证券代码:000058、200058　　证券简称:深 赛 格 、深赛格B　　公告编号:2011-013

深圳赛格股份有限公司

2010

年度报告摘要

§1 重要提示

1.1 本公司董事会、监事会及其董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性负个别及连带责任。

本年度报告摘要摘自年度报告全文,报告全文同时刊载于巨潮资讯网 (www.cninfo.com.cn),投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读年度报告全文。

1.2除下列董事外,其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
叶军	董事	因事请假	王楚

1.3 公司年度财务报告已经立信大华会计师事务所审计并被出具了标准无保留意见的审计报告。

1.4 公司负责人王楚、主管会计工作负责人李力夫及会计机构负责人 (会计主管人员)应华东声明:保证年度报告中财务报告的真实、完整。

§2 公司基本情况简介

2.1 基本情况简介

股票简称	深 赛 格 ,深赛格B
股票代码	000058 ,200058
上市交易所	深圳证券交易所
注册地址	深圳市福田区华强北路群星广场A座31楼
注册地址的邮政编码	518028
办公地址	深圳市福田区华强北路群星广场A座31楼
办公地址的邮政编码	518028
公司国际互联网网址	http://www.segcl.com.cn
电子信箱	segcl@segcl.com.cn

2.2 联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	郑 丹	范崇澜
联系地址	深圳市福田区华强北路群星广场A座31楼	深圳市福田区华强北路群星广场A座31楼
电话	83747939	83747939
传真	83975237	83975237
电子信箱	segcl@segcl.com.cn	segcl@segcl.com.cn

§3 会计数据和业务数据摘要

3.1 主要会计数据

单位:元

	2010年	2009年		本年比上年增减(%)	2008年	
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
营业总收入(元)	392,385,908.88	289,690,883.13	289,690,883.13	35.45%	318,005,263.11	318,005,263.11
利润总额(元)	78,866,867.00	-282,256,441.65	-283,439,896.57	-127.82%	66,348,699.03	66,348,699.03
归属于上市公司股东的净利润(元)	59,217,701.05	-312,092,077.77	-313,192,871.50	-118.91%	48,579,535.53	48,579,535.53
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	56,512,019.29	-383,585,652.46	-384,686,446.19	-114.69%	41,465,271.77	41,465,271.77
经营活动产生的现金流量净额(元)	109,494,347.76	75,102,643.60	75,102,643.60	45.79%	77,791,043.65	77,791,043.65
	2010年末	2009年末		本年末比上年末增减(%)	2008年末	
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
总资产(元)	1,466,272,625.92	1,359,490,387.43	1,359,490,387.43	7.85%	1,579,346,581.33	1,579,346,581.33
归属于上市公司股东的所有者权益(元)	1,083,983,092.76	1,015,659,488.47	1,014,558,694.74	6.84%	1,297,772,121.85	1,297,772,121.85
股本(股)	784,799,010.00	784,799,010.00	784,799,010.00	0.00%	784,799,010.00	784,799,010.00

3.2 主要财务指标

单位:元

	2010年	2009年		本年比上年增减(%)	2008年	
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
基本每股收益(元/股)	0.0755	-0.3977	-0.3991		0.0619	0.0619
稀释每股收益(元/股)	0.0755	-0.3977	-0.3991		0.0619	0.0619
扣除非经常性损益后的基本每股收益(元/股)	0.0720	-0.4888	-0.4902		0.0528	0.0528
加权平均净资产收益率(%)	5.64%	-26.98%	-27.09%	32.73%	3.78%	3.78%
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率(%)	5.39%	-33.16%	-33.27%	38.66%	3.23%	3.23%
每股经营活动产生的现金流量净额(元/股)	0.1395	0.0957	0.0957	45.77%	0.0991	0.0991
	2010年末	2009年末		本年末比上年末增减(%)	2008年末	
		调整前	调整后	调整后	调整前	调整后
归属于上市公司股东的每股净资产(元/股)	1.3812	1.2942	1.2928	6.84%	1.6536	1.6536

非经常性损益项目

√ 适用 □ 不适用

单位:元

非经常性损益项目	金额	附注(如适用)
非流动资产处置损益	772,094.29	
计入当期损益的对非金融企业收取的资金占用费	500,000.00	
除同公司正常经营业务相关的有效套期保值业务外,持有交易性金融资产、交易性金融负债产生的公允价值变动损益,以及处置交易性金融资产、交易性金融负债和可供出售金融资产取得的投资收益	2,947,815.81	
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	-923,964.91	
少数股东权益影响额	-579,696.35	
所得税影响额	-10,567.08	
合计	2,705,681.76	-

3.3 境内外会计准则差异

√ 适用 □ 不适用

单位:元

	归属于上市公司股东的净利润		归属于上市公司股东的所有者权益	
	本期数	上期数	期末数	期初数
按境外会计准则	59,217,701.05	-313,192,871.50	1,083,983,092.76	1,014,558,694.74
按境内会计准则	59,217,701.05	-313,192,871.50	1,083,983,092.76	1,014,558,694.74
按境外会计准则调整的分项及合计:				
境内外会计准则差异合计	0.00	0.00	0.00	0.00
境内外会计准则差异的说明	无差异			

§4 股本变动及股东情况

4.1 股份变动情况表

单位:股

	本次变动前		本次变动增减(+,-)					本次变动后	
	数量	比例	发行新股	送股	公积金转股	其他	小计	数量	比例
一、有限售条件股份	35,464	0.00%	0	0	0	0	0	35,464	0.00%
1.国家持股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
2.国有法人持股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
3.其他内资持股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
其中:境内非国有法人持股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
境内自然人持股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
4.外资持股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
其中:境外法人持股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
境外自然人持股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
5.高管股份	35,464	0.00%	0	0	0	0	0	35,464	0.00%
二、无限售条件股份	784,763,546	100.00%	0	0	0	0	0	784,763,546	100.00%
1.人民币普通股	538,302,228	68.59%	0	0	0	0	0	538,302,228	68.59%
2.境内上市的外资股	246,461,318	31.40%	0	0	0	0	0	246,461,318	31.40%
3.境外上市的外资股	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
4.其他	0	0.00%	0	0	0	0	0	0	0.00%
三、股份总数	784,799,010	100.00%	0	0	0	0	0	784,799,010	100.00%

限售股份变动情况表

单位:股

股东名称	年初限售股数	本年解除限售股数	本年增加限售股数	年末限售股数	限售原因	解除限售日期
郑丹	26,689	8,897	8,897	26,689	中国证券登记结算有限公司深圳分公司锁定的高管股份	依据有关高管持股变动的规定确定
蒋毅刚	8,775	2,925	2,925	8,775	中国证券登记结算有限公司深圳分公司锁定的高管股份	依据有关高管持股变动的规定确定
合计	35,464	11,822	11,822	35,464	-	-

4.2 前10名股东、前10名无限售条件股东持股情况表

单位:股

股东总数					62,187
前10名股东持股情况					
股东名称	股东性质	持股比例	持股总数	持有有限售条件股份数量	质押或冻结的股份数量
深圳市赛格集团有限公司	国有法人	30.24%	237,359,666	0	83,679,833
广州福达企业集团有限公司	境内非国有法人	2.41%	18,880,334	0	0
Taifook Securities Company Limited-Account Client	境外法人	1.01%	7,935,784	0	0
裘茜华	境外自然人	0.68%	5,311,520	0	0
朱伟	境内自然人	0.52%	4,066,739	0	0
GUOTAI JUNAN SECURITIES (HONGKONG) LIMITED	境外法人	0.52%	4,046,139	0	0
唐丽珠	境内自然人	0.48%	3,796,200	0	0
招商证券香港有限公司	国有法人	0.39%	3,089,493	0	0
大连华信信托股份有限公司-贝塔1号结构化证券投资集合	基金、理财产品等其他	0.38%	3,000,000	0	0
欧阳琼芝	境内自然人	0.35%	2,712,380	0	0

前10名无限售条件股东持股情况

股东名称	持有无限售条件股份数量	股份种类
深圳市赛格集团有限公司	237,359,666	人民币普通股
广州福达企业集团有限公司	18,880,334	人民币普通股
Taifook Securities Company Limited-Account Client	7,935,784	境内上市外资股
裘茜华	5,311,520	境内上市外资股
朱伟	4,066,739	人民币普通股
GUOTAI JUNAN SECURITIES (HONGKONG) LIMITED	4,046,139	境内上市外资股
唐丽珠	3,796,200	人民币普通股
招商证券香港有限公司	3,089,493	境内上市外资股
大连华信信托股份有限公司-贝塔1号结构化证券投资集合	3,000,000	人民币普通股
欧阳琼芝	2,712,380	人民币普通股

上述股东关联关系或一致行动的说明 | 赛格集团与其他股东之间不存在关联关系,亦不属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》规定的一致行动人的情况,其他股东之间是否存在关联关系或是否属于一致行动人不详。

4.3 控股股东及实际控制人情况介绍

4.3.1 控股股东及实际控制人变更情况

□ 适用 √ 不适用

4.3.2 控股股东及实际控制人具体情况介绍

1.第一大股东:深圳市赛格集团有限公司(以下简称:赛格集团)

法定代表人:孙盛典

成立日期:1984年8月23日

经营范围:电子产品、家用电器、玩具、电子电信设备及器材、仪器仪表、汽摩配件、电脑及配件、办公自动化设备及用品、电子化工项目的生产研究(生产场地另办执照);承接各种电子系统工程项目;开办电子通信类专业市场;人才培训;房地产开发(在合法取得土地使用权的地块上从事开发);房地产经纪;货运代理;物流仓储;深圳市赛格广场商层现光及配套餐饮、商城、展览业务;网络和信息工程的技术开发及推补,经营进出口业务。

注册资本:135,542万元

股权结构:

深圳市人民政府国有资产监督管理局 出资额:63,053.9万元,出资比例46.52%

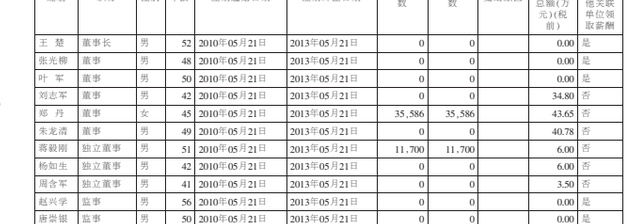
中国华融资产管理公司 出资额 40,000万元 出资比例29.51%

中国东方资产管理公司 出资额 18,951.47万元 出资比例13.98%

中国长城资产管理公司 出资额13,536.63万元 出资比例9.99%

2.本公司第一大股东的控股股东:深圳市人民政府国有资产监督管理局

4.3.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图



§5 董事、监事和高级管理人员

5.1 董事、监事和高级管理人员持股变动及报酬情况

姓名	职务	性别	年龄	任期起始日期	任期终止日期	年初持股数	年末持股数	变动原因	报告期内从公司领取的报酬总额(万元)(税前)	是否在股东单位或其他关联单位领取薪酬
王 楚	董事长	男	52	2010年05月21日	2013年05月21日	0	0		0.00	是
张光柳	董事	男	48	2010年05月21日	2013年05月21日	0	0		0.00	是
叶 军	董事	男	50	2010年05月21日	2013年05月21日	0	0		0.00	是
刘志军	董事	男	42	2010年05月21日	2013年05月21日	0	0		34.80	否
郑 丹	董事	女	45	2010年05月21日	2013年05月21日	35,586	35,586		43.65	否
朱龙清	董事	男	49	2010年05月21日	2013年05月21日	0	0		40.78	否
蒋毅刚	独立董事	男	51	2010年05月21日	2013年05月21日	11,700	11,700		6.00	否
杨如生	独立董事	男	42	2010年05月21日	2013年05月21日	0	0		6.00	否
周含军	独立董事	男	41	2010年05月21日	2013年05月21日	0	0		3.50	否
赵兴学	监事	男	56	2010年05月21日	2013年05月21日	0	0		0.00	是
唐崇银	监事	男	50	2010年05月21日	2013年05月21日	0	0		0.00	是
徐南松	监事	男	47	2010年05月21日	2013年05月21日	0	0		0.00	是
田继梁	监事	男	44	2010年05月21日	2013年05月21日	0	0		36.64	否
应华东	监事	男	41	2010年05月21日	2013年05月21日	0	0		31.46	否
李力夫	副总经理	男	54	2010年05月21日	2013年05月21日	0	0		43.51	否
张为民	董事长	男	58	2007年05月17日	2010年05月21日	0	0		17.03	否
郭汉标	董事	男	44	2007年05月17日	2010年05月21日	0	0		0.00	是
李莉谋	董事	女	63	2007年05月17日	2010年05月21日	0	0		0.00	是
贺和亭	独立董事	男	63	2007年05月17日	2010年05月21日	0	0		2.50	否
朱龙清	监事	男	49	2008年11月6日	2010年04月16日	0	0		0	否
合计	-	-	-	-	-	47,286	47,286	-	265.87	-

董事、监事、高级管理人员报告期内被授予的股权激励情况

□ 适用 √ 不适用

5.2 董事出席董事会会议情况

董事姓名	具体职务	应出席次数	现场出席次数	以通讯方式参加会议次数	委托出席次数	缺席次数	是否连续两次未亲自出席会议
张为民	第四届董事会董事长	2	1	1	0	0	否
郭汉标	第四届董事会副董事长	2	1	1	0	0	否
张光柳	第四届董事会董事	2	1	1	0	0	否
叶军	第四届董事会董事	2	1	1	0	0	否
王楚	第四届董事会董事、总经理	2	1	1	0	0	否
李莉谋	第四届董事会董事	2	1	1	0	0	否
贺和亭	第四届董事会独立董事	2	1	1	0	0	否
蒋毅刚	第四届董事会独立董事	2	1	1	0	0	否
杨如生	第四届董事会独立董事	2	1	1	0	0	否
王楚	第五届董事会董事长	9	3	5	1	0	否
张光柳	第五届董事会董事	9	3	5	1	0	否
叶军	第五届董事会董事	9	3	5	1	0	否
刘志军	第五届董事会董事、总经理	9	4	5	0	0	否
郑丹	第五届董事会董事、副总经理、董事会秘书	9	4	5	0	0	否
朱龙清	第五届董事会董事、副总经理	9	4	5	0	0	否
蒋毅刚	第五届董事会独立董事	9	1	5	3	0	否
杨如生	第五届董事会独立董事	9	3	5	1	0	否
周含军	第五届董事会独立董事	9	4	5	0	0	否

连续两次未亲自出席董事会会议的说明

不适用	
年内召开董事会会议次数	11
其中:现场会议次数	5
通讯方式召开会议次数	6
现场结合通讯方式召开会议次数	0

§6 董事会报告

6.1 管理层讨论与分析

(一)报告期内公司经营情况的回顾

1.公司总体运行情况

2010年,全球经济步入复苏轨道,国内宏观经济运行相对平稳,通胀压力逐步显现,公司主营的电子市场业务竞争加剧,并受到3C卖场、电子商务及其他销售渠道的强烈冲击。为此,公司在强化规范化管理,充分发挥整体资源优势的同时,进一步加大对实体电子市场经营模式和管理模式的变革、创新,在新市场拓展、电子商务、低盛零售终端等领域快速发展,在涉外运输及保税仓储业务方面,本公司控股企业深圳市赛格储运有限公司(以下简称:赛格储运)通过对国内运输业务进行结构调整,克服了货币升值、油价上涨等困难,仍然保持了业务的稳定增长。

通过公司经营团队的共同努力,2010年度,公司电子市场业务、涉外运输和保税仓储以及物业租赁等业务均保持了平稳的发展态势,整体运行情况良好。

报告期内,公司完成营业收入39,239万元,比去年同期增长35.45%,增长的主要原因是:(1)赛格百易得店、长沙赛格发展有限公司(以下简称:长沙赛格)以及长沙梅果酒店等新业务增加了营业收入;(2)苏州赛格电子市场管理有限公司(以下简称:苏州赛格)因合理规划铺位,增加营业面积,从而提高了租金收入;(3)赛格储运合理地调整运输业务结构,使国内运输业务较上年同期有所增长。

报告期内,公司实现利润总额7,887万元,去年同期为-28,344万元;净利润6,355万元,去年同期为-31,375万元,利润增长的主要原因是:赛格三星股份有限公司(以下简称:ST三星)报告期扭亏为盈,给公司带来的投资收益增加,从而增加公司的净利润。

2.公司主营业务及经营状况

公司的主营业务是经营电子专业市场以及以涉外运输和保税仓储、物业租赁为代表的现代综合物流与服务业务。

在主营业务——电子市场经营方面:

2010年,电子产品销售终端之间的竞争已从传统电子市场的同业竞争演变为电子市场、3C卖场、虚拟市场以及其他销售渠道之间的激烈竞争,面对严峻的挑战,公司不断强化自身的核心竞争力,不断规范市场的管理与服务,充分发挥全国连锁市场的资源协同优势,同时进一步加大电子市场业务创新力度,加快增值业务的开展,提高服务品质,不断构建新的利润增长点,逐步实现盈利结构的突破,在完善统一收银、导购服务及信息物流等业务的基础上,进一步开展创新增值服务,主要包括:一是由公司自主研发的赛格电子市场信息管理系统(MIS系统),在深圳华强北旗舰店取得成功运行基础上,已全面推广到长沙、西安、苏州、上海等赛格电子市场;二是开发了以呼叫中心为统一载体,以物流信息平台、质量认证平台、统一售后服务平台、信息发布平台为支撑的"一个中心、四个平台"创新服务体系,呼叫中心的运行,使电子市场的服务功能实现了实时平台对接,提高了服务效率;三是"赛格售后服务中心"项目也已全面运行,四是对赛格电子商务项目开展了前期可行性研究分析及专家论证等工作,项目筹建工作有序推进;五是涵盖识别/门禁、消费/POS等子系统的"赛格通项目"正在开发中。

此外,本公司委托经营管理模式的厦门、嘉兴和温州赛格电子市场项目分别于2010年4月16日、2010年5月23日和2010年8月5日正式签约,新市场的筹建工作按计划全面展开。

2010年,公司获得了由中国电子商会电子市场专业委员会组织认证的"中国电子市场十大品牌(即'知名品牌')"称号、"2009年中国电子市场经营创新奖"以及由深圳市商业联合会、深圳广播电影电视集团、深圳商报社、中国银联深圳分公司组织评选的"深圳三十年商业巡礼十佳功勋商业企业"等殊荣。

报告期内,公司主营的赛格电子市场业务经营状况平稳,已开办的电子市场全部实现盈利,公司电子市场业务完成营业收入17,706万元,实现利润总额5,180万元,公司的涉外运输和保税仓储以及物业租赁业务均完成了全年的经营计划。

3.主要子公司、参股公司的经营情况及业绩分析

控股企业:

(1)本公司控股企业(控股比例95%)赛格储运,注册资本6,600万元人民币,总资产9,993万元,主要从事涉外运输和保税仓储等业务,报告期内,该公司完成营业收入7,741万元,比上年同期增长6.50%,增长的主要原因是:外贸复苏带动深港业务增长,另外该公司对国内运输业务进行了结构调整,将以往的短途码头拒运随重点转向国内长途运输,使国内运输业务较上年同期出现明显增长;实现利润总额585万元,比上年同期下降32.99%,利润指标下降的原因主要是:该公司去年同期出售了ST三星0.06%股权,取得投资收益141万元,而报告期没有此类收益;此外,由于油价上涨,人民币升值造成的汇兑损失等因素带来成本上升,使得该公司出现收入上升,利润下降,毛利率降低的情况。

(2)本公司控股企业(控股比例66.58%)深圳市赛格宝华企业发展股份有限公司,注册资本3,080.88万元人民币,总资产10,009万元,主要从事物业的经营管理及酒店业务,报告期内,该公司完成营业收入5,755万元,比上年同期增长30.22%;实现利润总额1,779万元,比上年同期增长15.69%,增长的主要原因是:该公司于2010年1月1日开业的长沙榴果酒店在报告期开业的当年就实现盈利。

(3)本公司控股企业(控股比例91.79%)深圳市赛格实业投资有限公司(以下简称:赛格实业),注册资本2,550万元,总资产3,417万元,主要从事赛格百易得店的联营业务以及物业的经营和管理,报告期内,该公司完成营业收入6,808万元;实现利润总额-151万元,该公司亏损的主要原因是本报告期赛格百易得店计提了坏账损失。

赛格实业经营的赛格百易得店在开拓新增软件销售业务中,因新客户佳杰科技(中国)有限公司广州分公司以双方合同中的付款时间项存在争议为由,长期拖延付款305.26万元,公司已专项聘请律师负责此案件,以法律途径全力追讨该笔货款,鉴于该款项拖欠货款时间已超过6个月,按进入诉讼期,根据律师意见,预计该款项回收可能性较小,根据公司相关制度规定,并依据谨慎性原则,公司按照90%的比例对其计提坏账损失,计提金额275万元。

(4)本公司控股企业(控股比例65%)西安赛格电子市场管理有限公司,注册资本300万元人民币,总资产2,725万元,主要从事电子专业市场的经营和管理,报告期内,该公司完成营业收入2,416万元,比上年同期增长4.98%;实现利润总额394万元,比上年同期增长9.19%,增长的主要原因是通过该公司企业管理,提高了租金收入。

(5)本公司控股企业(控股比例70%)深圳市赛格电子市场管理有限公司,注册资本300万元,总资产2,963万元,主要从事电子市场的经营与管理,报告期内,该公司完成营业收入1,360万元,比上年同期增长10.75%;实现利润总额-225万元,比上年同期该公司盈利9万元,该公司营业收入上涨的主要原因是合理调整铺位租金,利润总额下降的主要原因是市场出租方的物业租金及管理费大幅上涨,导致该公司经营成本大幅上涨。

(6)本公司控股企业(控股比例45%)苏州赛格,注册资本300万元人民币,总资产3,790万元,主要从事电子专业市场的经营和管理。报告期内,该公司完成营业收入3,044万元,比上年同期增长37.24%;实现利润总额325万元,比上年同期增长45.09%。该公司营业收入和利润总额较大幅度上涨的主要原因是该公司通过合理规划铺位,增加营业面积,从而提高了租金收入。

(7)本公司控股企业(控股比例46%)长沙赛格,注册资本3,500万元,总资产9,448万元,主要从事电子专业市场的经营管理以及物业的租赁管理,报告期内,该公司完成营业收入1,527万元,实现利润总额8万元,长沙赛格电子市场于2010年1月1日正式开业,开业当年即实现了盈利。

主要参股企业:

(1)本公司参股(参股比例22.45%)的ST三星,注册资本89,667万元,总资产43,740万元,主要从事CRT玻壳及STN-ITO镀膜玻璃的制造和销售。2010年该公司生产线全面停产,由于相关资产的处置,2010年度ST三星实现净利润3,539万元,给公司带来投资收益795万元。

(2)本公司参股企业(参股比例12.5%)深圳市赛格导航科技股份有限公司,注册资本6000万元,总资产30,862万元,主要从事"赛格车圣"全球卫星定位导航系统(GPS)产品生产及运营网络服务业务,报告期内实现营业收入26,937万元,实现利润总额4,235万元。

(3)本公司参股企业(参股比例35%)上海赛格电子市场经营管理有限公司,注册资本人民币500万元,总资产5,598万元,主要从事电子专业市场的经营与管理,报告期内,该公司完成营业收入3,964万元,比上年同期下降2.85%,实现利润总额1,473万元,比上年同期增长22.5%。

4.公司不存在由公司控制的特殊目的主体的情况。

(二)公司未来发展展望

2010年,公司编制了2011年至2015年的"十二五"发展战略规划和具体实施方案,明确了公司的战略目标、战略定位及各项保障措施,全力推进公司各项业务的发展。

1.电子市场发展趋势

(1)随着我国信息化进程加快,电子市场由传统的摊位式经营模式逐渐向电子信息产业价值链的两端纵向延伸,从单一的为经销商服务延伸到为生产商、经销商、消费者的综合服务,其功能也由单一的商品集散、交易功能拓宽为商品集散、信息发布、价格发现、技术交流、综合服务等功能。

(2)消费者品牌意识的逐步加强,将更加注重市场购物环境、售后保障服务、增值服务等,消费者对品牌的认知将直接影响其消费习惯,因此,市场经营管理者一方面吸引知名品牌厂商,以及规模较大且具有一定知名度的经销商进驻,建立品牌规格统一的买场,在完善统一收银、导购服务及信息物流等业务的基础上,进一步开展创新增值服务,主要包括:一是由公司自主研发的赛格电子市场信息管理系统(MIS系统),在深圳华强北旗舰店取得成功运行基础上,已全面推广到长沙、西安、苏州、上海等赛格电子市场;二是开发了以呼叫中心为统一载体,以物流信息平台、质量认证平台、统一售后服务平台、信息发布平台为支撑的"一个中心、四个平台"创新服务体系,呼叫中心的运行,使电子市场的服务功能实现了实时平台对接,提高了服务效率;三是"赛格售后服务中心"项目也已全面运行,四是对赛格电子商务项目开展了前期可行性研究分析及专家论证等工作,项目筹建工作有序推进;五是涵盖识别/门禁、消费/POS等子系统的"赛格通项目"正在开发中。

此外,本公司委托经营管理模式的厦门、嘉兴和温州赛格电子市场项目分别于2010年4月16日、2010年5月23日和2010年8月5日正式签约,新市场的筹建工作按计划全面展开。

2010年,公司获得了由中国电子商会电子市场专业委员会组织认证的"中国电子市场十大品牌(即'知名品牌')"称号、"2009年中国电子市场经营创新奖"以及由深圳市商业联合会、深圳广播电影电视集团、深圳商报社、中国银联深圳分公司组织评选的"深圳三十年商业巡礼十佳功勋商业企业"等殊荣。

报告期内,公司主营的赛格电子市场业务经营状况平稳,已开办的电子市场全部实现盈利,公司电子市场业务完成营业收入17,706万元,实现利润总额5,180万元,公司的涉外运输和保税仓储以及物业租赁业务均完成了全年的经营计划。

3.主要子公司、参股公司的经营情况及业绩分析

控股企业:

(1)本公司控股企业(控股比例95%)赛格储运,注册资本6,600万元人民币,总资产9,993万元,主要从事涉外运输和保税仓储等业务,报告期内,该公司完成营业收入7,741万元,比上年同期增长6.50%,增长的主要原因是:外贸复苏带动深港业务增长,另外该公司对国内运输业务进行了结构调整,将以往的短途码头拒运随重点转向国内长途运输,使国内运输业务较上年同期出现明显增长;实现利润总额585万元,比上年同期下降32.99%,利润指标下降的原因主要是:该公司去年同期出售了ST三星0.06%股权,取得投资收益141万元,而报告期没有此类收益;此外,由于油价上涨,人民币升值造成的汇兑损失等因素带来成本上升,使得该公司出现收入上升,利润下降,毛利率降低的情况。

(2)本公司控股企业(控股比例66.58%)深圳市赛格宝华企业发展股份有限公司,注册资本3,080.88万元人民币,总资产10,009万元,主要从事物业的经营管理及酒店业务,报告期内,该公司完成营业收入5,755万元,比上年同期增长30.22%;实现利润总额1,779万元,比上年同期增长15.69%,增长的主要原因是:该公司于2010年1月1日开业的长沙榴果酒店在报告期开业的当年就实现盈利。

(3)本公司控股企业(控股比例91.79%)深圳市赛格实业投资有限公司(以下简称:赛格实业),注册资本2,550万元,总资产3,417万元,主要从事赛格百易得店的联营业务以及物业的经营和管理,报告期内,该公司完成营业收入6,808万元;实现利润总额-151万元,该公司亏损的主要原因是本报告期赛格百易得店计提了坏账损失。

赛格实业经营的赛格百易得店在开拓新增软件销售业务中,因新客户佳杰科技(中国)有限公司广州分公司以双方合同中的付款时间项存在争议为由,长期拖延付款305.26万元,公司已专项聘请律师负责此案件,以法律途径全力追讨该笔货款,鉴于该款项拖欠货款时间已超过6个月,按进入诉讼期,根据律师意见,预计该款项回收可能性较小,根据公司相关制度规定,并依据谨慎性原则,公司按照90%的比例对其计提坏账损失,计提金额275万元。

(4)本公司控股企业(控股比例65%)西安赛格电子市场管理有限公司,注册资本300万元人民币,总资产2,725万元,主要从事电子专业市场的经营和管理,报告期内,该公司完成营业收入2,416万元,比上年同期增长4.98%;实现利润总额394万元,比上年同期增长9.19%,增长的主要原因是通过该公司企业管理,提高了租金收入。

(5)本公司控股企业(控股比例70%)深圳市赛格电子市场管理有限公司,注册资本300万元,总资产2,963万元,主要从事电子市场的经营与管理,报告期内,该公司完成营业收入1,360万元,比上年同期增长10.75%;实现利润总额-225万元,比上年同期该公司盈利9万元,该公司营业收入上涨的主要原因是合理调整铺位租金,利润总额下降的主要原因是市场出租方的物业租金及管理费大幅上涨,导致该公司经营成本大幅上涨。

(6)本公司控股企业(控股比例45%)苏州赛格,注册资本300万元人民币,总资产3,790万元,主要从事电子专业市场的经营和管理。报告期内,该公司完成营业收入3,044万元,比上年同期增长37.24%;实现利润总额325万元,比上年同期增长45.09%。该公司营业收入和利润总额较大幅度上涨的主要原因是该公司通过合理规划铺位,增加营业面积,从而提高了租金收入。

(7)本公司控股企业(控股比例46%)长沙赛格,注册资本3,500万元,总资产9,448万元,主要从事电子专业市场的经营管理以及物业的租赁管理,报告期内,该公司完成营业收入1,527万元,实现利润总额8万元,长沙赛格电子市场于2010年1月1日正式开业,开业当年即实现了盈利。

主要参股企业:

(1)本公司参股(参股比例22.45%)的ST三星,注册资本89,667万元,总资产43,740万元,主要从事CRT玻壳及STN-ITO镀膜玻璃的制造和销售。2010年该公司生产线全面停产,由于相关资产的处置,2010年度ST三星实现净利润3,539万元,给公司带来投资收益795万元。

(2)本公司参股企业(参股比例12.5%)深圳市赛格导航科技股份有限公司,注册资本6000万元,总资产30,862万元,主要从事"赛格车圣"全球卫星定位导航系统(GPS)产品生产及运营网络服务业务,报告期内实现营业收入26,937万元,实现利润总额4,235万元。

(3)本公司参股企业(参股比例35%)上海赛格电子市场经营管理有限公司,注册资本人民币500万元,总资产5,598万元,主要从事电子专业市场的经营与管理,报告期内,该公司完成营业收入3,964万元,比上年同期下降2.85%,实现利润总额1,473万元,比上年同期增长22.5%。

4.公司不存在由公司控制的特殊目的主体的情况。

(二)公司未来发展展望

2010年,公司编制了2011年至2015年的"十二五"发展战略规划和具体实施方案,明确了公司的战略目标、战略定位及各项保障措施,全力推进公司各项业务的发展。

1.电子市场发展趋势

(1)随着我国信息化进程加快,电子市场由传统的摊位式经营模式逐渐向电子信息产业价值链的两端纵向延伸,从单一的为经销商服务延伸到为生产商、经销商、消费者的综合服务,其功能也由单一的商品集散、交易功能拓宽为商品集散、信息发布、价格发现、技术交流、综合服务等功能。

(2)消费者品牌意识的逐步加强,将更加注重市场购物环境、售后保障服务、增值服务等,消费者对品牌的认知将直接影响其消费习惯,因此,市场经营管理者一方面吸引知名品牌厂商,以及规模较大且具有一定知名度的经销商进驻,建立品牌规格统一的买场,在完善统一收银、导购服务及信息物流等业务的基础上,进一步开展创新增值服务,主要包括:一是由公司自主研发的赛格电子市场信息管理系统(MIS系统),在深圳华强北旗舰店取得成功运行基础上,已全面推广到长沙、西安、苏州、上海等赛格电子市场;二是开发了以呼叫中心为统一载体,以物流信息平台、质量认证平台、统一售后服务平台、信息发布平台为支撑的"一个中心、四个平台"创新服务体系,呼叫中心的运行,使电子市场的服务功能实现了实时平台对接,提高了服务效率;三是"赛格售后服务中心"项目也已全面运行,四是对赛格电子商务项目开展了前期可行性研究分析及专家论证等工作,项目筹建工作有序推进