

联华信托 正式更名兴业信托

证券时报记者 张伟霖

6月8日,作为经国务院特批的全国第三家由商业银行(即兴业银行)控股的信托公司,联华国际信托有限公司即日起将正式更名为“兴业国际信托有限公司”。

兴业信托有关负责人表示,商业银行与信托公司无论在制度、资源、品牌等方面都具有很强的互补性,由商业银行控股信托公司,有利于整合优化金融资源配置,为客户提供更加高效、更加全面,而且更加优质的金融服务。

该负责人还表示,依托兴业信托重组后的股东优势,尤其是控股股东优势,有利于该公司与控股股东在产品、渠道、品牌、客户等方面全面实现资源共享,全面实现战略协同与业务协同。

截至2010年末,兴业信托资产总额达8.79亿元,信托业务资产余额达326.5亿元,当年实现利润总额1.03亿元,实现净利润7589万元。2010年6月起,该公司开始介入证券信托业务领域,短短不到一年时间,该业务规模已达170多亿元,其中阳光私募信托类规模达120多亿元,位居全国信托同业前列,与全国排名前50位优质私募基金公司大部分建立了业务合作。

上海银监局鼓励 信贷投放助实体促调整

证券时报记者 赵镇言

上海银监局日前公布的数据显示,上海银行业机构在新增贷款量明显少于上年同期的情况下,将有限的信贷资源用于小企业贷款、涉农贷款、工商业贷款上,力保上海六大重点工业行业、高新技术产业的发展,加大绿色低碳信贷投放。

据统计,一季度上海银行业机构新增各项贷款1136.81亿元,增量为上年同期的55.29%,同比少增919.4亿元。在全市银行业机构贷款同比少增的情况下,一季度全市银行业机构小企业贷款、工商业贷款增量均超过上年同期。

上海银监局要求,银行在加大对实体经济支持力度的同时,针对不同类型的工业企业采取差异化的信贷政策,有进有退。其中,对于占全市工业经济战略地位的六大重点工业行业(钢铁、石化、成套设备、汽车、生物医药、电子信息)、高新技术产业、绿色低碳行业重点支持;同时逐步退出六大产能过剩行业,减少重点行业淘汰落后产能贷款。

第一创业 创金灵活成长1期发行

第一创业产品“创金灵活成长1期”昨日起通过兴业银行、第一创业证券营业部发行。据悉,该产品为小集合产品,初次参与的最低金额为200万元,规模上限为10亿元,人数上限为100人。

该产品将秉承第一创业证券创金资产团队注重研究和稳健运作的一贯风格,采用灵活的资产配置与个股精选相结合的投资策略,集合类资产和固定收益类资产配置比例均为权益计划净值的0-95%。(曹攀峰)

浦发银行推出 周周享盈1号理财产品

日前,浦发银行推出该行首只7天滚动开放式理财产品——周周享盈1号,该产品以7天为一个投资周期,没有固定到期日,在开放期内投资者可根据需求随时预约加入和退出。(赵镇言)

兴业证券启动 捐书助学活动

由兴业证券举办,为期两个月的2011年“给孩子一本好书”捐书助学活动日前启动。本次活动兴业证券将发动全国下属近60个网点员工、客户和社会的力量,募集和捐赠适合孩子们阅读的图书,计划为贫困山区的多所学校建立图书阅览室或图书馆。(陈勇)

短融中票工具护驾 银行围猎券商客户

Wind数据统计,今年初至今,银行业内债券承销家数排名前三的建行、中行和兴业银行共计承销了176只债券,较去年同期大幅增长87.23%;券商业内债券承销家数排名前三的中信证券、瑞银证券、中金公司共计承销了41只债券,同比仅增长5%。不过,据业内透露,目前公司债审批程序简化的相关工作正在推动当中,券商或可因此迎来债券承销市场反攻良机。

证券时报记者 杨冬

由于没有短期融资券(包括超短期融资券)和中期票据的承销资格,券商的债券承销业务正在被银行快速“侵蚀”。

深圳某中型券商相关负责人坦言,由于发行程序简单、发行成本较低以及审批时间较短,越来越多的上市公司选择放弃公司债(或非上市公司选择放弃企业债)发行方案,转而选择短融或中票发行方案。

银行咄咄逼人

仅仅依靠短融券和中期票据两个融资工具,商业银行在非政府信用债券承销市场就轻松击败了同时拥有企业债和公司债两个承销资格的券商。

据Wind数据统计,今年年初至今,银行业内债券承销家数排名前三的银行——建行、中行和兴业银行共计承销了176只债券,较去年同期大幅增长87.23%;券商业内债券承销家数排名前三的中信证券、瑞银证券、中金公司共计承销了41只债券,同比仅增长5%。

值得注意的是,今年以来,商

业银行承销的券种绝大部分是短期融资券和中期票据,而券商当中仅中金公司和中信证券承销了数个短期融资券和中期票据。

对此,上海某大型券商债券业务负责人指出,短融券和中票的发行审核由银行间市场交易商协会监管,只有商业银行才有承销资格,而大部分券商都没有承销商资格,仅中信证券和中金公司能做联合主承销商。

发行成本较低是企业愿意选择短融券和中票工具的重要原因。据某合资券商债券业务负责人透露,短融券的承销费用是每年收取承销额的千分之三,中票的承销费用是每年收取承销额的千分之四,企业债的承销费用是融资额的1%至1.5%,公司债的承销费用是融资额的2%至3%。

而发行程序简单和审批时间较短则是这两个融资工具的另外两个优势。据深圳某中型券商相关负责人介绍,银行间市场交易商协会仅实施简易程序审批,一般两周左右就能拿到批文。

券商节节败退

接受证券时报记者采访的券商



资料图

相关人士均认为,近年来券商无论是企业债客户还是公司债客户都流失较为严重。

事实上,在发行程序和审批时间上,企业债能够与短融券和中票匹敌。据深圳某券商北京地区业务负责人介绍,企业债归发改委监管,待发改委批准发行后,投行须将发行方案递交至人民银行和证监会会签,一般两周左右就可获批。

另据了解,除国开行外,商业银行没有企业债的承销资格,因此券商是企业债承销市场的主力。不过,企业债市场的增长近年来出现了放缓的迹象。同时,企业债须满足“累计债券总额不超过公司净资产的40%”规定,但短期融资券则没有此项限制,即没有发行额度

限制;中期票据虽然须遵守这一规定,但在实际操作中,由于发行便捷,客户也比较青睐。

当客户进行招标时,几个融资方案摆在那里,相当数量的客户会选择短融和中票工具,一些券商的客户很多都是靠关系拉过来的,很难与商业银行进行竞争。”深圳某中型券商相关负责人表示。

公司债审批简化将成焦点

虽然目前公司债的审批时间最短要1个多月,但未来会越来越短。”深圳某中型券商债券业务负责人透露,公司债审批程序简化的相关工作正在推动当中。

据透露,公司债审批程序简化主要包含两个方面的意思,一是审

批时间的缩短,比如程序简化后监管层可能在2到3个工作日内就会出具受理通知书,不排除未来公司债审批时间缩短至与企业债、短融券和中票一致;二是审核内容简化,除了重点实施现金流、资产结构以及规范性审核外,一些实质性审核内容,比如成长性等问题或不再成为审核重点。

另据前述上海某大型券商债券业务负责人透露,企业债和中票都占企业的债券发行额度(须满足“累计债券总额不超过公司净资产的40%”规定),但公司债未来可能不占用额度,这将大大提升上市公司发行公司债的动力。届时,被压抑已久的券商或可因此迎来债券承销市场的反攻良机。

银行争夺备付金存管 工行拿下首单

证券时报记者 朱凯

支付宝公司昨日宣布,已与工商银行达成战略合作协议,将选择该行作为支付宝唯一的备付金存管银行。据悉,协议内容还包括双方在网络支付、银行卡收单等各个方面的合作,而银行卡快捷支付也将成为未来合作的重点。

围绕第三方支付牌照,国内数十家支付公司早已展开了一场没有硝烟的“战争”。在苦等了6年之后,今年5月26日央行终于发放了首批27家“支付业务许可证”。

之后,经过短短两周时间,支付宝公司又率先公布了其支付业务备付金存管银行的“归属”,工商银行将成为其唯一的资金存管机构。对此,市场人士表示,作为稳坐国内客户存款量及盈利能力“宝

座”的大型上市银行,工商银行此番与作为国内第三方支付行业“龙头”的支付宝公司开展合作,无疑又是一次“强强联手”。这对于其他商业银行“抢滩”登陆的进程,也将产生巨大的推进作用。

此外,由于第一批支付牌照获批公司的数量较为有限,仅为27家,依据央行相关“唯一性”规定,未来商业银行对支付公司“正规军”的存管资格争夺,也将会日趋白热化。据悉,作为第三方支付管理规范“基石”的央行《非金融机构支付服务管理办法》明确规定,支付机构接受客户备付金的,应当在商业银行开立备付金专用存款账户存放备付金。并且,支付机构只能选择一家商业银行作为备付金存管银行。

由此,工商银行便成为夺得支

付存管“首单”的商业银行,而支付宝公司则成为国内第一家履行央行规定的第三方支付公司。

除了此前在网银方面的合作外,今年工行与支付宝将在快捷支付等创新服务方面进一步加强合作力度。目前,工行信用卡和借记卡的快捷支付已经上线试运行。通过快捷支付服务,更多没有网银的工行银行卡用户也能无障碍地完成网上支付,支付成功率也可以从此前的63%左右大幅提升到90%以上。这将进一步提升工行用户网上消费的体验。

工商银行副行长罗熹表示,随着工行和支付宝战略合作协议的签署,双方再次强化了对方的战略合作伙伴关系,下一步将通过共享资源和优势,对双方的合作项目进行进一步的宣传、营销和推广,并在相关政策上予以相互支持。

2010年经纪业务净收入排名出炉

银河证券最赚 五矿证券最猛

证券时报记者 邱晨

中国证券业协会近日公布的券商2010年经营数据排名显示,银河证券蝉联经纪业务净收入榜首。同时,在98家可比口径的券商中,95家券商去年经纪业务净收入同比下跌;仅有3家实现增长,其中五矿证券以132.5%的增长率成为“黑马”。该公司旗下深圳金田路营业部更是从2009年底的全国第2478名跃升至第93名,提升了2385名,堪称增长奇迹。

排行榜中,银河证券仍以56.4亿元的经纪业务净收入稳

居券商头把交椅。紧随其后的分别是国泰君安和国信证券,分别取得50.4亿元和48.9亿元的净收入。据了解,证监会日前再次批准银河证券在安徽、江苏、广东等地新设5家营业部,至此银河证券的网点数将增至224家,继续稳固其为国内分支机构最多的单体券商公司的优势。

据统计,2010年券商代理买卖证券业务行业平均下滑幅度达到22.2%,跌幅最大的3家券商为众诚证券、北京高华和华宝证券,分别下跌41.2%、41.1%和35.6%。

在券商经纪业务普遍不景气的

情况下,仅有3家券商去年的经纪业务净收入实现了增长。其中,瑞银证券和开源证券分别实现了7.5%和4.1%的小幅增长,五矿证券则以132.5%的增长率成为最大的“黑马”。

据悉,五矿证券作为国内规模较小的一家券商,其在全国仅有2家营业部。相对于经纪业务净收入排名第98位,五矿证券的营业部平均净收入水平则排在行业第36名,达到中上游的水平。

数据显示,五矿证券2家营业部去年表现颇为强悍,其中,深圳金田路营业部更是从2009年底的全国第2478名跃升至第93名,提升了2385名,并在深圳202家营业部中名列第13名,2010年创造利润同比增幅为249%。

“我们的资本实力无法与大型券商相抗衡,与其将资源浪费在网点铺设上,不如将其投入到营业部升级和提升服务质量方面。”五矿证券相关负责人称,从目前的结果来看,这一战略确实取得了不错的成果。”

■ 清谈券业 | Wu Qinghua's Column |

券商集合理财大而美不容易



证券时报记者 吴清桦

目前,市场上的一些券商集合理财产品一味追求规模,“某某集合理财产品过百亿元”频频见诸报端,仿佛意味着规模越大说明产品受到客户的认可度越高。

实际上,规模是一把双刃剑,在给管理者带来更高级管理的同时,却也给投资经理的投资带来更大挑战。大规模的产品对研究力量、决策流程、市场反应度要求更高。集合理财追求“大而美”,即规模大收益高,看似很美,实则很难。

据Wind数据显示,不少成立了好几年的老集合理财产品,投资收益稳定且排名靠前,规模却不超过10亿份。而有的产品动辄募集20亿、30亿份,收益率表现却一直平平。

集合理财的规模,与产品的投资策略、投资灵活度有着密切关系。集合理财规模一旦做大,就必须配置更多的研究力量和投资决策人,发掘更多的投资标的。投研流程也需要更多环节的配合,即每一轮投资决策需要经过更多环节的讨论才能制定。因此,产品投资的灵活性多少会受到影响。同时,资金规模增长太快,投资决策人的心理压力会更大,在决

策的过程中将会更加重视防守,操作上也会更加趋于稳健,并被迫调整投资风格和投资方法。

股市在经历了2006、2007年的全面上扬之后,结构性行情更为多见。在目前的政策体系下,原有的传统产业被调控,战略性新兴产业被扶持。对对应到股市中,被扶持的行业板块往往出现轮流上涨行情,代表传统行业的大盘蓝筹与代表新兴产业的中小盘个股面临着不同的机遇。因此,如何充分把握政策和产业转型机遇,对投资配置的灵活性、投资风格的转换都有较高级别的要求。

另外,在弱市中,集合理财更注重规模的控制。在市场低迷时,投资股市要想取得好的收益十分困难。如果大盘下跌惨重,集合理财的收益也往往难堪,有的产品收益更是惨不忍睹,能和大盘的涨跌幅保持一致便是万幸。

弱市中股市难赚钱,稳健的集合理财产品将资金从股市中抽离出来,部分流向债券、货币市场,不过FOF产品、偏股型集合理财产品对投资股市、货币市场的比例都有限制。也有部分资金可通过打新获取一定收益,但随着新股上市破发频发,打新获得无风险收益的日子已一去不复返,因此,有的资金干脆闲置。而这不仅对提高产品收益无益,还让投资者对投资经理的投资能力产生怀疑,影响产品的品牌。

同类的私募和公募基金的表现也充分说明“大而美”不如“小而精”来得容易。目前常见的是,有的私募和公募基金,规模小的时候反而收益率高;而当投资者开始趋之若鹜,产品规模急速膨胀时,投资收益率和稳健程度反而不及以前。

华为与中行研讨供应链融资

日前进行的“华为·中行供应链融资研讨会”邀请了数十家华为上游供应商,三方共同探索融资新模式,为深圳市供应链金融的发展奠定良好基础。

2010年2月,华为成为中行

深圳分行供应链合作试点企业;2010年11月,“华为·中行供应链融资计划”正式启动。计划实施以来,实现了融资规模、融资成本、审批效率和产品组合等多方面的集成创新。(卿力)

中证期货 CITICSF
全国统一客服热线:400-6789-819
www.citicsf.com
公司地址:深圳市福田区深南大道1001号
专心专业专注 创造智慧财富

东证期货 ORIENT FUTURES 东证热线:95503
一流衍生产品投资服务提供商
网址:www.orientfutures.com