证券代码:300164　　证券简称:通源石油　　公告编号:2011-012

西安通源石油科技股份有限公司

2010 年度报告摘要

§1 重要提示

1.1 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。本年度报告摘要摘自年度报告全文，报告全文同时刊载于证监会指定网站和公司网站。为全面了解本公司生产经营状况和财务成果及公司的未来发展规划，投资者应到指定网站仔细阅读年度报告全文。

1.2 公司年度财务报告已经信永中和会计师事务所有限责任公司审计并被出具了标准无保留意见的审计报告。

1.3 公司负责人张国桉、主管会计工作负责人车万辉及会计机构负责人（会计主管人员）刘建玲声明：保证年度报告中财务报告的真实、完整。

§2 公司基本情况简介

2.1 基本情况简介

股票简称	通源石油
股票代码	300164
上市交易所	深圳证券交易所
注册地址	西安市高新区科技二路70号软件园唐乐阁D301室
注册地址的邮政编码	710075
办公地址	西安市高新区科技二路70号软件园唐乐阁D301室
办公地址的邮政编码	710075
公司国际互联网网址	www.tongoiltools.com
电子信箱	investor@tongoiltools.com

2.2 联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	张志坚	
联系地址	西安市高新区科技二路70号软件园唐乐阁D301室	
电话	029-87607465	
传真	029-87607465	
电子信箱	investor@tongoiltools.com	

§3 会计数据和业务数据摘要

3.1 主要会计数据

单位：元

	2010年	2009年	本年比上年增减（%）	2008年
营业总收入（元）	301,555,704.46	265,090,237.85	13.76%	208,909,182.12
利润总额（元）	71,838,068.97	57,807,338.46	24.27%	43,043,570.78
归属于上市公司股东的净利润（元）	61,300,939.79	48,914,223.74	25.32%	36,535,170.65
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元）	56,941,665.78	46,430,681.47	22.64%	34,716,208.77
经营活动产生的现金流量净额（元）	13,801,689.91	12,233,119.11	12.82%	29,091,362.43
	2010年末	2009年末	本年末比上年末增减（%）	2008年末
总资产（元）	514,572,384.83	370,216,838.89	38.99%	220,561,306.01
归属于上市公司股东的所有者权益（元）	296,596,973.13	242,421,033.34	22.35%	118,506,809.60
股本（股）	49,000,000.00	49,000,000.00	0.00%	40,000,000.00

3.2 主要财务指标

	2010年	2009年	本年比上年增减（%）	2008年
基本每股收益（元/股）	1.25	1.16	7.76%	0.91
稀释每股收益（元/股）	1.25	1.16	7.76%	0.91
用最新股本计算的每股收益（元/股）	0.93	-	-	-
扣除非经常性损益后的基本每股收益（元/股）	1.16	1.10	5.45%	0.87
加权平均净资产收益率（%）	20.67%	30.53%	-9.86%	35.39%
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率（%）	19.20%	28.98%	-9.78%	33.63%
每股经营活动产生的现金流量净额（元/股）	0.28	0.25	12.00%	0.73
	2010年末	2009年末	本年末比上年末增减（%）	2008年末
归属于上市公司股东的每股净资产（元/股）	6.05	4.95	22.22%	2.96

非经常性损益项目

√ 适用 □ 不适用

单位：元

非经常性损益项目	金额	附注（如适用）
非流动资产处置损益	7,812.65	
计入当期损益的政府补助，但与公司正常经营业务密切相关，符合国家政策规定、按照一定标准定额或定量持续享受的政府补助除外	4,844,200.00	
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	276,545.01	
所得税影响额	-769,283.65	
合计	4,359,274.01	-

采用公允价值计量的项目

□ 适用 √ 不适用

§4 董事会报告

4.1 对经营情况及未来发展情况讨论与分析

一、报告期内公司经营情况的回顾

油价高位运行，全球经济的复苏，中国石油需求刚性增长，高强度的油田开发力度为油田服务领域企业创造了较好的行业发展前景，油田开发对新技术要求日益迫切，公司抓住油田开发的新特点，结合公司经营特点，坚持以复合射孔技术为主的增产技术服务为核心，以完井服务和油田综合治理服务为补充，推动形成综合性的油田服务公司。在增产服务方面，公司推进技术和业务升级并举，加大复合射孔升级技术和特殊井射孔技术市场应用，提高产品毛利率；射孔和爆燃压裂技术服务模式建立，都大大提高了公司业务综合毛利率；钻井业务的开展取得实际业绩；油田综合治理技术中压裂示踪、套管防腐、井场起茬固化项目取得小批量应用成果；海外服务布局初步完成，哈萨克斯坦射孔服务和印尼射孔、测井和修井服务都在年内完成进入的各种程序。

2010年度，公司实现营业收入30,155.57万元，同比增长13.76%；营业利润6,670.95万元，同比增长21.54%；净利润6,130.09万元，同比增长25.32%。公司《限说明书》对2010年度业绩进行了预测，预测2010年实现营业收入29,424.77万元，实现净利润6,093.02万元，公司较好的实现了业绩预期，并有一定的增幅。报告期内，公司营业收入、营业利润和净利润均保持了较快的增长趋势。

2010年公司抓住机遇，积极推进上市筹备工作。2010年12月20日，中国证券监督管理委员会“证监许可[2010]1872号”文核准，公司首次公开发行人民币普通股（A股）1,700万股，2011年1月13日，公司股票在深圳证券交易所创业板上市交易。成功上市和募集资金的到位进一步提升了公司的品牌知名度和影响力，给公司发展带来了强劲的资金支持和发展后劲。

二、对公司未来发展的展望

（一）公司所处行业的发展情况

1、石油供需矛盾突出

随着全球经济的发展，对石油天然气资源的需求高涨，供需矛盾日益凸显。04年至09年全球原油产量增速为2.3%，原油消费增速为6.78%，4.48%的差值始终无法得到弥补，供需矛盾将在今后相当长的时期内伴随着全球经济的发展持续存在。

中国作为全球经济发展最快的发展中国家，石油的供需矛盾更为突出。随着经济发展，截止目前，全球人均年石油消费为587公斤，美国人均年石油消费为2910公斤，中国的人均年石油消费为283公斤，所以中国的合理人均年石油消费将会有一个巨大的增长空间。中国原油对外依存度2000年为24.8%，2010年为54%，进口原油总量已经超过自有产能。预计2020年中国原油对外依存度将达到70%。

石油输出国组织OPEC发布最新石油市场报告，调高了2011年世界石油需求的增长预期。

报告提出，2011年世界石油日需量将提高139万桶至8794万桶，涨幅1.61%。报告认为，目前高企的油价并非完全由日本和中东近期事件造成，相反代表了风险溢价的大幅提高，反映市场对今后石油短缺的担忧。

2、新技术将成为提高石油产能的主要推动力

随着全球油气产量和消费量的快速提升，大量低成本的易开采油气资源占全部油气资源的比例已经很小。从资源开发现状看，全球已开采石油占探明资源量的25%，天然气采出占探明资源量的15%。这说明石油天然气的勘探开发资源潜力巨大。目前，除中东地区以外，全球探明可采储量中难动用油藏已经超过60%。中国可采储量中难动用油藏已经超过76.5%。全球进入难动用油藏开发阶段，因此，全球油田开发依托增产技术的要求日益迫切。

沙特阿拉伯石油部长欧罗密先生提到：全球石油并不会被用光，整个供应链的产能受限才是造成目前全球石油供应紧张的真正原因。

国际能源机构首席经济学家法提赫·比罗尔先生讲到：偏价石油时代已经结束，石油生产的投资不足再加上比预期更快的经济恢复有可能再次拖高油价，油价高企将会成为今后经济发展的常态。

随着世界经济的不断发展，全球石油需求量不断增加，对石油勘探开发提出了“多采油、快采油”的要求，提高油气采收率是石油勘探开发领域的首要目标。

（二）公司所处行业市场情况及竞争状态

1、市场化程度和竞争格局

国内油气增产服务行业的市场化程度和竞争格局与石油开发领域所独具的专业性以及国内石油体制的改革密切相关，随着国内石油体制改革的不断深入，市场化程度逐渐提高，在新技术应用的推动下，形成了产业链各环节相互依存、共赢提高的格局。

①市场化程度

在石油体制改革逐步深入的同时，油田对新技术的迫切需求，推动了市场化程度的进一步提高。油田客户基于提高油气产量和利润水平的考虑，都逐步开放市场，面向全社会招标，选择行业中技术先进、增产效果明显的优势企业进行合作。在射孔作业服务方面，油田客户对复合射孔新技术高度认可，都采取了积极的引进和合作的态势，复合射孔技术对传统射孔技术的替代程度不断提高。油田对新技术的市场开放为以本公司为代表的民营新技术推广企业的快速发展提供了重大发展机遇。

②竞争格局

作为石油勘探开发的关键环节，射孔质量决定一口油气井的产能。与传统制造业领域以产品为核心的模式不同，油田客户关注的重点是射孔技术解决方案的优劣，射孔技术解决方案供应商需求且射孔器集成的责任。

国内复合射孔技术企业的集中度很高，本公司是国内复合射孔技术产品和服务市场的领导者，在国内同类射孔技术领域中，本公司复合射孔技术应用量占到很大的比例。

2、公司的竞争地位

①复合射孔企业的市场地位

经过十多年来坚持不懈地技术推广，本公司复合射孔企业的市场占有率也在逐年稳步提高，目前，本公司在国内复合射孔器供应市场的占有率排名第一。

随着本公司复合射孔技术成熟度、品牌知名度和市场拓展力度的不断提升，本公司射孔业务以其解决油田产能瓶颈的关键环节而倍受欢迎，市场占有率也会在可预期的未来保持稳定上升势头。

②爆燃压裂企业的市场地位

爆燃压裂技术是本公司近几年针对油田老井增产而自主研发的一项新兴的增产措施技术。由于本公司研发的爆燃压裂技术进入油田的时间较短，目前市场还没有形成竞争，将来有可能形成竞争的企业为目前其他应用复合射孔技术的企业，目前为止，这些企业还没有推出相应的产品进入市场，短期内在爆燃压裂技术方面不会对本公司构成竞争，从长期看，随着本公司爆燃压裂技术持续研发和应用规模扩大，虽然会有竞争者进入，但较难对公司在爆燃压裂的市场主导地位产生影响。

（三）公司未来发展的机遇、挑战

1、公司未来发展的机遇

①《国民经济和社会发展第十二个五年规划纲要》以下简称“《十二五规划》”是未来5年我国经济社会发展的宏伟蓝图，《十二五规划》明确提出“加大石油、天然气资源勘探开发力度，稳定国内石油产量，促进天然气产量快速增长，推进煤层气、页岩气等非常规油气资源开发利用。”公司专注于油气田增产业务，与我国国民经济的发展规划紧密相连。《十二五规划》为公司提供了历史性发展机遇。

②在我国，为弥补油气产能的不足，我国三大石油集团的开发投资逐年增加。同时，随着在石油体制改革的逐步深入及油田稳产、增产需求的日益强烈，油田对新技术的需求迫切，油服行业的市场化程度进一步提高。本公司的复合射孔技术和爆燃压裂技术均是提高原油采收率的关键技术，作为国内复合射孔技术和爆燃压裂技术的倡导者和行业领先者，一直坚持不懈地推动油田新兴增产技术的研发和推广，油田投入的加大及对新技术的市场开放为以本公司为代表的民营新技术推广企业的快速发展提供了重大发展机遇。

③全球老油田每年以9%的速度下降，中国老油田产能也存在着快速递减的趋势，每年新建产能远不能弥补了老油田的产能递减，中国石油启动了“油田二次开发”战略，力争在老油田挖潜累计要增加9.1亿吨的产量，相当于现有全国产量的4倍以上，为公司的复合射孔和爆燃压裂技术的推广应用提供了良好的机遇。

④中国为了摆脱石油能源的瓶颈，按照国家的能源战略，中石油、中石化、中海油三大石油公司加大了对海外油田的投资，加快了海外的战略布局，中国走出去的海外石油能源战略已经初见成效，海外的油田开发面临着巨大的发展机遇。公司从08年确定了国际化的战略目标，并且分别在哈萨克斯坦、印尼、苏丹等国家进行了进行了战略布局，建立了人才、资质、市场等平台，预计2011年产品及服务将会逐渐给公司带来快速的增长。

⑤2010年，全球经济呈现复苏局面，全球油气勘探开发投资有所增加，据巴克莱资本分析报告，2010年全球石油勘探和生产支出达4390亿美元，同比增11%。上游投资的增加带动了整个油田服务行业的回升，2011年全球石油勘探和生产支出将会继续保持高比例的投入，对于已经开始走向油田服务整和海外的本公司而言，前期在哈萨克斯坦、印尼等国家油田进行复合射孔技术的推广应用，效果显著，公司也将进一步拓展复合射孔技术优势，扩大海外市场应用规模。

⑥公司在2011年的成功上市，一方面促使公司的综合竞争力快速提升，另一方面也为公司的后续发展搭建了融资平台，为公司的快速发展提供强力保障。

2、公司面临的挑战

①管理水平制约

在本公司未来发展规划和目标的实施过程中，随着公司资产和人员规模的快速增长、国内外市场的迅速扩大以及技术水平的不断升级，公司在财务管理、人员管理、营销管理和技术管理等方面的管理水平将面临很大挑战和压力。

②人才制约

为实现公司服务转型和海外发展规划和目标，本公司需要大量引进包括油田技术服务、技术研发、对外贸易、财务经营管理等各方面的高端人才。由于未来一段时间，本公司发展速度较快，人才的培养和引进的力度始终跟不上企业快速发展的需要，今后可能会成为制约企业快速发展的因素之一。

③海外市场运营经验制约

作为一家立足于国内油田市场领域的企业，在加大境外经营力度的过程中，需要面对不同的国家政治、法律、人文、市场体制的环境，这些对公司来说都是崭新的课题，对公司海外市场运营提出了较大的挑战。

（四）整体发展规划及目标

本公司的总体发展战略是立足于油田勘探开发领域，以发展复合射孔为主的增产技术服务为核心，以完井作业服务和油田综合治理为补充，持续技术创新，突出技术竞争优势；加大开发国内外市场力度，促进各项业务市场导入；持续推进动可技术服务能力建设，打造国际化的综合型油田服务公司；借助公司上市带来的综合实力的加强，围绕提升本公司复合射孔的产业化水平，拓动爆燃压裂技术的产业化发展，提升公司整体研发实力，加强公司营销管理能力和水平。

（五）具体发展计划

1、深入推进增产技术服务业务，奠定公司核心业务增长基础

公司继续拓展复合射孔技术和爆燃压裂技术服务市场，持续扩大销售网络和覆盖面，全面提升复合射孔技术优势，推进高市场需求大的复合射孔升级技术、特殊井（包括水平井、小井眼、超深井等）射孔技术、定方位射孔技术、全通径射孔技术等新技术新产品的应用，提升应用效果，提高技术和产品的盈利能力。同时，加大射孔和爆燃压裂技术服务市场的开发，稳步提升增产技术服务业绩；

发挥公司研发优势，持续创新，建立新技术市场不断接替和升级的机制。公司将积极推进研发中心研发能力建设，进一步增强复合射孔和爆燃压裂增产技术深度研发能力，同时，公司围绕国内外油田具体地质和工程特征，深度研发针对性的射孔技术和爆燃压裂技术，提高新技术有效性的市场覆盖，公司将推动特殊井射孔技术如水平井射孔、超深井射孔、小井眼射孔、以及定方位射孔工艺、全通径射孔工艺和防砂射孔等新技术不断开级，形成研发一代、试验一代、应用一代的研发机制。

2、推进以完井和油田综合治理技术为补充业务的发展，加快培育新业务增长能力

针对油田进入精细化开发阶段对测井技术的新要求，通过开发、引进、消化、吸收特殊的测井技术和仪器装备，打造具有特色技术的测井服务能力；通过对装备、工艺和队伍的建设，打造钻修井的管理和成本优势，培育和扩大钻修井的服务能力；通过对国内开放市场油田开发服务的进入，快速推进钻完井业绩提高，并按照国际化标准，不断培育完井服务能力，实现钻完井服务全面的国际市场进入。

针对油田中后期综合治理需求，在国内外通过合作引进、消化吸收等途径，继续扩大综合治理技术服务项目，在已形成了压裂示踪、套管井防腐检测和井场起茬固化等综合治理特色技术应用基础上，快速推进堵水、调剂不酸化压裂等新型综合治理技术的市场导入，同时，持续围绕油田综合治理需求推出新型服务技术，打造综合治理技术服务的市场竞争优势。

3、加大开拓国际市场步伐。

在境外市场开发方面，继续坚持跟随“中国海外战略”，在中国石油三大集团和中国国内其他公司在海外的油田区块市场，充分发挥国内合作的基础，建立海外市场“根据地”。同时，坚持自主开发的途径，提高公司海外市场独立开发能力，并在巩固、拓展印尼、哈萨克斯坦等现有境外油田市场基础上，拓展美国、加拿大等北美国家和非洲等国家的油田市场。

在业务市场导入方面，以公司核心的增产技术为国际市场切入点，树立公司品牌，为钻完井国际服务和油田综合治理技术服务打下坚实的市场基础。

4、全面打造公司战略合作管理能力，快速推进综合服务能力建设，提升业绩

针对公司核心的复合射孔增产服务以及完井作业服务和油田综合治理技术服务等的补充业务，分别围绕其上下游，通过技术合作、市场合作等，全面探索业务快速拓展实现方式，争取在合作中寻找共识，在合作中实现双赢。

5、加强管理和团队建设

①加强企业文化建设，培养事业型团队。通过公司战略目标规划及职业生涯发展规划的结合，形成目标一致、价值观一致的事业型团队。

②建立学习型组织，针对公司战略目标，确立以提高业务水平和管理水平为核心的学习目标。通过公司内部学习、学位进修和业务培训等多种学习和培训方法，建立有效的压力和动力机制，促进学习型组织的建立和提升。

③建立业绩激励和具有竞争性的福利待遇制度，提高公司凝聚力，在业绩激励方面，建立目标管理体系建设和业绩综合指标考核体系，并实施的推出期权激励方案，对岗位进行持续的评价和激励，合理提高薪酬福利水平，提高员工的凝聚力。

④公司将加强公司的内部管理，建立与业务发展相匹配的管理与监督体系，支撑公司的规模发展的需要，目前公司也和业内管理咨询公司合作，期望通过内部梳理，建立动态的网上资金审批、核销、存货管理等软件，完善公司的管理体系，推动公司的规范运行。

6、加强投资者关系管理工作

2011年，公司成功上市，作为上市公司，公司将进一步完善法人治理结构，加强投资者沟通平台和渠道的建设，加强与投资者、潜在投资者间的沟通，加强投资者对公司的了解及对公司价值的认同，建立和巩固公司与投资者之间长期、良好、稳定的关系。

4.2 主营业务产品或服务情况表

单位：万元

分产品或服务	营业收入	营业成本	毛利率（%）	营业收入比上年同期增减（%）	营业成本比上年同期增减（%）	毛利率比上年同期增减（%）
复合射孔器销售项目	20,099.70	11,271.16	43.92%	3.20%	2.73%	0.26%
复合射孔作业服务项目	4,461.95	1,145.65	74.32%	76.74%	29.76%	9.30%
复合射孔专项技术服务项目	625.20	0.00	100.00%	28.21%		0.00%
爆燃压裂增产服务项目	1,878.98	388.69	79.31%	10.93%	24.14%	-2.20%
油田其他服务项目	3,031.34	1,464.15	51.70%	69.53%	63.65%	1.74%
合计	30,097.16	14,269.65	52.59%	15.89%	9.24%	2.89%

4.3 主营业务分地区情况

单位：万元

地区	营业收入	营业收入比上年增减（%）
大庆油田	15,129.17	25.03%
长庆油田	8,787.15	60.34%
中原油田	306.99	-89.36%
新疆油田	493.60	-20.77%
青海油田	740.63	130.70%
其他地区	2,549.27	8.43%
境内油田客户小计	28,006.82	17.85%
印尼油田	838.46	-53.53%
哈萨克斯坦油田	1,224.72	
苏丹油田	27.16	-90.99%
境外油田客户小计	2,090.34	-3.04%
合计	30,097.16	15.89%

4.4 募集资金使用情况对照表

□ 适用 √ 不适用

4.5 变更募集资金投资项目情况表

□ 适用 √ 不适用

4.6 非募集资金项目情况

□ 适用 √ 不适用

4.7 持有其他上市公司股权情况

□ 适用 √ 不适用

4.8 持有拟上市公司及非上市金融企业股权情况

□ 适用 √ 不适用

4.9 买卖其他上市公司股份的情况

□ 适用 √ 不适用

4.10 董事会对会计师事务所“非标准审计报告”的说明

□ 适用 √ 不适用

4.11 董事会本次利润分配或资本公积金转增股本预案

公司2010年度利润分配及资本公积金转增股本预案为：公司拟以首次公开发行后总股本6,600万股为基数，向全体股东每10股派发现金红利5.00元（含税），合计派发现金红利3,300万元（含税）；拟以首次公开发行后总股本6,600万股为基数，以资本公积金向全体股东每10股转增2股，合计转增股本1,320万股。

公司本报告期内盈利但未提出现金利润分配预案

□ 适用 √ 不适用

§5 重要事项

5.1 重大诉讼仲裁事项

□ 适用 √ 不适用

5.2 收购资产

□ 适用 √ 不适用

5.3 出售资产

√ 适用 □ 不适用

单位：万元

交易对方	被出售或置出资产	出售日	交易价格	本年初期至出售日该出售资产为公司贡献的净利润	出售产生的损益	是否为关联交易（如是，说明定价原则）	定价原则说明	所涉及的资产产权是否已全部过户	所涉及的债权债务是否已全部转移
于素平、伊茂军	全资子公司蓬莱市茂源石油工具有限公司全部股权，该公司注册资本555万元。	2010年11月12日	547.00	48.02	-49.44	否	协议定价	是	是

5.2、5.3 所涉及事项对公司业务连续性、管理层稳定性的影响和说明

蓬莱市茂源石油工具有限公司（以下简称：茂源石油）为公司之全资子公司，成立于2008年3月31日，注册资本555万元。2008年初，设立茂源石油的目的是利用当地制造射孔枪枪身（公司复合射孔器所需的部件之一）的传统和资源条件，建设射孔枪及相关石油工具制造基地，进入射孔枪枪身的制造领域。2008年下半年以来，公司根据国际、国内复合射孔领域的发展情况，加大复合射孔作业服务能力的建设，并取得显著成效，依托于先进的复合射孔技术和产品向作业服务领域延伸更加适合公司的特点和优势。基于上述认识，公司及时调整了向射孔枪枪身制造领域延伸的发展思路，决定暂不进入射孔枪枪身制造领域，在战略上进一步优化现有业务模式，进一步提高复合射孔作业服务能力，因此茂源石油的射孔枪枪身制造项目未实际建设，处于停滞状态，形成一定的资源闲置。

基于以上情况，为盘活存量资产，进一步优化公司的资源配置，节约跨地区经营的管理成本，公司决定将茂源石油整体转让，并以协议价格547万元，将公司所持茂源石油全部股权转让与受让方。

监事会认为：以上转让股权事宜进行了核查，认为上述转让事宜符合《公司法》、《证券法》等相关法律法规，不存在损害公司及公司股东尤其是中小股东利益的情形。

六、公司关联交易情况

报告期内，公司不存在重大关联交易，存在张国桉、吴耀衍为公司提供担保而发生的关联担保，情况如下：

1.2010年1月21日，公司与西安高新技术产业风险投资有限责任公司、上海浦东发展银行股份有限公司西安分行签订《委托贷款合同》，西安高新技术产业风险投资有限责任公司委托上海浦东发展银行股份有限公司西安分行向公司贷款1,000万元，贷款期限自2010年1月29日至2011年1月26日。吴耀衍、张国桉为上述委托贷款提供保证担保，截止2010年12月31日，贷款余额为700万元，截止2011年3月1日，上述贷款已归还完毕。

2.2009年4月17日，公司与东亚银行（中国）有限公司西安分行签署《贷款合同》，东亚银行（中国）有限公司西安分行向公司提供1300万元的贷款授信额度，授信额度期限为三年，张国桉为上述贷款提供保证担保。截止2010年12月31日，贷款余额为5,134.785.98元，截止2011年1月13日，上述贷款已归还完毕。

经核查，上述贷款均为公司补充流动资金需求而进行的融资行为，张国桉、吴耀衍对上述贷款提供担保，是出于主要股东对公司发展的责任心，为公司发展提供帮助，不存在损害公司及股东利益情形，并且相应贷款已经归还完毕，不存在风险。

§9 财务报告

9.1 审计意见

财务报告	是
审计意见	标准无保留审计意见
审计报告编号	XYZH/2010A2041
审计报告标题	审计报告
审计报告收件人	西安通源石油科技股份有限公司全体股东
引言段	我们审计了后附的西安通源石油科技股份有限公司（以下简称通源石油公司）合并及母公司资产负债表，2010年度的利润表、现金流量表、股东权益变动表及财务报表附注。
管理层对财务报表的责任段	按照企业会计准则的规定编制财务报表是通源石油公司管理层的责任。这种责任包括：①设计、实施和维护与财务报表编制相关的内部控制，以使财务报表不存在由于舞弊或错误而导致的重大错报；②选择和运用恰当的会计政策；③作出合理的会计估计。
注册会计师责任段	我们的责任是在实施审计工作的基础上对财务报表发表审计意见。我们按照中国注册会计师审计准则的规定执行了审计工作。中国注册会计师审计准则要求我们遵守职业道德规范，计划和实施审计工作以对财务报表是否不存在重大错报获取合理保证。 审计工作涉及实施审计程序，以获取有关财务报表金额和披露的审计证据。选择的审计程序取决于注册会计师的判断，包括对由于舞弊或错误导致的财务报表重大错报风险的评估。在进行风险评估时，我们考虑与财务报表编制相关的内部控制，以设计恰当的审计程序，但目的并非对内部控制的有效性发表意见。审计工作还包括评价管理层选用会计政策的恰当性和作出会计估计的合理性，以及评价财务报表的总体列报。 我们相信，我们获取的审计证据是充分、适当的，为发表审计意见提供了基础。
审计意见段	我们认为，通源石油公司财务报表已经按照企业会计准则的规定编制，在所有重大方面公允反映了通源石油公司2010年12月31日的财务状况以及2010年度的经营成果和现金流量。
非标意见	
审计机构名称	信永中和会计师事务所有限责任公司
审计机构地址	北京市东城区朝阳门北大街8号
审计报告日期	2011年04月20日
注册会计师姓名	
	黄迎、张昊逸

（下转D42版）

6.3 控股股东及实际控制人情况介绍

6.3.1 控股股东及实际控制人变更情况

□ 适用 √ 不适用

6.3.2 控股股东及实际控制人具体情况介绍

张国桉先生为公司控股股东和实际控制人。张国桉先生持有公司15,380,387股股份，占发行前总股本的31.39%。

张国桉先生出生于1970年11月，中欧国际工商学院工商管理硕士。1997年加盟公司，历任市场部经理、总经理助理、主管市场营销工作的副总经理，2004年起任公司董事、总经理，2010年7月起任公司董事长、总经理。

6.3.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

§7 董事、监事、高级管理人员和员工情况

7.1 董事、监事和高级管理人员持股变动及报酬情况

姓名	职务	性别	年龄	任期起始日期	任期终止日期	年初持股数	年末持股数	变动原因	报告期内从公司领取的报酬总额（万元）（税前）	是否在股东单位或其他关联单位领取薪酬
张国桉	董事长、总经理	男	40	2010年07月15日	2013年07月14日	15,380,387	15,380,387	-	71.00	否
吴耀衍	副董事长	男	45	2010年07月15日	2013年07月14日	6,527,051	6,527,051	-	10.95	否
张晓龙	董事	男	40	2010年07月15日	2013年07月14日	2,556,839	2,556,839	-	6.00	否
徐海	董事	男	40	2010年07月15日	2013年07月14日	0	0	-	0.00	是
黄建庆	董事	男	47	2010年07月15日	2013年07月14日	1,709,180	1,709,180	-	6.00	否
张志坚	董事、常务副总经理、董事会秘书	男	45	2010年07月15日	2013年07月14日	1,272,511	1,272,511	-	34.50	否
刘万赋	独立董事	男	72	2010年07月15日	2013年07月14日	0	0	-	6.00	否
张秋生	独立董事	男	42	2010年07月15日	2013年07月14日	0	0	-	6.00	否
袁吉诚	独立董事	男	67	2010年07月15日	2013年07月14日	0	0	-	6.00	否
周志华	监事会主席	男	50	2010年07月15日	2013年07月14日	304,700	304,700	-	9.60	否
袁冰	监事	男	41	2010年07月15日	2013年07月14日	0	0	-	0.00	否
陈瑛	监事	女	39	2010年07月15日	2013年07月14日	55,000	55,000	-	14.60	否
孟虎	职工监事	男	48	2010年07月15日	2013年07月14日	0	0	-	17.00	否
徐波	职工监事	男	39	2010年07月15日	2013年07月14日	0	0	-	15.00	否
刘荫忠	副总经理	男	48	2010年07月15日	2013年07月14日	524,700	524,700	-	30.20	否
田毅	副总经理	男	41	2010年07月15日	2013年07月14日	304,700	304,700	-	26.90	否
车万辉	财务总监	男	39	2010年07月15日	2013年07月14日	100,000	100,000	-	28.30	否
合计	-	-	-	-	-	28,735,068	28,735,068	-	288.05	-

董事、监事、高级管理人员报告期内被授予的股权激励情况

□ 适用 √ 不适用

7.2 核心技术团队或关键技术人员变动情况（非董事、监事、高级管理人员）

□ 适用 √ 不适用

§8 监事会报告

√ 适用 □ 不适用

2010年度，公司监事会严格按照有关法律、法规及公司章程的规定，对公司依法运作情况、公司财务情况等事项进行了认真监督检查，根据检查结果，对2010年度公司有关情况发表如下意见：

一、公司依法运作情况

2010年度，监事会依法列席了公司董事会和股东大会，对公司的决策程序和公司董事、经理履行职务情况进行了严格的监督。

监事会认为：公司的决策程序严格遵循了《公司法》、《证券法》等法律法规和中国证监会以及《公司章程》所作出的各项规定，建立了较为完善的内部控制制度并不断健全完善。公司董事、高级管理人员在执行公司职务时不存在违反法律、法规、《公司章程》或有损于公司和股东利益的行为。

二、检查公司财务情况

监事会对公司2010年度的财务状况、财务管理和经营成果进行了认真的检查和审核，监事会认为：公司财务制度健全、内控机制健全、财务状况良好，信永中和会计师事务所有限责任公司对公司2010年度财务报告所出具了标准无保留意见的审计报告，该审计报告真实、客观地反映了公司的财务状况和经营成果。

三、对内部控制的自我评价报告的意见

监事会对公司内部控制制度的建立和完善进行了认真检查和审核，监事会认为：公司现已建立了较为完善的内部控制体系，符合国家相关法律法规要求以及公司生产经营管理实际需要，并能得到有效执行，内部控制体系的建立对公司经营管理的各个环节起到了较好的风险防范和控制作用，公司内部控制自我评价报告全面、真实、准确，客观反映了公司内部控制的实际情况。

四、公司募集资金使用情况

2010年度，基于公司发展需要，并保障募投项目顺利进行，公司使用自筹资金预先投入募投项目。截至2010年12月31日，公司已使用自筹资金预先投入募集资金投资项目的实际投资额为5,673.64万元。信永中和会计师事务所有限责任公司对公司以自筹资金预先投入募集资金投资项目的事项进行了专项审核，于2011年3月23日出具了《关于西安通源石油科技股份有限公司以自筹资金预先投入募集资金投资项目的专项鉴证报告》。

2011年3月25日，公司召开第四届董事会第七次会议，会议审议通过了《关于使用募集资金置换预先投入募集资金投资项目的自筹资金的议案》，同意公司使用募集资金5,673.64万元置换预先投入募集资金投资项目的自筹资金。公司独立董事和保荐机构平安证券有限责任公司对该事项已发表意见。

监事会认为：公司使用募集资金置换预先投入募集资金投资项目的自筹资金事项履行了必要的程序，符合深圳证券交易所《首次公开发行股票并在创业板上市管理暂行办法》、《深圳证券交易所创业板股票上市规则》、《深圳证券交易所创业板上市公司规范运作指引》等相关法律法规的有关规定。

五、公司收购、出售资产情况

2010年10月16日，公司召开第四届董事会第四次会议，会议审议通过了《关于转让子公司的议案》，将公司持有的全资子公司蓬莱市茂源石油工具有限公司全部股权转让给自然人于素平、伊茂军、于素平、伊茂军二人与公司无关联关系。2010年11月8日，公司召开2010年第四次临时股东大会，会议审议通过了《关于转让子公司的议案》。2010年11月12日，上述股权转让完成工商变更程序，转让完成后，公司不再持有蓬莱市茂源石油工具有限公司股权。

蓬莱市茂源石油工具有限公司（以下简称：茂源石油）为公司之全资子公司，成立于2008年3月31日，注册资本555万元。2008年初，设立茂源石油的目的是利用当地制造射孔枪枪身（公司复合射孔器所需的部件之一）的传统和资源条件，建设射孔枪及相关石油工具制造基地，进入射孔枪枪身的制造领域。2008年下半年以来，公司根据国际、国内复合射孔领域的发展情况，加大复合射孔作业服务能力的建设，并取得显著成效，依托于先进的复合射孔技术和产品向作业服务领域延伸更加适合公司的特点和优势。基于上述认识，公司及时调整了向射孔枪枪身制造领域延伸的发展思路，决定暂不进入射孔枪枪身制造领域，在战略上进一步优化现有业务模式，进一步提高复合射孔作业服务能力，因此茂源石油的射孔枪枪身制造项目未实际建设，处于停滞状态，形成一定的资源闲置。

基于以上情况，为盘活存量资产，进一步优化公司的资源配置，节约跨地区经营的管理成本，公司决定将茂源石油整体转让，并以协议价格547万元，将公司所持茂源石油全部股权转让与受让方。

监事会认为：以上转让股权事宜进行了核查，认为上述转让事宜符合《公司法》、《证券法》等相关法律法规，不存在损害公司及公司股东尤其是中小股东利益的情形。

六、公司关联交易情况

报告期内，公司不存在重大关联交易，存在张国桉、吴耀衍为公司提供担保而发生的关联担保，情况如下：

1.2010年1月21日，公司与西安高新技术产业风险投资有限责任公司、上海浦东发展银行股份有限公司西安分行签订《委托贷款合同》，西安高新技术产业风险投资有限责任公司委托上海浦东发展银行股份有限公司西安分行向公司贷款1,000万元，贷款期限自2010年1月29日至2011年1月26日。吴耀衍、张国桉为上述委托贷款提供保证担保，截止2010年12月31日，贷款余额为700万元，截止2011年3月1日，上述贷款已归还完毕。

2.2009年4月17日，公司与东亚银行（中国）有限公司西安分行签署《贷款合同》，东亚银行（中国）有限公司西安分行向公司提供1300万元的贷款授信额度，授信额度期限为三年，张国桉为上述贷款提供保证担保。截止2010年12月31日，贷款余额为5,134.785.98元，截止2011年1月13日