（上接D61版）

下表列示本公司保险资金投资组合资产配置情况：

单位：人民币百万元

	2010年12月31日		2009年12月31日	
	账面值	占总额比例（%）	账面值	占总额比例（%）
按投资对象分				
固定到期日投资				
定期存款[1]	133,105	17.5	91,599	15.5
债券投资[1]	451,882	59.2	351,432	59.6
其他固定到期日投资[1]	8,633	1.1	5,434	0.9
权益投资				
证券投资基金[1]	22,615	3.0	19,196	3.3
权益证券	51,673	6.8	44,380	7.5
基建投资	9,235	1.2	8,932	1.5
现金、现金等价物及其他	85,810	11.2	68,740	11.7
投资资产合计	762,953	100.0	589,713	100.0
按投资目的分				
以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产	21,122	2.8	21,469	3.7
可供出售金融资产	188,418	24.7	196,462	33.3
持有至到期投资	318,937	41.8	208,299	35.3
贷款和应收款项	217,771	28.5	149,204	25.3
其他	16,705	2.2	14,279	2.4
投资资产合计	762,953	100.0	589,713	100.0

（1）该等数据不包括分类为现金及现金等价物的项目。

4.汇兑损失

2010年，人民币对以美元为主的其他主要货币小幅升值，本公司以外币计价的资产产生净汇兑损失为人民币1.04亿元。2009年为净汇兑损失人民币0.17亿元。

5.业务及管理费

业务及管理费由2009年的人民币224.38亿元增加30.5%至2010年的人民币292.76亿元，主要原因是本公司业务增长，市场投入和战略投入加大。

6.所得税

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
当期所得税	2,832	2,843
递延所得税	1,577	2,594
合计	4,409	5,437

所得税费用由2009年的人民币54.37亿元下降18.9%至2010年的人民币44.09亿元，主要原因是2009年根据税务检查结果计提了需要补税的金额使同比基数较高，而2010年享有若干税项豁免的证券投资基金分红收入增加使得公司有效税率降低。

7.报表项目变动分析

主要财务指标增减变动幅度及原因

单位：人民币百万元

	2010年	2009年	增减幅度（%）	主要原因
总资产	1,171,627	935,712	25.2	业务规模扩大
总负债	1,054,744	843,969	25.0	业务规模扩大
股东权益	116,883	91,743	27.4	2010年经营利润及增发新股
净利润	17,938	14,482	23.9	公司整体盈利能力提高

财务报表主要项目变动分析

单位：人民币百万元

	2010年	2009年	增减幅度（%）	主要原因
结算备付金	3,967	1,852	114.2	结算备付金受结算时间及客户交易行为影响，变化较大
衍生金融资产	6	9	（33.3）	公允价值波动
应收利息	14,179	9,268	53.0	银行存款及债券应收利息增加
应收保费	6,298	4,576	37.6	保险业务规模扩大
应收账款	116	3,284	（96.5）	不再合并许继集团
保户质押贷款	8,431	5,434	55.2	保户质押贷款规模扩大
存货	97	1,562	（93.8）	不再合并许继集团
定期存款	131,124	73,605	78.1	定期存款投资规模扩大
持有至到期投资	339,012	218,598	55.1	债券投资规模扩大

	2010年	2009年	增减幅度（%）	主要原因
长期股权投资	42,540	13,254	221.0	增加对深发展的投资
商誉	619	914	（32.3）	不再合并许继集团
投资性房地产	9,021	6,549	37.7	增加物业投资
衍生金融负债	15	10	50.0	公允价值波动
卖出回购金融资产款	107,850	60,364	78.7	短期资金融入业务增加
应付账款	280	1,614	（82.7）	不再合并许继集团
预收款项	1,959	693	182.7	投资项目预收款项增加
预收保费	5,075	3,388	49.8	保险业务规模扩大
应付手续费及佣金	2,286	1,422	60.8	保险业务规模扩大
应付职工薪酬	4,016	3,033	32.4	应付工资增加
应交税费	2,736	1,391	96.7	应交所得税增加
应付赔付款	9,323	6,976	33.6	保险赔付款增加
应付保单红利	14,182	10,819	31.1	累计生息保单红利增加
保户储金及投资款	181,625	132,396	37.2	万能保险业务增长
应付债券	7,540	4,990	51.1	平安产险发行次级债
未分配利润	28,282	14,892	89.9	2010年经营利润及利润分配的共同结果
保险业务收入	159,384	112,213	42.0	保险业务增长
分保费收入	217	134	61.9	再保分入业务增长
提取未到期责任准备金	10,079	5,483	83.8	非寿险业务增长
银行业务利息净收入	5,934	4,210	41.0	贷款规模扩大及净利差提高

	2010年	2009年	增减幅度（%）	主要原因
非保险业务手续费及佣金净收入	4,934	2,781	77.4	证券投行业务、银行信用卡业务及信托业务等的手续费及佣金净收入增加
公允价值变动损益	（37）	1,814	不适用	资本市场波动
汇兑损失	104	17	511.8	汇率波动
其他业务收入	4,906	8,284	（40.8）	不再合并许继集团
提取保险责任准备金净额	65,902	40,620	62.2	保险业务增长
营业税金及附加	4,743	3,482	36.2	保费收入增长
业务及管理费	29,276	22,438	30.5	业务增长及战略投入加大
资产减值损失	1,532	763	100.8	可供出售权益投资、贷款及应收保费减值损失增加

8.与公允价值计量相关的内部控制制度情况

本公司根据《企业会计准则》、集团公司会计制度、其他有关法律、行政法规及行业规范，制订了《公允价值专项会计制度》，规范和统一集团范围内各公司公允价值的计量和报告行为。本公司将根据业务、法规等的最新发展，适时修订该制度。

除了在《公允价值专项会计制度》中对有关资产的公允价值管理流程进行规范外，由于金融资产占本公司总资产的绝大部分，本公司还特别针对金融工具公允价值的管理流程、在估值技术的具体应用、估值方法的变更流程、新型金融工具首次选取估值方法的审批流程等方面进行了规范，明确了集团内各公司（部门）在公允价值估值程序中的职责，规范估值技术管理，加强了金融工具公允价值计量相关的内部控制。

下表列示本公司以公允价值计量的金融工具相关情况：

单位：人民币百万元

	期初金额	本期公允价值变动损益	计入权益的累计公允价值变动	本期计提的减值	期末金额
金融资产					
1.以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产	29,135	（132）	-	-	30,670
其中：衍生金融资产	9	（1）	-	-	6
2.可供出售金融资产	241,436	-	（225）	（540）	242,884
3.独立账户资产	46,922	-	-	-	44,278
金融资产小计	317,493	（132）	（225）	（540）	317,832
金融负债					
1.衍生金融负债	10	（5）	-	-	15
2.独立账户负债	46,922	-	-	-	44,278
金融负债小计	46,932	（5）	-	-	44,293

6.1.2 保险业务

2010年，本公司保险业务保持健康快速发展。平安寿险在“挑战新高”和“二元发展”两大战略的指引下，实现规模保费人民币1,590.64亿元，其中盈利能力较强的个人寿险业务首年规模保费强劲增长37.6%。平安产险不断深化渠道专业化经营，提高精细化管理水平，保费收入快速增长61.4%至人民币621.16亿元，市场份额较2009年末提升2.5个百分点；同时综合成本率较2009年降低5.4个百分点至93.2%，承保盈利水平达到历史最优。养老险企业年金缴费、受托管理资产及投资管理资产三项统计指标保持业内领先。

1. 寿险业务

业务概览

本公司通过平安寿险、平安养老险和平安健康险经营寿险业务。

市场份额

以下为本公司寿险业务规模保费及市场占有率数据：

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
平安寿险	159,064	132,298
平安养老险	5,184	2,110
平安健康险	200	95
规模保费合计[1]	164,448	134,503
市场占有率（%）[2]	15.7	16.5

（1）规模保费指公司签发保单所收取的全部保费，即进行重大保险风险测试前和保险混合合同分拆前的保费数据。

（2）依据中国保监会公布的中国保险行业数据计算。

2010年，中国经济朝着宏观调控的预期方向发展，总体运行态势良好。宏观政策稳定、社会经济增长、个人财富增加和社会保障体系改革等因素给寿险行业带来高速发展的空间。一方面，通货膨胀因素的存在使得现有的分红、万能等保险产品成为消费者抵御或部分抵御通胀的工具；另一方面，投资渠道的放宽为保险资金提供了更为多样的投资对象，有利于提高产品收益、改善资产负债的久期匹配。此外，科技发展也带来了销售渠道、展业模式和运营流程的变革，为寿险经营创造了更多机遇。

2010年，中国寿险行业保费较去年增长28.9%，呈现平稳增长态势。本公司在合规经营、防范风险的前提下稳步发展盈利能力较高的个险业务，持续搭建有规模、有效益的销售网络，在业务质量持续优化的同时，市场竞争力不断提升。

依据中国保监会公布的中国保险行业数据计算，本公司寿险业务的规模保费约占中国寿险公司规模保费总额的15.7%。从规模保费来衡量，平安寿险是中国第二大寿险公司。

平安寿险

平安寿险在国内共设有35家分公司，拥有超过2,000个营业网点，服务网络遍布全国，向个人和团体客户提供人身保险产品。截至2010年12月31日，平安寿险注册资本为人民币238亿元，净资产为人民币306.18亿元，总资产为人民币7,616.63亿元。

经营数据概要

	2010年	2009年
客户数量（千）		
个人	45,318	40,737
公司	652	561
合计	45,970	41,298
保单继续率（%）		
13个月	93.1	90.8
25个月	87.0	87.3
代理人产能		
代理人首年规模保费（元／人均每月）	7,922	6,261
代理人个险新保单件数（件／人均每月）	1.1	1.1
分销网络		
个人寿险销售代理人数量	453,392	416,570
团体保险销售代表数量	2,906	3,006
银行保险销售网点	60,222	51,269

2010年，平安寿险持续推进“挑战新高”和“二元发展”两大战略，强化以健康人海为主的人力发展模式、加快二元市场拓展，推进E化平台建设，保持了业务快速健康增长态势。2010年，来自盈利能力较高的个人寿险业务的规模保费为人民币1,301.46亿元，较去年增长30.3%。此外平安寿险2010年的一年新业务价值为人民币155.07亿元，较去年增长31.4%。

平安寿险推行E化行销平台建设，创新营销手段，搭建起全面支持业务队伍销售、服务与管理的功能平台，同时电子投保、移动保全等新型模式得到稳步推广。

平安寿险全面建立高效运作的总分支公司经营管理平台，逐步实现运营成本优于主要竞争对手，运营费用率持续下降，客户满意度稳步提升。截至2010年12月31日，公司约有4,532万名个人客户和65万名公司客户，个人寿险客户13个月保单继续率达到93.1%的满意水平。

平安寿险的人寿保险产品主要通过分销网络进行分销，这个网络由约45.3万名个人寿险销售代理人，超过2,500名团体保险销售代表以及6万多个与平安寿险签订银行保险兼业代理协议的商业银行网点的销售队伍组成。

保险产品经营信息

2010年，平安寿险经营的所有保险产品中，规模保费居前5位的保险产品是智盈人生终身寿险、富贵人生两全保险、金玉满堂两全保险、世纪赢家终身寿险和金彩人生两全保险，前五大产品规模保费合计占平安寿险2010年规模保费的47.5%。

单位：人民币百万元

	销售渠道	规模保费	新单标准保费[1]
平安智盈人生终身寿险（分红型）	个人代理、银行保险	31,460	13,065
平安富贵人生两全保险（分红型）	个人代理、银行保险	19,729	3,817
平安金玉满堂两全保险（分红型）	银行保险	8,801	880
平安世纪赢家终身寿险（分红型）	个人代理、银行保险	8,649	5,541
平安金彩人生两全保险（分红型）	银行保险	6,860	686

（1）按照中国保监会规定的方法进行折算。

平安养老险

平安养老险成立于2004年12月13日。2006年12月27日经中国保监会正式批复，平安养老险与原平安寿险的团险事业部重组。重组后平安养老险提供企业年金、商业补充养老保险和团体短期意外及健康险服务。2010年，平安养老险完成增资人民币6.6亿元。截至2010年12月31日，平安养老险注册资本为人民币33.6亿元。

2010年，平安养老险企业年金业务发展顺利，企业年金累计受托缴费人民币102.35亿元（2009年：人民币95.79亿元）。截至2010年12月31日，受托管理资产规模达人民币298.07亿元（2009年12月31日：人民币203.72亿元），投资管理资产规模为人民币384.48亿元（2009年12月31日：人民币261.07亿元）。三项指标继续保持国内各专业养老保险公司的前列。

平安健康险

平安健康险在引进外资合作伙伴方面取得进展。2010年9月平安健康险获得中国保监会批准，向南非最大的健康保险公司Discovery定向增发1.25亿股外资股份，占平安健康险变更后总股本的20%。平安健康险实收资本由人民币5亿元增加至人民币6.25亿元。此次战略合作对本集团在国内健康医疗保险和健康服务领域率先建立核心竞争优势具有重要的意义，也将更好地推动中国健康医疗保险市场的专业化发展。

财务分析

除特指外，本节中的财务数据均包含平安寿险、平安养老险及平安健康险。

经营业绩

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
规模保费	164,448	134,503
减：未通过重大保险风险测试的规模保费	（3,221）	（3,016）
减：万能、投连产品分拆至保费存款的部分	（54,350）	（58,048）
保费收入	96,877	73,439
已赚保费	95,586	71,876
投资收益	26,904	26,961
公允价值变动损益	（20）	1,574
汇兑损失	（102）	（37）
其他收入	3,275	2,230
营业收入合计	125,643	102,604
赔款及保户利益[1]	（84,277）	（63,470）
保险业务手续费及佣金支出	（8,790）	（7,233）
营业税金及附加	（472）	（664）
业务及管理费	（12,883）	（10,441）
减：摊回分保费用	155	241
资产减值损失	（503）	（289）
其他支出	（8,731）	（7,101）
营业支出合计	（115,501）	（88,957）
营业外收支净额	6	27
所得税	（1,731）	（3,300）
净利润	8,417	10,374

（1）赔款及保户利益包括财务报表项目中的退保金、保险合同赔付支出、摊回保险合同赔付支出、保险责任准备金增加净额和保单红利支出。

2010年，寿险业务首年规模保费快速增长对利润带来积极贡献，但该贡献被总投资收益率下降及保险合同准备金计量基准收益率曲线走低导致的准备金增提所抵减，寿险业务净利润由2009年的人民币103.74亿元下降18.9%至2010年的人民币84.17亿元。

规模保费

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
个人寿险		
新业务		
首年期缴保费	38,893	27,318
首年趸缴保费	1,883	1,748
短期意外及健康保险保费	1,923	1,958
新业务合计	42,699	31,024
续期业务	87,447	68,839
个人寿险合计	130,146	99,863
银行保险		
新业务		
首年期缴保费	1,328	349
首年趸缴保费	24,863	26,796
短期意外及健康保险保费	2	3
新业务合计	26,193	27,148
续期业务	905	635
银行保险合计	27,098	27,783
团体保险		
新业务		
首年期缴保费	115	8
首年趸缴保费	2,765	2,827
短期意外及健康保险保费	4,278	3,977
新业务合计	7,158	6,812
续期业务	46	45
团体保险合计	7,204	6,857
合计	164,448	134,503

个人寿险。个人寿险业务规模保费由2009年的人民币998.63亿元增加30.3%至2010年的人民币1,301.46亿元，主要原因是本公司持续增加代理人数量并提升其产能，因而个人寿险业务首年规模保费由2009年的人民币310.24亿元增加37.6%至2010年的人民币426.99亿元。此外，公司续期保单继续率持续提升，个人寿险业务续期规模保费亦由2009年的人民币688.39亿元增加27.0%至2010年的人民币874.47亿元。

银行保险。2010年银行保险业务规模保费为人民币270.98亿元，较2009年的人民币277.83亿元略有下降。主要原因是本公司进行产品结构调整和优化，银行保险业务首年趸缴保费占比有所下降。

团体保险。团体保险业务规模保费由2009年的人民币68.57亿元增加5.1%至2010年的人民币72.04亿元。增幅较小的主要原因是专业化经营的企业年金产品对团体寿险产品逐步形成替代效应，公司的销售策略随着客户需求变化而相应调整。本公司团体保险业务短期意外及健康保险的规模保费由2009年的人民币39.77亿元增加7.6%至2010年的人民币42.78亿元。

本公司寿险业务规模保费按险种分析如下：

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
分红险	69,696	49,810
万能险	66,294	57,641
长期健康险	9,501	8,790
传统寿险	5,456	4,964
投资连结险	4,842	4,568
年金	2,455	2,781
意外及短期健康险	6,204	5,949
合计	164,448	134,503

本公司寿险业务规模保费按地区分析如下：

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
广东	23,421	18,132
上海	13,843	12,494
北京	13,830	11,784
辽宁	11,467	9,581
江苏	11,380	10,027
小计	73,941	62,018
总规模保费	164,448	134,503

总投资收益

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
净投资收益[1]	22,777	17,043
净已实现及未实现的收益[2]	4,399	11,926
减值损失	（495）	（602）
其他	97	（174）
总投资收益	26,778	28,493
净投资收益率（%）[3]	4.3	4.0
总投资收益率（%）[3]	5.0	6.7

（1）包含存款利息收入、债券利息收入、权益投资股息收入以及投资性房地产租赁收入等；

（2）包含证券投资差价收入及公允价值变动损益；

（3）上述投资收益率计算未考虑以外币计价的投资资产产生的净汇兑损益。作为分母的平均投资资产，参照Modified Dietz方法的原则计算。

寿险业务净投资收益由2009年的人民币170.43亿元增加33.6%至2010年的人民币227.77亿元，主要原因是投资资产规模增长使得固定到期日投资利息收入相应增加，同时权益投资的分红收入较去年增加。净投资收益率由2009年的4.0%上升至2010年的4.3%，主要原因是权益投资分红收入较去年增加。

受国内股票市场波动影响，净已实现及未实现收益大幅下降，由2009年的人民币119.26亿元减少63.1%至2010年的人民币43.99亿元，寿险业务2010年的可供出售权益投资的减值损失为人民币4.95亿元，较去年增加63.9%。

受上述因素综合影响，寿险业务总投资收益由2009年的人民币284.93亿元下降6.0%至2010年的人民币267.78亿元，总投资收益率由2009年的6.7%下降至2010年的5.0%。

赔款及保户利益

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
退保金	3,816	4,993
保险合同赔付支出		
赔款支出	3,391	3,223
年金给付	4,028	3,363
满期及生存给付	6,640	7,558
死伤医疗给付	3,118	2,592
摊回保险合同赔付支出	（1,161）	（1,070）
保单红利支出	3,907	4,559
保险责任准备金的增加净额	60,538	38,252
合计	84,277	63,470

退保金由2009年的人民币49.93亿元减少23.6%至2010年的人民币38.16亿元，主要原因是与2009年相比，某些分红保险产品的退保金有所减少。

赔款支出由2009年的人民币32.23亿元增加5.2%至2010年的人民币33.91亿元，主要原因是意外及健康保险业务持续增长。

年金给付由2009年的人民币33.63亿元增加19.8%至2010年的人民币40.28亿元，主要原因是进入年金领取期的保单逐步增加。

满期及生存给付支出由2009年的人民币75.58亿元减少12.1%至2010年的人民币66.40亿元，主要原因是由于某些银行保险产品的领取高峰期已过，给付金额相应减少。

死伤医疗给付由2009年的人民币25.92亿元增加20.3%至2010年的人民币31.18亿元，主要原因是健康保险业务持续增长。

保单红利支出由2009年的人民币45.59亿元减少14.3%至2010年的人民币39.07亿元，主要原因是本公司分红保险产品分红水平较去年有所下降。

2010年的保险责任准备金增加净额为人民币605.38亿元，而2009年则为人民币382.52亿元。保险责任准备金增加净额的增加主要是由于2010年业务的较快增长。

本公司寿险业务保险合同赔付支出按险种分析如下：

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
健康险	4,834	4,426
意外伤害险	524	424
年金	4,081	3,429
分红险	5,556	6,182
万能险	702	265
投资连结险	214	235
寿险	1,266	1,775
合计	17,177	16,736

保险业务佣金支出

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
健康险	1,283	1,260
意外伤害险	436	355
寿险及其他	7,071	5,618
合计	8,790	7,233

保险业务佣金支出（主要是支付给本公司的销售代理人）由2009年的人民币72.33亿元增加21.5%至2010年的人民币87.90亿元，主要原因是保费收入增长。

业务及管理费

业务及管理费由2009年的人民币104.41亿元增加23.4%至2010年的人民币128.83亿元，增加的主要原因是保险业务增长。

其他支出

其他支出由2009年的人民币71.01亿元增加23.0%至2010年的人民币87.31亿元，主要原因是本公司万能寿险业务规模增长使万能账户利息支出从2009年的人民币42.41亿元增加至2010年的人民币55.64亿元。

所得税

所得税由2009年的人民币33亿元减少至2010年的人民币17.31亿元，主要是2010年的应税收入减少，以及平安寿险在2009年根据税务检查的结果计提了有关税项负债。

保险合同准备金

单位：人民币百万元

	2010年12月31日	2009年12月31日
未到期责任准备金	1,988	2,199
未决赔款准备金	3,391	3,223
寿险责任准备金	348,766	295,959
长期健康险责任准备金	46,393	40,055
保险合同准备金合计	398,277	339,424
健康险	48,569	30,643
意外伤害险	942	749
年金	126,452	119,295
分红险	159,950	130,059
投资连结险	2,920	3,305
寿险及其他	59,444	55,373
保险合同准备金合计	398,277	339,424

保险合同准备金余额由2009年12月31日的人民币3,394.24亿元增加17.3%至2010年12月31日的人民币3,982.77亿元，主要原因是保费收入增长使得寿险责任准备金和长期健康险责任准备金增加。

本公司在资产负债表日对保险合同准备金进行充足性测试。本公司按照相应保险精算方法重新计算确定的准备金金额超过充足性测试日已提取的相关准备金余额的，按照其差额补提相关准备金，计入当期损益；反之，不调整相关准备金。

2. 产险业务

业务概览

本公司主要通过平安产险经营产险业务，此外，平安香港也在香港市场提供财产保险服务。2010年，平安产险完成增资人民币60亿元。截至2010年12月31日，平安产险注册资本为人民币120亿元，净资产为人民币170.40亿元，总资产为人民币788.61亿元。

市场份额

以下为平安产险的保费收入及市场占有率数据：

	2010年	2009年
保费收入（人民币百万元）	62,116	38,483
市场占有率（%）[1]	15.4	12.9

（1）依据中国保监会公布的中国保险行业数据计算。

2010年，国内宏观经济总体平稳较快发展，内需得到进一步释放，新车销售量创历史新高。国家宏观经济持续向好，以及行业进一步规范有序发展，推动国内产险市场整体较快发展，对平安产险亦产生有利影响。

2010年，中国产险行业保费收入实现34.5%的高速增长，平安产险抓住有利发展机遇，深化公司专业化渠道经营，实现了市场份额的稳步提升。依据中国保监会公布的中国保险行业数据计算，2010年平安产险的保费收入约占中国产险公司保费收入总额的15.4%。从保费收入来衡量，平安产险是中国第二大财产保险公司。

综合成本率

2010年，产险市场秩序进一步规范，平安产险积极提高精细化管理水平，提升风险识别能力和理赔管控能力，承保盈利水平达到历史最优，综合成本率从2009年的98.6%降低至2010年的93.2%。

经营数据概要

	2010年	2009年
客户数量（千）		
个人	14,898	10,543
公司	1,781	1,578
合计	16,679	12,121
分销网络		
直销销售代表数量	9,764	12,473
保险代理人数量[1]	22,349	19,316

（1）保险代理人数量包括个人代理人、专业代理人和兼业代理人。2009年数据已重列以符合本年度的列示方式。

平安产险主要依靠遍布中国各省、自治区和直辖市的40家分公司及1,800余家三、四级机构销售保险产品，分销途径包括平安产险的内部销售代表、各子公司间交叉销售、各级保险代理人、经纪人及电话销售等渠道。

保险产品经营信息

2010年，平安产险经营的所有商业保险产品中，保费收入居前5位的险种是车险、企业财产保险、保证保险、责任保险和意外伤害保险，这五大类商业险种保费收入合计占平安产险2010年保费收入的93.1%。

单位：人民币百万元

	保险金额	保费收入	赔款支出	承保利润	准备金负债余额
车险	6,752,612	49,319	18,546	2,651	33,308
企业财产保险	6,027,757	4,065	1,344	（40）	2,957
保证保险	109,425	1,653	67	（39）	2,028
责任保险	6,179,912	1,435	454	111	1,214
意外伤害保险	86,399,428	1,358	530	35	752

再保险安排

2010年，平安产险总体分出保费人民币67.32亿元，其中，机动车辆保险分出保费人民币35.39亿元，非机动车辆保险分出保费人民币31.68亿元，意外与健康保险分出保费人民币0.25亿元。平安产险总体分入保费人民币2.03亿元，全部为非机动车辆险。

平安产险一贯采取积极的再保政策，分散承保风险，扩大公司的承保能力，不断加强与再保险公司的合作力度，拓宽分出渠道，争取分入业务。2010年，与本公司合作的主要再保险公司包括中国财产再保险股份有限公司、Allianz SE Reinsurance Branch Asia Pacific、Swiss Re、Scor Reinsurance Company（Asia）Limited等。

财务分析

除特指外，本节中的财务数据均包含平安产险及平安香港。

经营业绩

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
保费收入	62,507	38,774
已赚保费	45,538	28,507
投资收益	2,092	1,524
公允价值变动损益	（16）	29
汇兑损失	（34）	（2）
其他业务收入	317	247
营业收入合计	47,897	30,305
赔款支出[1]	（25,236）	（16,235）
保险业务手续费支出[2]	（5,934）	（4,780）
营业税金及附加	（1,434）	（2,195）
业务及管理费	（10,060）	（6,541）
减：摊回分保费用	2,461	1,698
资产减值损失	（307）	（113）
其他支出	（301）	（181）
营业支出合计	（42,811）	（28,347）
营业外收支净额	（7）	（50）
所得税	（1,214）	（1,233）
净利润	3,865	675

（1）赔款支出包括财务报表项目中的保险合同赔付支出、摊回保险合同赔付支出、提取保险责任准备金净额。

（2）保险业务手续费支出包括财务报表项目中的分保费用和保险业务手续费及佣金支出。

产险业务净利润由2009年的人民币6.75亿元大幅增加至2010年的人民币38.65亿元，主要原因是市场环境好转，平安产险抓住有利机遇积极推进业务发展，并着力提升承保盈利能力，保费收入大幅增加而综合成本率下降。此外，平安产险在2009年根据税务检查情况计提了相关税项负债使当年净利润基数较低。

保费收入

2010年，产险业务三个系列的保费收入均稳步增长。

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
机动车辆保险	49,420	29,561
非机动车辆保险	11,205	7,476
意外及健康保险	1,882	1,737
合计	62,507	38,774

机动车辆保险。保费收入由2009年的人民币295.61亿元增加67.2%至2010年的人民币494.20亿元，主要原因是本公司抓住车险市场发展机遇，积极推进销售渠道建设。尤其是来自电话销售渠道的保费收入迅猛增长。

非机动车辆保险。保费收入由2009年的人民币74.76亿元增加49.9%至2010年的人民币112.05亿元，主要原因是企业财产保险、保证保险、责任保险的保费收入增加较快。企业财产保险保费收入由2009年的人民币30.92亿元增加36.7%至2010年的人民币42.28亿元。保证保险保费收入由截至2009年的人民币3.02亿元大幅增加至2010年的人民币16.53亿元。责任保险的保费收入由2009年的人民币10.21亿元增加41.1%至2010年的人民币14.41亿元。

意外与健康保险。保费收入由2009年的人民币17.37亿元增加8.3%至2010年的人民币18.82亿元，增长较慢的原因是近两年意健险市场增速放缓，公司主动优化业务结构，大幅削减盈利性较差的健康险业务。

本公司产险业务保费收入按地区分析如下：

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
广东	10,797	7,484
上海	4,527	2,642
江苏	4,437	2,708
北京	4,339	2,572
四川	3,916	2,265
小计	28,016	17,671
总保费收入	62,507	38,774

总投资收益

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
净投资收益[1]	2,041	1,226
净已实现及未实现的收益[2]	105	455
减值损失	-	（19）
总投资收益	2,146	1,662
净投资收益率（%）[3]	4.0	4.0
总投资收益率（%）[3]	4.2	5.4

（1）包含存款利息收入、债券利息收入、权益投资股息收入以及投资性房地产租赁收入等；

（2）包含证券投资差价收入及公允价值变动损益；

（3）上述投资收益率计算未考虑以外币计价的投资资产产生的净汇兑损益。作为分母的平均投资资产，参照Modified Dietz方法的原则计算。

产险业务净投资收益由2009年的人民币12.26亿元增加66.5%至2010年的人民币20.41亿元，主要原因是保费收入的快速增长引致投资产规模大幅增长，债券及定期存款投资的利息收入相应增加。2010年的净投资收益率为4.0%，与2009年持平。

产险业务净已实现及未实现收益由2009年的人民币4.55亿元减少76.9%至2010年的人民币1.05亿元，下降的主要原因是受股票市场波动影响，权益投资的已实现投资收益大幅减少。

综上所述，尽管总投资收益由2009年的人民币16.62亿元增加29.1%至2010年的人民币21.46亿元，但由于投资资产规模增速远超过总投资收益增长，总投资收益率由2009年的5.4%下降至2010年的4.2%。

赔款支出

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
机动车辆保险	21,500	13,070
非机动车辆保险	2,837	2,431
意外与健康保险	899	734
合计	25,236	16,235

机动车辆保险业务赔款支出由2009年的人民币130.70亿元增加64.5%至2010年的人民币215.00亿元，主要是该项业务的保费收入在2010年快速增加。

非机动车辆保险业务赔款支出由2009年的人民币24.31亿元增加16.7%至2010年的人民币28.37亿元，主要原因是该项业务的保费收入增加。

意外与健康保险业务赔款支出由2009年的人民币7.34亿元增加22.5%至2010年的人民币8.99亿元，主要原因是该项业务的保费收入增加和赔付的正常波动。

保险业务手续费支出

单位：人民币百万元

	2010年	2009年
机动车辆保险	4,112	3,370
非机动车辆保险	1,446	1,070
意外与健康保险	376	340
合计	5,934	4,780
手续费支出占保费收入的比例（%）	9.5	12.3

产险业务手续费支出由2009年的人民币47.80亿元增加24.1%至2010年的人民币59.34亿元，主要原因是保费收入增长。手续费支出占保费收入的比例由2009年的12.3%下降到2010年的9.5%，主要原因是市场秩序持续好转，同时本公司积极推动车险电话销售渠道的发展。

业务及管理费

业务及管理费由2009年的人民币65.41亿元增加53.8%至2010年的人民币100.60亿元，主要原因是保险业务增长。业务及管理费占保费收入的比例由2009年的16.9%下降至2010年的16.1%。

保险合同准备金

单位：人民币百万元

	2010年12月31日	2009年12月31日
未到期责任准备金	28,854	17,946
未决赔款准备金	16,904	10,917
保险合同准备金合计	45,758	28,863
机动车辆保险	33,448	20,186
非机动车辆保险	11,111	7,673
意外与健康保险	1,199	1,004