证券代码:300068　证券简称:南都电源　公告编号:2011-013

浙江南都电源动力股份有限公司

2010 年度报告摘要

§1 重要提示

1.1 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。本年度报告摘要摘自年度报告全文,报告全文同时刊载于证监会指定网站和公司网站。为全面了解本公司生产经营状况和财务成果及公司的未来发展规划,投资者应到指定网站仔细阅读年度报告全文。

1.2 除下列董事外,其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
周庆治	董事	出差	王海光
吕军	董事	出差	陈博

1.3 公司年度财务报告已经大健会计师事务所审计并被出具了标准无保留意见的审计报告。

1.4 公司负责人王海光、主管会计工作负责人陈博及会计机构负责人(会计主管人员)杜军声明:保证年度报告中财务报告的真实、完整。

§2 公司基本情况简介

2.1 基本情况简介

股票简称	南都电源
股票代码	300068
上市交易所	深圳证券交易所
注册地址	浙江省杭州市紫荆花路50号A座9楼
注册地址的邮政编码	310012
办公地址	浙江省杭州市紫荆花路50号A座9楼
办公地址的邮政编码	310012
公司国际互联网网址	http://www.naradabattery.com
电子信箱	nddy@narada.biz

2.2 联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	王莹娇	杨祖伟
联系地址	浙江省杭州市紫荆花路50号A座9楼	浙江省杭州市紫荆花路50号A座9楼
电话	0571-28827025	0571-28827025
传真	0571-28806800	0571-28806800
电子信箱	nddy@narada.biz	nddy@narada.biz

§3 会计数据和业务数据摘要

3.1 主要会计数据

单位:元

	2010年	2009年	本年比上年增减(%)	2008年
营业总收入(元)	1,453,122,178.92	1,304,263,864.56	11.41%	1,567,098,727.21
利润总额(元)	94,003,841.11	186,881,024.86	-49.70%	143,264,526.93
归属于上市公司股东的净利润(元)	81,637,800.65	160,794,156.32	-49.23%	116,372,515.86
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	70,893,977.12	151,277,352.45	-53.14%	116,165,946.47
经营活动产生的现金流量净额(元)	-57,383,818.78	120,873,065.07	-147.47%	93,382,933.01
	2010年末	2009年末	本年末比上年末增减(%)	2008年末
总资产(元)	2,905,361,797.11	1,192,419,586.84	143.65%	978,390,533.79
归属于上市公司股东的所有者权益(元)	2,559,616,833.07	503,829,393.94	408.03%	380,775,310.84
股本(股)	248,000,000.00	186,000,000.00	33.33%	186,000,000.00

3.2 主要财务指标

	2010年	2009年	本年比上年增减(%)	2008年
基本每股收益(元/股)	0.36	0.86	-58.14%	0.63
稀释每股收益(元/股)	0.36	0.86	-58.14%	0.63
扣除非经常性损益后的基本每股收益(元/股)	0.31	0.81	-61.73%	0.62
加权平均净资产收益率(%)	4.39%	34.89%	-30.50%	36.39%
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率(%)	3.81%	32.82%	-29.01%	36.33%
每股经营活动产生的现金流量净额(元/股)	-0.23	0.65	-135.38%	0.50
	2010年末	2009年末	本年末比上年末增减(%)	2008年末
归属于上市公司股东的每股净资产(元/股)	10.32	2.71	280.81%	2.05

非经常性损益项目

√ 适用 □ 不适用

单位:元

非经常性损益项目	金额	附注(如适用)
非流动资产处置损益	-1,057,109.59	
计入当期损益的政府补助,但与公司正常经营业务密切相关,符合国家政策规定,按照一定标准定额或定量持续享受的政府补助除外	13,002,800.72	
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	-13,431.44	
所得税影响额	-1,188,436.16	
合计	10,743,823.53	-

采用公允价值计量的项目

□ 适用 √ 不适用

§4 董事会报告

4.1 对经营情况及未来发展情况讨论与分析

一、报告期内公司经营情况的回顾

(一).公司经营业绩情况

2010年公司实现营业总收入为145,312,22万元,比去年同期130,426.39万元增长11.41%;主营业务毛利率为17.69%,比去年同期下降10.58个百分点,净利润为8,163.08万元,比去年同期下降49.23%。报告期内,公司产品销量同比增加11.3%,国内外市场仍有单进一步提高,但同期产品结构调整,导致公司毛利率下降,营业利润,导致公司利润指标(扣除经价影响因素)比2009年下降6.89%;此外,铅及非铅原材料价格相对2009年大幅上涨,而非铅原材料与产品售价没有建立联动机制,导致产品成本上升,上升幅度大于销售收入增长幅度,导致毛利率下降,利润减少。

报告期内,公司积极开拓国内外市场,凭借上市后的资金及产能扩张,迅速扩大市场份额。在国内,公司继续巩固市场地位,提高市场占有率,根据市场需求特点进一步完善国内营销服务网络,增设各省级办事处,继续提高对市场的响应速度,同时根据对于新行业市场的开拓,在海外,公司加大了新兴市场开拓力度,成立了南都国际公司,南都马来西亚,南电少马等营销服务机构,并成功进入俄罗斯,南海等电信运营商市场,获得诺基亚西门子的全球供应商资格资质产35家,在市场需求被动的情况下,海外市场的销售业绩实现了良好的增长。

上市后,公司确定以"通信、动力、储能"为未来发展的三大支撑产业,逐步从通信基电源产品的供应商向通信、动力及储能电源系统解决方案的供应商发展,加大了太阳能、风能、智能电网系统储能电池及新能源车用动力电池的新产品开发及市场拓展力度。

报告期内,公司调整了技术组织体系,成立南都研究院,下设基础应用研究所、锂电应用工程研究所、阀控应用工程研究所、材料研究所、系统集成研究所及博士后科研工作站,并聘请引进了"博士后科研工作站"的博士后研究人员,加大研发力度,提升公司技术创新能力。公司研究院通过了欧盟的环评并获得中国合格评定国家认可委员会颁发的证书。

在技术研发方面,公司进行了多领域、多系列产品的开发,尤其加大了动力电、储能电池、系统集成、新材料等方面的研发力度,同时对现有主要产品进行技术与成本优化,进一步提高市场竞争力。公司成功自主研制出在35℃-40℃的高温环境下正常工作的节能环保电池,可大幅降低基站空调能耗,满足客户节能减排的需求,该产品已通过Vodafone和中移动联合委托Intertek进行的测试,将在2011年投放市场。在外观技术合作方面,公司通过了亿的高层次技术合作加快新产品新技术研发进程,提升新产品的竞争力。在中国大陆新型农村及城市电网建设的背景下,公司与国内大型电力企业的战略合作关系进一步加强,在新型电池产品的开发及电能动力电池的规模能快捷转换时机,与南京烧结网不锈钢电子有限公司合作开发高性能动力电池的新型极板材料,与国内多家大型车企合作,深入探讨其动力电池技术需求,进行方案设计和定制开发,与中国电力研究院合作开发铁路动力用铅酸电池的技术规范,与国内多家大型车企合作,深入探讨其动力电池技术需求,进行方案设计和定制开发,与中国电力研究院合作开发铁路动力用铅酸电池的技术规范,并成功进入俄罗斯,南海等电信运营商市场,并成功进入俄罗斯,南海等电信运营商市场,获得诺基亚西门子的全球供应商资格资质产35家,在市场需求被动的情况下,海外市场的销售业绩实现了良好的增长。

报告期内,公司确定以"通信、动力、储能"为未来发展的三大支撑产业,逐步从通信基电源产品的供应商向通信、动力及储能电源系统解决方案的供应商发展,加大了太阳能、风能、智能电网系统储能电池及新能源车用动力电池的新产品开发及市场拓展力度。

报告期内,公司调整了技术组织体系,成立南都研究院,下设基础应用研究所、锂电应用工程研究所、阀控应用工程研究所、材料研究所、系统集成研究所及博士后科研工作站,并聘请引进了"博士后科研工作站"的博士后研究人员,加大研发力度,提升公司技术创新能力。公司研究院通过了欧盟的环评并获得中国合格评定国家认可委员会颁发的证书。

报告期内,公司调整了技术组织体系,成立南都研究院,下设基础应用研究所、锂电应用工程研究所、阀控应用工程研究所、材料研究所、系统集成研究所及博士后科研工作站,并聘请引进了"博士后科研工作站"的博士后研究人员,加大研发力度,提升公司技术创新能力。公司研究院通过了欧盟的环评并获得中国合格评定国家认可委员会颁发的证书。

在技术研发方面,公司进行了多领域、多系列产品的开发,尤其加大了动力电、储能电池、系统集成、新材料等方面的研发力度,同时对现有主要产品进行技术与成本优化,进一步提高市场竞争力。公司成功自主研制出在35℃-40℃的高温环境下正常工作的节能环保电池,可大幅降低基站空调能耗,满足客户节能减排的需求,该产品已通过Vodafone和中移动联合委托Intertek进行的测试,将在2011年投放市场。在外观技术合作方面,公司通过了亿的高层次技术合作加快新产品新技术研发进程,提升新产品的竞争力。在中国大陆新型农村及城市电网建设的背景下,公司与国内大型电力企业的战略合作关系进一步加强,在新型电池产品的开发及电能动力电池的规模能快捷转换时机,与南京烧结网不锈钢电子有限公司合作开发高性能动力电池的新型极板材料,与国内多家大型车企合作,深入探讨其动力电池技术需求,进行方案设计和定制开发,与中国电力研究院合作开发铁路动力用铅酸电池的技术规范,并成功进入俄罗斯,南海等电信运营商市场,并成功进入俄罗斯,南海等电信运营商市场,获得诺基亚西门子的全球供应商资格资质产35家,在市场需求被动的情况下,海外市场的销售业绩实现了良好的增长。

报告期内,公司通过了多领域、多系列产品的开发,扩大了公司产品的应用范围,提升了公司的盈利能力。公司在通信基电源产品方面,成功开发了新型的通信基站用锂电池,并成功进入俄罗斯,南海等电信运营商市场,获得诺基亚西门子的全球供应商资格资质,并成功进入俄罗斯,南海等电信运营商市场,获得诺基亚西门子的全球供应商资格资质。在动力电源产品方面,公司成功开发了新型的电动自行车用铅酸电池,并成功进入俄罗斯,南海等电信运营商市场,获得诺基亚西门子的全球供应商资格资质。在储能电源产品方面,公司成功开发了新型的太阳能、风能、智能电网系统储能电池及新能源车用动力电池的新产品开发及市场拓展力度。

报告期内,公司调整了技术组织体系,成立南都研究院,下设基础应用研究所、锂电应用工程研究所、阀控应用工程研究所、材料研究所、系统集成研究所及博士后科研工作站,并聘请引进了"博士后科研工作站"的博士后研究人员,加大研发力度,提升公司技术创新能力。公司研究院通过了欧盟的环评并获得中国合格评定国家认可委员会颁发的证书。

报告期内,公司调整了技术组织体系,成立南都研究院,下设基础应用研究所、锂电应用工程研究所、阀控应用工程研究所、材料研究所、系统集成研究所及博士后科研工作站,并聘请引进了"博士后科研工作站"的博士后研究人员,加大研发力度,提升公司技术创新能力。公司研究院通过了欧盟的环评并获得中国合格评定国家认可委员会颁发的证书。

在技术研发方面,公司进行了多领域、多系列产品的开发,尤其加大了动力电、储能电池、系统集成、新材料等方面的研发力度,同时对现有主要产品进行技术与成本优化,进一步提高市场竞争力。公司成功自主研制出在35℃-40℃的高温环境下正常工作的节能环保电池,可大幅降低基站空调能耗,满足客户节能减排的需求,该产品已通过Vodafone和中移动联合委托Intertek进行的测试,将在2011年投放市场。在外观技术合作方面,公司通过了亿的高层次技术合作加快新产品新技术研发进程,提升新产品的竞争力。在中国大陆新型农村及城市电网建设的背景下,公司与国内大型电力企业的战略合作关系进一步加强,在新型电池产品的开发及电能动力电池的规模能快捷转换时机,与南京烧结网不锈钢电子有限公司合作开发高性能动力电池的新型极板材料,与国内多家大型车企合作,深入探讨其动力电池技术需求,进行方案设计和定制开发,与中国电力研究院合作开发铁路动力用铅酸电池的技术规范,并成功进入俄罗斯,南海等电信运营商市场,并成功进入俄罗斯,南海等电信运营商市场,获得诺基亚西门子的全球供应商资格资质产35家,在市场需求被动的情况下,海外市场的销售业绩实现了良好的增长。

报告期内,公司通过了多领域、多系列产品的开发,扩大了公司产品的应用范围,提升了公司的盈利能力。公司在通信基电源产品方面,成功开发了新型的通信基站用锂电池,并成功进入俄罗斯,南海等电信运营商市场,获得诺基亚西门子的全球供应商资格资质。在储能电源产品方面,公司成功开发了新型的太阳能、风能、智能电网系统储能电池及新能源车用动力电池的新产品开发及市场拓展力度