

## 世纪鼎利 拓展产业链保持高增长

证券时报记者 方元

世纪鼎利(300050)今日公告的年报显示,2010年,公司实现营业收入4.64亿元,同比增长41.74%;实现净利润1.89亿元,同比增长70.15%;每股收益为1.79元,公司推出了每10股转增10股并派4元的方案。年报同时显示,公司前十大流通股股东全部为基金,相比三季度末增加了七家基金。

在过去的四年中,世纪鼎利实现了营业收入和净利润增长9倍左右,公司的高增长能否在未来持续?对此世纪鼎利表示,公司正在重新定义目标市场,建立端到端的全业务网优流程;同时依靠积极并购,保障公司实现持续高增长。

世纪鼎利主要业务是为电信运营商提供网络测试设备和网络优化服务。2010年公司网络测试设备产品链逐步拓展到基站和核心网之间,以最终实现端到端之间的测试设备产品布局,公司目标市场将成倍放大;此外,移动互联网智能终端自动化测试市场也在不断增长。世纪鼎利冀望产品链的拓展将打开公司成长的空间。

在并购方面,世纪鼎利2010年完成了三起对竞争对手的收购。目前网优服务行业竞争相对分散,龙头企业在整合中优势更大,通过收购世纪鼎利将顺利进入全国各省市市场,其在网优的市场份额将得到大幅的提升。据了解,经过三起并购,公司新增员工数量在500人左右,已与公司原有员工数量相当。由于世纪鼎利未使用的超募资金仍较多,因此2011年公司还将可能开展多次并购。

## 天宝股份 将优先发展冰淇淋项目

证券时报记者 李坤

天宝股份(002220)今日公告,因公司冰淇淋业务发展较快,在投资总额及募集资金使用金额不变的情况下,公司将根据市场需求情况对募集资金项目资金投入顺序进行调整,优先考虑新增二期冰淇淋加工项目,该项目总投资约3.87亿元,要使用募集资金3.74亿元。

天宝股份近期披露的2010年年报显示,2010年公司冰淇淋在国内外的销量都大幅增长。其中国内销售2010年已经全面打开了北方等目标市场,完成销售额2188万元,同比增长10.57倍;对美国实现出口逐渐被美国消费者接受,全年实现出口5362万元,同比增长131.94%。相比之下,天宝股份2010年的水产品销售额为9.15亿元,同比增长34.02%。

天宝股份年报还显示,冰淇淋产品的毛利率水平高达44.36%,远远超过水产品15.7%的毛利率水平。

据2010年的定向增发预案,冰淇淋项目建成后,天宝股份将新增16条冰淇淋生产线,形成4.5万吨/年冰淇淋加工能力,其中植物蛋白冰淇淋1.5万吨/年加工能力,传统动物蛋白冰淇淋3万吨/年加工能力。每年可新增销售收入约7.5亿元,新增净利润5661万元,投资利润率17.2%。

统计数据显示,世界第一大冰淇淋消费国是美国。我国的冰淇淋消费很低,人均消费量不足2000克,仅为美国的十分之一。而且我国目前的市场仍然以动物蛋白冰淇淋为主,占据主导市场。

## 新北洋 拟参股票务自助系统公司

证券时报记者 李坤

国内铁路、邮政专用打印机龙头新北洋(002376)今日公告,为了进一步延伸产业链,公司拟与易程(苏州)新技术股份有限公司、无锡乾创投资发展有限责任公司、苏州捷通投资管理有限公司共同以现金出资1500万元发起设立苏州智通新技术股份有限公司,其中易程(苏州)新技术股份有限公司出资750万元,持股50%,新北洋拟以自有资金出资450万元,占比30%。新公司主要研发、生产、销售高速铁路、城市轨道交通和航空系统等票务相关的自助服务设备。

据介绍,新公司的控股股东易程(苏州)新技术股份有限公司注册资本为6000万元,主营计算机软硬件及外部设备、通讯设备(不含卫星地面接收设备)、铁路车站售票检票及旅服设备、列车内旅客服务设备及其它配套设备等。新北洋表示,随着中国高速铁路的快速发展及铁路网上售票、电子支付等新应用需求的提出,各种用途的自助服务设备的需求将不断增长。公司通过投资设立子公司,将与系统集成商建立更加密切的战略合作关系,有利于充分发挥各自在系统集成和硬件开发的互补优势,快速满足高铁对自助服务设备的新需求,并逐步进入航空、城市轨道交通等自助服务应用领域,可以进一步延伸公司产业链,为公司持续稳定的高速发展奠定基础。

# 科伦药业 40亿投建全球最大抗生素药谷

证券时报记者 李坤

科伦药业(002422)今日公布两项超募资金投资计划,涉及超募资金超过20亿元。

其中一项投资为在新疆伊犁建设抗生素中间体项目,将伊犁河谷打造成全球最大的抗生素“药谷”。该项目投资总额39.92亿元,主要生产硫氰酸红霉素、头孢系列中间体。项目总发酵体积规模4.1万立方米。建成后可年产硫氰酸红霉素4800吨,头孢系列中间体9000吨。

为此,科伦药业拟使用超募资金16.44亿元用于该项目的投入,项目所需资金的不足部分由公司自筹。项目分两阶段建设,全部建设周期计划4年。

科伦药业称,该项目的建设将填补新疆在生物医药化工行业的空白,并有利于将伊犁河谷打造成全球最大的抗生素“药谷”。

同时,公司将形成从抗生素原料中间体到抗生素原料药再到抗生素粉针、冻干粉针和抗生素口服制剂相结合的具有完整产业链的非输液类产品体系。

科伦药业拟投资的第二个项目为收购泰州君健塑胶有限公司100%股权,收购价格为4.26亿元,全部以超募资金支付。据公告介绍,君健塑胶为塑料输液容器用聚丙烯组合盖(拉环式)生产企业,拥有塑料输液容器用聚丙烯组合盖(拉环式)、药用合成聚丙烯二烯垫片和塑料

输液容器用聚丙烯接口三个药品包装材料注册证;拥有两个万级(局部百级)净化车间,两条生产线。

科伦药业表示,君健塑胶的产品为公司软塑包装输液制剂产品内包装的重要组成部分,2010年公司软塑类输液产品产量已超过16亿瓶/袋。收购君健塑胶后,有利于保证公司软塑包装输液产品对组合盖、接口及垫片的需求,进一步降低公司输液产品的成本,增强公司综合实力和核心竞争力。

科伦药业2010年实现销售收入2.39亿元,净利润6271.87万元。预计2011年君健塑胶可实现收入约3亿元,公司将实现净利润约1亿元。据悉,科伦药业2010年上市超募资金32.98亿元。



phototax/供图

## 国民技术净利增五成 拟10送5转10派5

证券时报记者 水菁

国内IC设计第一股国民技术(300077)2010年年报今日亮相。报告期内,公司在主营业务安全芯片领域中,继续保持较为明显的竞争优势。以自主创新为原动力产品和业务布局也有序发展,正在逐步取得效益。

2010年,国民技术实现营业收入7.02亿元,较上年同期增长50.77%;实现营业利润1.47亿元,

较上年同期增长67.86%;实现归属上市公司股东净利润1.77亿元,较上年同期增长51.37%;实现每股收益1.77元。在丰厚盈利的基础上,国民技术也推出了每10股派发现金5元,并送5股本公积转债10股的利润分配方案。

报告期内,国民技术产品结构进一步优化,产品成本得到有效管控,盈利能力持续增强。报告期内,公司安全芯片类产品实现营业收入6.16亿元,占总营业

收入比例为87.78%,其中,USBKEY安全芯片实现营业收入4.3亿元,占营业收入比例为61.3%;移动支付芯片及其整体解决方案实现营业收入1.77亿元,占营业收入比例为25.2%。与上年同期相比,盈利水平较高的安全芯片类产品营业收入占比有所提高,合作类产品营业收入占比有所下降。

值得关注的是,国民技术继续坚持以提升自主创新能力打造公司的核心竞争能力,并加大了研发投

入。报告期内,公司研发费用达到1.34亿元,同比上年增长97.27%,也远远超过营业收入50.77%的增幅,研发费用占比较上年同期增长4.5个百分点。

2010年,国民技术共申请专利95项,其中发明专利77项,申请国际PCT共计16项,进一步巩固了公司的竞争优势。截至2010年12月31日,国民技术已获得专利授权共36项,其中发明专利19项,实用新型专利17项。其中,2010年度,公

司新获得专利授权10项。

对于手机移动支付业务这一新兴业务,国民技术表示,虽然仍处于小批量生产和推广阶段,但相关产业政策导向和标准制定情况的不确定性仍旧可能给该产品领域的经营带来应用领域受限、业务发展节奏不稳、市场发展机会缩小的风险。对此,国民技术指出,将进一步深度挖掘市场和客户需求,积极扩大有效应用领域,跟踪和关注行业政策的动态,并积极准备应对行业政策的变化。

## 獐子岛海洋资源规模持续增长 营业收入与净利润双跨越

证券时报记者 柴海

獐子岛(002069)今天发布年报,公司2010年继续推行海域资源扩张战略,营业收入与净利润实现双跨越。

根据公司年报,2010年獐子岛实现营业收入22.59亿元、净利润4.23亿元,分别较上年增长49.35%和104.64%,在2009年实现大增长的前提下继续保持大幅增长势头。

其中,国内销售实现收入13.56亿元,同比增长54.18%。国外销售实现收入8.89亿元,同比增长41.4%。

2010年,獐子岛继续推行海域资源扩张战略,公司在长海县主要海珍品适养海域新增确权海域面积120余万亩,公司生态海洋牧场建设规模扩大到285万亩。公司底播虾夷扇贝育苗面积120余万亩,超过前两个年度育苗面积的总和,这是公司有史以来规模最大、投入

资金最多、历时时间最长的一次虾夷扇贝底播行动。

2010年公司主导产品底播虾夷扇贝产量近5万吨,与鲍鱼、海参、水产贸易构成公司主要收入来源,收入合计18.5亿元,约占公司总收入的82%。公司养殖业主要产品价格、毛利率水平基本稳定,养殖业、加工业持续保持高速增长态势。

2010年獐子岛国内市场网络建设步伐加快,目前公司在国内拥有活

鲜品、冻品、即食品等渠道经销终端1000余个,公司产品已进入国内120个大中城市。

报告期内,公司开始全面实施全球资源、全球贸易、全球流通的“市场+资源”战略。美国公司全年共实现收入3302万美元。荣成食品公司与日本、韩国、澳洲等合作伙伴的冻煮贝、柱连籽、活鲜贝、鱼类等进出口贸易均取得显著突破,水产贸易额较上年增长91.78%。

## 业绩稳步增长 盾安环境探索转型新突破

证券时报记者 李欣

盾安环境(002011)公布2010年年度报告。2010年度,公司实现营业收入36.95亿元,比上年同期增长61.95%;实现净利润2.18亿元,比上年同期增长36.04%。盾安环境表示,公司较好地达成了年度经营目标;同时,公司在资源整合和升级转型方面继续取得新的突破,基本实现了预期的有质量增长的阶段性目标。

年报披露,盾安环境在企业升

级转型取得新突破,核心竞争力得到进一步提升。公司核电空调业务大幅拓展,截至2010年底,已累计中标国内已建和在建的13个核电站中12个核电站的20个项目;产品覆盖面也不断扩大,继取得核级冷水机组国内绝对优势地位后,产品系列囊括了水冷、风冷、组合式空调、柜机、风机盘管和恒温恒湿机等。

同时,在通信行业特种节能空调、商用空调、制冷配件和热工与冷链业务领域,盾安环境均取得新

的发展。另外,公司新的3000吨多晶硅项目各项建设工作正有条不紊的推进,计划于2011年第三季度建成投产;光伏电站项目的前期选址、测光、立项等工作亦稳步推进。

在商业模式方面,盾安环境也在积极探索,并取得了一定成果。盾安环境于2010年4月战略收购太原炬能再生能源供热有限公司,实现了对可再生能源利用业务领域的快速切入。2010年,公司还战略收购江苏大通风机股份有限公司,打通了核电暖通系统产业链。

## 立思辰一季度净利增长有望超50%

证券时报记者 李清香

立思辰(300010)今日发布的年报显示,公司2010年在外包服务业务、安全解决方案业务方面取得了可喜的成绩,全年实现营业收入4.49亿元,同比增长33.35%;实现利润总额7384.96万元,同比增长39.19%;归属于上市公司股东的净利润6059.62万元,同比增长26.22%。公司预计,2011年一季度净利润增长率

有望超过50%。

2010年,立思辰结合服务及营销网络建设项目实施,在全国新建了多个(控股)子公司及其它分支机构,并加强对各地分支机构的管理,使得立思辰的服务及营销网络建设项目在2010年度实现净利润1228.41万元,预计2011年度该项目将产生更大的效益。

管理型外包服务是立思辰主营业务的核心,文档安全管理解决方

案则是由文件管理外包服务业务发展出来的一项新型业务,立思辰文档安全打印审计与监控系统2010年实现营业收入近千万元,公司预计文档安全解决方案将成为2011年度重要的利润增长点。

2010年,立思辰在人力资源引进与培养方面同样取得了骄人的成绩,该公司通过收购兼并及自主招聘等方式共新增员工470名,并引进了包括公司常务副总裁、北方区总经理、华南区总经理、研发总监、

人力资源总经理等在内的多名高级管理人员,并制定相关政策加强对原有骨干员工的培养力度。

立思辰表示,2011年将加强产业链合作,积极开展重组兼并和战略合作,将公司在文件外包服务领域的优势扩展到文件输入领域,以使公司能够为客户提供文件全生命周期解决方案。2011年将是公司快速发展的一年,预计2011年一季度与2010年同期相比,净利润增长率有望超过50%。

## 新海宜 股权激励草案公布

新海宜(002089)股权激励草案今日公告,公司拟授予包括董事、高管在内的79人合计股票期权300万份,占本计划签署日公司总股本的1.2752%。首次授予的股票期权的行权价格为22.23元。激励分三个行权期。

要实现行权,2012年~2014年新海宜的加权平均净资产收益率分别不低于13%、14%和15%;同时,以2010年净利润为基数,2012年~2014年新海宜净利润增长率分别不低于50%、85%、130%。净资产收益率与净利润指标均以扣除非经常性损益的净利润与不扣除非经常性损益的净利润二者孰低者作为计算依据。(李坤)

## 为解产能瓶颈 海大集团收购忙

近年来,海大集团(002311)在广东地区市场开拓顺利,销量稳定增长,产品供不应求,而产能不足却成为了制约公司发展的主要瓶颈。

2006年~2009年,海大集团饲料总产能从120万吨迅速上升到了280万吨,4年内翻了近3倍,为饲料销量增长打开空间,其中水产饲料的销量增速远高于行业平均,年均复合增长率超过50%。

为了解决产能不足的问题,海大集团陆续在各地建厂。今年投资2.1亿元,分别在江苏南通地区和珠海斗门地区投资建厂,将于2012年实现投产。同时,海大集团子公司广州海维也开始瞄准了广东地区的扩张机会。

今日海大集团的公告称,广州海维将参与中山盛田的拍卖。参与拍卖的资产包括中山盛田位于中山市阜沙镇丰联村的房地产、水电、消防、绿化一切配套设施及厂区内所有的生产机器设备、生活办公设施,建筑面积2.19万平方米,土地使用面积4万平方米。起拍价5584.82万元,保证金550万元。

海大集团表示,对中山盛田进行收购,有利于公司快速扩大广东地区的产能,进一步提升产品市场占有率。数据显示,海大集团子公司广州海维2009的总资产为9269.21万元,销售收入5.59亿元,净利润1763.2万元。(刘莎莎)