

银星能源 赤峰投资新能源项目

近日,银星能源(000862)与内蒙古赤峰市阿鲁科尔沁旗政府、北京意科能源技术有限公司签署了光伏电站组件及风电开发项目合作框架协议,在当地上马光伏组件和风电项目。

根据上述协议,阿鲁科尔沁旗政府为银星能源、北京意科配置50万千瓦风能资源;银星能源、北京意科首期启动5万千瓦风电项目,同步启动30MWp光伏电站组件项目。5万千瓦风电项目总投资5亿元,阿鲁科尔沁旗政府为银星能源、北京意科提供项目建设用地;30MWp光伏电站组件项目总投资1.1亿元,由阿鲁科尔沁旗政府提供项目建设用地,与已入驻新能源装备制造产业园的企业同等对待。同时,为尽快推进上述两个建设项目,银星能源与北京意科共同出资在内蒙古赤峰市注册成立合资公司,合资公司名称暂定为银科能源有限公司,注册资本金暂定为8000万元,其中银星能源占60%的股权。(键业)

西飞国际:美国合资合同终止

西飞国际(000768)今日公告称,公司与美国古德里奇公司签署的合同因未能就技术出资等达成一致,双方联合竞标项目已失败,上述合同自动终止。

2009年8月12日,西飞国际与古德里奇公司签署了《西飞国际与古德里奇起落架项目合资经营企业合同》和《西飞国际与古德里奇短舱项目合资经营企业合同》。2009年10月16日,西飞国际与古德里奇公司签署了《西飞国际与古德里奇起落架项目合资经营企业合同修正案一》和《西飞国际与古德里奇短舱项目合资经营企业合同修正案一》。

鉴于西飞国际与古德里奇公司未能就技术出资达成一致意见,双方联合竞标中国商飞C919飞机起落架及短舱项目失败,同时,2010年2月14日前双方没有以书面形式再次延长合同期限,因此,西飞国际与美国古德里奇公司签署的合同、合同修正案及其所有附件自动终止。(键业)

深赤湾A 4月货物吞吐量同比降6.4%

深赤湾A(000022)今日披露4月份业务量数据。公告显示,今年4月,公司完成货物吞吐量497.2万吨,比去年同期减少6.4%;集装箱吞吐量完成43.0万TEU,比去年同期减少16.5%,其中赤湾港区完成集装箱吞吐量31.2万TEU,比去年同期减少9.0%;散杂货吞吐量完成88.4万吨,比去年同期增加23.3%。

截至4月末,深赤湾A累计完成货物吞吐量1962.1万吨,比去年同期减少2.6%;集装箱吞吐量累计完成178.5万TEU,比去年同期减少3.4%,其中赤湾港区累计完成集装箱吞吐量125.7万TEU,比去年同期增长1.6%;散杂货吞吐量累计完成312.2万吨,比去年同期减少7.5%。4月当月,公司共有53条国际集装箱班轮航线挂靠。(李小平)

鞍钢股份 拟签铁精矿供应协议

鞍钢股份(000898)今日公告称,公司拟与攀钢钒钛(000629)签署《铁精矿供应协议》,预计2011年攀钢钒钛将向公司供应铁精矿交易金额不超过26亿元。公司调价以鞍钢股份前半年度进口铁精矿加权平均品位为基准,铁精矿品位每上升或下降一个百分点,每吨价格上调或下调10元。攀钢钒钛给予鞍钢股份铁精矿价格优惠,优惠金额为前半年度中国铁精矿进口到岸的海关平均报价的5%。

公告显示,攀钢钒钛重大资产重组前,鞍钢股份一直与鞍钢矿业采购铁精矿。资产重组完成后,鞍钢矿业成为攀钢钒钛的资产,鞍钢股份为了保证日常生产经营的正常进行,因此需向攀钢钒钛采购铁精矿。(陈锴)

奇瑞4月出口同比增133%

记者昨日从奇瑞汽车了解到,4月份,奇瑞汽车共出口1.25万辆,同比增长133.78%,创下近三年来的新高。公司继续保持高速增长势头,为完成全年12万辆的出口目标奠定了坚实基础。

数据显示,4月份,奇瑞出口销量中,瑞虎继续保持强劲势头,以3933辆的成绩位居榜首;奇瑞QQ以3351辆的销量退居次席;A1和A3出口量继续稳步攀升。从出口产品结构上可以看出,奇瑞近年来已经不再以低价产品参与全球市场竞争,瑞虎、A3等中高端产品的市场份额在不断增加,出口效益进一步提升,同时也提升了中国汽车在国际市场的整体品牌形象。(张达)

SOHO中国豪掷32亿上海买楼



SOHO中国两年来在上海市场收购金额突破147亿元 Phototex/供图

证券时报记者 张达

SOHO中国再次加速布局上海。昨日,SOHO中国以32亿元收购上海新世界长宁商业中心A、B幢办公楼及地下室,并更名为SOHO中山广场。这是今年4月以来继曹家渡地块、海伦路地块之后SOHO中国的第三次收购,将进一步巩固SOHO中国在上海黄金地段的布局,也是SOHO中国进军上海市场两年来的第七次收购,并且是总价最高的一次收购,至此累计收购金额突破147亿元。

据了解,SOHO中山广场由两座大楼组成,总建筑面积约14万平方米,包括10万平方米办公面积和1.3万平米

商业面积。该项目预计今年七八月开始销售,将散售给全国的商业地产小型投资者,其中办公楼和商铺的平均售价将在5万元/平米左右,而未来将由SOHO中国统一经营,并提供出租服务和物业管理。

在最严厉的宏观调控和保障性住房的双重压力下,中国住宅商品房市场跌入了前所未有的低谷。与之形成鲜明对比的是,各个城市、尤其是一线城市大型城市的商业地产市场却依旧前景光明。SOHO中国董事长潘石屹认为,商业地产的潜力非常大,仅从租金回报率这个指标来看,如果公寓和住宅是3%的话,商业地产至少是6%,基本上是翻一番。

潘石屹还表示,SOHO中国目前的账面现金超过二百多亿,而今年的收购计划是150亿,收购资金相当充裕。目前,北京和上海在建项目比例很快将达到50:50的目标,并且今年这两个城市还有收购项目在谈判中。

另外,昨日SOHO中国前门大街项目集中签约了4家公司,签约面积达1500平米。目前,前门大街项目的出租率已经接近75%。除了与各中介代理行合作外,SOHO中国还计划在5月15日,将前门大街的一套商铺放上网进行无底价竞标,试水房地产电子商务。联合中介代理行出租和网上出租相结合的模式,是SOHO中国对商业地产租赁模式的全新探索。

报价普涨 纺织企业青睐中短订单

证券时报记者 向南

尽管订单不少,并且价格上涨,但由于对汇率和原料价格变化的担忧,纺织企业普遍采用不接单的方式规避风险,这是5月5日落幕的第109届广交会第三期上出现的情形,在该成交会上签下的订单中,中短单占九成,6个月以上的订单仅占一成。

据了解,2008年经济危机之

后,纺织行业的中短订单就开始占主流地位,不过今年的原因发生变化。前两年中短期订单占主流的主要原因是采购商对后市比较谨慎,以阶段性补库存为主,不愿下长单;而今年情况则完全不同,由于汇率、原料价格变化频繁,出口企业普遍不敢签长单甚至有单不敢接,出口企业利润下滑比较明显。商务部数据显示,2010年中国出口企业平均利润率为1.47%,今年

1~2月,进一步下降到1.44%。

原材料涨价是纺织企业面临的最大问题,国内棉花价格2005到2010年的年度涨幅分别是5%、3%、-5%、-5%、40%和86%。此外招工难造成开工不足,以及人民币升值等原因,造成行业出口成本上升10~20%,为了转移成本压力,纺织企业不得已提高报价,今年3月份举行的华交会上,纺企订单报价普遍同比上调了15%~20%,在广交会上报价涨幅与

此相仿。

今年一季度我国纺织服装出口486.27亿美元,同比增长23.96%。2月份单月出口金额历史上第二次超过200亿美元,再创历史新高,延续了2010年快速增长势头。

不过,今年出口金额提高背后的原因已悄然发生变化。第一纺织网总编汪前进表示,就2011年而言,拉动我国纺织服装整体出口增长的“主角”已从数量增长转变为出口价格的

上涨,也显示出口企业正面临越来越大的成本传递压力。

汪前进认为,随着国内要素成本的上升,中国纺织出口产品以较低的价格开拓市场的时代已经结束。与2007年末之前人力、原材料价格快速上涨而出口价格涨幅有限相比,今年的情况很可能表明了中国企业面对成本提高,内部挖潜的能力已经耗尽,未来将进入一个出口产品价格和成本价格对应提高的过程。

“十二五”医药流通业 三强鼎立格局强化

证券时报记者 吴中略

筹划已久的医药流通行业“十二五”规划近日由商务部正式发布,该规划将进一步强化医药流通行业现有的国药集团、上海医药和华润医药三强鼎立格局,与此同时,其他区域性药品流通企业如英特集团也将在并购中不断发展壮大。

《全国药品流通行业发展规划纲要(2011年~2015年)》提出要“提高药品流通过程集中度,2015年前,全国要形成1~3家年销售额过千亿元的全国性大型医药商业集团,20家年销售额过百亿元的区域性药品流通企业;药品批发百强企业年销售额占药品批发总额85%以上,药品零售连锁百强企业年销售额占药品零售企业销售总额70%以上;连锁药店占全部零售门店的比重提高到三分之二。”

从中国医药商业协会的统计数据来看,2009年中国百强医药商业企业年销售总额为3964亿元,占全国商业销售总额的60.74%。年销售规模超过百亿元的企业有8家,其中国药集团705亿元、上海医药分销公司263亿元、九州通222亿元、南京医药180亿元、广州医药145亿元、安徽华源医药股

份有限公司130亿元、北医股份102亿元、重庆医药股份101亿元。

仅从上述数据看,医药流通行业前三名也是医药行业的前三名,即国药集团、上海医药和华润医药,其中北医股份和安徽华源均为华润医药的控股公司。从商务部此次发布的规划目标看,“千亿俱乐部”似乎就是专为此三家大型医药国企量身设立的。

作为国资委的医药整合平台,国药集团近几年来一直在全国各地攻城略地,其规模也在并购中壮大,在目前国家进一步提高行业集中度的情况下,国药集团有望通过内外兼修进一步扩大规模,并率先进入“千亿俱乐部”。

而在完成了对上海国资旗下的上实医药和中西药业的吸收合并之后,上海医药也在华东华南展开并购。值得注意的是,上海国资旗下以医药流通为主业的第一医药目前还在百联集团旗下。此前,上实医药向百联集团出售了现金流丰富的联华超市21.17%的股权,而且,上海医药还于2010年初与主业为商业连锁的百联集团签署了战略合作伙伴关系,双方相互给予对方非主业资产收购的优先权。

作为潜在的央企医药整合平



王云双/摄

台,华润医药的实力同样不容小觑。该集团的看家本领就是并购整合,旗下的啤酒和医药业务都是在并购中从无到有、从小到大发展起来的。目前,在理顺与北药集团的相关资产整合之后,该公司对医药资产的并购有望继续。

此外,土生土长的浙江医药商业龙头英特集团,近年来频频在浙江省内并购医药商业资产,且实际控制人中化集团有意将其打造成医药平台。在此背景下,已经是中国医药商业20强的英特集团有望在未来跻身“百亿俱乐部”。

结盟中国兵工 华工科技发力激光市场

证券时报记者 李小平

5月6日,华工科技(000988)与中国兵器工业集团在北京市签署了《战略合作框架协议》,双方将充分发挥各自在激光领域具有的独特竞争优势,进一步提升合作层次,实现强强联合和共同发展。

根据框架协议,华工科技将利用高校背景资源、自身技术资源、产业优势资源,积极为中国兵工提供符合需要的产品。尤其是在激光技术及应用领域的产品和工艺。在同等条件下,中国兵工优先考虑华工科技产品,同时,中国兵工积极为华工科技提供“寓军于民”的技术、市场信息。另外,双方利用各自的优势加强军工项目、民用项目的研发

与合作,共同攻克疑难课题、申报项目。

据悉,双方此次合作的背景是,中国兵工在“以军为本、军民结合、强化核心、跨越发展”方针的指导下,在激光技术研究和应用领域,一直以激光应用技术为核心,大力发展高科技信息化军品。同时,积极利用军工技术,大力发展民用激光应用产品。而华工科技在激光装备制造领域,专业从事激光器及其成套装备的研制、生产与销售,拥有多项世界领先的专利和专有技术,产品广泛应用于国防建设、军工装备制造等领域,是国内激光器及其成套装备制造领域的龙头企业。双方的战略合作,有利于资源共享、互惠互利。

合作协议显示,双方高层还

将建立定期沟通机制,研究合作过程中存在的问题,做出相应决策,建立双方中下层的互动机制,推进落实双方高层确定的合作内容;同时,建立信息交流、人才交流与培养合作机制,双方定期互派相关管理、技术人才进行交流和培训,并充分利用华中科技大学人才和多学科技术资源,为中国兵工提供服务;另外,双方严格遵守对方的各项保密制度,中国兵工协助辅导华工科技获得军品相关资质,以更好地对接中国兵工自身的需求。

华工科技认为,此次战略合作协议的签署,巩固和发展了公司和重大客户的合作关系,有利于提升公司的核心竞争力和企业品牌形象;同时,将有力促进公司在军工领域的研究及科技成果产业化,对公司扩展市场、持续发展将产生积极影响。

电价双向调整 粤电力净利微增

证券时报记者 王云双

粤电力(000539)今日公告称,收到广东省物价局《关于调整韶关电厂等发电企业上网电价的通知》。根据文件,粤电力2011年因上调电价将增加净利润约5691.04万元。但同时,广东省下调LNG电厂上网电价将造成公司减少净利润约5310万元。

为缓解广东省部分电厂经营困难,保障电力供应,广东省物价局决定提高韶关电厂等发电企业上网电价,提价标准为每千瓦时0.015元,自2010年1月1日起执行。其中,粤电力控股65%的广东韶关粤江发电有限公司所经营的韶关发电厂10号、11号机组,上网电价调整为0.5639元/千瓦时、0.5312元/千瓦时;粤电力控股58%的广东粤嘉电力有限公司所经营的梅县电厂5号、6号机组,上网电价调整为0.5112元/千瓦时。

粤电力表示,按照2010年度实际上网电量测算,此次电价调整

可增加公司销售收入约6468.92万元,增加净利润约3018.76万元,上述调整后增加的2010年电费收入自公司收到之日起计入2011年损益。同时,根据2011年度电量计划测算,此次电价调整预计增加粤电力销售收入约5655.57万元,增加净利润约2672.28万元。因此,此次电价调整合计将增加粤电力2011年销售收入约1.2亿元,增加净利润约5691.04万元。

但同时,根据广东省物价局《关于调整我省LNG电厂上网电价的通知》,广东省物价局决定从3月1日起对省LNG电厂上网电价进行调整。其中,粤电力参股40%的深圳市广前电力有限公司、参股32%的广东惠州天然气发电有限公司上网电价均由原来的0.571元/千瓦时调整为0.533元/千瓦时。根据粤电力持有上述公司的股权比例测算,此次LNG电厂电价调整影响公司2011年度净利润合计减少约5310万元。(键业)

ST张家界澄清被借壳传闻

今日,ST张家界(000430)针对网上盛传的被借壳传闻进行澄清。

近日,多家媒体转载ST张家界2009年股改时承诺杨家界索道于2011年5月投入运营,预计每年可为公司带来6000万元净利润。但是,这一项目因市政配套迟迟未到位,至今还未开工建设。张家界市高层已有意向ST张家界寻找更强大合作伙伴,湘投阳光和航天集团就是两大潜在买家,猜想华天借壳上市。(陈锴)

针对上述报道,ST张家界称,公司2009年股改时,大股东张家界市经济发展投资集团对于杨家界索道运营承诺的具体内容没有包含投入运营的时间和预计给公司带来的净利润。

针对华天借壳上市一说,ST张家界表示,公司向大股东发出询问函,大股东明确回复没有与外界接洽过此事,将严格遵守承诺,在承诺期内不上市交易或转让所持有的公司股份,此报道与事实不符。(陈锴)

*ST偏转重整执行延长一年

*ST偏转(000697)今日公告称,公司收到陕西省咸阳市中级人民法院《民事裁定书》,经审查,咸阳市中院批准的公司重整计划包含债务清偿、资产重组及职工安置等内容,执行及管理人监督期限至2011年5月。截至目前,除债务清偿工作按照重整计划基本执行完毕外,资产重组及职工安置工作尚未执行。

咸阳市中院认为,因公司的重整计划所涉及的资产重组审批程序繁多,职工安置工作较为复杂,管理人提出的延长执行及监督期限的申请符合法律的规定,应予准许。依照相关规定,裁定公司重整计划的执行和监督期限延长一年至2012年5月6日。(李小平)