中国建筑股份有限公司

2010 年度报告摘要

一、董事长致词

尊敬的各位股东：

延数是零的年份一般都是收官之年。2010年，中国建筑又是一个业绩丰厚的年份。归属本公司股东净利润达92.4亿元，同比增长51.6%，基本每股收益0.31元，公司营业收入突破3,700亿元，同比增长42.3%，新签合同额超过8,000亿元，同比增长74.5%，创历史新高点，业绩的取得，是公司领导团队和全体员工努力的结果，同时也是全体股东、投资者和社会各界支持的结果。当然，更应让我们一同感恩的是，我们处在了中国经济持续健康向上的美好时代。

在我们告别本世纪第一个十年的时候，我可以很自豪地向各位股东报告，中国建筑已经完成了从规模扩张向成长与效益并举的转变，已经开始了品质与价值的长征，品质保障、价值创造是公司新时期的经营理念。

无疑，"延数"是一的年份都是开端之年。2011年，中国建筑将秉持公司"一最两跨，科学发展"的战略目标，立志将中国建筑建设成为最具国际竞争力的建筑地产综合企业集团，到2015年，公司跨进世界500强前一百强，跨进世界建筑、地产同行业前三强。中国建筑市场已成为世界最大的建筑市场，中国房地产市场已形成商品房屋与保障住房体系并驾齐聚的格局，国家"十二五"规划已展现我国固定资产投资建设的崭新蓝图，中国建筑既面临难得的发展机遇，又处于艰难的战略转型时期。

整合内部资源，调整经营结构，强化集团管控，创新业务模式，以竞争实力拓展业务空间，是公司新时期的攻坚之战。2011年，我们将侧重高中端市场，确保全年待施合同额超万亿；完成营业收入不低于4,000亿元；经营效益持续稳步增长。开局之年，首战必胜。

一家中国最大的建筑企业是我们的过去；一家立足于国内建筑地产双核主业，积极拓展跨国经营是我们的现在；一家世界级企业是我们共同的未来。

董事长：易 军

二〇一一年四月二十日

二、 重要提示

2.1 公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

2.2 公司2010年度报告经第一届董事会第35次会议审议通过，全体董事出席了会议。

2.3 公司聘请的德勤华永会计师事务所为本公司出具了标准无保留意见审计报告。

2.4 公司不存在被控股股东及其关联方非经营性占用资金情况，不存在违反规定决策程序对外提供担保情况。

2.5 公司董事长易军、财务总监曾肇河、会计机构负责人杜书玲声明：保证年度报告中的财务报告真实、完整。

三、 公司基本情况

3.1 基本情况简介

股票简称：中国建筑

股票代码：601668

股票上市交易所：上海证券交易所

注册地址：北京市海淀区三里河路15号 邮政编码100037

公司网址：www.cscec.com

3.2 联系方式

董事会秘书：孟庆禹

联系地址：北京市海淀区三里河路15号

电 话：010-88083288

传 真：010-88082678

电子信箱：ir@cscec.com

四、 业绩概要

4.1 会计数据

单位：千元 币种：人民币

	2010年	2009年（已重述）	2009年（未重述）	同比增减(%)	2008年
营业收入	370,417,533	260,396,172	260,379,635	42.3	202,104,685
营业利润	18,790,075	12,725,581	12,708,342	47.7	6,705,915
利润总额	19,640,389	13,316,681	12,884,137	47.5	6,862,682
归属于上市公司股东的净利润	9,237,293	6,091,827	5,729,799	51.6	2,746,031
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	8,659,353	5,573,008	5,521,870	55.4	2,445,564
经营活动产生的现金流量净额	-1,644,875	13,485,992	13,414,121	不适用	2,604,058
	2010年末	2009年末（已重述）	2009年末（未重述）	同比增减(%)	2008年末
总资产	397,539,119	296,138,555	292,584,155	34.2	204,175,139
归属于上市公司股东权益	77,209,893	72,308,437	69,406,496	6.8	15,387,462

注：2010年，公司收购深圳中海投资100%股权、中建财务公司80%股权以及武汉中建工程监理有限公司90.86%股权，为同一控制下企业合并，按规定公司重述了上年数据。

4.2 财务指标

	2010年	2009年（已重述）	2009年（未重述）	同比增减(%)	2008年
基本每股收益（元/股）	0.31	0.26	0.25	19.2	0.15
稀释每股收益（元/股）	0.31	0.26	0.25	19.2	0.15
全面摊薄每股收益（元/股）	0.31	0.20	0.19	55.0	0.15
扣除非经常性损益后基本每股收益（元/股）	0.29	0.24	0.24	20.8	0.14
加权平均净资产收益率(%)	12.05	14.28	14.89	-2.23个百分点	19.48
扣除非经常性损益后加权平均净资产收益率(%)	11.30	13.75	14.35	-2.45个百分点	17.35
每股经营活动产生的现金流量净额（元/股）	-0.05	0.45	0.45	不适用	0.14
	2010年末	2009年末（已重述）	2009年末（未重述）	同比增减(%)	2008年末
归属于上市公司股东每股净资产（元/股）	2.57	2.41	2.31	6.6	0.85

注：1、每股收益按归属上市公司股东净利润除以会计年度已发行股份的加权平均股计算。2008-2010年加权平均股份数量分别为180亿股、230亿股和300亿股。

2、每股经营活动产生的现金流量净额、每股净资产，分别按经营现金流量净额和归属上市公司净资产除以会计期末已发行股份数计算。2008年期末已发行股份数为180亿股，2009、2010年期末已发行股份数为300亿股。

4.3 非经常性损益项目

√ 适用 □ 不适用

单位：千元 币种：人民币

项目	本年发生额	上年发生额
处置子公司产生的投资收益	651,173	-17,040
分步购买对原持有未达到控制的长期股权投资公允价值与账面价值差额	40,594	-
非流动资产处置损益	58,362	47,177
计入当期损益的政府补助	64,559	38,020
计入当期损益的对非金融企业收取的资金占用费	-	14,124
委托贷款收益	78,794	17,820
同一控制下企业合并产生的子公司期初至合并日的当期净损益	16,570	715
与公司正常经营业务无关的或有事项产生的损益	-162,484	-8,121
无法支付的应付款项	119,248	60,015
与公司主营业务无关的公允价值变动损益	-25,069	-72,193
与公司主营业务无关的金融资产处置投资损益	1,671	13,456
单独进行减值测试的应收款项减值准备转回	39,169	135,306
合并成本小于合并中取得的被购买方可辨认净资产公允价值份额	787,975	4,902
除上述各项之外的其他营业外收支净额	-17,346	449,107
小计	1,653,216	683,288
非经常性损益的所得税影响数	-212,785	-150,234
非经常性损益对少数股东损益的影响	-862,491	-14,235
扣除非经常性损益后对归属大股东损益的影响	577,940	518,819

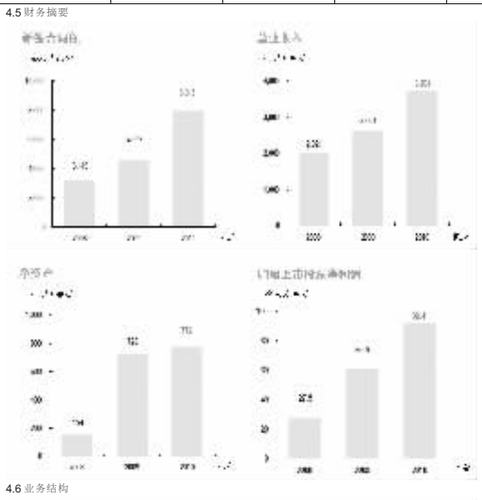
注：公司对非经常性损益项目的确定依照中国证券监督管理委员会《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第1号—非经常性损益(2008)》(证监会公告2008(43)号)的规定执行。

4.4 公允价值计量项目

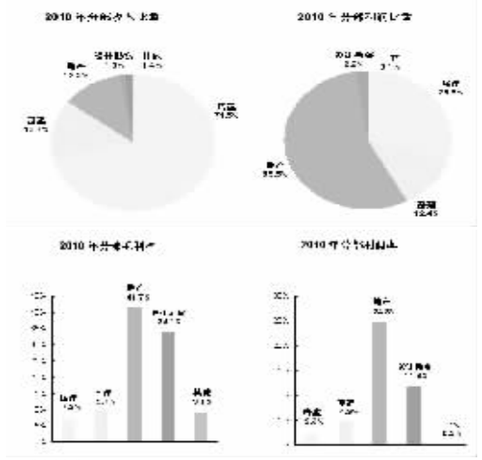
单位：千元 币种：人民币

项目名称	期初余额	期末余额	当期变动	对当期利润影响金额
1、以公允价值计量且变动计入当期损益的金融资产	1,043,438	1,283,595	240,157	8,605
2、可供出售金融资产	496,709	1,328,924	832,215	6,081
金融资产合计	1,540,147	2,612,519	1,072,372	14,686
衍生金融负债	-	1,010,293	1,010,293	-
金融负债合计	-	1,010,293	1,010,293	-

4.5 财务摘要



4.6 业务结构



五、董事会报告

2010年是"十一五"收官之年，中国建筑取得了丰厚的业绩。

5.1 公司经营综述

2010年，公司直面复杂多变的国内外经济环境，克服各种不利因素，奋发进取，积极拓展海内外市场，优化经营结构，创新商业模式，提升品牌价值，各项主要经营指标完成情况比较理想，企业开始从注重规模的扩张，迈向更注重质量的提高。

1、经营目标圆满完成

- 全年实现营业收入3,704亿元，增长42.3%，完成年度预算的123.5%。
- 实现营业利润187.9亿元，增长47.7%。利润总额达到196.4亿元，增长47.5%。实现净利润147.2亿元，增长54.8%。
- 归属上市公司股东净利润92.4亿元，增长51.6%。基本每股收益0.31元，增长19.2%。
- 归属上市公司股东净资产772.1亿元，增长6.8%。每股净资产2.57元。
- 公司建筑业务新签合同额约7,428亿元，增长78.8%。其中，房建业务6,378亿元，增长96.5%；基建业务992亿元，增长14.4%；设计勘察58亿元，增长43.6%。期末，公司待施合同额约7,944亿元，增长81.3%。
- 公司地产业务销售额创历史新高，达到668亿元(中海地产584亿元，中建地产84亿元)，增长42.1%；销售面积653万平方米(中海地产530万平方米，中建地产123万平方米)，增长16.8%。金年公司新增土地储备约1,150万平方米，期末在48个城市及港澳地区拥有土地储备约5,093万平方米。
- 董事会建议派发期末股息每10股0.62元(含税)。现金分红占归属上市公司股东净利润的20.1%。

2、结构调整符合战略预期

2010年，公司继续调整房建、基建、地产收入结构，积极推动产业结构的优化调整。年内，公司房建业务继续保持快速增长，全年实现营业收入、经营利润2,654亿元和60.8亿元，分别增长45.2%和59.2%。

公司基建业务实施"总部引领、工程局协作、项目孵化、滚动发展"等举措，抢抓国家"扩内需、促发展"的机遇，实现了新的跨越。全年基建业务营业收入、经营利润达到509亿元和25.2亿元，分别增长48.4%和123.4%。

公司按照董事会战略决策精神，积极应对房地产业务宏观调控，确保了地产业务的健康、稳定发展。全年实现地产业务营业收入、经营利润456亿元和113.2亿元，分别增长19.0%和27.9%。

由此，公司房建、基建、地产三大核心主业收入比重已由2008年的8:1:1，调整为2010年的7.3:1.4:1.3。

3、资本运营支撑跨越式发展

2010年，公司总投资规模达到984亿元，以投融资带动总承包，抢抓地方政府经济发展战略机遇，创造了更加广阔的发展空间。公司上市以来，审议批准BT、BOT项目共39个，总投资额521亿元，带动了工程承包业务在基建领域的纵深拓展。

年内，公司加快并购重组步伐，推动了公司跨越式发展。公司收购蜈壳电器(现为"中国海外宏洋集团有限公司")，获取北京、广州等一线城市核心地段优质土地；收购深圳中海投资，获取国元信托、国元证券等股权，跨入金融领域；收购中建财务公司，打造资金集中管理平台，不断优化和提高公司资金使用效益。此前，公司已收购山东筑港集团(现为"中建筑港集团")，完善公司水工建设领域。

4、保障房建设上新台阶

按照国家政策导向，为中低收入者提供住房是政府的一项长期政治责任，有利于促进社会和谐发展。公司认为政府保障房建设是一个大市场，社会资金将以各种形式进入保障房的投资开发。公司参与保障房建设，不仅是履行企业社会责任，也是为公司股东创造利润的商业机遇。

目前，公司参与保障房建设已进入规模化生产阶段，参与保障房建设可归纳为六种模式：一是承建模式，公司不投入资金，只承包工程建设；二是开发模式，主要有限价开发、商品住宅混合开发；三是服务(成本+酬金)模式；四是投资建造(BT)模式，公司既投入资金，又承包工程建设；五是投资运营(BOT、BOO)模式；六是城市综合开发模式。

截至报告期末，公司参与保障房建设的总规模已达到1,155万平方米，占公司在施总面积的3.0%。其中，承建模式的保障房总面积约784万平方米，其他模式的保障房总面积约371万平方米。

5、"四位一体"商业模式初显成效

公司之间的竞争，其实是商业模式的竞争。过去两年，公司在西安大明宫、铲灞新区、津渤新区推进了城市综合体建设试点，并与北京门头沟区签订了滚动投资500亿元的合作协议。公司积极探索规划设计、地产开发、基础设施建设、房屋建筑工程"四位一体"的综合服务商业模式，成效开始显现。

年内，公司还与上海浦东新区、天津滨海新区、湖南长株潭一体化经济区、济南西区、福州、贵阳、珠海等城市和地区进行战略合作，为公司"四位一体"城市综合体开发建设业务开拓提供了双赢合作平台。

同时，公司相继在重庆南川和山东淄博，积极探索"统筹城乡发展的城镇综合体建设模式"，实现了农民、政府、企业多赢效果。公司将在认真总结经验的基础上，积极向全国其他地区推广。

公司商业模式的创新并逐步成熟，为公司业绩的持续快速增长奠定了新的基础。

6、"三大"营销战略提升产品结构和区域布局

年内，公司继续强力推进"大市场、大业主、大项目"营销策略，进一步促进了公司产品结构升级和区域合理布局。

2010年，公司积极推进战略联盟策略，大业主营销成果显著。公司与近三十个省(自治区)、市、区政府合作，促进地区经济发展，求得政企共赢。同时，公司还与中粮集团、中国海油、宝钢集团、中国电信等大型企业合作，实现强强联合。

由此，公司大项目比重持续提高。境内平均单项合同额达1.44亿元，增长50.4%。境外平均单项合同额为0.4亿美元，增长85.0%。境内房建业务2亿元以上的项目超过660个，占房建新签合同额的86.6%。基建业务3亿元以上的项目达到56个，占基建新签合同总额的69.1%。境外3000万美元以上项目，占境外承包工程合同额的8成。

从市场区域看，公司经营市场坚持与国内区域经济发展相协调。东部地区依然是公司营业收入的主产区，占营业收入总额的58.0%。其中，环渤海、长三角、珠三角地区完成营业收入分获前三甲，分别占28.4%、13.7%、13.3%。随着西部大开发的提速，公司加快了西部地区布局。2010年西部地区营业收入增长最快，达到58.0%。

5.2 业务分部讨论

按照业务性质不同，公司经营主要分房建、基建、地产和设计勘察四大板块。本节分析所用业务分部财务数据，未抵销分部间交易且未计入未分拆项目。

2010年，公司营业收入增长42.3%至3,704亿元。其中，房建业务2,654亿元，占71.5%；基建业务509亿元，占13.7%；地产业务456亿元，占12.3%；设计勘察业务38亿元，占1.0%。

公司毛利增长41.5%至447.7亿元。其中，房建业务毛利190.4亿元，占42.5%；基建业务毛利49.2亿元，占11.0%；地产业务毛利190.2亿元，占42.5%；设计勘察毛利13.0亿元，占2.9%。

公司整体毛利率为12.1%。其中，房建、基建业务分别为7.2%和9.7%，与上年基本持平；地产业务为41.7%，较上年提高7.2个百分点；设计勘察为34.1%，较上年降低3.0个百分点。

2010年，公司营业利润增长47.7%至187.9亿元，其中，房建业务60.8亿元，占29.8%；基建业务25.2亿元，占12.4%；地产业务113.2亿元，占55.5%；设计勘察业务4.5亿元，占2.2%。

公司整体经营利润率为5.1%，较上年提高0.2个百分点。其中，房建、基建、地产业务营业利润率为2.3%、4.9%和24.8%，较上年分别提高0.2个百分点、1.6个百分点、1.7个百分点。设计勘察业务营业利润率为11.9%，较上年降低0.9个百分点。

单位：千元 币种：人民币

业务	营业收入		毛利		毛利率(%)		营业利润		营业利润率(%)	
	2010	2009	2010	2009	2010	2009	2010	2009	2010	2009
房建	265,374,438	182,713,471	19,042,140	13,470,034	7.2	7.4	6,084,409	3,822,861	2.3	2.1
占比(%)	71.5	69.8	42.5	42.5	-	-	29.8	26.9	-	-
基建	50,913,568	34,298,225	4,919,098	3,326,779	9.7	9.7	2,519,202	1,127,758	4.9	3.3
占比(%)	13.7	13.1	11.0	10.5	-	-	12.4	7.9	-	-
地产	45,616,121	38,338,434	19,024,661	13,221,778	41.7	34.5	11,322,649	8,854,894	24.8	23.1
占比(%)	12.3	14.7	42.5	41.7	-	-	55.5	62.3	-	-
设计勘察	3,808,756	2,602,333	1,299,593	965,525	34.1	37.1	453,802	334,313	11.9	12.8
占比(%)	1.0	1.0	2.9	3.0	-	-	2.2	2.4	-	-
其他	5,352,854	4,420,367	489,027	718,990	9.1	16.3	14,633	81,301	0.3	1.8
占比(%)	1.4	1.7	1.1	2.3	-	-	0.1	0.6		
小计	371,065,737	262,372,830	44,774,519	31,703,106	-	-	20,394,695	14,221,127	5.5	5.4
分部间抵消及未分拆收入/(成本)	-648,204	-1,976,658	-6,834	-54,428	-	-	-1,604,620	-1,495,546	-	-
合计	370,417,533	260,396,172	44,767,685	31,648,678	12.1	12.2	18,790,075	12,725,581	5.1	4.9

1、房建业务

房建分部业绩

2010年，公司房建业务实现营业收入2,654亿元，增长45.2%。实现毛利190.4亿元，增长41.4%。毛利率为7.2%，较上年降低0.2个百分点，主要是因为材料、人工成本提升，而对应的经营结算滞后于成本付出。房建业务营业利润增长59.2%至60.8亿元，营业利润率为2.3%，较上年提高0.2个百分点，房建业务管理效益进一步提升。

单位：千元 币种：人民币

项 目	2010	2009	增长率(%)
营业收入	265,374,438	182,713,471	45.2
营业成本	246,332,298	169,243,437	45.5
毛利	19,042,140	13,470,034	41.4
毛利率(%)	7.2	7.4	减少0.2个百分点
营业利润	6,084,409	3,822,861	59.2
营业利润率(%)	2.3	2.1	增加0.2个百分点

房建业务发展

2010年，公司房建业务新签合同额6,378亿元，增长96.5%。年末，房建业务待施合同额6,275亿元，增长83.6%。

全年公司房建业务累计施工面积38,496万平方米，增长35.5%，累计施工面积占全国的5.5%，居全国首位。其中，当年新开工面积16,105万平方米，增长59.2%。累计竣工面积为5,822万平方米，增长10.5%。

年内，"中国建筑，服务跨越五洲；过程精品，质量重于泰山"的公司形象彰显，房建工程品质进一步提升。全年公司荣获国家科技进步奖3项，国家优质工程奖15项，鲁班金像奖14项，詹天佑奖3项。

房建业务战略

房建业务是公司经营规模的支撑板块，公司根据项目技术含量与规模大小，将房建业务分为高端、中端和低端三大细分市场。报告期内，公司房建业务发展继续实施"突破高端、兼顾中端、放弃低端"的经营战略。

房建业务高端市场以超高层、大跨度为代表，技术壁垒高、合同金额大、利润率也相对较高。预计到2015年，高端房建市场规模约在5,000亿元，占整体房建市场规模的5%左右。公司在房建高端市场具有技术、人才、资金综合优势，以此不断扩大房建高端市场的占有率。

房建业务中端市场以中型规模项目为代表，具有市场规模大、市场竞争较为激烈，但利润仍有进一步提升空间等特点。预计到2015年，整个中端市场规模约为73,000亿元，占整个房建市场的80%左右。公司在房建中端市场具有集约管理、精益施工和工业化建造等优势，因此将进一步做精做强房建中端市场，稳固整体房建业务收入。

2、基建业务

基建分部业绩

2010年，公司基建业务实现营业收入509亿元，增长48.4%。年内，公司基建业务的BT、BOT项目效益开始显现，为公司贡献76亿元营业收入，其中阳五高速BOT项目已经获得收费许可证，进入运营期；中建七局周口等BT项目已经进入了回购期。

年内，公司基建业务实现毛利49.2亿元，增长47.9%。毛利率与上年持平，为9.7%。基建业务营业利润增长123.4%至25.2亿元，营业利润率为4.9%，较上年提高1.6个百分点，管理效益明显。

单位：千元 币种：人民币

项 目	2010	2009	增长率(%)
营业收入	50,913,568	34,298,225	48.4
营业成本	45,994,470	30,971,446	48.5
毛利	4,919,098	3,326,779	47.9
毛利率(%)	9.7	9.7	持平
营业利润	2,519,202	1,127,758	123.4
营业利润率(%)	4.9	3.3	增加1.6个百分点

基建业务发展

2010年，公司基建业务新签合同额992亿元，增长14.4%。年末，基建业务待施合同额1,670亿元，增长71.5%。

年内，公司基建业务进入收获期，基建项目品牌凸显。公司相继实现沪杭客运专线通车，创造世界高铁建设第一速度；完成世界首条严寒地区高速铁路——哈大客运专线全部线下工程施工；西部大开发重点工程之首大中银铁路通车；京沪高铁控制性工程京南站架顶网架——世界最大屋顶网架成功滑移；唐山滨海大道通车，是中国第一条全线以轨土和淤泥底层为路基、填海施工路段达四分之一的高等级公路；武黄李城际铁路成为武汉城市圈铁路建设样板。

几年来，公司基建业务虽然起步晚，但站位高、引领强、发展快、效益好。基建专业人才队伍已从2006年的1,000多人增加到23,000多人，基建业务建设能力大幅提升，先后获得国家级、省部级等工法25项；获得国家专利37项；制定企业标准12部。

基建业务战略

基建业务是公司增长最快的板块，也是公司需要突破的板块。报告期内，公司根据业务特性，以不同的战略侧重，重点发展四大基建业务。

第一，市政和城市轨道交通业务。城镇化进程将进一步提升居民对市政设施的需求，预计未来5-10年将有每年1万亿的投资规模。随着城市规模拓展，城市覆盖延伸，以及城市路面交通拥堵状况严峻，城市轨道交通需求日益增强，公司预计，中国城市轨道长度到2015年将超过2千公里，2010-2015年将保持超过10%年均增长速度；到2020年将达到4.5千公里，年均增长速度将加速到13%。城市轨道交通发展具有区域集中性，主要集中在一、二线城市，公司已与全国几十个大中城市建立长期战略合作关系，在市政与轨道交通领域，具有资金、设备、技术与人力资源等领先优势，将持续大力拓展该项业务。

第二，铁路、公路业务。据测算，铁路市场未来5年的投资规模仍将保持高位，铁路铺设里程将新增1.5-3万公里，在2015年后还将新增3-5万公里，市场前景巨大。目前，公司已经承建哈大客专、沪杭客专等几十项铁路建设项目，经验积累丰富，掌握了一批关键技术。公司在保持公路、市政、房建特投资质准入铁路市场优势的同时，将积极争取铁路特投资质，继续研究铁路工程核心技术，提高市场拓展能力。

中国高速公路建设密度低于国际水平，区域发展不均衡。汽车销量增加、物流行业发展以及西部大开发，将持续成为高速公路刚性需求的三大驱动因素。据测算，高速公路将保持每年5%的增速，到2015年将达到10万公里。公司将充分利用公路特投资质优势，以灵活多样的业务模式，探索尝试以BT、BOT、PPP等融资建造模式，提高高速公路市场份额。

第三，核电、港口、石化等业务。国内核电、港口、石化等业务市场吸引力大，但具有较高的行业壁垒，需要精密的专业技术。目前，公司在核电方面已形成"核岛、常规岛施工一体化"，在港口方面已经收购成立中建筑港集团，在石化方面正积极拓展海内外石油工程等业务。公司将在确保投资回报的前提下，稳健地进入该等业务领域。

第四，城市污水处理业务。城市生活污水对城市环境的污染日趋严重，以2009年为例，城市生活污水排放量已超过了工业污水，占城市总排放量的54%。国家鼓励社会资金进入污水处理行业，推广BOT、BOO、TOT建设模式，并提供税收、用地、用电和间接信用担保等方面的优惠条件。据预测，污水处理行业在未来5年将以35%的年增长率高速发展。公司将利用资金、装备和人才等综合优势，适时进入并做强这一领域市场。

3、地产业务

地产分部业绩

2010年，公司地产业务实现营业收入456亿元，增长19.0%。其中，中海地产403亿元，中建地产53亿元。

从产品结构看，公司商品住宅开发收入410亿元，增长24.5%；商业地产收入29亿元，降低28.3%；物业管理收入7亿元，增长17.0%。

年内，公司地产业务实现毛利190.2亿元，增长43.9%。毛利率达到41.7%，较上年提高7.2个百分点。地产业务营业利润增长27.9%至113.2亿元，营业利润率为24.8%，较上年提高1.7个百分点。

单位：千元 币种：人民币

项 目	2010	2009	增长率(%)
营业收入	45,616,121	38,338,434	19.0
营业成本	26,591,460	25,116,656	5.9
毛利	19,024,661	13,221,778	43.9
毛利率(%)	41.7	34.5	增加7.2个百分点
营业利润	11,322,649	8,854,894	27.9
营业利润率(%)	24.8	23.1	增加1.7个百分点

地产业务发展

2010年，公司地产业务销售额再创历史新高，达到668亿元(中海地产584亿元，中建地产84亿元)，增长42.1%；销售面积达653万平方米(中海地产530万平方米，中建地产123万平方米)，增长16.8%。公司地产业务销售额和销售面积分别占全国商品房的1.2%和0.6%。

年内，公司地产业务竣工楼面面积约为658万平方米(中海地产569万平方米，中建地产89万平方米)，公司新开工面积达到1,167万平方米，在建规模达到1,962万平方米。

投资物业

报告期末，公司拥有投资物业57万平方米。其中，北京中海地产广场已于2009年底竣工，增加投资物业9万平方米，期末中海地产拥有投资物业达31万平方米；中建地产拥有投资物业26万平方米。

土地储备

2010年，公司新增土地储备约1,150万平方米，期末在国内48个城市及港澳地区拥有土地储备约5,093万平方米。

其中，中海地产全年新增土地储备约921万平方米，实际权益面积约767万平方米；期末在25个城市拥有土地储备约3,585万平方米，实际权益面积为3,038万平方米。

（下转D10版）

证券代码：601668 股票简称：中国建筑 编号：临2011-15

中国建筑股份有限公司 第一届董事会第三十五次会议决议公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实、准确和完整承担个别及连带责任。

中国建筑股份有限公司("公司")第一届董事会第三十五次会议("会议")2011年4月20日在北京瑞麟湾酒店举行。董事长易军先生主持会议，董事王文泽、车书剑、郑虎和钟瑞明先生出席会议。公司部分监事、高管人员列席会议。

本次会议的召开符合《中华人民共和国公司法》、《中国建筑股份有限公司章程》及《中国建筑股份有限公司董事会议事规则》等规定，会议合法有效。

经与会董事认真审议并记名投票表决，一致形成如下决议：

一、审议并通过《中国建筑股份有限公司2010年董事会工作报告》，同意将该议案提交股东大会审议。

二、审议并通过《中国建筑股份有限公司2010年独立董事年度报告》，同意将该议案提交股东大会审议。

三、审议并通过《中国建筑股份有限公司2010年度总经理工作报告》，根据《上市公司治理准则》、《上海证券交易所股票上市规则》和《公司章程》规定，关联董事易军先生在表决过程中依法对上述议案进行了回避。公司4名独立董事一致同意该议案。

四、审议并通过《中国建筑股份有限公司2010年度高管述职报告》。

五、审议并通过《中国建筑股份有限公司2010年度财务决算报告》，同意将该议案提交股东大会审议。

六、审议并通过《中国建筑股份有限公司2011年度利润分配方案》，同意将该议案提交股东大会审议。

经德勤华永会计师事务所有限公司审计，公司2010年度合并报表实现归属于上市公司股东净利润9,237,292,567.48元，母公司报表实现净利润1,586,534,203.98元。根据《中国建筑股份有限公司章程》规定，公司2010年度利润分配预案如下：

1、公司2010年度母公司实现净利润1,586,534,203.98元，按10%计提法定公积金158,653,420.4元，加上2010年初未分配利润970,444,701.51元(已扣除2010年支付的现金股利)，2010年未可供股东分配的利润为2,398,325,485.09元。

2、以公司2010年末总股本3,000,000万股为基数，向全体股东每10股派发现金红利0.62元(含税)，共计1,860,000,000.00元。

3、剩余未分配的538,325,485.09元结转至未分配利润。

七、审议并通过《中国建筑股份有限公司2011年财务预算报告》，同意将该议案提交股东大会审议。

八、审议并通过《关于续聘德勤华永会计师事务所有限公司担任公司审计师的议案》，同意将该议案提交股东大会审议。

九、审议并通过《中国建筑股份有限公司2011年日常关联交易议案》，同意将该议案提交股东大会审议。

十、审议并通过《中国建筑股份有限公司2010年内部控制自我评估报告》。

十一、审议并通过《中国建筑股份有限公司2010年度报告》，同意将该议案提交股东大会审议。

十二、审议并通过《关于增选官庆为中国建筑股份有限公司第一届董事会董事的议案》，同意将该议案提交股东大会审议。

十三、审议并通过《关于中国建筑股份有限公司A股限制性股票计划的议案》。同意公司按规定程序报国资委审核、证监会备案无异议后，提交股东大会审议。

十四、审议并通过《关于推选中国建筑股份有限公司市政西北院第二届董事会成员、总经理的议案》。

十五、审议并通过《中国建筑股份有限公司2011年度投资预算报告》，同意将该议案提交股东大会审议。

十六、审议并通过《关于中国建筑股份有限公司募集资金存放与实际使用情况专项报告的议案》。

十七、审议并通过《关于中国建筑股份有限公司"十二五"规划的议案》。

十八、审议并通过《中国建筑股份有限公司2010年可持续发展报告》。

十九、审议并通过《关于中国建筑股份有限公司制定有关治理制度的议案》。

二十、审议并通过《关于提议召开中国建筑股份有限公司2010年度股东大会的议案》。召开年度股东大会的时间、方式等具体内容请参见公司2010年度股东大会会议通知。

特此公告。

中国建筑股份有限公司董事会

二〇一〇年四月二十日

附件：

官庆先生简历：

1964年8月出生，1985年7月参加工作，1986年6月入党，博士研究生，教授级高级工程师。曾任中国建筑西南设计研究院副院长、院长，中国建筑西南设计研究院院长、党委副书记兼中建西南办事处主任，2007年12月任中国建筑股份有限公司副总经理，先后兼任中国建筑西南设计研究院有限公司执行董事、总经理，中国中建设计集团副董事长、总经理。2011年4月任中建总公司总经理。

中国建筑股份有限公司 A股限制性股票计划(草案)

一、实施A股限制性股票计划目的

(一)进一步完善公司治理结构，健全公司激励约束机制；

(二)通过实现股东、公司和个人利益的一致，维护股东权益，为股东带来持续的回报；

(三)倡导公司与个人共同持续发展的理念，促进公司长期稳定发展；

(四)有效调动管理者和重要骨干的积极性，吸引和保留优秀管理人才和业务骨干；

(五)兼顾公司长期利益和近期利益，更灵活地吸引各种人才，更好地促进公司发展。

二、激励对象确定依据和范围

(一)激励对象确定依据

激励对象的范围根据《中华人民共和国公司法》、《中华人民共和国证券法》及国资委、证监会等相关监管部门颁布的有关法律、法规、部门规章和规范性文件以及本公司《公司章程》的相关规定确定。

(二)激励对象范围

本计划主要针对对公司战略目标的实现有重要影响的关键员工，主要包含对于实现公司战略目标所需要的公司高、中级管理人员和关键岗位骨干员工，但不包括独立董事、监事和持股5%以上的主要股东或实际控制人及其配偶、直系近亲属；且激励对象不得同时参加两个或以上上市公司的股权激励计划。

(三)激励对象的考核

建立激励对象绩效考核评价制度，包括岗位职责核定、绩效考核评价指标和标准、年度及任期绩效责任目标、考核评价程序等内容，并将绩效考核评价制度与激励计划的实施联系起来。

三、计划有效期和激励工具

(一)计划有效期

本限制性股票计划的有效期为10年，自股东大会批准之日起计算。计划有效期内，公司可以依据本计划向激励对象授予限制性股票。计划有效期满后，公司不得依据本计划向激励对象授予任何限制性股票；但本计划的各项条款对依据本计划授出的限制性股票依然有效。

在符合授予条件的前提下，董事会有权向符合条件的人员授予限制性股票，原则上每两年授予一次。

(二)激励工具

本计划采用限制性股票作为激励工具，标的股票为中国建筑A股股票。

四、标的股票来源和股票数量

(一)计划的股票来源

本计划所涉及的标的股票来源为二级市场上回购的中国建筑A股股票。

(二)授予股票数量

依据本计划授予的限制性股票所涉及的标的股票总量(不包括已经作废的限制性股票)及公司其他有效的股权激励计划(如有)累计涉及的公司标的股票总量，不得超过公司股本总额的10%。

五、首次授予股票情况

(一)中国建筑首次拟授予的激励对象为698名，占公司员工总数的0.54%。

(二)首次授予限制性股票所涉及的标的股票数量约1.5亿股，占公司股本总额的0.5%。

(三)激励对象首次获授长期激励价值控制在其两年总薪酬的30%以内。

(四)非经股东大会特别批准，任何一名激励对象通过本计划及公司其他有效的股权激励计划(如有)累计获得的股份总量，不得超过公司股本总额的1%。

上述股本总额均指最近一次依据本计划授予限制性股票或依据其他有效的股权激励计划(如有)进行授予时公司已发行的股本总额。

六、限制性股票禁售期、解锁期和授予日

(一)禁售期

自限制性股票授予日起2年为禁售期，在禁售期内，激励对象根据本股权激励计划获授的标的股票被锁定，不得转让。

(二)解锁期

限制性股票授予后(包括禁售期在内)的4年为解锁期，在解锁期内，若达到本股权激励计划规定的解锁条件，授予的限制性股票分三次解锁：

1.第一次解锁期为授予日后的第二个周年日，解锁数量是当次获授标的股票总数的1/3；

2.第二次解锁期为授予日后的第三个周年日，解锁数量是当次获授标的股票总数的1/3；

3.第三次解锁期为授予日后的第四个周年日，解锁数量是当次获授标的股票总数的1/3；

未达到解锁条件的，则该部分标的股票作废，激励对象也不得在以后的年度内再次申请该等标的股票解锁。作废的限制性股票，由公司按照激励对象的认购价格购回。

(三)限制性股票授予日

限制性股票授予日由董事会根据相关规定确定，原则上以每次授予限制性股票草案摘要公告之日为准。

授予日应为交易日；若根据以上原则确定的日期为非交易日，则授予日顺延至其后的第一个交易日为准。授予日不得为下列期间：

1.定期报告公布前30日；

2.重大交易或重大事项决定过程中至该事项公告后2个交易日；

3.其他可能影响股价的重大事件发生之日起至公告后2个交易日。

首次授予限制性股票的授予日应在本计划通过股东大会之日起一个月内，由董事会按相关规定确定，原则上以董事会召开之日为准。

七、限制性股票授予价格

限制性股票的授予价格由董事会确定，授予价格应当根据公平市场价原则确定，不低于下列价格较高者：

(一)股权激励计划草案摘要公布前1个交易日公布的股票收盘价；

(二)股权激励计划草案摘要公布前30个交易日公司标的股票平均收盘价；

(三)公司标的股票的单位面值。

董事及高管在获授限制性股票时，认购价格为授予价格的50%，即个人出资比例为50%。

限制性股票有效期内发生派息、资本公积转增股本、派发股票红利、股份拆细或缩股、配股等事宜，解锁