(上接B65版)

**§5 董事、监事和高级管理人员**

5.1 董事、监事和高级管理人员持股变动及报酬情况

| 姓名 | 职务 | 性别 | 年龄 | 任期起始日期 | 任期终止日期 | 年初持股数 | 年末持股数 | 变动原因 | 报告期内从公司领取的报酬总额(万元)(税前) | 是否在股东单位或其他关联单位领取薪酬 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 王曙方 | 董事长 | 男 | 57 | 2008年01月28日 | 2011年01月27日 | 36,486,000 | 36,486,000 | | 63.03 | 否 |
| 赵刚 | 董事、总经理 | 男 | 45 | 2008年01月28日 | 2011年01月27日 | 18,243,000 | 18,243,000 | | 63.03 | 否 |
| 蒋建平 | 董事、副总经理 | 男 | 46 | 2008年01月28日 | 2011年01月27日 | 6,081,000 | 6,081,000 | | 48.03 | 否 |
| 刘军 | 董事、副总经理 | 男 | 43 | 2009年02月06日 | 2011年01月27日 | 3,760,123 | 3,760,123 | | 51.04 | 否 |
| 范泳 | 董事、董事会秘书 | 女 | 42 | 2008年01月28日 | 2011年01月27日 | 223,046 | 223,046 | | 43.05 | 否 |
| 李大魁 | 独立董事 | 男 | 66 | 2009年10月30日 | 2011年01月27日 | 0 | 0 | | 10.00 | 否 |
| 王铁 | 独立董事 | 男 | 38 | 2009年10月30日 | 2011年01月27日 | 0 | 0 | | 10.00 | 否 |
| 杜守颖 | 独立董事 | 女 | 50 | 2009年10月30日 | 2011年01月27日 | 0 | 0 | | 10.00 | 否 |
| 蔡桂如 | 独立董事 | 男 | 38 | 2009年10月30日 | 2011年01月27日 | 0 | 0 | | 10.00 | 否 |
| 周冠新 | 监事会主席 | 男 | 60 | 2008年01月28日 | 2011年01月27日 | 6,081,000 | 6,081,000 | | 32.03 | 否 |
| 金小东 | 监事 | 男 | 37 | 2009年10月30日 | 2011年01月27日 | 0 | 0 | | 30.00 | 否 |
| 郑涛 | 监事 | 男 | 29 | 2008年01月28日 | 2011年01月27日 | 0 | 0 | | 13.85 | 否 |
| 蒋文群 | 副总经理、财务负责人 | 女 | 42 | 2008年01月28日 | 2011年01月27日 | 1,216,200 | 1,216,200 | | 51.03 | 否 |
| 合计 | – | – | – | – | – | 72,090,369 | 72,090,369 | – | 435.09 | – |

董事、监事、高级管理人员报告期内被授予的股权激励情况

□ 适用 √ 不适用

5.2 董事出席董事会会议情况

| 董事姓名 | 具体职务 | 应出席次数 | 现场出席次数 | 以通讯方式参加会议次数 | 委托出席次数 | 缺席次数 | 是否连续两次未亲自出席会议 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 王曙方 | 董事长 | 3 | 3 | 0 | 0 | 0 | 否 |
| 赵刚 | 副董事长、总经理 | 3 | 3 | 0 | 0 | 0 | 否 |
| 蒋建平 | 董事、副总经理 | 3 | 3 | 0 | 0 | 0 | 否 |
| 刘军 | 董事、副总经理 | 3 | 3 | 0 | 0 | 0 | 否 |
| 范泳 | 董事、董事会秘书 | 3 | 3 | 0 | 0 | 0 | 否 |
| 李大魁 | 独立董事 | 3 | 1 | 2 | 0 | 0 | 否 |
| 王铁 | 独立董事 | 3 | 0 | 2 | 1 | 0 | 否 |
| 杜守颖 | 独立董事 | 3 | 1 | 2 | 0 | 0 | 否 |
| 蔡桂如 | 独立董事 | 3 | 0 | 2 | 1 | 0 | 否 |

连续两次未亲自出席董事会会议的说明

| | |
|---|---|
| 年内召开董事会会议次数 | 3 |
| 其中:现场会议次数 | 1 |
| 通讯方式召开会议次数 | 0 |
| 现场结合通讯方式召开会议次数 | 2 |

**§6 董事会报告**

6.1 管理层讨论与分析

一、管理层讨论与分析

(一)报告期内公司经营情况的回顾

1.总体经营情况

2010是公司调结构、促发展、见成效的一年,公司管理层坚决贯彻董事会关于产品结构转型升级与深化国际合作的指导方针,坚持创新经营,不断深化管理,公司经营管理取得明显成效:销售收入增加,销售结构与客户结构向高端发展,费用控制基本稳定,利润大幅增长。

报告期内,公司实现营业收入114,476.72万元,同比增长53.91%,实现净利润150,52.40万元,同比增长19.75%,实现归属于母公司所有者的净利润15,052.77万元,同比增长19.76%,公司盈利能力、运营能力、增长能力在报告期内得到全面提升,较好地完成了年度预算指标,创历史最高水平,公司经营实力和行业竞争力得到提升。

2.主要工作回顾

(1)规划公司未来发展战略,理清发展思路。在对宏观环境、产业环境和区域环境做了客观全面的学习、认识和前景展望、对公司过去和现在的发展状况做了认真细致的分析、讨论和梳理后,确定了公司的使命和战略发展目标,并着手进行战略规划:坚持以生物医药为主业,高度重视重大产品产业链的整合,择机发展与医药健康相关的产业。产品发展以药用生物酶、蛋白质、粘多糖类制剂及其他活性化合物为特色;传统产品做到人有我精,标准高人一筹;新品开发坚持特色化、差别化原则。

(2)报告期内公司上市工作取得重大突破:在华泰证券公司、北京德润律师事务所、江苏公证天业会计事务所等单位大力支持和有效配合下,公司于12月3日通过国家证券会上市首发申请(IPO)审核,为2011年2月18日"千红制药"圆满挂牌上市奠定了实质性基础。

(3)产品质量国际国内认证均顺利通过:公司肝素钠原料药的质量控制水平已达到国际先进水平,已通过了欧盟COS认证及德国、澳大利亚、巴西、韩国GMP认证;公司生产的可作为依诺肝素原料的肝素产品已通过美国FDA的现场检查;肝素钠原料药现正在申请进行美国FDA的认证工作;"达肝素钠"原料药已于2010年3月获得日本厚生省的进口许可;公司胰激肽原酶原料药及制剂的产品质量均控标准已被国家药典委员会提升为国家药品标准(WS1-XG-003-2006)。

(4)依托技术与品牌进行资源产业链整合取得实质性成效:2010年1月15日公司与国内知名食品大企业南京雨润食品有限公司签订合资组建润红生物科技有限公司的合作协议;8月30日签订润红公司章程,章程规定:润红公司注册资本为4000万,其中本公司占51%股份,南京雨润食品有限公司占49%股份;12月8日在湖北钟祥市举行润红公司奠基仪式;2010年12月10日完成了湖北润红生物科技有限公司工商注册,12月15日完成了税务登记工作。

(5)产品和企业得到市场广泛认可,公司信誉和产品知名度大幅提升:治疗针刺顺利进入2010版国家医保目录;注射级肝素钠被评为2010年江苏省第一批高新技术产品;公司被评为常州市纳税A级企业、江苏省创新型企业、江苏省优秀民营企业;通过江苏省工业企业A级质量信用现场核查。

(6)新药研发、技术进步、科技成果转化工作取得重大成绩:在研的国家重大科技专项、国家一类新药抗血栓蛋白完成临床前研究,预计2011年上半年完成国家SFDA临床申报;国家一类新药TRAIL项目完成了立项报告、知识产权申报取得显著成效,《纯化L-门冬酰胺酶的方法》、《弹性蛋白酶的纯化方法》均取得国家专利证书,江苏省科技成果转化项目"高质量肝素和胰激肽原酶大品种生化药物重大技术创新及产业化"通过省科技厅专家组的中期验收。

(7)加强公司内部管理,全面提升公司行政效率,通过建立高层例会制度,促进公司运营效率提高;通过优化组织架构,对肝素经营采取事业部制,将肝素经营划归同一部门管理,提高肝素经营整体水平;成立证券投资部,推进上市步伐和提高资本运作水平;成立审计部,监督和规范企业管理,提高经营运作质量;人事和薪酬改革工作取得明显成效,公司聘请专业公司帮助建立薪酬人事制度,完成企业诊断,组织架构设计、岗位分析、培训制度设计、岗位排序等模块,初步建立了薪酬管理、绩效考核制度框架,出具了整个项目的报告书,2011年将正式实施。

(二)主营业务及其经营情况

1.主营业务的范围

本公司的主营业务为药品生产许可证范围内的冻干粉、冻干粉针剂(含抗肿瘤药)、小容量注射剂(非最终灭菌)、片剂、硬胶囊剂、颗粒剂、原料药的研发、生产和销售。主要产品包括肝素钠原料药及制剂、胰激肽原酶制剂和门冬酰胺酶原料药及制剂。

2.主营业务分行业、产品、地区经营情况

2.1 公司主营业务分行业、产品构成情况

主营业务分行业情况,具体内容见6.2章节

2.2 公司主营产品分地区,具体内容见6.3章节

3.近三年主要财务数据变动及其原因,具体内容见3.1章节

报告期内,受益于销售规模的扩大和肝素钠原料药价格上涨,公司营业收入较上年度增长53.91%,利润总额增长15.65%,归属于上市公司股东的净利润增长19.75%,同时,营业收入和利润的增长使得公司基本每股收益较上年增长19.05%。报告期内,经营活动产生的现金流量净额较上年增加1953.97%,主要原因是净利润增加、应收款项减少。

4.毛利率变动情况

| 类别 | 2010年 | 2009年 | 增减变动(%) | 2008年 |
|---|---|---|---|---|
| 胰激肽原酶系列产品 | 74.15% | 75.05% | –0.90% | 70.76% |
| 肝素类系列产品 | 17.21% | 21.96% | –4.75% | 28.06% |
| 其它类 | 93.19% | 90.53% | 2.66% | 73.40% |
| 合计 | 26.64% | 34.99% | –8.35% | 40.14% |

报告期内,销售毛利率较上年度下降了8.35个百分点,原因是公司产品肝素钠原料药的原料成本上升幅度大于肝素钠原料药销售价格的上升幅度。

5.主要供应商、客户情况

单位:人民币元

| | 前5名供应商采购额合计 | 占全部采购金额比例 | 前5名客户销售额合计 | 占全部销售额比例 |
|---|---|---|---|---|
| 2010年 | 525,918,422.92 | 57.23% | 744,101,317.58 | 65.00% |
| 2009年 | 273,362,134.19 | 45.12% | 435,452,025.24 | 58.54% |
| 2008年 | 147,041,053.75 | 44.08% | 268,396,004.45 | 56.91% |

报告期内,公司向前5名供应商采购额较上年增加12.11个百分点,原因是公司加大对重点供应商生产的肝素粗品的采购。

报告期内,公司向前5名客户销售额较上年增加6.46个百分点,原因是 公司产品肝素钠原料药销售价格上涨。

公司前五名供应商、客户与公司不存在关联关系,公司董事、监事、高级管理人员、核心技术人员、持股5%以上股东、实际控制人和其他关联方在主要客户、供应商中无直接或间接权益。

(三)资产负债表、利润表、现金流量表项目的变动分析

1.合并资产负债表项目大幅度变动的原因分析

单位:人民币元

| 资产负债表项目 | 2010年12月31日 | 2009年12月31日 | 本年比上年增减(%) |
|---|---|---|---|
| 应收票据 | 3,924,706.56 | 9,321,724.51 | –57.90% |
| 投资性房地产 | 50,366.96 | 88,513.84 | –43.10% |
| 在建工程 | 236,376.10 | 7,473,714.89 | –96.84% |
| 递延所得税资产 | 1,843,378.07 | 2,970,587.46 | –37.95% |
| 短期借款 | 55,000,000.00 | 107,000,000.00 | –48.60% |
| 预收账款 | 111,428.40 | 5,270,748.16 | –97.89% |
| 应交税费 | –6,063,076.20 | 2,983,395.28 | –303.23% |
| 应付利息 | 110,845.83 | 165,000.00 | –32.82% |
| 应付股利 | | 95,200,000.00 | –100.00% |
| 其他应付款 | 2,696,043.08 | 6,593,134.74 | –59.11% |
| 其他流动负债 | 1,914,922.51 | 9,599,708.09 | –80.05% |
| 长期借款 | 29,000,000.00 | 9,000,000.00 | 222.22% |
| 盈余公积 | 36,641,950.38 | 21,599,317.65 | 69.64% |
| 未分配利润 | 229,670,576.00 | 94,185,558.54 | 143.85% |
| 归属于母公司股东权益 | 394,145,038.90 | 243,647,388.71 | 61.77% |
| 少数股东权益 | 19,630,427.94 | 34,058.87 | 57536.76% |

(1)应收票据:2010年期末余额比2009年期末余额下降57.90%,其主要原因为2010年增加银行承兑汇票贴现所致。

(2)投资性房地产:2010年期末余额比2009年期末余额下降43.10%,其主要原因为公司沿街房屋减少出租所致。

(3)在建工程:2010年期末余额比2009年期末余额下降96.84%,其主要原因为2009年的工程在2010年完工转入固定资产核算所致。

(4)递延所得税资产:2010年期末余额比2009年期末余额下降37.95%,其主要原因为2010年减少应付未付的市场开发费减少所致。

(5)短期借款:2010年期末余额比2009年期末余额下降48.60%,其主要原因为2010年归还银行流动资金借款所致。

(6)预收账款:2010年期末余额比2009年期末余额下降97.89%,其主要原因为2010年公司对客户销售发货冲减预收账款所致。

(7)应交税费:2010年期末余额比2009年期末余额下降303.23%,其主要原因为2010年12月出口应退税额944万元在2011年1月退到公司账户所致。

(8)应付利息:2010年期末余额比2009年期末余额下降32.82%,其主要原因为2010年归还银行流动资金借款,应付未付的银行利息费用减少所致。

(9)应付股利:2010年期末余额比2009年期末余额下降100%,其主要原因为2010年支付了2009年应付未付的9520万元股利所致。

(10)其他应付款:2010年期末余额比2009年期末余额下降59.11%,其主要原因为2010年2月偿还了常州广安房地产开发有限公司的定金300万元所致。

(11)其他流动负债:2010年期末余额比2009年期末余额下降80.05%,其主要原因为2010年应付未付的市场开发费减少所致。

(12)长期借款:2010年期末余额比2009年期末余额增长222.22%,其主要原因为2010年增加长期贷款2000万元,专项用于高质量肝素和胰激肽原酶大品种生化药物重大技术创新及产业化科技成果转化项目所致。

(13)盈余公积:2010年期末余额比2009年期末余额增长69.64%,其主要原因为公司按照2010年度税后净利润为基数计提了10%的法定盈余公积金所致。

(14)未分配利润:2010年期末余额比2009年期末余额增长143.85%,其主要原因为公司2010年度盈利增加所致。

(15)归属于母公司股东权益:2010年期末余额比2009年期末余额增长61.77%,其主要原因为公司2010年度盈利增加所致。

(16)少数股东权益:2010年期末余额比2009年期末余额增长57536.76%,其主要原因为2010年公司与雨润食品集团公司共同出资4000万元成立湖北润红生物科技有限公司,雨润食品集团公司占49%股份所致。

2.合并利润表项目大幅度变动的原因分析

单位:人民币元

| 利润表项目 | 2010年12月31日 | 2009年12月31日 | 本年比上年增减(%) |
|---|---|---|---|
| 营业收入 | 1,144,767,230.97 | 743,796,773.62 | 53.91% |
| 营业成本 | 836,580,468.89 | 482,943,653.46 | 73.23% |
| 营业税金及附加 | 5,249,161.40 | 3,386,042.41 | 55.02% |
| 管理费用 | 76,605,301.38 | 58,523,900.52 | 30.90% |
| 财务费用 | 12,846,463.26 | 6,698,229.26 | 91.79% |
| 资产减值损失 | –48,973.15 | 315,277.31 | –115.53% |
| 公允价值变动收益 | –32,500.00 | 110,500.00 | –129.41% |
| 投资收益 | 20,150.00 | 35,100.00 | –42.59% |
| 营业外收入 | 10,148,936.63 | 1,354,061.32 | 649.52% |
| 少数股东损益 | –3,630.93 | –136.69 | |

(1)营业收入:2010年营业收入比上年增长53.91%,其主要原因为销售规模的扩大和肝素钠原料药价格上涨所致。

(2)营业成本:2010年营业成本比上年增长73.23%,其主要原因为销售规模的扩大和肝素钠粗品原材料成本上涨所致。

(3)营业税金及附加:2010年营业税金及附加比上年增长55.02%,其主要原因为2010年公司应缴增值税的增加,相应营业税金及附加也增加所致。

(4)管理费用:2010年管理费用比上年增长30.90%,其主要原因为2010年公司研发费用、职工薪酬增加所致。

(5)财务费用:2010年财务费用比上年增长91.79%,其主要原因为2010年公司利息支出增加所致。

(6)资产减值损失:2010年资产减值损失比上年下降115.53%,其主要原因为2010年度公司加强存货管理,呆滞物资减少,计提的存货跌价准备减少所致。

(7)公允价值变动收益:2010年公允价值变动收益比上年下降129.41%,其主要原因为2010年度公司持有的宁沪高速股票公允价值下跌所致。

(8)投资收益:2010年投资收益比上年下降42.59%,其主要原因为2010年度公司持有的宁沪高速股票分红减少所致。

(9)营业外收入:2010年营业外收入比上年增长649.52%,其主要原因为政府补助增加880万元所致。

(10)少数股东损益:2010年少数股东损益比上年减少3494.24元,其主要原因为千红通用和生物技术中心两个子公司经营亏损所致。

3.合并现金流量表项目大幅度变动的原因分析

单位:人民币元

| 项 目 | 2010年12月31日 | 2009年12月31日 | 本年比上年增减(%) |
|---|---|---|---|
| 一、经营活动产生的现金流量净额 | 171,514,855.03 | 8,350,418.50 | 1953.97% |
| 经营活动现金流入量 | 1,325,080,772.59 | 789,223,258.01 | 67.90% |
| 经营活动现金流出量 | 1,153,565,917.56 | 780,872,839.51 | 47.73% |
| 二、投资活动产生的现金流量净额 | –10,645,103.68 | –13,288,177.38 | 19.89% |
| 投资活动现金流入量 | 23,150.00 | 79,888.46 | –71.02% |
| 投资活动现金流出量 | 10,668,253.68 | 13,368,065.84 | –20.20% |
| 三、筹资活动产生的现金流量净额 | –135,899,688.56 | –10,390,139.17 | –1207.97% |
| 筹资活动现金流入量 | 199,604,279.85 | 153,000,000.00 | 30.46% |
| 筹资活动现金流出量 | 335,503,968.41 | 163,390,139.17 | 105.34% |
| 四、现金及现金等价物净增加额 | 23,391,308.78 | –15,697,484.21 | –249.01% |

(1)经营活动现金流入量:2010年经营活动现金流入量比上年增长67.90%,其主要原因为2010年公司销售肝素钠原料药所收到的现金以及收到的出口退税额增加所致。

(2)经营活动现金流出量:2010年经营活动现金流出量比上年增长47.73%,其主要原因为2010年公司采购肝素粗品原料所支付的现金以及支付的税金和支付给职工的现金增加所致。

(3)投资活动现金流入量:2010年投资活动现金流入量比上年下降71.02%,其主要原因为2010年公司处置固定资产所收到的现金减少所致。

(4)筹资活动现金流入量:2010年筹资活动现金流入量比上年增长30.46%,其主要原因为2010年公司与雨商食品集团公司共同出资成立湖北润红生物科技有限公司,收到雨润食品集团公司出资1960万元以及公司增加银行贷款2700万元所致。

(5)筹资活动现金流出量:2010年筹资活动现金流出量比上年增长105.34%,其主要原因为2010年度支付2009年度分红9520万元以及2010年度归还银行贷款的金额比2009年增加9200万元所致。

4.偿债能力分析

| 财务指标 | 2010年度 | 2009年度 | 2008年度 | 本年比上年同比增减 |
|---|---|---|---|---|
| 流动比率(倍) | 4.60 | 1.58 | 1.69 | 191.14% |
| 速动比率(倍) | 2.39 | 0.84 | 1.18 | 184.52% |
| 资产负债率(母公司) | 25.55% | 54.39% | 44.41% | –53.02% |
| 已获利息倍数(倍) | 16.50 | 35.24 | 21.17 | –53.18% |

2010年度,公司流动比率、速动比率财务指标较上年有所上升,资产负债率和已获利息倍数下降,各项偿债能力指标较上年明显改善,公司资产状况良好,银行授信额度充沛,无表外融资情况及其他或有负债等情况。

5.资产营运能力分析

| 财务指标 | 2010年度 | 2009年度 | 2008年度 | 本年比上年同比增减(天) |
|---|---|---|---|---|
| 应收账款周转天数 | 29.88 | 42.91 | 46.21 | –13.83 |
| 存货周转天数 | 90.91 | 108.43 | 83.92 | –17.52 |

应收账款周转天数较上年同期下降13.83天,主要原因是公司为了缩短外销收入应收账款期限,提高资金使用效率,避免因外销收入结算产生的汇兑风险,与银行签订了《无追索权融信达业务合同》,截止2010年12月31日,已转让未到期外币应收账款724.90万美元,加快了货款回笼;存货周转天数较上年同期下降17.52天,主要原因是公司2010年度比上年度销售成本上升幅度大于存货库存的上升幅度,从而存货周转天数减少。

6.研发支出及专利情况

(1)公司前三年的研发支出情况

单位:人民币万元

| 项目 | 2010年度 | 2009年度 | 同比增减 | 2008年度 |
|---|---|---|---|---|
| 研发支出 | 3665.08 | 2,259.85 | 59.97% | 1426.08 |
| 营业收入(合并数) | 114,476.72 | 74379.68 | 53.91% | 47164.25 |
| 研发支出占营业收入的比重 | 3.20% | 3.04% | 3.90% | 3.02% |

(2)公司专利情况

| 专利名称 | 申请日 | 公开号 | 法律状态 | 法律状态开始日 |
|---|---|---|---|---|
| 纯化L-门冬酰胺酶的方法 | 2007–4–18 | CN101063118A | 授权 | 2010–9–8 |
| 纯化弹性蛋白酶的方法 | 2007–4–6 | CN101058806 | 授权 | 2010–2–10 |
| 胰激肽原酶在制备放射治疗肿瘤的药物中的应用 | 2006–9–27 | CN1943780 | 实质审查 | 2007–6–6 |
| 复方消化酶制剂及其制备方法 | 2006–9–27 | CN1973783 | 授权 | 2009–4–1 |
| 门冬酰胺酶冻干粉针剂及其制备方法 | 2010–12–30 | | 申请 | |

7.控股子公司及参股公司经营情况

(1)常州生物制药工程技术中心有限公司:注册资本30万元人民币,本公司持有其70%的股权,经营范围为遗传工程、酶工程、生物工程、医药、农药、化工中间体的技术服务。截止2010年12月31日,资产总额为10.14万元,净资产为10.14万元,2010年度无营业收入,净利润–1.21万元。

(2)常州千红通用细胞工程研究所有限公司:注册资本30万元人民币,本公司持有其90%的股权,经营范围为人类组织胚胎干细胞、具有医疗价值的人类再生组织、人类胚胎全能性干细胞、人类器官组织的再生及以上有价值产品的衍生物的技术开发、转让、咨询。截止2010年12月31日,资产总额为1.80万元,净资产为–33.20万元,2010年度无营业收入,净利润–2.20万元。

(3)湖北润红生物科技有限公司:注册资本4000万元人民币,本公司持有其51%的股权,经营范围为收购、销售猪小肠、肠衣,收购制造猪小肠粘膜肝素钠粗品,猪胰酶粉等生化制药原料制造。截止2010年12月31日,资产总额为4001.98万元,净资产为4000万元,2010年度营业收入和净利润为零。

8.董事、监事、高管薪酬情况

报告期内,公司董事、监事、高级管理人员合计从公司领取薪酬435.09万元(含独立董事薪酬,独立董事薪酬为税前人民币10万元/年),比上年同期增长16.36%,主要原因是2009年独立董事只领取2个月薪酬。除独立董事外,其他董事、监事、高级管理人员合计薪酬比上年同期增长7.59%,同期公司净利润同比增长19.75%。2010年公司董事、监事、高级管理人员薪酬增长幅度低于公司净利润增长幅度。体现了董事、监事、高级管理人员薪酬与公司业绩挂钩的考核机制,公司董事、监事、高级管理人员的基本年薪和奖金发放符合公司整体业绩增长和岗位履职情况,公司董事会按薪的董事、监事和高级管理人员的薪酬情况与实际相符。

二、公司所处行业的发展趋势及公司面临的机遇与挑战

(一)行业发展趋势

1.国际医药市场概况

受益于世界人口总量的增长和社会老龄化程度的提高,全球医药市场增长率远高于全球经济增长率,2007年全球药品市场销售总额突破7,000亿美元,根据IMS Health发布的《2009年全球药品市场增长预测》报告,医药行业比金融业、制药业受金融危机影响较小,全球药品行业2009年销售额比2008年的7,730亿美元增长2.5%–3.5%,市场规模将达到约8,000亿美元。

创新治疗方法的发明和新药品的诞生将继续带动全球医药市场的快速发展,预计2011年全球医药市场规模将达到8,800亿美元。与此同时,"新兴医药市场"中国、俄罗斯、印度、土耳其、巴西、韩国、墨西哥等国家,在全球制药业发展中已经逐渐崭露头角,并发挥出越来越重要的作用。目前,这些新兴医药市场在全球医药市场中占据的份额仍比较小,但不容忽视的是,相对于欧美成熟市场,新兴市场的增长仍然比较乐观。据IMS Health预测,截止2013年,世界七个新兴医药市场(中国、俄罗斯、印度、土耳其、巴西、韩国、墨西哥)的销售额将达到1550–1850亿美元;2008–2013五年里,中国的年复合增长率为20–25%,将位于新兴市场榜首。

2008–2013 新兴市场销售额复合增长率

| 区域 | 年复合增长率 | 排名 |
|---|---|---|
| 中国 | 20%–25% | 1 |
| 俄罗斯 | 14%–17% | 2 |
| 印度 | 11%–14% | 3 |
| 土耳其 | 11%–14% | 3 |
| 巴西 | 7%–10% | 4 |
| 韩国 | 7%–10% | 4 |
| 墨西哥 | 4%–7% | 5 |
| 新兴市场整体增长 | 13%–16% | |

资料来源:IMS Health Market Prognosis

2.国内医药行业市场概况

1999年以来我国医药行业持续快速发展,医药工业总产值年复合增长率接近20%,2008年我国医药工业累计完成工业生产总值8,667亿元,比2007年增长29.8%,2008年全国医药行业累计实现销售收入7,788亿元,比2007年的6,280亿元增长了24%,已是全球第六大的药品市场。根据IMS Health的预测,到2011年我国成为全球第三大药品市场,药品消费潜力巨大。

与此同时,医药体制改革的启动,有关部门一系列相关政策的出台,特别是连续出台了降低药品价格、推行药品招标采购、限制处方药在大众媒体做广告、药品强制GMP认证等政策,几乎涵盖了药品研发、生产、流通的各个环节,规范并推动了医药行业的发展,新品种的研发、原料药生产、制剂药生产和销售产业链一体化的深入,行业集中度的提高,自发研究、合同生产、合资建厂等多种方式运用,从不同方面提高了我国医药企业在国际医药市场的竞争力。

3.全球和我国生物制药行业发展状况

生物药物是指运用微生物学、生物学、医学、生物化学等的研究成果,从生物体、生物组织、细胞、体液等,综合利用微生物学、化学、生物化学、生物技术、药学等科学的原理和方法制造的一类用于预防、治疗和诊断的制品。生物医药已经成为现代生物技术生产的重要的产品,并成为衡量一个国家现代生物技术发展水平的一个重要的标志,生物制药产业是制药业中发展最快、活力最强、技术含量最高的领域之一。从1998年开始,全球生物制药产业销售额连续保持15%–33%的增长速度,据IMS Health统计,到2007年底全球生物制药销售额达到750亿美元,其增长速度远高于传统制药业的增长速度,Frost&Sullivan的报告指出,全球生物制药产业规模到2010年有望达到982亿美元。

我国生物制药产业起步于上世纪80年代,被列为我国重点支持的发展领域,已经成为制药行业乃至整个国民经济增长中新的亮点。在国家的支持和市场的推动下,我国生物制药产业规模保持较快增长,技术成果产业化进展加快,涌现出一批快速发展的企业,全国生物制药产业初具规模。截至2008年,我国生物制药产业占全国医药产业的比重已经超过9%,在我国医药产业体系中的地位越来越突出。2009年,我国生物制药行业继续保持较高增长速度。国家统计局数据显示,2009年1–6月,全国累计实现生物制药行业工业销售产值383.59亿元,同比增长23.1%。

(二)公司面临的机遇与挑战

1.公司面临的机遇

(1)正在规划中的《生物产业发展"十二五"规划》是国民经济和社会发展第十二个五年规划体系中的专项规划之一,也是正在编制的《战略性新兴产业发展"十二五"规划》的配套专项规划之一。作为新兴产业的生物医药产业将迎来新的发展机遇,有望在生物产业的技术创新、产业化与产业的发展、产业布局、市场培育、人才培养,以及财税政策、投融资政策等多方面等得到支持。

(2)随着国家调整和优化国民经济产业结构的指导思想不断得到落实,生物医药产业的发展得到了国家和地方政府的高度重视,尤其是常州市委市政府先后发布了《常州市振兴五大产业行动计划(2009–2011年)》(常发[2009]6号)和《常州市振兴五大产业行动计划实施细则》(以下简称"实施细则")的通知(常发办[2009]14号)决定加大对生物医药等五大产业进行振兴计划,集中政策资源,加大支持力度,在组织领导、资金扶持、项目管理和环境营造等方面给予企业支持,公司根据自己的实际情况,积极配合地方政府振兴生物医药产业的规划的政策,加快发展自己的优势业务,不断做好、做强、做大。

(3)随着国家医疗改革的不断深化和发展,公司多品种和丰富的产品线的优势将得到新的发展。公司国内主营业务胰激肽原酶原料及制剂、门冬酰胺酶原料及制剂、肝素钠针剂,将随着国家医疗体制改革的不断深入和主要病种纳入医保范围,产品市场份额也将的得到不断提升,目前公司共生产7个品种11种规格的制剂产品,其中胰激肽原酶肠溶片、注射用胰激肽原酶,肝素钠注射液和注射用门冬酰胺酶已列入《国家医保目录》,肝素钠注射液被列入《国家基本药物目录》,为公司不断发展国内市场和顺利进行招投标奠定了坚实的基础;

(4)随着国际市场对肝素需求的不断增长和肝素原料药国际药典标准的不断提高,我国肝素出口市场竞争格局正在发生新的变化,出口进一步向具有规模和质量优势的企业集中,行业集中度进一步加快。由于肝素主要出口地区美国和欧洲的肝素原料药质量标准的提高,将逐步淘汰无法达到最新质量标准的肝素生产企业。公司面对新的质量标准及时修订质量内控标准,更新仪器设备,2010年公司共接受国内外官方现场检查5次,国内外客户对我司作为其供应商审计共8次,全部获得通过,公司不断创新的工艺技术能力、高标准的质量内控管理赢得了国内外药政监管机构和客户的广泛认可,为公司赢得国内外更大的市场份额奠定了质量基础。

2.公司面临的挑战

(1)随着国内医疗体制改革的不断深入,国内将有更多的公司的药品及品种进入医保范围,在各地实行的招投标过程中,公司面临着较为激烈的竞争,这将鞭策公司不断提高自己的软硬件的建设,严格控制产品质量标准,加大营销网络、品牌建设和医患教育的力度,不断提高自己的研发和创新能力来提高自己的市场份额;

(2)随着国内外药典标准的不断提高,国内新版GMP的实施,对国内的生物医药企业的要求也越来越高,行业的集中度将逐渐提高,国内生物医药企业尤其是同类产品的制药企业将面临更为激烈的竞争,资源也将逐步向优势企业集中,公司虽然近几年的管理水平和公司业绩得到了大幅提升,但是面对未来的市场竞争,公司还需要在多方面不断积累经验,提高自己的软硬件的建设能力和水平。

三、公司的发展规划

(一)公司发展战略

公司将继续本着"用心制好药,造福全人类"的经营理念,抓住我国肝素钠原料药行业发展和胰激肽原酶市场开拓的机遇,保持和发挥公司产品质量竞争优势,延伸肝素产品产业链资源,增强新产品、新技术研发能力,加大产品市场推广力度,不断提高相关产品市场占有率,全面提升公司核心竞争力,使公司成为细分行业最具竞争力的药品生产企业之一。

(二)经营目标

1.整体经营目标

公司计划利用3–5年的时间,在保持从天然物中提取活性生物医药产品的技术与质量优势的基础上,力争在基因工程产品上有重大突破,年销售总额争取超20亿元,利税总额突破8亿元,成为在国内外生物医药行业有较高美誉度的高新生物医药技术企业。

2.市场开拓与产品发展目标

公司将致力拓展国内销售网络,加强重点市场的开发和上量工作,确保国内销售的快速增长;在出口方面,抓住肝素钠原料药行业整合机遇,在精心做好现有客户维护工作的同时,积极开拓新的市场和客户,尽快打开并扩大美国和日本等市场份额。

未来三年内,公司力争:销售收入年均增长30%,利润总额年均增长20%,保持公司在胰激肽原酶等酶制剂细分市场的国内领先企业地位,肝素钠原料药出口保持国内前三位水平。

(三)产品研究开发目标

未来三年,公司将致力于研发低分子肝素原料药及制剂;一类新药靶向性重组人抗血栓蛋白等创新药物,力争获得新药证书,进一步提高公司产品的技术含量,丰富产品线,增强竞争力,提升公司业绩。

(四)可能面临的主要风险及对策

1.产品质量风险

公司产品生产流程长、工艺复杂,影响公司产品质量的因素多,原材料采购、中间体和产成品的生产、存储和运输等过程都可能会出现质量风险,尽管历史上未发生过重大产品质量纠纷事件,公司仍可能因其他各种原因导致出现产品质量问题,从而给公司带来经营风险。

对策:公司已建立了质量受权人及全员质量管理制度,利用较为完善的管理制度,先进的检测等质量控制手段,严格把控,防止产品质量风险的发生。

2.主要产品销售价格波动的风险

肝素钠原料药为公司主打产品,报告期内肝素钠原料药销售分别占当期主营业务收入的83.90%。但自2010年下半年起,国际上对肝素钠原料药采购价格有所下降,肝素钠原料药价格的波动对公司的经营业绩有较大的影响。

另外,随着药品价格改革、医疗保险制度改革的不断深入以及其它政策、法规的调整或出台,公司内销产品的价格也可能面临降价的风险。

主要应对措施:①加强技术改进,在保持产品质量前提下,努力提高产品收率,降低生产成本;②优化原辅料采购及生产流程安排,加速物料周转,降低库存;③加大国内外市场开拓力度,进一步扩大产品销售市场份额,做强做大经营规模。

3.主要原材料供应风险

公司主产品肝素钠原料及胰激肽原酶制剂的主要原材料分别为肝素粗品和猪胰脏粉,属资源依赖性产品,在一定程度上依赖于生猪养殖、屠宰等较长的上游产业链的稳步健康发展。随全球肝素类制剂的需求增长,肝素原料药生产商对肝素粗品资源的争夺也将日趋激烈,肝素粗品采购价格将会发生波动,从而导致生产成本的波动。此外,随着募集资金投资项目的实施,公司胰激肽原酶相关产品产能将大幅提升,对猪胰脏粉的要求量也将相应增长,猪胰脏粉未来的价格波动也将对公司采购成本产生影响。

主要应对措施:①实施产供销平衡管理,降低库存风险;②实施产品单位毛利额与毛利率管理,保持合理的产品利润;③对产业链上游的资源进行整合,与主要大型原料企业进行合资合作,控制紧缺资源。

4.汇率波动的风险

公司出口产品收入主要以美元结算,2010年人民币汇率继续呈升值趋势,报告期内汇兑损失157.87万元,相对金额较小。但随着公司出口收入逐步提升,如果人民币汇率发生较大变动或结算周期延长,由此引致的汇兑损益将对公司经营业绩产生一定影响。

主要对应措施:公司将加大海外应收账款的限额管理,严格控制应收账款规模和期限,通过各种可行的措施(包括即时跟踪外汇牌价,选取合适汇率结汇等)来控制汇率波动给公司带来的汇兑损益;在制订外销价格时,把可预计的汇率风险计算在内,转嫁汇率风险。

5.与公司主要产品胰激肽原酶、肝素钠等有相同治疗效应的产品也在不断增加,市场竞争风险加大。

主要对应措施:公司将不断加大投入,一方面加强利用本次营销网络募投机会,加大营销网路偶的建设,扩大市场份额;另一方面,对现有产品进行延伸式开发,增加竞争能力。

(五)2011年公司应加强的重点工作

1.经营工作

国内市场通过创新销售管理机制和市场开发模式,加强队伍建设打造一支专业化的开发队伍,根本上提升市场开拓能力;进一步细分市场,强化重点市场、重点品种的开拓,合理配置资源;改进销售薪酬考核办法;加强销售计划管理等一系列措施确保国内市场销售计划的完成。国外市场通过加强外销队伍力量,加快国际质量体系认证步伐,实施重点产品生产技术水平的控制和提升,全面提高国际市场开拓能力和竞争能力,开拓新的目标客户,重点加强美国市场开拓。公司应继续本着"用心制好药,造福全人类"的经营理念,高度注重产品的质量,重视原料采购和产品生产环节的质量控制,在原辅料采购验收、中间体加工生产、成品储存发运等流程中严格按照质量控制体系规定执行,以保证公司的产品质量。

2.公司内部治理

按照上市公司的管理规范和要求,完善公司内部控制等各项管理制度,确保股东大会、董事会、监事会等机构合法运作和科学决策,建立有效的激励约束机制,树立风险防范意识;2011年将实施新的薪酬考核管理办法,使公司的薪酬体系和绩效考核评价更加科学,更加合理,体现"多劳多得,鼓励创新;效率优先,兼顾公平