交易将导致加拿大丧失众多高科技工作岗位,使加拿大企业融资水平下降,从而影响其业绩增长。此外,合并案将使加拿大战略资产转移到外国公司手中。

但是,加拿大最大银行加拿大皇家银行和蒙特利尔银行支持这一交易。加拿大皇家银行首席执行官戈登·尼克松表示,由于其他证交所合并后变得日益强大,多伦多证交所必须与伦敦证交所合并,才能在日益激烈的竞争中立足。

拥有多伦多证券交易所和多伦多创业交易所的TMX集团上月宣布同意与伦交所合并。合并后的新集团将在伦敦和多伦多设有总部,总价值超过60亿美元,并有6000多家公司在其交易所交易。

按照加拿大有关规定,这一合并案需要根据加拿大投资法获得加政府批准。另外,这项交易还需获得集团及下属企业所在的安大略省和魁北克省批准。目前,安大略省正对此案举行公共听证会,魁北克省听证会也在计划中。(据新华社电)

降级风暴再袭西班牙 欧债危机魅影重现

欧元区领导人今日将在布鲁塞尔召开特别峰会,预计将无功而返

证券时报记者 吴家明

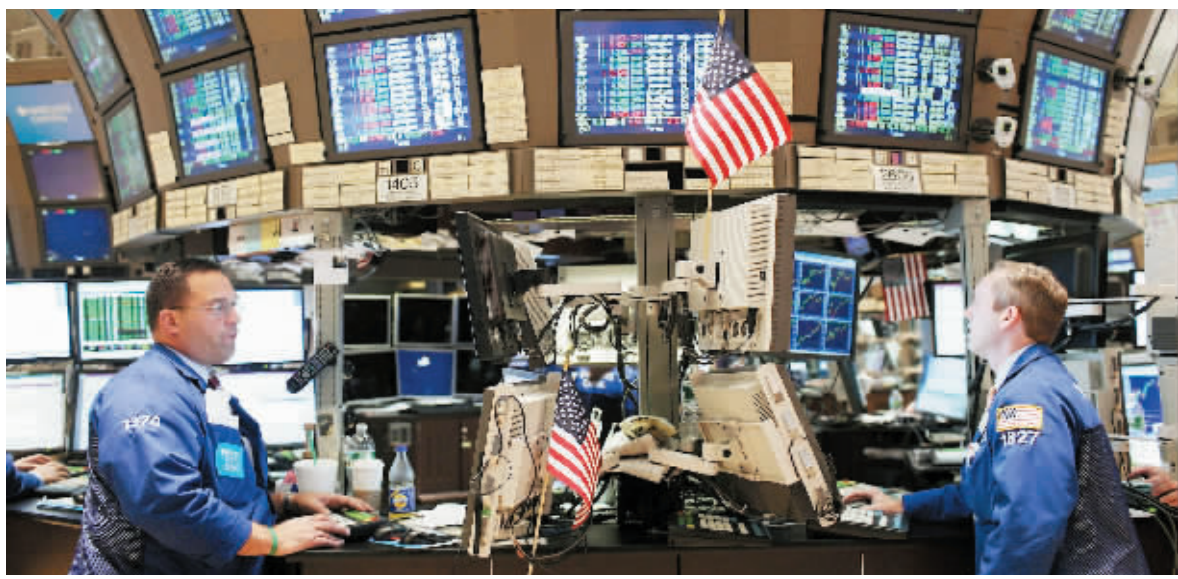
欧元区领导人特别峰会即将召开,市场对债务危机的担忧重新燃起,并给当前已面临严峻通胀压力的欧洲经济带来更大考验。与此同时,降级风暴再度来袭,评级机构穆迪昨日再次下调对西班牙的评级。

欧元区商讨应对债务危机

当地时间11日,欧元区领导人将在布鲁塞尔召开特别峰会,商讨一套应对债务危机的全面方案。按照计划,这套方案应在月底的欧盟春季峰会上获得通过,欧元区内部能否达成一致至关重要。但市场人士普遍预计,此次峰会或将再度无功而返,峰会就债务危机解决机制获得突破的可能性较低。

市场将此次欧盟春季峰会视为债务危机的转折点。据悉,本周举行的特别会议首要议题将是就“竞争力协定”达成一致。此项协定由德法两国提出,两国希望欧元区其他成员国能够提出实施经济改革的承诺。除此之外,各国还将就扩大现有救助机制的规模和用途以及调整对希腊和爱尔兰的救助方案进行讨论。

不过,葡萄牙本周发行的10年期国债收益率攀升至7.7%,创下自1999年欧元诞生以来的最高纪录,再度加剧了市场对欧债危机的担忧,市场也普遍认为葡萄牙难以避免向欧盟救援的命运。高盛国



两大利空数据打压 美股昨日盘初大跌

据美国劳工部昨日公布的数据显示,上周美国首次申请失业补贴的人数达到39.7万人,高于预期。同时,今年1月美国贸易赤字环比增长15.1%,至463亿美元,远超预期。受上述消息影响,昨日美股大幅低开,三大股指盘初跌幅均逾1.5%。欧洲三大股指跌幅也均在1%以上。国际油价和金价也出现较大幅度下滑。IC/供图

际董事长萨瑟兰昨日呼吁欧盟应当对爱尔兰的援助计划重新进行评估,因为该计划可能会加剧该国的经济危机。

穆迪下调西班牙评级

评级机构频频出手令市场对欧债危机的担忧再度燃起。评级机构穆迪昨日将西班牙信用评级从“Aa1”下调至“Aa2”,展望为负

面。受此影响,欧洲股市10日早盘普跌,三大指数盘中跌幅接近1%。欧元兑美元大幅下跌,一举跌破1.3900水平。

穆迪表示,负面前景反映西班牙政府的财政状况倾向于恶化,西班牙银行业重组的最终成本将超过该国政府预期。如果西班牙无法达到其减赤目标,穆迪将进一步下调对该国的评级。对此,西班牙财政

部表示,穆迪下调该国信用评级的决定太过草率,穆迪忽略了去年西班牙在降低财政赤字方面的表现。

其实,穆迪日前早已将希腊主权评级调降3个等级至“B1”。此外,穆迪公司还下调希腊6家银行评级。除此之外,为了应对通胀,欧洲央行明确暗示可能于4月加息。但市场人士担忧,加息将让受到债务问题困扰的成员国内面临更多挑战。

英国可能6月份加息

昨日,英国央行再次将基准利率维持在0.5%不变,并维持2000亿英镑(约合3240亿美元)的债券购买计划不变。不过,随着英国通胀率连续数月超出预期,英国央行要想继续维持现有低利率存在很大的难度。

数据显示,今年1月英国的通胀率飙升至4%,为其调控目标的两倍。尽管英国央行行长金认为将伴随政府实施的削减支出举措,物价涨幅将逐渐放缓,但在欧洲央行发出加息预警后,分析人士普遍预计,英国央行将于6月份上调利率25个基点。

巴克莱资本驻伦敦经济学家、前英国央行官员蒙海斯表示,由于市场担忧欧债危机将进一步蔓延,英国央行正在等待今年第一季度的经济数据以决定何时加息。(吴家明)

韩国加息25个基点

韩国央行昨日宣布将基准利率上调25个基点至3%,这是韩国央行自去年7月以来第四次上调基准利率。

数据显示,韩国消费者物价指数(CPI)同比涨幅已经连续两个月超过4%,使韩国通胀压力扩散。韩国央行表示,油价和食品价格上涨等因素导致物价上涨压力不断增加,央行希望通过加息紧缩银根,以遏制物价上涨。不过,野村证券经济学家权永山表示,韩国央行在加息和抗通胀方面已经滞后。资本经济公司经济学家乌西比预计,韩国央行将在4月或5月再次收紧货币政策。(吴家明)

受益经济复苏 亿万富豪人数资产创新高

证券时报记者 杨晨

昨日,《福布斯》杂志公布了2011年度全球富豪排行榜。过去一年,全球亿万富豪俱乐部上榜人数增199人,达到创纪录的1210人,总财富由去年的3.6万亿美元跃升至4.5万亿美元,刷新历史纪录。墨西哥电信大亨卡洛斯·斯利姆·赫鲁再次击败比尔·盖茨,登上世界首富的宝座,比尔·盖茨和沃伦·巴菲特分别以560亿美元和500亿美元的个人财富排名二、三位。

卡洛斯蝉联世界首富

墨西哥电信大亨卡洛斯去年赚得205亿美元,增幅居富豪之首,今年他以740亿美元的资产总值再次位居富豪榜首。卡洛斯的财富

主要来自墨西哥美洲电信公司,目前墨西哥全国90%以上的电信业务都握在卡洛斯手中。尽管盖茨再次首富之位,以560亿美元的财产总值排名第二,盖茨热衷于慈善事业,他和妻子梅琳达给名下盖茨基金会捐款近300亿美元。分析人士认为,去年他的财富增加了30亿美元,盖茨名次下滑并非由于投资决策失误,如果没有慈善事业,他的财产总值将超过800亿美元。

投资大师巴菲特名次没有变化,以500亿美元的个人财富排名第三,股市的反弹帮助他在过去一年中赚得30亿美元。全世界对奢侈品的追捧,帮助全球最大奢侈品公司路易威登集团总裁伯纳德·阿尔诺身价大涨135亿美元至410亿美元,排名从去年的第七跃升至第四。

此外,香港富豪李嘉诚蝉联全球华人首富,在富豪榜上的全球排名为十一。百度创始人李彦宏以94亿美元资产总值成为中国内地首富,在榜单上排名第九十五名。

金砖四国表现抢眼

《福布斯》富豪排行榜显示,新兴市场制造富豪的速度远超其他地区。在214名新上榜富豪中,来自巴西、俄罗斯、印度和中国的富豪就占了一半,在总排行榜里,每4名入围者就有一人来自金砖四国。此前,排行榜上富豪总数超过100名的国家只有美国。但今年,中国富豪总数达到115人,俄罗斯则有101人。不过,美国仍有413人上榜,仍为全球富豪最多的国家。莫斯科拥有79名上榜富豪,成

为全球富豪最多的城市;纽约紧随其后,共有58人上榜。此外,女富豪人数也出现大涨,上榜人数由去年的89人增至102人。

Facebook成富豪摇篮

排行榜以10亿美元为上榜底线,虽然排行榜显示能源、时尚、制造、金融是产生富豪最多的行业,但社交网站Facebook造富神话无人能及。

去年美国新晋上榜富豪仅增加10人,其中4人是Facebook的创始人和投资人,加上原在榜成员,Facebook共打造了6名身价在10亿美元以上的富豪。其中,Facebook的CEO扎克伯格去年个人资产增长了近24倍,排名跃升至第五十二位。此外,Facebook还打造出全球最年轻富豪,其共同创始人莫斯科维茨年仅26岁,身价27亿美元。

农业银行银团贷款业务再创佳绩

中国农业银行股份有限公司(以下简称“农业银行”)作为银团贷款业务的行业领头人之一,一直高度重视银团贷款业务的发展,利用自身雄厚的资金实力、广泛的分销渠道以及专业化的业务团队,积极为客户在大型项目融资、结构化融资、债务重组、兼并收购等多种经济活动中提供优质的银团贷款服务。

2010年是农业银行银团贷款业务再创佳绩的一年,业务规模迅速扩大,增幅增量均创近三年新高。截至2010年末,农业银行境内分行银团贷款涉及承贷金额达5160.91亿元,全年实现中间业务收入3.59亿元。

强化银团贷款管理, 不断提高业务和服务水平

为促进银团贷款业务快速发展,农业银行紧密结合市场需求,加强同业合作,积极开展产品和服务创新,强化银团贷款管理,不断提高业务和服务水平。

在内部管理方面,农业银行不断强化银团贷款规范化管理,根据最新监管政策和市场需求,完善了银团贷款业务管理办法,使银团贷款运作流程更加顺畅,运作效率明显提高;同时,充分运用

总分联动、上下配合的业务模式,加大对分行银团贷款项目运作的支持力度。

在对外合作方面,农业银行紧抓银团行业合作平台,努力提升在银团市场中的大行地位,积极参与银团贷款示范文本修订、交易系统平台搭建的具体工作以及市场政策研究等课题的研究;利用总行丰富的信息渠道优势,加强与同业银行及金融机构总部层面的联络沟通,积极为全国各分行提供优质银团贷款的参团机会,迅速扩大业务规模;同时,利用自身上市过程中与战略投资者的合作机会,农业银行积极推动与外资银行在银团业务方面的战略合作,提高了在国际银团市场上的参与程度。

在产品创新方面,农业银行紧抓优质龙头企业日常营运资金需求,以及大型企业重组并购融资需求等市场机会,大力创新银团贷款业务产品,制定综合化、高端化的服务方案,大幅提升了市场地位与影响力,增强了农业银行的品牌效应。

准确确定银团融资方案, 实现了银企双赢

农业银行银团贷款发展的成就也得到了业界的一致认可,曾多次获得中

国银行业协会银团贷款与交易专业委员会评选的“银团贷款最佳业绩奖”,牵头筹组的京唐钢铁银团贷款项目获得“银团贷款最佳项目奖”。

2010年,农业银行还牵头筹组了常州天合光能有限公司500MW太阳能光伏产业垂直一体化项目、上海某置业有限公司“A广场”项目等一批具有市场影响力的银团贷款项目,积累了丰富的项目运作经验。下面以常州天合光能和上海某置业公司项目为例说明。

常州天合光能有限公司500MW太阳能光伏产业垂直一体化项目作为农业银行银团贷款业务创新的典范得到了市场的认可,提高了农业银行市场影响力。农业银行首先准确判断、抓住机遇,通过对产行业发展及公司的生产经营特点的准确把握,在各主要光伏消费国补贴政策预期下调的不利环境下,坚定项目支持信心,帮助企业抢抓发展机遇的同时,更夯实了银企合作的基础,真正实现了银企双赢;其次农业银行扫除疑虑、勇于创新,为企业精心设计切实可行的银团融资方案,率先获得项目审批,扫除参与对光伏产业发展存在的疑虑,增强其对于项目及产业发展的信心,为银团的顺利组建扫清了障碍,随后农业银行根据抵押物品种较多

且逐步到位的特点,创造性的以动产抵押实行特定项目浮动抵押登记方式,在当地工商部门高度认可下,迅速办理了抵押登记手续,避免了借款人银团因担保方案而造成的大量重复且繁琐工作,提高了银团的工作效率,获得了借款人的高度赞赏。

创新银团贷款业务营销模式, 保证银企利益和合规操作

农业银行在经过近两年地不懈努力和持续营销下,上海某置业有限公司“A广场”项目(以下简称“A广场项目”)的营销,于2010年获得了较大的进展,通过艰苦的沟通和充分的沟通,最终农业银行作为主牵头行、贷款代理行、担保代理行、资金监管行,中国银行作为联合牵头行、资金监管行与江苏银行共同参与组建。

上海某置业有限公司“A广场”项目作为农业银行银团贷款业务营销模式的成功典范,具有以下特点:
1.抓住项目机遇,进行多层次营销,鉴于该项目未来的巨大潜力以及在城市形象上的巨大影响,从与客户开始接触到银团组建成功,两年的时

间里,农业银行多次与其进行沟通,成立了层次兼顾、分工协作的营销团队,多层次、分重点地对客户进行各个层面上的沟通。

同时,农业银行营销团队高度重视市场竞争对资源配置效率和产品、服务、风险管理的更高要求。与借款人就操作上的各种问题进行不断地协调,不断更新项目工程的进展信息,做到进一步增强互信与信息沟通,赢得了客户良好的赞誉,也方便了自己认清项目营销和风险管理的重点,为后续工作的跟进提供了便捷,为在与同业的竞争中取得了先机和优势。

2.深入谈判中做好细致服务,该项目借款人对于银团的组建成功和社会影响有较大的期望,希望能够选取一家有影响力的银行来牵头项目银团。在项目的前期工作中,农业银行充分发挥总分联动、上下配合的营销模式,上下结合、同心协力保证了业务流程的顺畅,在重大决策和营销谈判时反应迅速,使借款人对于我行的话语权和在工作能力感到满意,对我行的社会影响和同业影响充满信心。

3.充分协调各方利益,把控风险和合规操作,在该项目相关银团费用的协调中,农业银行注意总结业务模式和经

验,注意方式方法,以银行的服务功能为卖点,充分协调借款人和各家参与行,确保银团收费合理、长效,通过把握自己的核心优势获得市场的回报。在收费谈判过程中,以银团的成功组建进度为基础,将借款人与银行的目标捆绑一致,建立详细的银团计划,让借款人满意,同时农业银行内部通力协作,在保证银企利益的同时也保证了业务的风险把控和合规操作。

加快产品创新步伐,推动国内 银行业银团贷款业务发展

下一步,农业银行将继续加强与金融同业的沟通与合作,加快产品创新步伐,充分发挥服务大型集团客户的优势,通过为优质客户设计结构化融资方案和综合融资方案,提高银团贷款业务的技术含量和智力附加值,并充分利用境内外网络资源,积极为国内大型集团客户“走出去”提供银团贷款服务。同时,农业银行也将进一步发挥信贷大行的市场地位,继续带头在国内银行业推动银团贷款业务,营造同业相互合作的银团市场环境,实现各方共赢的良好局面。(CIS)