

重庆信托 去年人均创利875万

证券时报记者 张伟建

重庆国际信托日前向投资者交出一份靓丽的2010年报。年报显示,去年该公司实现净利润5.86亿元,人均净利润达875万元。各项财务指标名列信托业前茅。

据了解,去年重庆信托完成第三次增资,注册资本增至24.39亿元,净资产近80亿元。该公司股权结构由重庆国信投资控股100%持股,变更为重庆国信控股、重庆水务集团、上海淮矿资产管理公司等6家股东共同持股。三次增资后的重庆信托资本实力雄居我国信托行业第二位,成为综合实力西部第一的信托公司。重庆信托已形成股权投资和信托主业良性互动的格局。除控股三峡银行、重庆路桥、益民基金等金融企业和上市公司外,重庆信托加强业务创新步伐,信托主业得到长足发展。

重庆信托首席执行官翁振杰告诉记者:相对于商业银行,信托公司没有稳定的利差收入;相对于证券公司,信托公司没有稳定的佣金业务收入;相对于保险公司,信托公司没有稳定的运营资金来源。正如重庆市一位市领导所说,信托公司是“市场猎人”。我们运用创新的思维,敏锐的市场感觉,不断寻求投资创利机会。”

基于创新的经营理念,重庆信托近年来完成多个创新信托产品,成为信托行业的“杰作”。如发行渝渝高速股权信托计划,实现了该项目的“腾笼换鸟”,为重庆市“腾出”了数十亿的基础设施建设资金;设计并成功发行旧城危旧房改造资金信托计划,为重庆市政府筹集巨额的城市建设资金;去年西南证券在市场低迷的背景下成功增发,融资达60亿元,其成功发行的背后又是重庆信托创新性的设计。

此外,重庆信托积极探索结构化信托模式。在股权投资、证券投资等集合信托中,引入信托受益权分层设置机制,使具有不同风险承担能力和意愿的投资者能够通过投资不同层次的受益权获取不同收益。

华泰保险积极理赔 阿里山小火车事故

台湾阿里山小火车颠覆事故发生后,华泰保险公司立即与港中旅旅行社联系,了解客户出险情况。据统计,由华泰保险青岛分公司承保旅行意外险的客户中,有21名客户遇险,其中2人死亡、13人重伤、2人轻伤、4人轻伤。

据介绍,了解情况后,华泰保险立即成立事故理赔工作小组,并委托华泰战略合作伙伴及保险业务海外服务公司ACE集团的在台工作人员协助处理赔案。华泰保险决定,在核实有关文件和情况后,将立即向死者亲属支付足额赔偿金,对伤者开展积极的理赔工作。

(徐涛)

方正证券财富证券 获代办系统主办券商资格

中国证券业协会日前披露,经审核,授予方正证券和财富证券代办系统主办券商业务资格,可从事业务种类为股份转让业务和股份报价业务。至此,代办系统主办券商数量增至48家。

(伍泽琳)

深圳召开保险热点论坛

日前,深圳保险业召开“保险热点论坛”。会议以“创造保险业的深圳质量”为主题,展开深入讨论并达成共识,明确以“三个转型”推进行业发展方式转变,更好地服务深圳经济社会发展大局:一是发展理念转型,牢固树立以质取胜、内涵发展的理念,把速度、效益优势转化为质量优势,实现深圳保险业从速度优先向质量优先转变,从注重规模向更加注重可持续发展转变;二是产品、服务转型,不断提升深圳保险产品、服务的技术内涵,研发高技术含量、高服务附加值的保险产品;三是业务转型,坚定不移地推动深圳保险业发展战略调整和业务结构优化,立足深圳保险业实际,发展满足市场需求、体现核心优势的长期型、保障型业务,切实增强深圳保险业的可持续发展能力。

(何力光)

工行将向湖北个私经济 提供100亿融资

湖北省工商局、省个私协会及工行湖北省分行近日联合出台意见,共同搭建服务个体私营经济的融资平台,年内全省工商银行系统定向为个体工商户、私营企业提供融资100亿元左右,今后每年融资规模还将力争保持10%左右的增长幅度。

(新华社电)

吸储压力渐增

五成上市银行活期存款占比环比下降

在一季度存款压力下,部分银行主动提高了协议存款、定期存款等高成本负债的比例;此外负利差不断扩大,居民存款流向其他投资领域亦分流了部分活期存款。

证券时报记者 罗克关

一季度存款的压力,直接体现在了各家银行上周披露的一季度报告中。证券时报记者统计发现,16家上市银行中,一季度活期存款占总存款比例环比下降的有8家之多,另有5家未公布活期存款数据。其中,中小银行降幅最为迅猛。

活期存款占比下降

统计数据显示,一季度末活期存款占比下降的8家银行为:工行、农行、中行、招行、兴业、浦发、宁波和南京。其中工行、农行、中行和招行降幅较小,工行从去年末的52.06%降至一季度末的51.78%,降幅0.3个百分点;农行从56.95%降至56.46%,降幅0.5个百分点;交行则从50.56%降至50.24%,降幅0.3个百分点;招行从57.06%降至56.70%,降幅为0.4个百分点。

相比之下,兴业、浦发、宁波

和南京等4家银行降幅更为明显。其中,浦发银行活期存款占比从去年末的43.06%骤降至一季度的38.8%,大降5个百分点之多。绝对额上,该行的公司活期存款从去年底的6232亿元降至一季度末的5684亿元,零售活期存款也从去年底的830亿元降至一季度末的796亿元。此外,其他几家中小银行降幅也很明显。南京银行活期存款占比从去年末的46.88%降至一季度末的42.83%,降幅为4个百分点;兴业银行从48.91%降至45.75%,降幅3个百分点;宁波银行从59.19%降至57.12%,降幅2个百分点。

中小银行中,民生、中信、光大、华夏、北京未在一季报中披露活期存款占比信息。

而建行与中行活期存款的占比则趋于上升,中行一季度末活期存款占比为46.99%,较去年末上升0.7个百分点;建行一季度末活期存款占比为54.22%,亦较年初微升0.22个百分点。深发展则成为唯一一家活期存款占比环比上升的中小银行,该行一季末活期存款占总存款比例为32.84%,较去年底的31.94%大约上升1个百分点。

二季度存款压力未减

浦发银行人士对记者表示,一季度活期存款环比下降与货币政策大环境直接相关。“一季度由于春节长假因素影响,活期存款通常会环比下降;另外一个原因就是通

胀,居民存款向理财产品以及其他投资市场流动,导致我们一季度的活期存款绝对额和相对额都有所下降。”该人士对记者表示。

但有业内人士认为这仅能解释部分原因。多数银行一季度活期存款占比下降的原因有两个:一是年初的贷款增速较快,对存款压力比较大,一些银行主动提高了协议存款、定期存款等高成本负债比例;二是负利差不断扩大,居民存款流向其他投资领域,同时央行加息带来的存款重定价也可能分流了部分活期存款。”一位不愿具名的券商研究员对记者称。

记者注意到,剔除浦发和深发展两家一季度末活期存款占比低于40%的银行,其他各家银行即便在负债结构上有所调整,活期存款占比最低仍然维持在42%以上。不过,并未有银行人士对此表示乐观,一家大型股份制广州分行行长对记者称,二季度以来存款仍是各家银行眼下的头等大事,丝毫不能松懈。

“我们目前的态度是不管什么存款,只要有我们就要,早就顾不得是活期还是定期了。”这位分行行长表示。

而随着银监会对贷存比指标日趋严格的监管,各家上市银行在二季度仍将面临较大的存款压力。深发展副行长陈伟日前亦在该行一季报新闻发布会上透露,银监会已于4月1日起对该行贷存比指标按日进行监管,日均贷存比亦不得超过75%红线。但截至记者发稿,尚不清楚银监会是否对所有银行均于4月1日起实施贷存比日均监管。



资料图

上市券商去年经纪业务净收入下降25%

券商多管齐下应对经纪业务困局

去年股基日均交易量小幅增长2.35%,但佣金率下滑导致券商经纪业务收入整体大幅下降,严重影响了券商去年的业绩。

证券时报记者 伍泽琳

受佣金费率下跌影响,券商经纪业务收入下滑明显。2010年年报数据显示,去年15家上市券商经纪业务净收入396亿元,同比下降约25%。对此困境,券商正从拓展机构业务、优化网点布局及提高基金分仓收入等多方面积极应对。

去年经纪业务难有赢家

年报数据显示,15家上市券商去年经纪业务净收入集体下滑,上市券商经纪业务净收入为396亿元,同比下降24.7%。从具体数据看,有11家上市券商去年经纪佣金净收入同比降幅在20%至29%之间,其中,降幅超过25%的就有7家;另外4家券商降幅则在12%到18%之间。

去年股基日均交易量为2283亿元,虽然比上年小幅增长2.35%。然而,市场竞争加剧,佣金率下滑,导致证券业经纪业务整体收入同比下降,严重影响了券商去年的业绩。

统计数据表明,在佣金战推动下,全国主要中心城市平均佣金率从2009年的1.31%降至去年的0.98%,降幅高达25%。西南

证券指出,在激烈的市场竞争中,西南证券经纪业务市场佣金率大幅下滑,因此,在市场份额增加的情况下,该公司经纪业务营业收入依然大幅下降。

太平洋证券也表示,受云南省内其他券商新设网点的冲击,市场份额明显下滑,该公司经纪业务占云南省的市场份额同比下降了8.03%。去年,该公司经纪业务平均佣金率为1.67%,同比下降了12.84%。

多管齐下积极自救

尽管有今年1月1日起实行的佣金新政以及各地行业协会的佣金费率指导两大“护身符”,但面对每况愈下的经纪业务收入,券商仍需积极自救。据了解,券商正从拓展机构业务、优化网点布局及提高基金分仓收

入等多方面下手。

宏源证券表示,该公司机构业务正逐渐展开。而太平洋证券表示,尽管去年证券经纪业务收入有所下降,但营业部网点布局更趋合理。服务部规范升级工作顺利完成,也为今后的业务发展奠定了更好基础。

海通证券也表示,面对激烈竞争的市场形势,将及时在以下几方面采取措施:一是将市场份额与年终考核直接挂钩,有效遏制交易量市场份额下滑的趋势;二是加快网点优化和新设营业部建设工作;三是强化营销团队建设;四是大力抓客户拓展;五是加强机构客户服务和拓展力度。数据显示,去年海通证券机构客户资产净增1739亿元,权益类证券大宗交易市场份额提升至7.03%。

■ 克观银行 | Luo Keguan's Column |

应向小贷公司开放银行间市场



证券时报记者 罗克关

我实在没有耐心了,银行可以给所有企业贷款,为什么不能给小额贷款公司贷款?”上周,在第三届小额信贷机构和国际投资者交流会上,全国人大财经委副主任委员吴晓灵的一席话,让小贷公司目前的尴尬境地显露无疑。

根据央行和银监会下发的小额贷款公司管理办法,小贷公司不具备公开吸收社会资金的功能,出资人要么用自有资金滚动经营,要么只能向银行申请不超过资本金50%的贷款用于继续发放贷款。很显然,目前的小贷公司很难获得银

行贷款支持。

是银行不愿意给小贷公司贷款?还是小贷公司觉得贷款价格太高,用不起?二者都有。

从银行的角度说,小贷公司虽然是金融机构,但其能够用于抵质押贷款的资产却不多。以广东省2009年初出台并试行的小额贷款公司管理办法为例,其中规定试点期间小贷公司注册资本最高上限为2亿元。实际情况是,这些资金到账后,多数用于发放贷款,小贷公司实际拥有的固定资产相当有限,这让秉持商业原则的银行如何放心发放贷款呢?

进一步讲,即便银行愿意按照商业原则发放贷款,小贷公司能否用得起来?以信用贷款模式为例,假设银行对小额贷款公司内部风险评级给予一定优惠,一家注册资本2亿元的小贷公司按照央行1年贷款基准利率6.31%获得1个亿的贷款支持,其每年应付的利息也达到了631万元。这对于家小业小的小贷公司来说,能指望得上吗?

再进一步,即便商业银行参照

同业贷款给予小贷公司相对优惠的资金支持,小贷公司能够给出何种对价条件才能覆盖银行风险成本?

诚然,小贷公司能够以更高的价格覆盖成本,但现有的制度设计,已将小贷公司与银行在小微企业贷款领域的起跑线人为拉开。银行可以认为小额贷款成本收益不对称而不想做,而小贷公司具有灵活的机制,却要受制于银行成为其唯一的外部资金来源。

那么,要让小贷公司发挥其对小微企业和社区群体应有的毛细血管融资功能,怎样才能让其获得应有的低成本资金来源?记者认为,小贷公司在组织架构上应参照以往国开行等政策性金融机构的架构,允许其在银行间交易市场上进行资金拆借或者短期融资,地方财政对符合条件的小贷公司进行担保,降低其融资成本。和小贷公司类似,国开行以往亦不具备吸收存款功能,但因为身兼政府信用,同时能从银行间市场获得巨量的低成本批发资金,亦保证了其商业模式的可持续性。这一模式,亦值得在小贷公司身上尝试。

最佳期货经营机构暨分析师评选报名火爆 参选期货分析师增长逾三成

由《证券时报》和《期货日报》联合主办的第四届中国最佳期货经营机构暨最佳期货分析师评选活动报名踊跃。至报名截止日,主办方共收到近70家期货经营机构、486位期货分析师的自荐材料,参选分析师报名人数较上届增长超过1/3,国内主流期货公司几乎全部参评。

据主办方介绍,5月12日本次评选进入网络投票和专家评委投票阶段,投资者可以登陆中国期货网和证券时报网进行投票,投票截止日期为5月27日。

在综合项目中,有26家期货公司报名参评“中国最佳期货公司”。其中,有25家期货公司2010年度经纪业务收入实现增长,增长幅度共计14亿元;24家公司2010年度净利润实现增长,平均增幅达57.4%。另据统计,参评此奖项的期货公司净资产总额达到90.5亿元。

另一个奖项“中国最具成长性期货公司”的竞争更为激烈,共有30家期货公司报名参评。据了解,

这30家期货公司2010年度经纪业务收入同比增幅平均达65.1%,其机构客户和个人客户的增长幅度平均为38.6%和43.8%。

在最佳期货分析师奖项的角逐中,共有486位期货分析师递交自荐材料,人数比上届增长超1/3。其中,“最佳金属期货分析师”和“最佳豆类期货分析师”竞争最为激烈,报名人数分别达48人和42人。此外,共有25家研究所报名竞争“中国金牌期货研究所”奖项。

据主办方介绍,评选在引入权威的第三方专家评委基础上,增加大型现货企业、投资机构等相关负责人担任评委的人数,使评选更加公正、权威,进一步提升影响力。

为了保证资料的准确性,主办方目前已在网上对候选资料进行公示,相关单位及分析师可以登陆《证券时报》和《期货日报》查询。近期主办方还将在《期货日报》和《证券时报》上刊登候选名单以及评委团组成。

(张弘)